

证券代码：834682

证券简称：球冠电缆

公告编号：2024-025

宁波球冠电缆股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
业绩说明会
媒体采访
现场参观
新闻发布会
分析师会议
路演活动
其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月19日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)采用网络远程的方式召开2023年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事、总经理陈永直先生；公司董事、财务负责人徐俊峰先生；公司副总经理、董事会秘书姜克祥先生；公司保荐代表人黄正杰先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放年报讲解视频、公司宣传视频及图片展示等形式对公司发展情况及 2023 年经营业绩情况进行介绍。同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1、今年以来铜价一直大涨对公司业绩是否有较大负面影响？有没有考虑延伸产业链，投资铜产业的规划，把控产业上游，一体化发展？

回复：铜占公司主营业务成本的 80%以上，铜价大幅波动是公司面临的主要经营风险之一。通常，在应对铜价波动的经营风险上，公司根据订单情况，以销定产、利用包括铜材远期采购合约、套期保值等多种形式锁定成本，还包括建立合理的安全库存量等措施，上述应对措施在一般情况下能比较有效地减缓铜价波动对于成本的冲击。但是，如果铜价持续、剧烈地波动（上涨），将会加大成本管理的难度，并对利润产生负面影响，形成经营风险。

铜属于典型的国际大宗商品，供应充足、价格透明。铜材的冶炼加工是传统产业。公司专注于电线电缆业务，目前没有投资铜产业的规划。

问题 2、公司今年国内外订单情况如何，一季度业绩情况？

回复：截至 2023 年底，公司实现合同签约同比增长 21%。2024 年一季度市场开拓正常，目前公司在手订单充足，生产经营正常。业绩情况请关注公司 2024 年一季度报告。

问题 3、公司在分红方面做的一直不错，未来能继续保持稳定的分红政策吗？

回复：公司多年来积极履行回报股东义务，与全体股东分享公司经营成果，在统筹考虑公司战略发展目标及流动资金需求，保证公司健康、稳定、持续发展的前提下，公司坚持以稳定的分红政策、积极的分配方案来回报广大投资者的信任和支持，最近三年已分配及拟分配的现金红利总额共计 208,000,000 元，占最近三年年均归属于上市公司股东的净利润比例为 199.56%，超过 30%。未来，公司将继续践行“以投资者为本”的理念，努力坚持稳定的分红政策，坚持长期

主义。努力成为一家治理优良、发展稳健、注重回报股东、回馈社会的优质上市企业。

问题 4、2023 年度分红送转什么时候到位？

回复：公司《2023 年年度权益分派预案公告》已于 2024 年 3 月 29 日披露，该预案尚需经公司 2024 年 4 月 25 日召开的 2023 年年度股东大会审议通过。本次权益分派方案将在股东大会审议通过后 2 个月内实施。请关注公司相关进展公告。

问题 5、目前国网南网 两大电网市场占公司收入多少？主网市场未来会继续增长吗？

回复：截止 2023 年 12 月 31 日，公司销售市场结构中：南方电网占比达 4.03%；国家电网占比 62.37%。两大电网的收入超过 19.8 亿元，占公司营业收入的 66.4%。“积极优化市场资源运用策略，持续提升国家电网、南方电网市场”是公司市场工作的重要方向，预计未来主网市场销量可望继续增长。（市场预测不代表盈利承诺，敬请注意风险）

问题 6、根据年度报告，公司环保型特种电缆建设的募投项目建设完成。此项目投产进度是否达到了阶段性建设目标？

回复：公司“城市轨道交通及装备用环保型特种电缆建设项目”已经建成并投产。目前已达成项目效益（进度）目标。

问题 7、陆地线缆竞争激烈，毛利低，一些公司纷纷进军海缆，公司考虑过海缆投资吗？

回复：海缆和陆缆的应用场景显著不同，细分产业也处于不同的发展阶段。公司决定是否进入新的业务领域，特别是资金技术密集型业务领域，一般会重点考虑该业务领域目前所处的发展状况（需求趋势和先发优势、对手状况、潜在的进入者等），充分评估公司自身的优势和劣势，存在的机遇和威胁，慎重决策。目前公司没有海缆投资计划，对于重大投资计划，公司将按照规定的决策程序，

并严格履行信息披露义务。

问题 8、公司有海外业务布局吗？如果有进展如何？

回复：公司近年都有通过关联方及其他外贸型公司实现线缆出口业务，且业务占比不大。2023 年度公司通过上述途径的电缆出口业务增长迅速，目的地主要是非洲。下一步公司将加大对国际市场的拓展力度。

