

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。

AU STAR

奧星

Austar Lifesciences Limited

奧星生命科技有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：6118)

截至2023年12月31日止年度

年度業績公告

	2023年 人民幣千元	2022年 人民幣千元 (經重列)
收入	1,763,734	2,156,869
毛利	336,050	488,796
本年度來自持續經營業務(損失)/溢利	(34,789)	100,639
本期間/年度來自已終止經營業務損失	(116,514)	(32,895)
年度(損失)/溢利	(151,303)	67,744
本公司擁有人應佔來自持續經營業務 (損失)/溢利	(32,607)	104,237
本公司擁有人應佔來自已終止經營業務 損失	(80,866)	(16,776)
	(113,473)	87,461
資產總額	2,158,972	2,388,763
資產淨額	775,473	883,581
毛利率	19.1%	22.7%
流動比率	1.3	1.3
資本與負債比率	39.2%	27.8%
淨負債權益比率	43.5%	23.4%
來自持續經營及已終止經營業務的每股基本及 攤薄(損失)/盈利(附註)	人民幣(0.22)元	人民幣0.17元
來自持續經營業務的每股基本及 攤薄(損失)/盈利(附註)	人民幣(0.06)元	人民幣0.20元
附註：		
每股(損失)/盈利乃根據截至2023年及2022年12月31日止各年度的本公司擁有人應佔 (損失)/溢利及年內股份加權平均數計算。本公司於截至2023年及2022年12月31日止 各年度並無攤薄普通股。		

年度業績

奧星生命科技有限公司(「本公司」或「奧星」)董事(「董事」及各自為一名「董事」)會(「董事會」)公佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至2023年12月31日止年度(「本年度」)的經審核合併業績連同截至2022年12月31日止年度的比較數字如下：

合併收益表

	附註	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
持續經營業務			
收入	3	1,763,734	2,156,869
銷售成本	3,6	(1,427,684)	(1,668,073)
毛利		336,050	488,796
銷售及市場推廣開支	6	(167,323)	(177,091)
行政開支	6	(133,666)	(128,843)
金融資產及合同資產之減值(損失)/收益淨額		(31,893)	3,212
研發開支	6	(55,332)	(70,163)
其他收入		11,706	11,163
其他收益/(損失) – 淨額	5	10,464	(10,702)
經營(損失)/溢利		(29,994)	116,372
財務收入	4	3,290	2,273
財務成本	4	(14,437)	(8,649)
財務成本 – 淨額		(11,147)	(6,376)
應佔使用權益法核算的投資之淨利潤		6,731	9,536
除所得稅前(損失)/溢利		(34,410)	119,532
所得稅開支	8	(379)	(18,893)
本年度來自持續經營業務(損失)/溢利		(34,789)	100,639
已終止經營業務			
本期間/年度來自已終止經營業務損失		(116,514)	(32,895)
年度(損失)/溢利		(151,303)	67,744

	截至2023年 12月31日 止年度 附註 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
本公司擁有人應佔年內(損失)/溢利		
– 來自持續經營業務	(32,607)	104,237
– 來自已終止經營業務	<u>(80,866)</u>	<u>(16,776)</u>
	<u>(113,473)</u>	<u>87,461</u>
非控制性權益應佔年內(損失)/溢利		
– 來自持續經營業務	(2,182)	(3,598)
– 來自已終止經營業務	<u>(35,648)</u>	<u>(16,119)</u>
	<u>(37,830)</u>	<u>(19,717)</u>
	<u><u>(151,303)</u></u>	<u><u>67,744</u></u>
每股(損失)/盈利		
來自持續經營及已終止經營業務		
– 基本及攤薄(人民幣元)	<u>(0.22)</u>	<u>0.17</u>
來自持續經營業務		
– 基本及攤薄(人民幣元)	10 <u><u>(0.06)</u></u>	<u><u>0.20</u></u>

合併損益及其他綜合收益表

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
年度(損失)／溢利	(151,303)	67,744
其他綜合(開支)／收益		
將不會重新分類至損益的項目：		
由功能貨幣換算為呈列貨幣的匯兌差額	<u>6,253</u>	<u>38,068</u>
其後可能會重新分類至損益的項目：		
海外業務換算產生的匯兌差額	(22,893)	(10,954)
於終止經營海外業務後重新分類累計匯兌儲備	3,182	—
應佔使用權益法核算的投資之 其他綜合收益／(開支)	<u>257</u>	<u>(515)</u>
	<u>(19,454)</u>	<u>(11,469)</u>
年度其他綜合(開支)／收益，扣除稅項	<u>(13,201)</u>	<u>26,599</u>
年度綜合(開支)／收益總額	<u><u>(164,504)</u></u>	<u><u>94,343</u></u>

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
以下人士應佔綜合(開支)／收益總額：		
– 本公司擁有人	(123,931)	114,965
– 非控制性權益	<u>(40,573)</u>	<u>(20,622)</u>
	<u>(164,504)</u>	<u>94,343</u>
本公司擁有人應佔綜合(開支)／收益總額：		
– 來自持續經營業務	(43,065)	132,682
– 來自已終止經營業務	<u>(80,866)</u>	<u>(17,717)</u>
	<u>(123,931)</u>	<u>114,965</u>

合併資產負債表

	附註	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
資產			
非流動資產			
物業、廠房及設備		320,243	278,468
使用權資產		123,609	155,141
無形資產		42,471	55,865
遞延所得稅資產		16,720	12,783
使用權益法核算的投資		82,110	85,499
非流動資產總額		585,153	587,756
流動資產			
存貨		243,160	388,106
合同資產	13	642,906	585,364
貿易應收款項及應收票據	12	351,783	416,513
預付款項及其他應收款項		117,237	159,039
已抵押銀行存款		36,378	103,856
初始期限超過三個月的定期存款		10,000	14,505
現金及現金等價物		163,765	133,624
		1,565,229	1,801,007
分類為持有待售的資產		8,590	—
流動資產總額		1,573,819	1,801,007
資產總額		2,158,972	2,388,763
權益			
本公司擁有人應佔權益			
股本		4,071	4,071
儲備		383,648	394,106
留存溢利		385,294	498,767
		773,013	896,944
非控制性權益		2,460	(13,363)
權益總額		775,473	883,581

		於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
負債			
非流動負債			
租賃負債		52,138	62,874
長期借款	15	110,848	40,067
遞延收入		341	544
遞延所得稅負債		37,843	37,740
其他金融負債		4,642	4,192
非流動負債總額		205,812	145,417
流動負債			
貿易及其他應付款項	14	663,436	739,603
合同負債	13	180,190	382,707
當期所得稅負債		848	5,150
短期借款	16	255,313	172,254
長期借款的即期部分	15	64,520	45,670
租賃負債		13,380	14,381
流動負債總額		1,177,687	1,359,765
負債總額		1,383,499	1,505,182
權益及負債總額		2,158,972	2,388,763

合併財務報表附註

截至2023年12月31日止年度

1. 一般資料

本公司於2014年1月9日在開曼群島註冊成立為一間獲豁免有限公司。本公司註冊辦事處地址為Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman KY1-1111, Cayman Islands。

本公司為投資控股公司。其附屬公司主要在中華人民共和國(「**中國**」)從事向製藥企業及研究機構提供一體化工程解決方案，以及製造及分銷製藥設備及耗材。本公司的最終控股公司為楷瑞控股有限公司(一間於英屬維爾京群島(「**英屬維爾京群島**」)註冊成立的有限責任公司，由本公司董事會主席兼行政總裁(「**行政總裁**」)何國強先生(「**何國強先生**」，亦為「**控股股東**」全資擁有)。

本公司股本中每股面值0.01港元之普通股(「**股份**」)已自2014年11月7日起在香港聯合交易所有限公司(「**聯交所**」)主板上市。

除另有所指外，合併財務報表以人民幣(「**人民幣**」)千元呈列，且於2024年3月26日經董事會批准刊發。

若干比較數據為符合本年度的呈列方式已重列。該等重新分類對本集團的財務狀況、年度業績或現金流量概無影響。

誠如附註9所披露，H+E Pharma GmbH(「**H+E Pharma**」)及S-Tec GmbH(「**S-Tec**」)(統稱「**德國業務**」，為本公司當時之間接非全資附屬公司)於2023年8月3日在德國根據自主管理(債務人佔有)程序申請破產。詳情載於本公司日期為2023年8月3日及2023年8月29日之公告。

由於德國業務的業務運營被視為獨立地區運營，且其為一個由業務及現金流組成的實體的組成部分，該實體就經營及財務報告而言與本集團其他業務可明顯區分，故截至2023年12月31日止年度，其被視為並入賬列作已終止經營業務(「**已終止經營業務**」)。本公司董事亦認為，單獨呈列已終止經營業務的業績可提供與評估本集團持續產生現金流量的能力有關的明確資訊。

因此，截至2023年8月3日，與已終止經營業務負債淨額有關的賬面值已於本集團合併財務報表終止合併入賬。已終止經營業務的業績、其他綜合收益及現金流分別於截至2023年12月31日止年度的合併損益表、合併損益及其他綜合收益表以及合併現金流量表中分開呈列。包括已終止經營業務的財務業績及現金流在內的比較資料已重新呈報並經重列，以符合本年度的呈報方式。

2. 合併財務報表的編製基準及重大會計政策資料

2.1 合併財務報表的編製基準

合併財務報表乃按照國際會計準則理事會（「**國際會計準則理事會**」）頒佈的國際財務報告準則會計準則（「**國際財務報告準則**」）編製。就編製合併財務報表而言，倘資訊可以合理預期會影響主要使用者作出決策，則此等資訊被認為重大。此外，合併財務報表包括香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「**上市規則**」）及香港法例第622章香港公司條例規定之適用披露資料。

2.2 應用新訂國際財務報告準則及其修訂以及其他會計政策變動

(a) 於本年度強制生效的新訂國際財務報告準則及其修訂

於本年度，本集團已首次應用國際會計準則理事會頒佈且於本集團自2023年1月1日起的年度期間強制生效的下列新訂國際財務報告準則及其修訂，以編製合併財務報表：

國際財務報告準則第17號 (包括2020年6月及2021年12月 國際財務報告準則第17號的修訂)	保險合約
國際會計準則第8號的修訂	會計估計之定義
國際會計準則第12號的修訂	有關單一交易產生資產及負債 之遞延稅項
國際會計準則第12號的修訂	國際稅務改革 – 第二支柱範本 規則
國際會計準則第1號的修訂及 國際財務報告準則實務聲明第2號	會計政策之披露

於本年度應用新訂國際財務報告準則及其修訂對本集團本年度及過往年度的財務狀況及業績及／或該等合併財務報表所載披露概無重大影響。

(b) 已頒佈但尚未生效之國際財務報告準則的修訂

本集團尚未提早應用以下已頒佈但尚未生效之新訂國際財務報告準則及其修訂：

國際財務報告準則第10號及 國際會計準則第28號的修訂	投資者與其聯營公司或合營公司之間 之資產出售或投入 ¹
國際財務報告準則第16號的修訂	銷售及售後租回之租賃負債 ²
國際會計準則第1號的修訂	負債分類為流動或非流動 ²
國際會計準則第1號的修訂	附有契諾的非流動負債 ²
國際會計準則第7號及國際財務報告 準則第7號的修訂	供應商融資安排 ²
國際會計準則第21號的修訂	缺乏可交換性 ³

¹ 於待定日期或之後開始的年度期間生效。

² 於2024年1月1日或之後開始的年度期間生效。

³ 於2025年1月1日或之後開始的年度期間生效。

本公司董事預期，應用國際財務報告準則的所有修訂不會對於可見未來的合併財務報表造成重大影響。

3. 分部資料

關鍵經營決策者（「**關鍵經營決策者**」）已確認為本公司行政總裁、副總裁及董事，負責審核本集團內部報告，以評估表現及分配資源。

關鍵經營決策者主要從產品及服務角度考慮業務，其主要包括六個可報告分部：(1) 流體與生物工藝系統；(2) 潔淨室及自動化控制與監控系統；(3) 粉體固體系統；(4) GMP 合規性服務；(5) 生命科技耗材及 (6) 製藥設備分銷及代理。

