

证券代码：839163

证券简称：中安华邦

主办券商：西南证券

中安华邦（北京）安全生产技术研究院股份有限公司 关于未弥补亏损达到股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、情况概述

公司 2023 年净利润为-4,074,970.21 元，较 2022 年减少亏损 12,095,036.22 元。截至 2023 年 12 月 31 日，公司的合并财务报表未分配利润为-54,744,523.91 元，公司实收股本总额为 25,650,898 元，未弥补亏损达到股本总额三分之一。公司经第三届董事会第十四次会议审议通过《关于未弥补亏损达股本总额三分之一的议案》并提请 2023 年年度股东大会审议。

二、亏损原因

本期公司实现营收 6239.3 万元，较上年同期增加 286.1 万元，本期净利润-407.5 万元，同比减少亏损 1209.5 万元。未弥补亏损较大主要来源于往期亏损，主要原因如下：

1、公司基于 SaaS 产品化战略，研发费用支出增幅较大。

(1) 公司近年来持续加大云 SaaS 平台产品的迭代及配套数字化知识库的研发投入。

(2) 报告期内公司着力布局与核心业务相关技术的发明专利矩阵，已申请发明专利七项，2024 年新获得三项发明专利授权。

(3) 报告期内公司进行了新产品的研发及储备，上线了“中安一考通”新产品，并启动了基于 AI 大模型应用和虚拟数字人技术的“岗位安全素质提升 AI 机器人”新产品研发，计划于 2024 年陆续推向市场。

2、公司在垂直行业集中度较高的重点区域进行销售团队布局，销售团队扩大导致相关销售费用占比较高。

三、应对措施

1、继续坚定实施 SaaS 产品化战略，持续迭代优化核心 SaaS 产品，以标准化的 SaaS 产品+持续收取服务费的商业模式，扩大垂直行业企业客户用户规模，实现用户和营收可规模化积累、可持续，增长可预期。

报告期内，公司核心业务云 SaaS 服务收入为 5314 万元，较去年同期增加 995 万元，增幅 23%，且该业务的毛利率超过 80%；营收占比从去年同期的 72.6% 提升至报告期的 85.2%。由于云 SaaS 服务营收规模和营收占比的显著提高，公司综合毛利率接近 75%，公司较上年同期减少亏损 1209.5 万元，报告期已接近盈亏平衡。公司的 SaaS 产品化战略已初见成效，业务和营收结构得到明显优化，产品的客户价值和商业模式得到了一定规模的客户认可和验证，公司将进一步优化核心 SaaS 产品，更好契合客户的应用场景，以更有客户价值的 SaaS 产品驱动用户规模的增长。

2、有节奏的研发新产品，为获客和增收创利提供新的驱动力

一是基于 AI 大模型应用和虚拟数字人技术研发“岗位安全素质提升 AI 机器人”新产品，将 AI 数字“机器人”和岗位安全“数字化知识库”相结合，切实有效地帮助企业提升员工的岗位安全素质。二是以公司已有的 VR/AR/MR 产品和标杆客户的积累，结合客户的应用场景，持续研发基于虚拟现实技术的创新解决方案和产品。通过有节奏的不断推出新产品，持续放大新老客户价值，实现增收增利。

3、加强销售布局和销售团队能力建设，扩大销售到达区域，提高人均绩效

公司针对垂直行业客户集中度高的区域布局本土化销售团队，扩大了销售覆盖区域及垂直行业的用户规模，同时加强了销售团队的能力建设，打造专业型销售团队，提高销售的人均绩效，支撑公司营收和利润的持续增长。

4、借力政策利好的东风，提升品牌影响力，赋能业务发展

2024 年初，国务院安委会印发了《安全生产治本攻坚三年行动方案 2024-2026 年》，明确要求生产经营单位开展从业人员安全素质能力提升行动，和全民安全素质提升行动，该行动方案的政策性要求与公司的核心业务高度契合。公司依托多年来积累形成的从业人员安全素质与事故预防能力提升的数智化产品和解决方案，针对性推出帮助企业开展从业人员安全素质能力提升行动的解决

方案和产品支撑，有助于促进公司核心业务的增长。

5、强力实施降本增效的精细化管理，提高人均增收创利能力和绩效水平

报告期内，公司以提升团队能力为核心，推行了一系列精细化管理举措，优化了组织结构，公司创收能力得到明显提升，人均创收能力比上年同期提升近30%。

2024年，公司有望继续实现营收明显增长并实现总体盈利。

中安华邦（北京）安全生产技术研究院股份有限公司

董事会

2024年4月12日