问题 9、公司业绩这么好，为什么不回购股份？

回复：2023 年度，公司控股股东兴邦投资及重要股东明邦投资实施了增持计划，投入资金超过 510 万元，增持约 103 万股。若公司有股份回购计划，公司将严格按照相关规定进行信息披露。

问题 10、公司现在的业绩和股价不对等，为什么不采取措施维护股价以吸引更多投资者？公司能否够以董事长为主要负责人进行市值管理，让股价提高，让股民对公司有获得感，增加长期持有的信心？

回复：股价不仅与公司经营相关，还受宏观经济、社会资金面及偏好、资本市场情绪、上市板块等等诸多因素的综合影响。公司自 2020 年精选层挂牌及北交所上市以来，根据严格履行相关承诺，积极采取包括延长股票锁定期、股东增持等等措施来维护股价。感谢您的建议。公司管理层将一方面坚持努力把主业经营好，以良好的经营业绩和稳定的股利回报投资者。另一方面我们也将不断学习，在合法合规的前提下，尽力做好市值管理工作。坚持高质量信息披露，多渠道、多方式加强与投资者的互动交流，充分传播公司的发展战略和投资价值，努力推动公司股价合理反应公司内在价值。

问题 11、公司高技术，高附加值的电缆产量还较低，预计多久能补上这个短板？

回复：公司高压电缆、特种电缆是公司研发的主要方向，近年来公司高压电缆产销实现较快提升，占比已达 17%，销售结构持续优化。未来，公司仍将继续扩充高压电缆、特种电缆产销规模，提升公司高附加值电缆销售占比。公司历来高度重视科技创新，紧跟行业科技前沿，努力提升竞争力。

问题 12、介绍一下科研方面贵公司是否有国际领先的项目？

回复：公司是国家级高新技术企业，工信部专精特新小巨人企业。公司技术中心被认定为“省级企业技术中心”，公司拥有浙江省高压特种电缆研究院。公司曾参与或主持 27 项国家、行业或团体标准的制定。公司是国家科技部 863 项目：320kV 聚合物基纳米复合绝缘超高压直流电缆及附件开发研制的承担单位之一，该项目国内首次实现 320KV 聚合物基超高压直流电缆的完全自主化生产。公司历来高度重视科技创新，紧跟行业科技前沿，努力提升竞争力！

问题 13、公司未来 5 年业务有横向拓展或上下游的开拓计划吗？

回复：关于未来公司业务的横向拓展或上下游开拓规划方面，公司将审时度势、量力而行，谨慎决策，若有相关进展，公司将及时履行信息披露义务。

问题 14、介绍一下公司的长期规划？

回复：公司总体战略是：以市场为导向，专注电线电缆主业，坚持技术创新，质量为先，推动企业运营从传统制造型向科技驱动型转化。巩固提升中低压线缆，做精做专特种电缆，形成超高压电缆的核心技术优势，将公司建成设计、制造、销售、工程安装、技术服务一体化的专业化、国际化的系统集成服务商。公司中期的竞争战略是：中低压巩固提升，超高压重点突破，特缆差异化发展。

问题 15、提质守信重回报——三方面都好，公司有所侧重吗？

回复：中国证监会倡导“提质守信重回报”行动，公司董事会和管理层高度重视、积极响应，坚决执行相关政策和倡议。公司坚持投资者为本的经营理念，一方面努力做好经营工作，努力以更好的经营业绩回报投资者；另一方面，以较高的股息回报投资者。近年来公司经营情况良好，坚持了稳定分红政策，最近三年已分配及拟分配的现金红利总额共计 208,000,000 元，占最近三年年均归属于上市公司股东的净利润比例为 199.56%，超过 30%。未来，公司将继续致力于提高经营质量、重诺守信，并一如既往地高度重视投资者的获得感，用实际行动践行投资者为本的理念、积极回报投资者。

问题 16、公司是否有转板计划？

回复：关于转板，公司将密切关注资本市场环境，并根据公司自身发展需求等因素综合评估。如有相关信息，公司将及时履行信息披露义务。

问题 17、公司是否会推股权激励计划？

回复：为建立公司内部长效激励机制，充分调动员工的积极性和创造性，同时为回报员工对公司做出的贡献，在上市前公司通过设立员工持股平台的方式实施员工股权激励。后续若有新的股权激励计划，公司将严格按照信息披露规则及时进行披露。

问题 18、目前公司股东人数多少？

回复：截止 2023 年 12 月 31 日，公司股东数为 12364 户。一季度末股东人数以公司披露的 2024 年一季度报告为准。

宁波球冠电缆股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 22 日