經營分部的業績及資產計量與重大會計政策概要所述相同。關鍵經營決策者根據毛利評估可報告分部的表現。

截至2023年12月31日止年度的分部業績如下：

持續經營業務：

	流體與生物 工藝系統 人民幣千元	潔淨室及 自動化控制與 監控系統 人民幣千元	粉體固體 系統 人民幣千元	GMP 合規性服務 人民幣千元	生命科技 耗材 人民幣千元	製藥 設備分銷 及代理 人民幣千元	總計 人民幣千元
分部收入及業績							
分部收入	694,759	567,151	290,091	93,295	321,778	72,200	2,039,274
分部間收入	(83,467)	(125,942)	(38,297)	(3,171)	(18,385)	(6,278)	(275,540)
收入*	611,292	441,209	251,794	90,124	303,393	65,922	1,763,734
於時間點確認	47,193	24,784	6,529	1,062	303,393	41,083	424,044
隨時間確認	564,099	416,425	245,265	89,062	-	24,839	1,339,690
銷售成本	(529,657)	(362,781)	(234,008)	(51,341)	(207,738)	(42,159)	(1,427,684)
分部業績							
毛利	81,635	78,428	17,786	38,783	95,655	23,763	336,050
其他分部項目							
攤銷	2,774	2,776	505	228	1,093	190	7,566
折舊	15,065	9,011	4,743	1,844	5,951	1,419	38,033
金融資產及合同資產之 減值損失撥備/(撥回)	375	23,232	5,988	2,399	(88)	(13)	31,893
存貨撇減/(撥回撇減)	7,094	(3,038)	-	-	10,105	-	14,161
應佔使用權益法核算的投資 之淨利潤	6,385	346	-	-	-	-	6,731
財務成本	7,586	1,935	2,088	810	1,349	669	14,437
利息收入	(1,663)	(1,056)	(376)	(48)	(117)	(30)	(3,290)
出售物業、廠房及設備之損失	355	312	-	-	-	183	850

* 年內來自客戶的收入並無貢獻本集團總收入超過10%。

截至2022年12月31日止年度的分部業績如下：

持續經營業務(經重列)：

	潔淨室及 流體與生物 工藝系統 人民幣千元	自動化控制與 監控系統 人民幣千元	粉體固體 系統 人民幣千元	GMP 合規性服務 人民幣千元	生命科技 耗材 人民幣千元	製藥 設備分銷 及代理 人民幣千元	總計 人民幣千元
分部收入及業績							
分部收入	962,062	678,636	293,034	98,858	391,805	39,290	2,463,685
分部間收入	(83,496)	(164,566)	(47,239)	(4,509)	(3,541)	(3,465)	(306,816)
收入*	878,566	514,070	245,795	94,349	388,264	35,825	2,156,869
於時間點確認	73,821	25,564	10,613	7,205	388,264	25,354	530,821
隨時間確認	804,745	488,506	235,182	87,144	-	10,471	1,626,048
銷售成本	(738,062)	(421,313)	(194,093)	(51,321)	(241,596)	(21,688)	(1,668,073)
分部業績							
毛利	140,504	92,757	51,702	43,028	146,668	14,137	488,796
其他分部項目							
攤銷	3,058	306	200	58	891	21	4,534
折舊	12,047	8,519	4,253	1,366	5,777	513	32,475
金融資產及合同資產之							
減值損失(撥回)/撥備	(2,603)	(2,252)	627	188	732	96	(3,212)
存貨撇減/(撥回撇減)	698	(318)	(383)	(132)	4,625	(6)	4,484
應佔使用權益法核算的投資							
之淨利潤	9,069	467	-	-	-	-	9,536
財務成本	4,276	899	1,501	426	1,210	337	8,649
利息收入	(912)	(592)	(536)	(23)	(184)	(26)	(2,273)
出售物業、廠房及設備之損失	297	-	-	-	-	-	297

* 年內來自客戶的收入並無貢獻本集團總收入超過10%。

分部毛利與來自持續經營業務的除所得稅前總(損失)／溢利的對賬如下：

持續經營業務：

	截至 2023 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元	截至 2022 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元 (經重列)
流體與生物工藝系統	81,635	140,504
潔淨室及自動化控制與監控系統	78,428	92,757
粉體固體系統	17,786	51,702
GMP 合規性服務	38,783	43,028
生命科技耗材	95,655	146,668
製藥設備分銷及代理	23,763	14,137
	<u>336,050</u>	<u>488,796</u>
可報告分部的毛利總額	336,050	488,796
銷售及市場推廣開支	(167,323)	(177,091)
行政開支	(133,666)	(128,843)
金融資產及合同資產之減值(損失)／收益淨額	(31,893)	3,212
研發開支	(55,332)	(70,163)
其他收入	11,706	11,163
其他收益／(損失) – 淨額	10,464	(10,702)
財務成本 – 淨額	(11,147)	(6,376)
應佔使用權益法核算的投資之淨利潤	6,731	9,536
	<u>6,731</u>	<u>9,536</u>
來自持續經營業務的除所得稅前(損失)／溢利	<u>(34,410)</u>	<u>119,532</u>

於2023年及2022年12月31日的分部資產如下：

	於2023年12月31日		於2022年12月31日	
	資產總額 人民幣千元	使用權益法 核算的投資 人民幣千元	資產總額 人民幣千元	使用權益法 核算的投資 人民幣千元
流體與生物工藝系統	855,151	62,262	1,034,779	60,737
潔淨室及自動化				
控制與監控系統	516,136	19,848	429,886	24,762
粉體固體系統	223,263	—	140,264	—
GMP合規性服務	73,487	—	48,626	—
生命科技耗材	226,352	—	277,240	—
製藥設備分銷及代理	19,649	—	9,866	—
分部資產總額	1,914,038	82,110	1,940,661	85,499
未分配：				
遞延所得稅資產	16,720		12,783	
分類為持有待售的資產	8,590		—	
總部資產	219,624		435,319	
資產總額	2,158,972		2,388,763	

除遞延所得稅資產、分類為持有待售的資產及總部資產外，所有資產均分配至經營分部。經營分部共同使用的資產乃基於個別經營分部賺取的收入予以分配。

本集團的借款並未被視為分部負債，而是由資金職能管理。

	於2023年 12月31日 負債總額 人民幣千元	於2022年 12月31日 負債總額 人民幣千元
流體與生物工藝系統	373,442	510,217
潔淨室及自動化控制與監控系統	195,566	241,315
粉體固體系統	128,555	118,626
GMP合規性服務	45,200	44,224
生命科技耗材	87,250	142,989
製藥設備分銷及代理	12,031	23,310
分部負債總額	842,044	1,080,681
未分配：		
遞延所得稅負債	37,843	37,740
短期借款	255,313	172,254
長期借款	110,848	40,067
長期借款的即期部分	64,520	45,670
總部負債	72,931	128,770
負債總額	1,383,499	1,505,182

地區資料

下表呈列本集團按地區劃分的收入及若干資產的資料：

持續經營業務：

	截至 2023 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元	截至 2022 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元 (經重列)
來自持續經營業務的收入		
中國大陸	1,681,099	2,073,560
其他地區	82,635	83,309
	<u>1,763,734</u>	<u>2,156,869</u>
	於 2023 年 12 月 31 日 人民幣千元	於 2022 年 12 月 31 日 人民幣千元
除金融資產與遞延所得稅資產外的非流動資產		
中國大陸	524,375	501,499
其他地區	44,058	73,474
	<u>568,433</u>	<u>574,973</u>

4. 財務成本 – 淨額

持續經營業務：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
財務成本		
– 銀行借款	(10,916)	(6,502)
– 租賃負債	(3,045)	(3,092)
– 其他金融負債	(185)	—
匯兌(損失)/收益 – 淨額	(291)	945
	<u>(14,437)</u>	<u>(8,649)</u>
財務收入		
– 銀行存款	<u>3,290</u>	<u>2,273</u>
	<u>(11,147)</u>	<u>(6,376)</u>

5. 其他收益/(損失) – 淨額

持續經營業務：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
出售物業、廠房及設備損失	(850)	(297)
出售分類為使用權資產的土地使用權收益	4,954	—
匯兌收益/(損失)，淨額	7,116	(6,117)
其他	(756)	(4,288)
	<u>10,464</u>	<u>(10,702)</u>

6. 按性質劃分的開支

持續經營業務：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
已使用原材料	924,789	1,209,541
現場分包費用	140,048	166,573
員工成本(包括董事酬金)(附註7)	459,799	457,530
折舊		
– 物業、廠房及設備	19,795	12,938
– 使用權資產	18,238	19,537
攤銷	7,566	4,534
差旅費	39,069	30,486
運費及港口費用	28,533	28,347
專業費用	17,092	22,659
技術服務費	26,814	12,982
營業稅金及附加費	8,632	11,365
售後服務撥備	15,496	11,060
辦公費用	11,650	7,862
業務招待費	8,597	7,290
存貨撇減	14,161	4,484
宣傳開支	8,599	5,831
審計師酬金		
– 審計服務		
– 大華馬施雲會計師事務所有限公司	2,780	—
– 羅兵咸永道會計師事務所	—	3,167
– 其他審計師	642	448
– 非審計服務		
– 羅兵咸永道會計師事務所	2,681	85
– 其他審計師	—	29
修理費	2,235	1,941
人力管理費	1,372	1,633
勞動生產成本	645	1,451
銀行收費	1,612	1,224
通訊費用	1,572	1,035
裝修費	2,272	490
會務費	230	437
物業管理費	183	59
其他經營開支	18,903	19,152
	1,784,005	2,044,170

7. 員工成本，包括董事酬金

持續經營業務：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
薪金及紅利	359,592	348,885
退休金和社會責任	100,207	108,645
	<u>459,799</u>	<u>457,530</u>

8. 所得稅開支

持續經營業務：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
當年所得稅開支	3,096	15,688
遞延所得稅(抵免)／開支	(2,717)	3,205
	<u>379</u>	<u>18,893</u>

本公司乃於開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司，因此，獲豁免繳納地方所得稅。

本集團於英屬維爾京群島根據《國際商業公司法》或《英屬維爾京群島商業公司法》(視情況而定)註冊成立之附屬公司，獲豁免繳納地方所得稅。

本年度內，本集團於香港的附屬公司的稅項按估計應課稅利潤的16.5%計算(2022年：16.5%)，惟本集團於香港的一間附屬公司屬適用於兩級利得稅的合資格實體除外。根據兩級利得稅機制，首2百萬港元的應課稅利潤的利得稅稅率將下調至8.25%，而超過2百萬港元的應課稅利潤將繼續適用16.5%的稅率。

中國企業所得稅乃根據中國稅務法律及法規對在中國註冊成立的附屬公司以其法定損益為基準，經就所得稅而言毋須課稅或不可扣減的若干收入及開支項目作出調整後計算。根據中國政府頒佈的《中國企業所得稅法》，本公司中國附屬公司的稅率為25%，惟享有優惠稅率的若干附屬公司除外。上海奧星製藥技術裝備有限公司（「上海奧星」）、奧星製藥設備（石家莊）有限公司（「奧星石家莊」）及奧星衡迅生命科技（上海）有限公司（「奧星衡迅」）為獲中國相關地方當局認證的高新技術企業。該等公司在符合稅法相關要求時享有15%的優惠企業所得稅稅率。奧星石家莊自2015年起享有優惠企業所得稅稅率，並於2021年續期「高新技術企業」資格另外三年。上海奧星及奧星衡迅自2013年起享受企業所得稅優惠稅率，並於2022年續期「高新技術企業」資格另外三年。

9. 已終止經營業務

誠如本公司日期為2023年8月3日及2023年8月29日之公告所載，H+E Pharma及S-Tec（為本公司當時之間接非全資附屬公司）於2023年8月3日在德國根據自主管理（債務人佔有）程序申請破產。

由於德國業務的業務運營被視為獨立地區運營，且其為一個由業務及現金流組成的實體的組成部分，該實體就經營及財務報告而言與本集團其他業務可明顯區分，故截至2023年12月31日止年度，其被視為並入賬列作已終止經營業務。

