

证券代码：301206

证券简称：三元生物

## 山东三元生物科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他： <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	博时基金：钟天皓、刘煜舟、梅思哲；华宝基金：贺喆；东北证券：陈科诺；中信建投：营成广。
时间	2024年4月18日
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事长聂在建先生、董事会秘书高亮先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q&amp;A 交流问题纪要（口头交流内容表述可能存在误差，如与正式公告内容冲突，请以正式公告披露内容为准）如下：</p> <p><b>Q：2024年一季度赤藓糖醇销量增长的原因。</b></p> <p>A：一是赤藓糖醇行业低价恶性竞争的情况明显好转，在同样的价格下三元的产品质量、服务和品牌都有一定优势，客户开始回流。二是去年以来，公司积极参加美国、德国、俄罗斯、中东、巴西、韩国、东南亚等国际展会，新增部分国外客户。三是在国际知名企业的带动下，有部分客户主动联系公司采购产品。</p> <p><b>Q：赤藓糖醇销量开始增加，为什么不进一步调高价格？</b></p> <p>A：公司没有主动调高价格，主要原因：一是客户刚刚开始回流，需要稳定。二是调高价格可能会引发恶性竞争的持续，不利于整个行业的</p>

	<p>健康发展。三是保持现有的价格水平，能够刺激下游食品饮料企业更大范围的使用赤藓糖醇，做大市场规模。四是公司计划先把销量做大，最大程度地提高产能利用率和市场占有率，稳住基本盘。在固定资产折旧、管理费用等不变的情况下，随着销量的增加，单位产品的固定费用摊销同步降低，公司盈利能力有所改善。</p> <p><b>Q: 甜菊糖苷属于比较成熟的市场，公司的优质甜菊糖有什么优势？</b></p> <p>A: 公司的优质甜菊糖（莱鲍迪苷 M）没有后苦味，甜度更高，市场潜力大。为了调动下游客户使用的积极性，形成一定的销量，我们的产品定价较低，甜价比明显高于普通甜菊糖苷和罗汉果甜苷。</p> <p><b>Q: 产品层面，公司的长远发展目标是什么？在技术创新方面有什么考虑？</b></p> <p>A: 公司一直专注于天然的、生物发酵的功能糖产品，我们的目标是把赤藓糖醇、阿洛酮糖、优质甜菊糖和塔格糖都做成世界一流的产品。赤藓糖醇已经得到了全球客户的普遍认可，能给新产品投放市场创造比较有利的条件。未来，公司将进一步加大在新产品研发和老产品提质降本方面的投入，持续开展技术创新，在技术、价格、市场占有率方面都保持一定的相对竞争优势，吸取赤藓糖醇的经验教训，尽量避开恶性竞争。</p>
附件清单	无
日期	2024年4月19日