

证券代码：688217

证券简称：睿昂基因

### 上海睿昂基因科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-01

<b>投资者活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>公司接待成员名单</b>	董事长兼总经理    熊慧 副总经理            薛愉玮 董事会秘书兼财务总监    李彦
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	光大证券            黎一江 光大证券            张杰 华创证券            李婵娟 华创证券            陈俊威 国盛证券            杨芳 国盛证券            王震 兴业证券            汪文博 中信建投            王在存 中信建投            喻胜锋 中泰证券            谢木青 中泰证券            于佳喜 天风证券            杨松 天风证券            张中华 保银投资            闫炳亮 上海元亨王道        徐建 华夏基金            陈一君 进门财经            刘常青 上海森锦投资        季亮 佐佑投资            谭智汨

	上海和谐汇一 长江养老 上海东证资管 凯石基金 千宜投资 嘉实基金 上海华夏财富 嘉实基金 百嘉基金 华夏基金 深圳正圆投资 兴证全球基金 中邮证券 中邮证券 国华兴益资管 华能贵诚信托 上海东证资管 辰德资本 仙人掌投资 富兰克林华美投信 中信建投 中国人保养老	陈凯 邱宏斌 邹秉昂 吴蔽野 周伊莎 王子瑞 刘春胜 刘杰 黄艺明 李佳颀 黄志豪 邱晓旭 鲁春娥 岑峻宇 孙如琼 杨成 刘中群 宋方 熊龙启 陈宏毅 牟欣 徐文
<b>时间</b>	2024 年 4 月 19 日 14:00-15:00	
<b>地点</b>	电话会议	
<b>形式</b>	一对多	
<b>活动内容</b>	2024 年 4 月 19 日，公司接待了光大证券、华创证券、国盛证券、兴业证券、中信建投、中泰证券、天风证券、保银投资、上海元亨王道、华夏基金、进门财经、上海森锦投资、	

	<p>佐佑投资、上海和谐汇一、长江养老、上海东证资管、凯石基金、千宜投资、嘉实基金、上海华夏财富、百嘉基金、深圳正圆投资、兴证全球基金、中邮证券、国华兴益资管、华能贵诚信托、辰德资本、仙人掌投资、富兰克林华美投信、中信建投、中国人保养老，公司和光大证券、华创证券、国盛证券、兴业证券、中信建投、中泰证券、天风证券、保银投资、上海元亨王道、华夏基金、进门财经、上海森锦投资、佐佑投资、上海和谐汇一、长江养老、上海东证资管、凯石基金、千宜投资、嘉实基金、上海华夏财富、百嘉基金、深圳正圆投资、兴证全球基金、中邮证券、国华兴益资管、华能贵诚信托、辰德资本、仙人掌投资、富兰克林华美投信、中信建投、中国人保养老进行交流，主要向参加交流会的机构分析师介绍睿昂基因公司的技术情况、业务发展等。</p> <p>交流过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 4 月 19 日</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>第一部分、介绍公司业务，及近年来主要经营情况。</b></p> <p>简要介绍公司历史沿革、主营业务及主要产品</p> <p>简要介绍公司近年来主要经营情况。</p> <p><b>第二部分、提问与回答</b></p> <p><b>1、根据公司年报显示“BCR-ABL 融合基因定量检测试剂盒”进展较快，请问这款产品的拿证预期是什么时候呢？</b></p> <p>BCR-ABL 融合基因定量检测试剂盒可能是公司拿证最快的产品，公司预计 BCR-ABL 融合基因定量检测试剂盒可能在今年二季度获批。白血病患者初期需要根据病情进行检测，症状缓解之后，白血病患者还有相应的伴随诊断的需求，大概每三个月检测一次。相比于定性检测，BCR-ABL 融合基因定量检测试剂盒可以从“定量检测”的角度，更好的帮助白血病患者进行复发检测和跟踪随访。</p> <p><b>2、请问公司产品在不同类型医院的分布情况？</b></p>

目前公司产品主要进入了全国前 300 家大型医院，但公司高度重视基层医院，认为基层医院具有较大的市场潜力。公司已经与国润医疗、国耀圣康这类大型代理商达成战略合作，希望借助代理商的渠道入院，把公司的产品推广至基层医院，提高公司产品在基层医院的覆盖率。

### **3、请问公司在“AI+医疗”方面的布局？**

公司凭借在国内血液肿瘤市场近 10 年的产品领先地位，积累了数量庞大且规整的生信数据。公司通过多组学的分析平台，自建了超万人患者数据库（包含转录组、外显子组、基因组学、血清学、生理生化指标及随访数据），并利用 AI 算法优选出预后不佳患者，结合对海量的文献和发明成果提取、拆分、理解，分析其可能存在的信号传导通路、靶点及相关药物，通过逻辑关系将它们联系在一起，有利于更加优化患者的治疗方案，让患者受益。由于该方法的建立依赖于庞大的数据库和独特的算法，因此有着非常高的行业壁垒。

### **4、公司曾经并购过百泰基因、思泰得生物、长春技特等公司，请问公司在并购层面的考虑及对未来并购规划？**

公司为增强业务独立性、丰富产品管线、延伸业务布局，先后收购了百泰基因 100.00% 股权、思泰得生物 51.00% 股权及长春技特 51.00% 股权，通过并购，公司业务模式从单一试剂业务向“试剂+设备+服务”全产业链经营拓展。公司会围绕产业链进行上下游的布局，结合公司实际需要开展并购或投资，但是公司并不会盲目的并购，并购是为公司的主业服务，公司认为在血液肿瘤领域有足够的发展空间。

### **5、请问“医药反腐”对公司产品的入院有哪些影响呢？**

医药反腐对公司产品的入院还是有一定的影响，一方面，很多医院的院长或采购部门负责人暂停了试剂的采购或招标，延缓了公司产品的入院速度；另一方面，“医药反腐”会使得医生有谨慎心理，减少相关产品的开单量。但随着医药行业政策的变动，上述的情况会逐步得到纠正，公司产品的入院招标将逐步恢复正常。

### **6、请问公司产品的价格体系是怎么样的呢？**

公司近些年已经成立了政府事务部，主要负责公司产品的物价报批、产品挂网等相关事宜。不论是直销价格还是代理商的代理价格，公司各个产品的价格稳定，毛利率较高；公司目前对各个产品的价格有一个明确的标准，公司认为一个完备的价格体系，对公司的业务发展是十分重

	<p>要的。</p> <p><b>7、请问公司相关产品的销售量是怎么样的呢？</b></p> <p>2023年，公司血液病销售量为82.46万人份，较2022年销售量增长14.91%；实体瘤销售量为6.58万人份，较2022年销售量增长24.59%；淋巴瘤销售量为5.84万人份，较2022年销售量增长20.32%。2023年，血液病、实体瘤的平均单价略有下降，处于正常的波动范围；由于淋巴瘤从试用价转为入院价，使得淋巴瘤的平均单价大幅上升。</p> <p><b>注：本次活动不涉及应当披露重大信息的特别说明，其他相关介绍、交流情况可参阅近期《投资者关系活动记录表》之内容和已对外披露正式公告。</b></p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年4月19日