因此，截至2023年8月3日，與已終止經營業務負債淨額有關的賬面值已於本集團合併財務報表終止合併入賬。已終止經營業務的業績、其他綜合收益及現金流分別於截至2023年12月31日止年度的合併損益表、合併損益及其他綜合收益表以及合併現金流量表中分開呈列。包括已終止經營業務的財務業績及現金流在內的比較資料已重新呈報並經重列，以符合本年度的呈報方式。

於2023年8月3日終止合併入賬時，已終止經營業務的負債淨額為人民幣113,320,000元，而已終止經營業務終止合併入賬時的一次性損失總額已於期內確認，並計入來自已終止經營業務的損失。

本期間／年度來自已終止經營業務的損失載列如下。合併損益及其他綜合收益表中的比較數字已重列，以將該業務重新呈列為已終止經營業務。

	自 2023 年 1 月 1 日起至 2023 年 8 月 3 日 止期間 人民幣千元	截至 2022 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元
收入	45,632	71,775
銷售成本	<u>(89,630)</u>	<u>(97,902)</u>
毛損	(43,998)	(26,127)
銷售及分銷開支	(787)	(1,568)
行政開支	(6,160)	(5,771)
其他(損失)／收益 — 淨額	<u>(18,627)</u>	<u>1,072</u>
經營損失	(69,572)	(32,394)
財務成本	<u>(3,225)</u>	<u>(653)</u>
除所得稅前損失	(72,797)	(33,047)
所得稅抵免	<u>46</u>	<u>152</u>
本期間／年度來自已終止經營業務的損失	(72,751)	(32,895)
加：本公司擁有人應佔已終止經營業務終止 合併入賬時已確認的一次性收益	56,924	—
減：於終止已終止經營業務合併入賬後將累計匯兌 儲備重新分類	(3,182)	—
減：應收已終止經營業務款項的減值損失	<u>(97,505)</u>	—
本期間／年度來自已終止經營業務的損失	<u><u>(116,514)</u></u>	<u><u>(32,895)</u></u>

於2023年8月3日，與已終止經營業務有關的主要資產及負債類別載列如下：

	於2023年 8月3日 人民幣千元
已終止合併入賬資產	<u>36,294</u>
已終止合併入賬負債	<u>149,614</u>
已終止合併入賬負債淨額	<u><u>(113,320)</u></u>
非控制性權益應佔已終止合併入賬負債淨額	(56,396)
本公司擁有人應佔已終止合併入賬負債淨額	<u><u>(56,924)</u></u>

就已終止經營業務產生的現金流量淨額如下：

	自2023年 1月1日起至 2023年 8月3日 止期間 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元
經營活動	12,217	1,206
投資活動	-	(218)
融資活動	(9,627)	(702)
外匯匯率變動的影響	<u>234</u>	<u>79</u>
現金流入淨額	<u><u>2,824</u></u>	<u><u>365</u></u>

10. 每股(損失)／盈利

來自持續經營業務

每股基本(損失)／盈利金額乃根據本公司擁有人應佔年度(損失)／溢利及年內已發行普通股加權平均數計算。

每股基本及攤薄(損失)／盈利乃基於下文所載者計算得出：

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2022年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
本公司擁有人應佔年度(損失)／溢利	(113,473)	87,461
減：本期間／年度本公司擁有人應佔來自已終止經營業務的損失	<u>80,866</u>	<u>16,776</u>
就計算來自持續經營業務的每股基本及攤薄(損失)／盈利的(損失)／溢利	<u>(32,607)</u>	<u>104,237</u>
	截至2023年 12月31日 止年度 千股	截至2022年 12月31日 止年度 千股
股份數目		
就計算每股基本及攤薄(損失)／盈利的年度已發行普通股加權平均數	<u>512,582</u>	<u>512,582</u>

由於本公司於截至2023年及2022年12月31日止各年度並無潛在普通股，因此，截至2023年及2022年12月31日止年度的每股攤薄(損失)／盈利與每股基本(損失)／盈利相同。

來自持續經營業務及已終止經營業務

	截至 2023 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元	截至 2022 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元 (經重列)
就每股基本(損失)/盈利而言本公司擁有人應佔 年度(損失)溢利	<u>(113,473)</u>	<u>87,461</u>

所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄(損失)/盈利的分母相同。

來自已終止經營業務

截至 2023 年 12 月 31 日止年度，已終止經營業務的每股基本及攤薄損失為每股人民幣 15.78 分(2022 年：每股損失人民幣 3.27 分)，乃基於本公司擁有人應佔已終止經營業務的年度損失人民幣 80,866,000 元(2022 年：人民幣 16,776,000 元)計算得出，所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄(損失)/盈利的分母相同。

11. 股息

董事會不建議派付截至 2023 年 12 月 31 日止年度的末期股息(2022 年：無)。

12. 貿易應收款項及應收票據

	於 2023 年 12 月 31 日 人民幣千元	於 2022 年 12 月 31 日 人民幣千元
貿易應收款項(附註(a))	349,258	413,202
應收票據(附註(b))	<u>52,078</u>	<u>33,432</u>
	401,336	446,634
減：損失撥備	<u>(49,553)</u>	<u>(30,121)</u>
	<u>351,783</u>	<u>416,513</u>

附註：

- (a) 於各結算日貿易應收款項總額(包括應收關聯方的貿易性質款項人民幣11,292,000元(2022年：人民幣14,379,000元))按銷售合同的賬齡分析如下：

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
6個月以內	202,822	274,285
6個月至1年	47,895	43,379
1至2年	42,710	56,769
2至3年	32,764	23,506
3年以上	23,067	15,263
	<u>349,258</u>	<u>413,202</u>

大部分貿易應收款項按照銷售合約於90日內到期。

- (b) 大部分應收票據為六個月內(2022年：六個月內)到期的銀行承兌匯票。於2023年12月31日，應收票據人民幣31,899,000元(2022年：人民幣10,407,000元)已分類為按公允價值計入其他綜合收益的金融資產。

13. 與客戶合同有關的資產及負債

本集團已確認以下與客戶合同有關的資產及負債：

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
合同資產	662,881	591,660
減：損失撥備	(19,975)	(7,767)
	<u>642,906</u>	<u>583,893</u>
獲得合同產生的成本	—	1,471
	<u>642,906</u>	<u>585,364</u>
合同負債	<u>(180,190)</u>	<u>(382,707)</u>

14. 貿易及其他應付款項

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
貿易應付款項	405,927	426,204
應付工資及福利	69,953	126,830
應計費用	32,596	34,031
應付供應商建設、機器及設備款項	99,564	81,784
應付間接稅項	9,781	17,690
保養撥備	20,781	16,499
應付僱員款項	1,890	2,378
來自一間附屬公司非控股股東的貸款	–	1,299
其他	22,944	32,888
	<u>663,436</u>	<u>739,603</u>

貿易應付款項(包括應付關聯方的貿易性質款項人民幣35,421,000元(2022年：人民幣25,937,000元))按發票日期的賬齡分析如下：

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
6個月內	266,485	348,478
6個月至1年	90,876	55,297
1至2年	31,209	7,997
2至3年	4,679	4,014
3年以上	12,678	10,418
	<u>405,927</u>	<u>426,204</u>

15. 長期借款

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
有抵押銀行借款(附註(a))	77,810	85,737
無抵押銀行借款(附註(b))	97,558	—
長期借款總額	175,368	85,737
減：一年內到期的長期借款	(64,520)	(45,670)
	<u>110,848</u>	<u>40,067</u>
上述借款的賬面值須於以下期間償還*：		
一年內	64,520	45,670
一年以上但不超過兩年的期間內	88,968	40,067
兩年以上但不超過五年的期間內	21,880	—
	175,368	85,737
減：流動負債所列示於一年內到期的款項	(64,520)	(45,670)
非流動負債所列示的款項	<u>110,848</u>	<u>40,067</u>

* 該等金額乃基於貸款協議所載的預定還款日期。

附註：

- (a) 於2023年12月31日，有抵押長期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇、在建工程、使用權資產及分類為持有待售的資產作抵押。截至2023年12月31日止年度，有抵押長期銀行借款按年利率介乎3.95%至4.35%（2022年：4.45%至4.65%）計息。
- (b) 於2023年12月31日，無抵押長期銀行借款以人民幣計值，按年利率介乎3.50%至3.65%（2022年：無）計息。於2023年及2022年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

於2023年12月31日，借款（包括於一年內到期的長期借款）的公允價值與其賬面值並無重大不同，因為該等借款的應付利息接近當前市場利率。

16. 短期借款

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2022年 12月31日 人民幣千元
有抵押銀行借款(附註(a))	61,425	21,464
無抵押銀行借款(附註(b))	<u>193,888</u>	<u>150,790</u>
	<u>255,313</u>	<u>172,254</u>

附註：

- (a) 於2023年12月31日，有抵押短期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產作擔保。截至2023年12月31日止年度，有抵押短期銀行借款按年利率介乎2.40%至4.00%（2022年：4.00%至4.52%）計息，且須於一年內償還。
- (b) 於2023年12月31日，無抵押短期銀行借款以人民幣計值（2022年：人民幣及歐元），按年利率介乎3.10%至4.10%（2022年：3.80%至7.00%）計息，且須於一年內償還。於2023年及2022年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

市場回顧

自2023年初以來，生物製藥行業的資本開支投資明顯放緩，生物製藥生產商在研發投資和商業化投資方面亦持謹慎態度。一些行業領先公司轉而建立以差異化和競爭力為重點的管線，甚至願意投資於長期創新技術，如人工智能驅動的藥物研發。然而，這些公司更傾向於合同生產組織外包或建立生產設施，以迎合如單克隆抗體和疫苗等的多種產品組合，而不是資本密集的內部生產設施。

治療肥胖症的強效新藥重塑了製藥行業，使禮來及諾和諾德成為行業內最有價值的公司，並使包括中國藥物研究人員和製造商在內的其他公司爭相追趕。相信相關GLP-1藥物的開發或抗肥胖藥物的熱潮將持續多年，引發新一輪的研究和生產設施投資。

抗體偶聯藥物是一類不斷發展的生物製劑。基於中國對製藥企業的政策支援和製藥企業增加研發，中國的抗體偶聯藥物技術平台和研究管線已迅速獲得全球生物科技企業的認可。相信在2023年，抗體偶聯藥物是GLP-1之外的另一個熱門話題。

新型抗腫瘤藥物、抗體偶聯藥物、核酸藥物和多肽藥物的不斷增加為特色原料藥(API)的研發和生產提供了支持。口服抗腫瘤製劑及相關合同開發生產組織(CDMO)生產能力的擴大為工程技術系統和解決方案創造了商機。

醫學美容市場的快速擴張以及對當前流行的透明質酸、重組膠原蛋白和肉毒桿菌毒素的需求亦為發酵和無菌粉末設備和技術帶來了商機。

在中國國家政策的支持下，隨著製藥工藝關鍵技術和核心設備研發生產水準的不斷提高，中國的國產替代進程明顯加快。憑藉性價比優勢、穩定的供應鏈能力和有效的售後服務，從耗材到設備的國內製藥服務供應商有望獲得更大的成長潛力，並從歐美供應商分得更多的市場份額。

在政策法規方面：

- 自2023年9月起，國家藥品監督管理局的藥品審評中心及食品藥品審核查驗中心相繼發佈了《2022年度藥品審評報告》、《中國新藥研究申請年度報告(2022年)》和《2022年度藥品檢查工作報告》。新藥臨床試驗申請和新藥申請的藥物適應症仍以抗腫瘤藥物為主。
- 2023年9月，藥監局向PIC/S(藥品檢查合作計畫)提交了正式申請，PIC/S於2023年11月確認了其正式申請資格。藥監局加入PIC/S，將推動中國藥品檢查體系和標準的進步，完善藥品檢查品質管理系統和檢查員隊伍建設，提升中國藥品監管現代化水準。
- 歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1《無菌藥品生產》於2023年8月生效。新法規對無菌產品產業的無塵室清潔和消毒以及工藝系統的清潔和無菌保證提出了新的要求。修訂後的法規將促使製藥商改進其設備、設施和工藝，不僅在歐洲，而且在所有遵循世衛(世界衛生組織)和PIC/S GMP指南的國家都將如此。
- 國際人用藥品註冊技術協調會的指導原則《Q13：原料藥和製劑的連續製造》將推動製藥業實現數字化、資訊化和驗證，以及連續製造的品質管理系統。
- 《關於加強藥品上市許可持有人委託生產監督管理工作的公告》和《藥品上市許可持有人委託生產現場檢查指南》對上市許可持有人委託生產的許可管理、品質管理、監管檢查等提出了明確要求，顯示了對上市許可持有人管理的加強。

- 藥監局的《GMP血液製品附錄(徵求意見稿)》旨在落實血液製品的上市許可持有人對產品品質安全的主體責任，將進一步推進血液製品生產和檢驗過程的資訊化管理，確保血液製品品質安全。

業務回顧

本集團於本年度內錄得收入約人民幣1,763.7百萬元，訂單量較2022年相比下降約32.7%，原因是從COVID-19疫情復甦後資本開支投資放緩，導致項目數量減少，以及項目進度延遲。

由於訂單減少以及某些處於孵化及早期成熟階段業務出現虧損，2023年的盈利能力因而受到負面影響。本集團認為通過加強領導力和管治力度，盈利表現不佳的業務將得到改善，而透過部署更多企業層面的資源可加強盈利產品線的競爭力元素，上述兩項措施均可於未來幾年為該等業務帶來更強勁的利潤增長。

本集團一直致力於不斷升級技術解決方案。原料藥產品線開發了寡核苷酸技術交鑰匙服務，整合了密閉方案，同時滿足GMP以及環境、健康和安全(EHS)要求。這標誌著我們的核心競爭力從原始的設備職業接觸等級防護轉變為系統的密閉性能目標防護，我們現在可以為客戶提供整體密閉理念和解決方案，幫助客戶擁有更安全、更經濟的生產車間，而不只是設備。

口服固體製劑連續生產平台的推出受到了業界的關注。這種新的生產設施需要新的技術、設備和系統，如配方、連續混合、材料輸送技術、過程分析技術、連續製粒和乾燥、工藝技術、複雜的工程整合和自動化技術。奧星是全球少數具備所有相關基礎知識和經驗的公司之一，並將與學術機構和戰略合作夥伴合作，進一步投資開發此類技術。

本集團一直在認真回顧其業務結構和產品線，重點是建立一個更具協同作用、更有效率的業務模式，並尋找新的技術解決方案，以提供最具成本效益的綜合解決方案。業務重組工作將提升本集團能力，令本集團更能適應更為激烈的競爭環境。本集團自豪地期望能更精準定位為一家在生命科學工藝技術與應用以及行業監管規則及實踐方面擁有全面知識及經驗的科技公司，使本集團能幫助客戶解決質量、合規及卓越營運方面的問題。

本集團相信，建立世界一流的技術能力需要持續的資源投入，其中招聘頂尖人才和顧問雖可能會在短期內對本集團的利潤率產生負面影響，但長遠來看將會增強我們的競爭力。本集團相信，通過持續進行投資以及秉承我們的願景及戰略，我們將可實現中長期強勁的企業競爭力和達成業績成就。本集團在人力資源投資、地域擴張以及提升產品和應用解決方案能力方面採取積極措施，預期將為本集團帶來更令人滿意的業務成果。

來自持續經營業務的訂單額

以下載列本集團按業務分部劃分的來自持續經營業務的訂單額(包括增值稅(「增值稅」))的明細：

按業務分部劃分的訂單額	截至12月31日止年度				變動 %
	2023年		2022年		
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	
流體與生物工藝系統	462,057	29.9%	712,301	31.1%	-35.1%
潔淨室及自動化控制 與監控系統	469,719	30.4%	647,892	28.3%	-27.5%
粉體固體系統	159,989	10.4%	328,414	14.3%	-51.3%
GMP 合規性服務	58,204	3.8%	108,255	4.7%	-46.2%
生命科技耗材	321,061	20.8%	426,165	18.6%	-24.7%
製藥設備分銷及代理	71,776	4.7%	68,286	3.0%	5.1%
總計	<u>1,542,806</u>	<u>100.0%</u>	<u>2,291,313</u>	<u>100.0%</u>	-32.7%

本年度內，來自持續經營業務的總訂單額約為人民幣1,542.8百萬元，較截至2022年12月31日止年度的約人民幣2,291.3百萬元減少約人民幣748.5百萬元或32.7%，乃由於COVID-19疫情恢復後資本開支投資放緩，導致項目數量減少及項目進度延遲。

流體與生物工藝系統

本年度內，流體與生物工藝系統業務分部的訂單額約為人民幣462.1百萬元，較截至2022年12月31日止年度約人民幣712.3百萬元減少約人民幣250.2百萬元或35.1%。經過多年快速發展，市場整體需求有所下降。預期隨著整體經濟環境改善及市場穩定，行業將逐步顯現出穩步復甦的跡象。同時，灌裝線系統及凍乾機系統的覆蓋範圍已擴展至化藥、保健品、醫美及其他相關領域以及生物製藥領域；在地域方面，同時亦拓展至中國市場以外的其他地區。

潔淨室及自動化控制與監控系統

本年度內，潔淨室及自動化控制與監控系統業務分部的訂單額約為人民幣469.7百萬元，較截至2022年12月31日止年度約人民幣647.9百萬元減少約人民幣178.2百萬元或27.5%。中國醫藥行業新建及翻新放緩。由於客戶資金短缺及投資決策猶豫，獲取訂單所需要的時間被延長。於2024年，製藥自動化工程業務預期將有所增長，尤其是創新藥物項目的工廠建設。此外，長三角市場發展亦為施設計服務帶來新商機。

粉體固體系統

本年度內，粉體固體系統業務分部訂單額約為人民幣160.0百萬元，較截至2022年12月31日止年度約人民幣328.4百萬元減少約人民幣168.4百萬元或51.3%。於本年度，該子行業面臨投資放緩、成本壓力加大、大型項目數量大幅減少等挑戰。同時，製藥企業亦正在多元化採購來源，使本地設備製造商因技術進步及成本降低獲得更多銷售機會，而該市場過去一直有利於歐美傳統廠商。就內部而言，正啟動更多跨團隊合作項目，旨在確保獲得更多具策略性的統包項目。

GMP合規性服務

本年度內，GMP合規性服務業務分部的訂單額約為人民幣58.2百萬元，較截至2022年12月31日止年度約人民幣108.2百萬元減少約人民幣50.0百萬元或46.2%。於本年度，GMP合規性服務業務受醫藥業投資放緩、新建及擴建項目延後的不利影響。此外，從COVID-19疫情恢復後，若干數量的合同被註銷；於其他情況下，合同規模大幅縮小，包括COVID-19疫苗研發及製造公司的合同。

同時，隨著國際旅遊限制減少，歐美藥品監管機構以及世界衛生組織等國際組織對國內藥品生產場所的檢查力度加大。歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1《無菌藥品生產》已自2023年8月起生效。未來高端合規諮詢服務的需求預期將擴大。本集團正透過經驗豐富的顧問於現場訪問的方式，推動高端合規諮詢業務拓展，以滿足不同客戶群體的需求。本集團亦根據所收集的MAH資料分析訪問客戶，以促進訂單額。

生命科技耗材

生命科技耗材業務分部的訂單額由截至2022年12月31日止年度約人民幣426.2百萬元減少約人民幣105.1百萬元或24.7%至本年度約人民幣321.1百萬元。生物製藥公司的設備及服務訂單減少，主要由於生物製藥市場投資放緩、客戶方成本節約措施以及製藥公司產能縮減。同時，受國內替代進程加快所帶動，進口耗材需求下降。本集團正開發及推廣自有品牌的設備及耗材，以更具競爭力的價格及更短之交貨期獲取更多訂單。

製藥設備分銷及代理

製藥設備分銷及代理業務分部的訂單額由截至2022年12月31日止年度約人民幣68.3百萬元，略增約人民幣3.5百萬元或5.1%至本年度約人民幣71.8百萬元。本集團持續推動綜合技術改造服務，透過以「奧星技術服務」為基礎的升級改造服務，幫助現有「舊」廠房滿足新增GMP要求。

未完工合同

以下載列於2023年12月31日本集團按業務分部劃分的期末未完工合同價值(不包括增值稅)及相應合同數目明細：

按業務分部劃分的未完工合同	於2023年12月31日			
	合同數目	%	人民幣千元	%
流體與生物工藝系統	381	26.3%	327,260	32.3%
潔淨室及自動化控制與監控系統	399	27.5%	412,286	40.7%
粉體固體系統	184	12.7%	95,587	9.4%
GMP 合規性服務	97	6.7%	72,159	7.1%
製藥設備分銷及代理	389	26.8%	106,550	10.5%
總計	<u>1,450</u>	<u>100.0%</u>	<u>1,013,842</u>	<u>100.0%</u>

生產、執行和組織

本公司的全資附屬公司 AUSTAR UK Limited (「AUSTAR UK」) 位於英國西約克郡哈德斯菲爾德的工廠連續第三年成功通過 ISO 9001 和 14001 認證，未出現任何不合格情況。此外，該團隊亦獲得了 Alcumus SafeContractor 的認證，這是一個市場領先的健康與安全認證系統，幫助承包商和組織變得更健康、更安全、更強大，同時維護奧星的安全聲譽。

基於奧星生產系統和兩個新生產基地的投產，上海、石家莊和南京三個裝備製造中心已進入相對成熟的精益運營階段，在產品質量、成本節約和按時交付等方面不斷改進。該等設備製造平台和場地正在進行結構調整，以便邀請 Noozle、STERIS-AUSTAR 和 C-True 團隊等合營公司和授權合作夥伴使用總計約 50,000 平方米的設施。生產條件的全面升級將為新產品的研究和生產提供更多空間，並提供改進機會，包括生產工藝和品質管理、數字化工具的增強以及關鍵生產工藝的最佳化。在

數字化方面，新生產基地建立了數據資訊的標準化和展示，大大提高了數據分析的效率。製造能力的提升，將使本集團在具有自主智慧財產權的裝備產品研發方面實力大增，最終完成核心裝備自力更生的使命，取代以往作為核心裝備代理商角色。相信2023年的製造空間投資至少可以滿足3至5年的需求。

為了提高現場操作人員的工作能力，生產團隊引入了「精益操作室」方式，集培訓、激勵、沙盤、實際操作等多功能於一體。這種學習方式的轉變超越了單純的理論知識，可以提供更多的實際操作，幫助現場操作人員快速提升工作技能。

我們已制定了減少工時的方法，並在技術、人員和系統方面進行了改進。我們相信，這將有助於生產基地在減少工時和提高工作效率方面不斷取得進展。

2023年，製造中心除了採用製造執行系統作為主系統外，亦建立了自身的信息管理系統，管理範圍涵蓋工廠日常運作、工作坊和輪班。信息管理系統可為不同的管理目的提供數據支援，包括但不限於關鍵指標、業務表現、風險預警、生產狀態和庫存等，以提高整體生產力和優化營運效率。

本集團項目執行中心以奧星數字化平台以及自主研發軟件與國際軟件平台的互聯互通為基礎，實現了項目執行的數字化集成管理，實現了從概念設計到項目完成的無縫銜接。為配合本集團的全球擴張戰略，服務全球客戶，集團團隊建立了技術研發平台，引進行業人才，提供更先進的技術解決方案。團隊制定科學且合理的施工方案，協調資源，嚴格遵守行業安全標準和規範，確保每個項目保持優質及安全合規，並能夠按時交付。

項目執行中心致力於貫徹項目品質乃基於良好設計工程的理念，透過人力資源和技術經驗的累積以及軟體設計工具的優化，成功建立了全產品線統一的EPLAN資料庫。

透過將生產流程和使用者的體驗整合到客製化的模組程式功能解決方案中，該資料庫可大幅提高客戶的自動化能力，並幫助他們提高生產效率和產品品質。

項目執行中心的工作原則以客戶為中心，以結果為導向，實現全生命週期運營，以持續進行改善贏得客戶滿意為目標。2023年，項目執行中心已執行650多個項目，涵蓋合同開發生產組織創新以及細胞及基因治療轉化平台、創新生物製藥智慧平台、口服固體製劑室、GMP填充室等多個領域，並在放射性藥物、血液製品、醫藥產品等新項目中為客戶提供全生命週期服務，拓展了服務領域。

銷售與市場營銷

本集團的內部銷售合作模式旨在鼓勵來自不同行業和不同產品線的銷售團隊互相支持，為我們的客戶提供更貼合的解決方案。該模式由一個進行客戶關係管理的複雜商務智能信息系統協助實施，以確保我們的客戶得到適當支援以及我們的銷售團隊能以具成本效益的方式工作。

通過多年的銷售人才及組織發展，本公司在中國的銷售流程已相對成熟，涵蓋生物及化學藥物、醫療器械、動物保健、中藥、化妝品、保健品等領域。中國銷售團隊將專注於中國市場，擁有更多的大客戶經理去支持業務增長，而主題專家和技術應用團隊則為地區銷售提供技術支持以及方案準備和演示。

在全球拓展方面，過去幾年，我們已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢，根據我們的執行策略逐步建立起團隊，但由於COVID-19疫情下的旅行限制，全球其他地區的銷售表現並不理想。2023年初，我們成立了新的領導團隊，透過優化現有團隊成員和引進新成員，開始了若干組織變動。從銷售訂單額資訊來看，組織變動產生了正面的影響，尤其是印度和東南亞地區的訂單大幅增加。我們相信本集團重整後的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。

2023年，品牌推廣和市場營銷取得良好進展，本集團成功打造並發佈了三個品牌，分別是研發製造營運信息集成系統，這是一個集自動化控制和信息化能力於一體的平台，助力製藥企業打造成為世界一流的信息化研發製造企業；C-True，一個專注於視覺檢測解決方案的產品品牌；SCHEDIO-AUSTAR，一個專注於噴射研磨技術的產品品牌。截至2023年底，本集團已擁有16個專業產品和業務品牌組合。

2023年，本集團於國內外參與和組織了55場活動，包括16場博覽會、26場行業會議、11場自辦的線上和線下研討會以及2場生物醫藥園區研討會，取得了良好的曝光度。我們相信，在不同國家和地區舉辦的多樣化活動能夠幫助我們提高和加強奧星品牌在全球和當地市場的知名度。隨著新工廠投入使用，技術研討會結合工廠開放日的推廣取得的效果更好，綜合展示領先技術和生產能力。

為了支持在俄羅斯的業務發展，本集團網站的資源中心增加了俄語版本的宣傳冊，供線上閱讀和下載。截至2023年底，共有約200本宣傳冊在線上供公眾分享，線上閱讀量超過94,000人次。我們相信這是分享產品和技術資訊的好方法。與列印本相比，電子版本可以及時更新，而且更環保。

2023年，本集團透過16個社交媒體帳號發佈的新聞和文章共計330篇，創造了超過750,000次的在線閱讀量，並製作了102部宣傳影片，本集團的社交媒體取得了良好的表現。來自社交媒體和網站管道的訂單諮詢不斷增加，我們相信數字化營銷的及時性和巨大影響力是一個很好的營銷方式。

網絡研討會進行了策略性改進。網絡研討會不再是單一的主題分享，而是圍繞著12項技術應用程式發佈系列主題。截至本年度末，共舉辦了40場網絡研討會，超過16,300名觀眾出席了線上分享，上述所有線上活動均獲得了正面回饋，並創造了良好的業務互動。

研發

於2023年12月31日，本集團擁有418項專利。本年度內，本集團獲得了57項註冊專利，目前有62項專利正在申請過程中。

新生產中心建立了潔淨室面板的試驗實驗室，不斷優化潔淨室面板生產工藝，提高了潔淨室面板和窗戶的生產效率和品質控制水平。高品質的潔淨室材料和專業的潔淨工程安裝服務增強了奧星的競爭力。

為響應國家碳達峰及碳中和政策，本集團進行了潔淨室空調節能專項研究。透過引進國際潔淨室動態節能理念，對潔淨室空調節能進行實際運行模擬，將進一步提升奧星在潔淨工程方面的技術實力。

2023年，浙江大學與奧星合作完成了生物製藥實驗室智慧生產平台試點計畫。該平台將人工智慧預測模型與研發設備連接，實現了基於配方的彈性自動化生產，減少了實驗室操作人員數量。該平台可確保數據完整性，實現數據分析，並實現持續的數據模型和生產流程最佳化。

透過將人工智慧節能技術融入我們其中一名客戶的軟體解決方案中，以及經過共同運算及分析運行後，公共輔助系統能耗降低約8%至10%，同時實現了客戶建立數字化機房及降低人力營運和維護成本的期望，滿足了公共設施及輔助系統自動控制和智慧節能控制策略的需求。

啟動了多肽合成儀和高壓層析設備的設計與製造項目，旨在為多肽技術解決方案提供核心設備和技術，增強奧星在該領域的市場競爭力。該等多肽和寡核苷酸藥物生產過程中的高價值核心設備，將幫助奧星提升其作為全套交鑰匙項目解決方案提供者的能力。

由於目前中國市場上的通用規格主要集中在1至100克級和公斤級範圍內，因此開發了一種中等規格的100至1000克容量的自動粉末灌裝機，填補了市場上的規格空白。該產品配備了先進的六軸機器人，可耐受過氧化氫滅菌。

口服固體製劑業務已完成創新工藝實驗室的建設，這意味著該業務已具備初步的口服固體製劑工藝試驗和工藝放大。此外，我們亦獲得了SCHIEDIO頒發的噴氣研磨機(試驗型)本地化生產許可證，其用於擴大服務的FBDGC70流化床獲得了德國萊茵頒發的防爆ATEX證書。

開發了連續稱重分配、連續混合、連續乾燥和自動控制系統，推出了ContiFlex10柔性連續生產系統，該系統將推動中國連續生產的發展，從概念和規劃階段到產品挑選和項目實施的商業階段。

實驗室凍乾機的成功推出，使我們在凍乾機市場上的產品數量不斷增加。從實驗室到試驗和商業生產規模，我們有20多種不同規格的凍乾機，可應用於從研發到大量生產的不同階段。

隨著開發和系統集成能力的不斷增強，一款採用創新設計的凍乾機(即無導向機器人推桿自動裝卸系統)已推出市場，該系統的推車完全由電子控制，沒有氣動和液壓洩漏的風險，而且採用無線通訊，保證產品符合GMP要求。我們相信，未來它將被高端製藥客戶廣泛採用。

2023年推出的中速100%全程控制灌裝機獲得了正面回饋。該產品可與隔離器結合，結構簡化，設計袖珍，操作簡便，可實現100%在線稱重，更大程度地滿足客戶的要求。

自主研發的清潔消毒機器人已完成研發並正式發表。該產品可解決無菌製劑核心區的清潔消毒需求，避免因人為操作不當造成的無菌環境污染及無菌藥品品質問題等不可逆轉的風險。我們可根據客戶需求，為客戶提供客製化的技術要求和解決方案服務。

隨著生物製藥藥物凍融技術需求的不斷增長，奧星提供可處理大量抗體、疫苗、mRNA、基因治療等領域藥物的進口一次性使用系統設備，幫助客戶擴大工藝選擇範圍，提高生產效率，降低項目成本。

脂質納米顆粒廣泛應用於小分子藥物和核酸藥物的遞送，因其被用作COVID-19 mRNA疫苗的遞送平台而備受關注。2023年，奧星完成了自主研發的脂質納米顆粒製備系統，該系統具有高通量、自動化、符合GMP法規等特點，可為全球核酸藥物客戶提供更好的工藝解決方案。

前景

自2024年起，本集團將把六大業務分部整合為三大業務分部：(1)集成工藝與包裝系統，基本上合併了原有的流體與生物工藝系統和粉體固體系統業務分部；(2)諮詢、數字化和建設，將原有的潔淨室及自動化控制與監控系統、GMP合規性服務以及大部分製藥設備分銷及代理業務分部中的所有服務和工程建設業務合併為一個業務分部；及(3)生命科技設備與耗材，其中生命科技耗材業務分部將保持不變，但更名為生命科技設備與耗材。

集成工藝及包裝系統

集成工藝及包裝系統業務分部專注於生命科學行業的先進製造和工藝的業務和技術方向。該分部的成立是為了滿足製藥業日益增長的需求，即擁有一家技術和知識能力兼備的交鑰匙供應商，提供液體和固體系統、化學合成和生物工藝、無菌和非無菌、從研磨到凍乾等服務，以滿足一些複雜的配方和完成原料藥物要求。這種能力的明顯優勢是能夠提供多肽和寡核苷酸藥物的交鑰匙解決方案。

連續製造在取代傳統批量製造方法方面具有極其重要的意義，並能帶來各種技術和經濟效益，尤其是在資本開支和營運成本方面。有鑒於此，我們的行政總裁何國強先生率領專家團隊支持《如何設計和實施從粉末到片劑的連續製造系統》一書中文版的翻譯和出版工作。2023年，本集團首次舉辦了由奧星研發的口服固體制劑連續製造系統的產品試用和展示。此成功乃基於對數字化、過程分析技術、藥物配方和數據處理技術等人才知識開發的長期努力和資源分配。連續製造是製藥業的顛覆性技術。近期，隨著連續製造的產品和出版物的推出，創新藥和仿製藥對連續製造應用的需求高漲，此增強了我們的信心，相信連續製造應用在中長期內可在服務和設備方面帶來巨大商機。短期而言，本集團已準備好提供諮詢服務和試驗設備，以支援客戶的臨床和配方開發任務。

為了以成本和規模贏得集中採購政策的訂單，年產100億片固體制劑／膠囊的超大規模數字化生產設施一直是製藥廠商所面臨的挑戰，但現在已成為他們所追求的現實競爭優勢。奧星透過提供數字化諮詢和關鍵設備與系統，幫助客戶實現了這一目標。奧星口服固體制劑整合系統在可靠的客戶基礎上開發，能夠在此市場分部中佔據更多的市場份額。

在凍乾、灌裝和查驗技術方面，本集團將致力於不同產品線的產品研發和系統集成，包括預充式注射劑系統、粉末給料、高速脂質體灌裝線、安瓿產品線、液態氮凍乾機和無需人工干預的全自動無菌灌裝系統。本集團已從單純提供凍乾機發展到開發凍乾系統(凍乾機+無菌隔離+自動進出料系統)，並致力於成為液體試劑從設計到製造和驗證的全面解決方案供應商，其核心設備包括凍乾機、無菌隔離器、自動進出料系統、清洗機、脫氫通道、灌裝封口機、旋蓋機和檢測機。透過在產品、服務和備件方面的不斷改進，本集團可增強其在全球市場的整體競爭力。

整合填充和凍乾系統現已與粉體固體系統業務分部合併，憑藉其粉末處理和高活性藥物成分封閉方面的專業知識，為凍乾機帶來了更多的技術優勢。小瓶和預充式注射劑灌裝線以及凍乾機是製藥和醫美行業的重要核心設備。從歐洲供應商的代表到擁有自主研發能力的設備製造商，奧星在灌裝線和凍乾機等傳統項目上經歷了艱難的發展過程，由於製藥行業的高技術壁壘和客戶對新供應商資格的典型保守態度，產品從概念到高度成熟需要數年時間才能完成。隨著新版歐盟 GMP 附錄 1 規則以及世界衛生組織和新版 PIC/S 的 GMP 指南的出台，採用更嚴格的無菌保證方法必將有助於本集團灌裝線和隔離器設備及系統業務的發展。

最近於 2023 年底推出的 C-True 視覺檢測機預計在 2024 年將獲得相對滿意的訂單數量，因為過去幾個月均獲得正面的市場反饋。本產品採用獨特的「攝影機非追蹤」視覺偵測技術和人工智慧深度學習技術，可確保穩定的影像擷取並解決缺陷識別問題。該產品（連同我們的小瓶和注射劑灌裝線）成為我們從初級包裝到二級包裝業務成長的起點。

擁有研發和製造能力的 AUSTAR UK 設施可以幫助本集團發展歐洲的業務。

由奧星作為少數股東的設備公司 Noozle 取得了令人滿意的業績；透過本集團的營運支持，Noozle 的業績進步在其 2023 年的財務業績中顯而易見。Noozle 在粉末微粉化和納米均質技術方面的核心設備在複雜藥物的研究和生產中具有巨大潛力。Noozle 及奧星能夠將我們的產品捆綁在一起，提供具有競爭力的產品。

諮詢、數字化和建設

諮詢、數字化和建設業務分部的服務範圍包括前端工程諮詢、概念和詳細設計、數字化、自動化和資訊系統、GMP 合規性和品質系統、設施建設項目管理，以及以生物製藥行業為重點的生命科學行業的設施交鑰匙解決方案。其優勢在於本集團先進及以資訊技術為基礎的項目執行流程、製藥工藝知識以及研究與製造營運信息集成系統平台的自動化和資訊系統工程知識。這些服務能夠滿足客戶的設施管理、設備維護和系統升級要求。

除中國外，本集團一直在中東和東南亞等地區提供包括潔淨室工程等的交鑰匙解決方案。與其他地區的競爭者相比，本集團在中國獲得的技能和知識使其能夠應對其他地區各種複雜的項目，提供極具競爭力和成本效益的「從設計到建造」項目。由於其他地區的利潤率普遍較高，本集團的主要業務發展方向之一是探索全球擴張機會。

醫院高端 CGT 設施的設計和建造是這一業務分部的成長動力之一。我們最近獲得的一個國家區域醫療中心項目（位於中國東北地區）就是一個很好的例子。在該項目中，本集團將為一家集幹細胞移植和細胞治療實驗室、醫療準備和干預於一體的智能和現代化醫院提供全面的交鑰匙服務、全套設備和系統，而我們所提供的服務、設備及系統乃符合國際標準和中國國家甲級綜合醫院標準。

本集團在製藥業中數字化及監管合規方面的知識及經驗一直讓本集團能夠獲取具備全集成系統連同智能信息系統的挑戰性要求的項目，而此將奧星與其他設備及系統競爭對手區分出來。該等自動化及數字化項目的要求均來自於因目前實施的所有藥品降價政策而須面對「運營—降低成本壓力」挑戰（尤其於中國）的客戶的迫切需求。

在 Pharma 4.0 方面，數字化轉型的重要性及緊迫性已得到已發展國家的充分認可。新興國家（包括中國）的生命科學研究及生產公司逐漸意識到，為了趕上已發展國家的同行，其必須加快數字化轉型的步伐。本集團於過去數年通過大力發展技術領域的人才及技能，應對上述發展及趨勢。本集團創建了一個結構複雜的研究與製造營運信息集成系統 (REMOIIS) 平台，以促進軟件供應商及合作夥伴向客戶提供解決方案，本集團擔任系統集成商，並提供包括數據處理及分析在內的基礎設施，於整個產品生命週期中覆蓋不同級別（級別 0 至級別 3）。

本集團擁有一支實力雄厚、經驗豐富的服務團隊，提供傳統維修和維護、自動化系統升級以及設施管理服務。隨著製藥研究人員和製造商將資源集中在核心競爭力上，而不是培養維修和維護人員，市場對設施和設備維護服務的需求不斷增加。當前的市場趨勢是將維修和維護工作外包給其他服務供應商，而不是由客戶自行執行。對電腦系統驗證的監管要求將為我們的客戶帶來技術挑戰，使他們需要升級自動化系統以符合最新的監管要求。

本集團提供的GMP合規性和藥品品質管理服務在中國和亞洲地區的生物製藥行業得到高度認可。這些經驗可應用於生命科學領域的其他行業，如動物保健、醫學美容、放射性藥物和醫療器材等，以利用在生物製藥行業獲得的聲譽，由於當局的監管檢查越來越嚴格，對GMP生產規範的要求亦越來越高。

生命科學設備及耗材

生命科學設備與耗材業務分部的常規業務涉及服務、耗材和設備。我們在中國生物污染控制與無菌保證市場佔據主導地位已有20多年，在客戶忠誠度和利潤方面都有良好的往績記錄。雖然該業務看似是買進賣出的商業模式，但深入研究後會發現，其實力和競爭力取決於其污染控制知識—清洗、消毒和滅菌。我們的主要發展舉措之一，就是在幾年前透過與第三方供應商和擁有中國生產設施的現有合作夥伴合作，推出了我們的自有品牌產品。因此，我們可以涵蓋更多對價格敏感且銷售量高的產業。污染控制產品和服務業務的另一個成長動力來自歐盟GMP附錄1的監管要求(特別是PIC/S-EMA-WHO聯合執行工作小組於2023年宣佈的附錄1(無菌藥品生產)修訂版)。高價值醫學美容、多肽、寡核苷酸和其他複雜藥物等新領域可以成為該業務新的收入來源。對能夠向重視產品和病人安全的客戶提供無菌保證諮詢、支持服務和耗材的供應商而言，CGT領域是一個非常令人興奮的機會。

與無菌轉移和一次性生物製程耗材相關的服務和產品主要是指我們先前的合營企業 PALL-AUSTAR 的潔淨蒸氣滅菌袋和生物工藝袋。本集團於 2021 年將該合營企業的權益出售予 Cytiva-Danaher 後，相關業務（作為銷售經銷商）受到嚴重影響。本集團正在製定新的業務模式來解決該等問題，並探索此類產品的市場機會。在無菌轉移方面，本集團已與 CAPE Europe France（「**CAPE Europe**」）（奧星位於法國的合營企業，擁有創新的快速轉運接口產品）建立了銷售和技術合作關係。更多快速轉運接口產品將於未來數月或數年內推出。對於一次性生物工藝耗材而言，倘沒有適當的策略，要重新奪回市場份額將非常困難，因為在過去幾年（尤其是在 COVID-19 疫情期間），客戶的認知和供應商的能力都發生了變化。利用本集團擁有的多用途不鏽鋼生物工藝設備和系統知識，本集團可以提供混合生物工藝系統工程產品和服務。

該業務分部的策略方向在於與集成工藝與包裝系統業務分部合作，開發先進治療和先進的生物工藝技術。具體來說，本集團一直在提供生物反應器、凍融設備和隔離器。於過去一、兩年，為了幫助客戶應對先進治療醫療產品領域的挑戰，本集團提供了相應的解決方案：(1) 工藝開發和優化的客製化服務，其中主要產品是細胞製備領域和涉及擴大工藝的產品，如波浪生物反應器、玻璃生物反應器、蜂巢式細胞培養系統和隔離器、細胞製備站和細胞儲存及程序降溫設備；及(2) 商業生產中的污染控制和密閉材料處理與運輸，包括細胞製備隔離器、無菌運輸備件和設備、環境監測系統。

2024 年，業界各種工藝路線的開發與投入存在一定的不確定性。我們將採代理經銷、自有品牌產品的策略，同時繼續擴大自主研發產品的市場份額，其中(a) 奧星將代理國際巨頭領先公司的產品，主要涉及分離分選、細胞計數、細胞轉染等國內技術尚未成熟的工藝設備；(b) 奧星將利用自身多年的耗材生產經驗，開發細胞治療業耗材的自有品牌產品，主要集中於分離耗材、冷凍保存耗材、轉運耗材及相關包裝設備、程序控制冷卻設備和隔離設備，形成包裝和冷凍保存工藝的全面解決方案；及(c) 本集團將利用生命科學設備及耗材業務分部將污染控制工藝與先進治療

醫療產品工藝相結合的能力，幫助客戶解決商業化生產中的自動化、密閉處理、污染控制、信息追溯等問題，主要擴大細胞培養隔離器、細胞培養反應器系列、無菌轉移設備、污染控制策略諮詢等產品的市場佔有率。同時，我們亦將開發和銷售擁有奧星獨特技術的產品和服務，如自動清潔機器人和細胞追蹤系統軟體等。

強大的技術能力和知識

本集團一直在我們的能力和技術模型方面開發 12 項技術應用，並已於過去數年逐步建立特定的技術應用團隊。本集團已建立了 12 個技術應用團隊，即：1)「製藥自動化和數字化」、2)「清潔、滅菌和消毒」、3)「潔淨公用工程」、4)「生物製藥工藝和技術」、5)「密閉技術」、6)「潔淨室／HVAC／EMS／BMS」、(7)「凍乾、灌裝及查驗」、8)「生物安全科技和設施」、9)「實驗室技術及設施」、10)「製藥配方科技」、11)「合規與卓越運營」及 12)「分析測量技術」，而我們亦已定期舉行研討會，旨在更好地將單一產品線的技術能力融入全面的技術解決方案。我們相信，憑藉該等跨業務單元的專業技術應用團隊，我們定必能向客戶提供更多最新技術的科技解決方案。

服務業務機會

我們對服務業務的發展熱情在所有主要業務部門及產品線中佔主要地位，乃因其與設備及工程系統業務相比，服務業務顯然不需大量營運資金以實現績效。服務業務依賴於固定人力資本及精簡流程，尤為重要的是從長期客戶忠誠度及滿意度中獲得的品牌認知度。就此相信奧星具備所有該等要素。

2023年，服務業務約佔總訂單額的14%，而在2021年，服務業務僅佔約9%。相信在未來幾年，服務業務的比例將進一步提高。本集團服務業務的服務範圍逐步擴大，以增強競爭差異化。競爭對手難以複製服務業務，使服務業務為本集團提供合理的利潤率貢獻。本集團約於兩年前為服務業務專門成立了一個增長推動小組，藉採取更積極的方法及行動計劃增加服務業務的收入。隨著本集團服務業務的佔比提升，其對毛利率的貢獻將更加顯著。

全球拓展

在全球拓展方面，我們於過去幾年已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢，根據執行策略逐步建立起團隊。我們相信本集團的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。顯然，銷售標準化設備產品比銷售服務和客製化產品及系統容易得多。系統的整合度越高，與客戶就技術和商業建議以及專案執行進行溝通的難度就越大。於過去10年中，本集團逐漸在產品組合中開發出更標準化的核心設備，這在中國以外的一些地區比銷售系統更為方便。本集團的全球項目執行團隊透過團隊能力建設，在中東、北非和東南亞地區獲得了極高的客戶滿意度和客戶忠誠度，證明了其在專業項目管理方面的能力。

複雜藥物

美國食品藥物管理局將複雜藥物定義為以下類別：

1. 含有複雜活性成分的產品(如多肽、高分子化合物、原料藥的複雜混合物)；配方複雜的產品(如脂質體、膠體)；給藥途徑複雜的產品(如局部作用藥物、複雜的眼科產品和配製成懸浮劑、乳劑或凝膠的耳科劑型)；或劑型複雜的產品(如植入劑、透皮劑、計量吸入劑、緩釋注射劑)。
2. 藥物器械組合產品(如自動注射器、吸入器)。

3. 其他產品，當中其審批途徑或可能替代方法具有的複雜性或不確定性將受益於早期的科學參與。

雖然複雜產品越來越受歡迎，目前有數百種先進的給藥平台正在開發中，但目前只有少數技術具有實用性。此領域的產品技術包括納米顆粒、藥物洗脫系統／器械、脂質體、聚合物微粒等。複雜的工藝挑戰包括無菌生產、加入高活性化合物、研磨／顆粒工程、噴霧乾燥、擠壓和微流體化等。

2022年，本集團收購了Noozle 40%的股份，該公司生產上述工藝的部分核心設備，即微米和納米顆粒均質化，包括噴射研磨和微流控設備。目前，大多數客戶仍處於實驗室和先導性規模設備及設施的研究階段，但預計在這些客戶成功獲得新藥批准並轉向更大生產規模的商業階段後，收入將大幅增加。利用Noozle範圍內的核心設備提供完整的交鑰匙解決方案，是本集團重要的補充產品策略。

先進治療醫療產品

由於歐盟GMP新法規和細胞及基因治療工藝要求的發佈和實施，整個生產工藝的無菌保證成為設備及系統工程嚴格關鍵的考慮因素。我們相信，我們英國的附屬公司AUSTAR UK、我們法國的合營公司Cape Europe與本集團在中國的無菌轉移及分離技術製造工廠密切合作，共同邁向在全球提供最具競爭力的無菌保護及保證方案的戰略目標，將能為本集團貢獻可觀的收入及利潤增長。

新療法的研究及商業化是奧星等一眾生命科學服務提供商的主要業務增長驅動力之一。細胞及基因治療技術及工藝相信仍處於早期發展階段，尚有巨大空間讓負有創新及創意的服務提供商為此領域開設新業務以及新產品及服務。對此領域的樂觀態度帶動了對生命科學研發及生產計劃的投資熱情及資源投入，此現象在亞洲顯而易見。由戰略及工程諮詢到設備及耗材供應，本集團對此領域涉足不繼深入。積極參與將有助我們獲取更多知識及經驗，以創造及創新此潛力領域的產品及服務。

隨著全球細胞及基因治療行業的快速發展，Car-T 藥物的批准代表先進治療醫療產品 (ATMP) 已進入快速發展階段。本集團積極協助客戶建立合規、精益及靈活的細胞治療設備，提供從概念設計、潔淨工程到核心細胞治療工藝設備的工程及工藝解決方案，以及構建可追溯的細胞治療自動化及信息化解決方案。於 2023 年，ATMP 行業的更多細胞相關設備及系統推出，包括本集團以其自主知識產權所開發及生產的產品。通過公司層面的創新和研究中心以及業務部門的研發團隊開發強大的產品及服務，可進一步支持本集團的業務增長。該領域近期於中國的投資步伐放緩似乎為暫時現象。細胞及基因治療行業的中長期趨勢樂觀。

經營業績

收入

本集團提供以下六個業務分部的服務及產品，即(1)流體與生物工藝系統，其主要類型包括製藥用水系統以及配液及生物工藝系統；(2)潔淨室及自動化控制與監控系統，其主要類型包括潔淨室圍護結構系統以及自動化控制與監控系統；(3)粉體固體系統；(4)GMP 合規性服務；(5)生命科技耗材；及(6)製藥設備分銷及代理。

年內，本集團的總收入約為人民幣 1,763.7 百萬元，較截至 2022 年 12 月 31 日止年度減少約 18.2%，主要由於流體與生物工藝系統、潔淨室及自動化控制與監控系統及生命科技耗材業務分部的收入減少，部分被粉體固體系統、製藥設備分銷及代理業務分部的收入增加所抵銷。

下表載列截至2023年及2022年12月31日止年度，本集團來自持續經營業務的收入按業務分部劃分的明細：

按業務分部劃分的收入	截至12月31日止年度				變動 %
	2023年		2022年		
	人民幣千元	%	人民幣千元 (經重列)	%	
流體與生物工藝系統	611,292	34.7%	878,566	40.7%	-30.4%
潔淨室及自動化控制與監控系統	441,209	25.0%	514,070	23.8%	-14.2%
粉體固體系統	251,794	14.3%	245,795	11.4%	2.4%
GMP合規性服務	90,124	5.1%	94,349	4.4%	-4.5%
生命科技耗材	303,393	17.2%	388,264	18.0%	-21.9%
製藥設備分銷及代理	65,922	3.7%	35,825	1.7%	84.0%
總計	<u>1,763,734</u>	<u>100.0%</u>	<u>2,156,869</u>	<u>100.0%</u>	-18.2%

流體與生物工藝系統

本集團流體與生物工藝系統業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣878.6百萬元，減少約人民幣267.3百萬元或30.4%至本年度的約人民幣611.3百萬元。該減幅乃主要由於2023年期初的未完工合同減少及訂單額下降。

潔淨室及自動化控制與監控系統

本集團潔淨室及自動化控制與監控系統業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣514.1百萬元，減少約人民幣72.9百萬元或14.2%至本年度的約人民幣441.2百萬元。收入減少主要由於2023年的訂單額下降。

粉體固體系統

本集團粉體固體系統業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣245.8百萬元，增加約人民幣6.0百萬元或2.4%至本年度的約人民幣251.8百萬元。此乃主要由於期初未完工合同較多。

GMP合規性服務

本集團GMP合規性服務業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣94.3百萬元，減少約人民幣4.2百萬元或4.5%至本年度的人民幣90.1百萬元。減少主要由於訂單額減少，且疫情平息後未完成訂單中與COVID-19疫情相關的項目的轉換率減少。

生命科技耗材

本集團生命科技耗材業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣388.3百萬元，減少約人民幣84.9百萬元或21.9%至本年度的約人民幣303.4百萬元。減少主要由於2023年訂單額減少。

製藥設備分銷及代理

本集團製藥設備分銷及代理業務分部的收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣35.8百萬元，增加約人民幣30.1百萬元或84.0%至本年度的約人民幣65.9百萬元。增加主要由於在2023年期初未完工合同增加以及項目執行效率有所改善。

下表載列本集團於截至2023年及2022年12月31日止年度按地域劃分來自持續經營業務的收入明細：

收入	截至12月31日止年度				變動 %
	2023年		2022年		
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	
中國大陸	1,681,099	95.3%	2,073,560	96.1%	-18.9%
其他地區	82,635	4.7%	83,309	3.9%	-0.7%
總計	<u>1,763,734</u>	<u>100.0%</u>	<u>2,156,869</u>	<u>100.0%</u>	-18.2%

於本年度，本集團收入主要來自中國大陸的客戶，佔收入總額的約95.3% (2022年：約96.1%)。

銷售成本

本集團的銷售成本由截至2022年12月31日止年度的約人民幣1,668.1百萬元，減少約人民幣240.4百萬元或14.4%至本年度的約人民幣1,427.7百萬元。減少與收入下降一致。

毛利及毛利率

本集團來自持續經營業務的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣488.8百萬元，減少約人民幣152.7百萬元或31.2%至本年度的約人民幣336.1百萬元。本集團正採取行動，藉領導能力及管治改善盈利表現不佳的業務，並通過部署更多企業級資源增強產品線可盈利水平的構成部分。

下表載列本集團於所示年度按業務分部劃分來自持續經營業務的毛利及毛利率明細：

按業務分部劃分的毛利及毛利率	截至2023年12月31日止年度			截至2022年12月31日止年度		
	人民幣千元	%	毛利率	人民幣千元	%	毛利率
			%			%
						(經重列)
流體與生物工藝系統	81,635	24.3%	13.4%	140,504	28.7%	16.0%
潔淨室及自動化控制與監控系統	78,428	23.3%	17.8%	92,757	19.0%	18.0%
粉體固體系統	17,786	5.3%	7.1%	51,702	10.6%	21.0%
GMP合規性服務	38,783	11.5%	43.0%	43,028	8.8%	45.6%
生命科技耗材	95,655	28.5%	31.5%	146,668	30.0%	37.8%
製藥設備分銷及代理	23,763	7.1%	36.0%	14,137	2.9%	39.5%
總計	<u>336,050</u>	<u>100.0%</u>	19.1%	<u>488,796</u>	<u>100.0%</u>	22.7%

附註：

1. 按業務分部劃分的毛利率指本年度各業務分部的毛利除以收入。
2. 總毛利率指本年度毛利除以總收入。

流體與生物工藝系統

流體與生物工藝系統業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣140.5百萬元減少約人民幣58.9百萬元或41.9%至本年度的約人民幣81.6百萬元。流體與生物工藝系統業務分部的毛利率由截至2022年12月31日止年度的約16.0%下降至本年度的約13.4%。毛利率下降反映項目執行時間延長導致項目成本較高的影響以及利潤率較低的策略項目組合增加的影響。預期未來數年隨著市場份額增長及全球化擴大，毛利及毛利率將逐步提高。

潔淨室及自動化控制與監控系統

潔淨室及自動化控制與監控系統業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣92.8百萬元，減少約人民幣14.4百萬元或15.5%至本年度的約人民幣78.4百萬元。潔淨室及自動化控制與監控系統業務分部的毛利率由截至2022年12月31日止年度的約18.0%略減至本年度的約17.8%。毛利減少與收入減少一致。本集團將繼續致力於透過技術升級、改善項目執行控制以及技術技能提升提高項目執行效率。

粉體固體系統

粉體固體系統業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣51.7百萬元，減少約人民幣33.9百萬元或65.6%至本年度的約人民幣17.8百萬元。粉體固體系統業務分部的毛利率由2022年12月31日止年度的約21.0%，下降至本年度的約7.1%。毛利率減少主要歸因於在批量採購及勞動力成本增加的壓力下，客戶採取降低成本的策略，導致市場價格競爭更加激烈。於未來數年，將會啟動更多跨團隊合作項目，旨在獲得更多具策略性的統包項目，且本集團將專注於新技術解決方案及提升項目執行效率。

GMP合規性服務

GMP合規性服務業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣43.0百萬元，減少約人民幣4.2百萬元或9.8%至本年度的約人民幣38.8百萬元。GMP合規性服務業務分部的毛利率由截至2022年12月31日止年度的約45.6%下降至本年度的約43.0%。毛利率下降主要由於醫藥業增長放緩以及新建及擴建項目延後所致。同時，本集團正透過高端顧問於現場訪問的方式，推動拓展高端合規諮詢業務，滿足不同客戶群體的需求。

生命科技耗材

生命科技耗材業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣146.7百萬元，減少約人民幣51.0百萬元或34.8%至本年度的約人民幣95.7百萬元。生命科技耗材業務分部的毛利率由截至2022年12月31日止年度的約37.8%，下降至本年度的約31.5%。毛利率下降主要由於推出新產品等產品結構變化所致。由於處於產品增長期的成本較高，新產品競爭力稍弱。本集團將透過更積極的營銷活動加強推廣，以提高新產品市場份額。同時，該業務分部的精益生產及經改善的供應鏈管理預期將對提高毛利率發揮重要作用。

製藥設備分銷及代理

本集團製藥設備分銷及代理業務分部的毛利由截至2022年12月31日止年度的約人民幣14.1百萬元，增加約人民幣9.7百萬元或68.8%至本年度的約人民幣23.8百萬元。製藥設備分銷及代理業務分部的毛利率由截至2022年12月31日止年度的約39.5%，下降至本年度的約36.0%。毛利率下降主要由於受到中小型項目競爭更加激烈以及客戶降低成本策略的影響。本集團將為不同客戶群體提供更多客製化設計及解決方案，並優化定價策略。同時，本集團將持續致力於提高項目執行效率，進一步提高毛利率。

銷售及市場推廣開支

銷售及市場推廣開支由截至2022年12月31日止年度的約人民幣177.1百萬元，略減少約人民幣9.8百萬元或5.5%至本年度的約人民幣167.3百萬元。該減少乃人員成本減少以及推廣開支、售後服務開支及差旅開支增加的綜合結果。

行政開支

行政開支由截至2022年12月31日止年度的約人民幣128.8百萬元，略增加約人民幣4.9百萬元或3.8%至本年度的約人民幣133.7百萬元。該增加乃人員成本、代理費減少以及審核費用、差旅開支及專業服務開支增加的綜合結果。

金融資產及合同資產之減值(損失)／收益淨額

本年度錄得金融資產及合同資產之減值損失淨額約人民幣31.9百萬元，而於截至2022年12月31日止年度則錄得金融資產及合同資產之減值收益約人民幣3.2百萬元。錄得減值損失主要反映考慮從特定債務人收回款項的可能性後若干高風險客戶及項目的個別評估的信貸風險影響。

研發開支

本集團的研發開支由截至2022年12月31日止年度約人民幣70.2百萬元減少約人民幣14.9百萬元或21.1%至本年度約人民幣55.3百萬元，主要由於本年度內員工人數減少及物料消耗減少。

其他收入

其他收入由截至2022年12月31日止年度的約人民幣11.2百萬元增加約人民幣0.5百萬元或4.5%至本年度的約人民幣11.7百萬元，主要由於本年度內中國地方政府機關授予的稅務補貼增加所致。

其他收益／(損失) – 淨額

本年度，本集團錄得其他收益淨額約人民幣10.5百萬元，主要由於匯兌收益約人民幣7.1百萬元，及出售使用權資產收益約人民幣5.0百萬元，被出售物業、廠房及設備損失約人民幣0.9百萬元所抵銷。於截至2022年12月31日止年度，匯兌損失約為人民幣6.1百萬元。

財務成本 – 淨額

財務成本 – 淨額由截至2022年12月31日止年度的約人民幣6.4百萬元增加至本年度的約人民幣11.1百萬元，主要由於本年度利息開支因新借款而增加所致。

應佔使用權益法核算的投資之淨利潤

本集團應佔使用權益法核算的投資之淨利潤由截至2022年12月31日止年度的約人民幣9.5百萬元減少約人民幣2.8百萬元至本年度的約人民幣6.7百萬元，主要由於來自本集團聯營公司Steris-Austar Pharmaceutical Systems (Shanghai) Ltd貢獻的利潤減少所致。

除所得稅前(損失)/溢利

本集團於本年度錄得除所得稅前損失人民幣34.4百萬元，而截至2022年12月31日止年度則為除所得稅前溢利人民幣119.5百萬元，乃由於本節上述因素所致。

所得稅開支

所得稅開支由截至2022年12月31日止年度的約人民幣18.9百萬元，減少約人民幣18.5百萬元至本年度的約人民幣0.4百萬元，主要由於除所得稅前溢利減少所致。

年度(損失)/溢利

本集團於本年度錄得年度損失人民幣151.3百萬元，而截至2022年12月31日止年度則為年度溢利約人民幣67.7百萬元，主要是由於本節上述因素所致。

流動資金及財務資源

下表概述本集團的合併現金流量表：

	截至 2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至 2022年 12月31日 止年度 人民幣千元
經營活動所用現金淨額	(62,649)	(37,926)
投資活動所用現金淨額	(54,467)	(153,143)
融資活動所得現金淨額	147,115	125,301
現金及現金等價物增加/(減少)淨額	<u>29,999</u>	<u>(65,768)</u>

於本年度，本集團的經營活動所用現金淨額約為人民幣62.6百萬元，主要由於：

- i. 本年度來自持續經營業務的除所得稅前損失約人民幣34.4百萬元，加上物業、廠房及設備及使用權資產折舊合共約人民幣38.0百萬元，及無形資產攤銷約人民幣7.6百萬元；
- ii. 合同負債減少約人民幣203.5百萬元；合同資產增加約人民幣71.1百萬元；及貿易及其他應付款項減少約人民幣75.0百萬元；
- iii. 部分被存貨減少約人民幣85.5百萬元；及貿易及其他應收款項減少約人民幣68.7百萬元所抵銷。

於本年度，本集團的投資活動所用現金淨額約為人民幣54.5百萬元，主要由於購置物業、廠房、設備及無形資產合共約人民幣70.9百萬元，部分被處置土地使用權收益約人民幣12.4百萬元抵銷。

於本年度，本集團的融資活動所得現金淨額約為人民幣147.1百萬元，主要是由於借款所得款項約人民幣442.4百萬元(但部分被償還借款約人民幣261.6百萬元、租賃付款的本金部分約人民幣10.2百萬元及已付利息約人民幣13.9百萬元抵銷)。

於2023年12月31日及2022年12月31日，本集團的現金及現金等價物分別約為人民幣163.8百萬元及人民幣133.6百萬元，以及流動資產項下已抵押銀行存款結餘分別約為人民幣36.4百萬元及人民幣103.9百萬元，及初始期限超過三個月定期存款約為人民幣10.0百萬元及人民幣14.5百萬元。

流動資產淨額

於2023年12月31日，本集團的流動資產淨額由2022年12月31日的約人民幣441.2百萬元減少約人民幣45.1百萬元或10.2%至2023年12月31日的約人民幣396.1百萬元，乃受收入減少所帶動。

於2023年12月31日，本集團流動資產總額約為人民幣1,573.8百萬元，較於2022年12月31日約人民幣1,801.0百萬元減少約人民幣227.2百萬元。

於2023年12月31日，本集團流動負債總額約為人民幣1,177.7百萬元，較於2022年12月31日約人民幣1,359.8百萬元減少約人民幣182.1百萬元。

借貸及資本與負債比率

於2023年12月31日，短期計息銀行借款總額為人民幣255.3百萬元。當中已抵押短期銀行借款為人民幣61.4百萬元及按年利率介乎2.40%至4.00% (2022年：每年4.00%至4.52%) 計息，無抵押短期銀行借款為人民幣193.9百萬元及按年利率介乎3.10%至4.10% (2022年：每年3.80%至7.00%) 計息。長期銀行借款為人民幣110.8百萬元及按年利率3.50%至4.35% (2022年：4.45%至4.65%) 計息。一年內到期的長期借款為人民幣64.5百萬元及按年利率3.50%至4.35% (2022年：4.45%至4.65%) 計息。

於2023年12月31日，本集團的資本與負債比率約為39.2% (2022年12月31日：27.8%)。該比率乃按截至各個日期的債務總額除以截至各個日期之資本權益總額然後乘以100%計算。

抵押資產

於2023年12月31日，除已抵押銀行存款約人民幣36.4百萬元外，本集團賬面總金額分別約為人民幣229.9百萬元及約人民幣61.8百萬元 (2022年12月31日：分別約人民幣4.1百萬元及約人民幣68.8百萬元) 的樓宇及使用權資產、無在建工程 (2022年12月31日：約人民幣124.4百萬元) 及賬面總金額約為人民幣8.6百萬元 (2022年12月31日：無) 分類為持有待售的資產已予抵押，作為賬面值約人民幣139.2百萬元 (2022年12月31日：約人民幣107.2百萬元) 的短期銀行借貸及長期銀行借貸的擔保。

或然負債

於2023年12月31日，本集團就一項使用權益法核算的投資ROTA KG動用的兩份金額合共為887,000歐元(約為人民幣6,971,000元)的不可撤銷信用證向銀行提供擔保。其載有本集團就該等擔保面臨的最大風險。

人力資源

於2023年12月31日，本集團擁有1,610名全職僱員，其中包括研發、銷售及市場推廣、行政、項目管理以及執行及製造，與2022年12月31日的僱員人數相比減少303名僱員。於本年度，僱員成本(包括董事薪酬)約為人民幣459.8百萬元，較截至2022年12月31日止年度的約人民幣457.5百萬元減少約1.9%。

本集團的僱員成本減少，主要是由於本集團就優化組織架構、激勵組織活力而減少員工數目所致。

本集團參考市場慣例及僱員的表現，定期審閱其薪酬政策及僱員福利。僱員及董事的薪酬乃經參考他們的責任、專業資格、行業經驗及表現釐定。董事的薪酬政策由董事會薪酬委員會建議及由董事會釐定。

本集團已遵照中國規則及法規以及當地政府的現有政策規定建立多種福利計劃，包括為本集團僱員提供基本醫療保險、失業保險及其他相關保險。本集團亦為其香港、台灣、印度、印尼、德國、英國及馬來西亞的僱員作法定供款。

本集團已制定有關僱員培訓的條例及規定，如《培訓及發展控制程序》及《培訓管理控制程序》，詳細說明培訓實施及培訓責任。此外，在《員工手冊》中，本集團將培訓分為入職培訓、海外培訓、管理培訓、專業技能培訓及公司文化培訓。

資本承擔

於2023年12月31日，已訂約但尚未產生的物業、廠房及設備與無形資產的資本開支約為人民幣2.1百萬元，主要因上海及石家莊新設施建設的未付款承擔所產生，該等新設施已於年底前竣工。

重大投資事項、重大收購事項及出售附屬公司、聯營公司及合營公司事項

除合併財務報表附註9所述的H+E Pharma及S-Tec已終止經營外，本集團於本年度內並無重大投資、重大收購及出售附屬公司、聯營公司及合營公司。

外匯風險

本集團主要在中國營運，面臨來自多種貨幣風險(主要涉及歐元、美元及港元)的外匯風險。外匯風險產生自本集團功能貨幣不同的附屬公司之間的內部借款期末結餘、本集團附屬公司及辦事處持有的外幣及銷售本集團的產品及服務於海外客戶(彼等以外幣結算付款)。董事認為外匯匯率風險對本集團並不重大，因此並無使用任何金融工具(如遠期外匯合約)對沖風險。

報告期後發生事項

於2023年12月31日後及截至本公告日期，本公司或本集團概無重大期後事件發生。

末期股息

董事不建議就本年度派付任何股息(2022年：無)。

暫停辦理股份過戶登記手續

為釐定出席計劃於2024年5月31日(星期五)舉行的本公司應屆股東週年大會(「**2024年股東週年大會**」)並於會上投票的資格，本公司將於2024年5月27日(星期一)至2024年5月31日(星期五)(包括首尾兩日)暫停辦理股份過戶登記手續，期間不會辦理股份過戶登記手續。股東如欲符合資格出席2024年股東週年大會並於會上投票，所有股份過戶文件連同相關股票必須於2024年5月24日(星期五)下午四時三十分前送交本公司於香港的股份過戶登記分處卓佳證券登記有限公司(地址為香港夏慤道16號遠東金融中心17樓)。

企業管治常規

本公司認同良好企業管治對提升本公司之管理水平及維護本公司股東(「**股東**」)整體利益極其重要。本公司已採納及致力執行香港聯合交易所有限公司(「**聯交所**」)證券上市規則(「**上市規則**」)附錄C1第二部分所載企業管治守則(「**企業管治守則**」)之守則條文。

除下文所述偏離企業管治守則第C.2.1條守則條文外，董事會認為，本公司於本年度內已遵守載於企業管治守則的守則條文(以適用及允許者為限)。

企業管治守則第C.2.1條守則條文規定，主席與行政總裁之間的角色應有區分，且不應由同一人士兼任。何國強先生擔當本公司董事會主席及行政總裁的角色。董事會相信由同一人士兼任主席及行政總裁有益於確保貫徹對本集團的領導，並可使本集團的整體策略規劃更具效益及效率。董事會認為目前安排的權力與權限的平衡不會受到損害，且該架構將可使本公司迅速及有效地作出及實行決策。此外，董事會認為，由執行董事與非執行董事(包括獨立非執行董事)均衡組成的董事會及監督本公司事務不同範疇的董事會各委員會(主要成員為獨立非執行董事)將提供充足保障措施，以確保權力與權限的平衡。

董事遵守標準守則

本公司已採納上市規則附錄C3所載上市發行人董事進行證券交易的標準守則(「**標準守則**」)作為本公司董事進行證券交易的操守守則。本公司亦定期提醒各董事於標準守則下須履行之責任。在作出特定查詢後，所有董事均確認彼等於本年度內均已遵守標準守則所載的規定準則。

購買、出售或贖回上市證券

本年度內，本公司或其任何附屬公司概無購買、贖回或出售本公司的任何上市證券。

審核委員會

董事會於2014年10月21日成立審核委員會(「**審核委員會**」)，並按上市規則第3.21至3.23條及企業管治常規守則訂立書面職權範圍。審核委員會現時包含兩名獨立非執行董事，即張立基先生及趙凱珊女士，以及一名非執行董事，即季玲玲女士。張立基先生為審核委員會主席。彼等均並非本公司前任或現任核數師之成員。審核委員會的職權範圍登載於本公司網站及聯交所網站。

審核委員會的主要職責為審閱本公司的半年及年度業績以及監督本集團財務報告程序及內部監控系統，並透過確保管理層定期檢討相關企業管治措施及其實施，從而制定或檢討有關反貪腐合規政策，並與外部核數師就審計程序及會計事宜進行溝通。

審核委員會已審閱本年度的本公司合併財務報表。

大華馬施雲會計師事務所有限公司的工作範疇

本集團的核數師大華馬施雲會計師事務所有限公司已就本集團的初步業績公告中有關本集團於截至2023年12月31日止年度的合併財務狀況表、合併損益表、合併損益及其他綜合收益表及相關附註所列數字與本集團本年度的經審核合併財務報表所列載的數字核對一致。大華馬施雲會計師事務所有限公司就此執行的工作不構成鑒證業務，因此大華馬施雲會計師事務所有限公司並未對本初步業績公告發出任何意見或鑒證結論。

刊發全年業績及年報

本年度業績公告將刊登於聯交所網站(www.hkexnews.hk)以及本公司網站(www.austar.com.hk)。載有上市規則規定之全部資料的本公司之本年度年報將於適當時候寄發予股東並於聯交所及本公司各自的網站上刊登。

致謝

本公司藉此機會感謝全體股東和各利益相關者一直以來給予之支持。同時，本公司對全體員工為本集團作出的努力與承擔深表謝意。

代表董事會
奧星生命科技有限公司
主席兼行政總裁
何國強

香港，2024年3月26日

於本公告日期，董事會包括四名執行董事何國強先生、何建紅先生、陳躍武先生及周寧女士；一名非執行董事季玲玲女士；以及三名獨立非執行董事張立基先生、趙凱珊女士及梁愷健先生。