

证券代码：603135

证券简称：中重科技

公告编号：2024-031

## 中重科技（天津）股份有限公司 关于 2023 年度暨 2024 年第一季度 业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

### 一、业绩说明会召开情况

中重科技（天津）股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 4 月 24 日（星期三）下午 16:00-17:00 通过上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）召开了 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会。公司董事长马冰冰女士、董事会秘书杜晓舟先生、财务总监严慧女士、独立董事刘维女士针对 2023 年度及 2024 年第一季度经营成果、财务状况的具体情况与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。

### 一、交流的主要问题及本公司的回复情况

#### 1、请问公司在冶金智能装备制造领域有哪些产品和技术？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司是集智能装备及生产线的研发、工艺及装备设计、生产制造、技术服务及销售为一体的国家级高新技术企业，主要产品为机械、电气、液压一体化的热轧型钢、带钢、棒线材、中厚板轧制的自动化生产线、成套设备及其相关的备品备件。公司在智能制造领域持续进行技术创新，成功牵头了“超大规格 H 型钢高性能热轧成形技术”项目，完成了超大规格 H 型钢轧制工艺及孔型系统的设计。此外，公司还成立了中重连铸科技（江苏）有限公司，专注于连铸技术的研究与应用，进一步推动了钢铁行业的技术进步和产业升级。截止 2023 年 12 月 31 日，公司拥有自主知识产权，主要专利 311 项，其中发明专利 48 项，实用新型专利 262 项，外观专利 1 项。

2、去年公司海外收入达到 3.73 亿元，占公司总收入的 33.39%。请问董秘，在国际环境日益恶劣和不确定的形势下，公司海外增长有可持续性吗？另，公司认为什么价位回购股份才合适？公司认为最低价回购和通过回购给投资人信心这两条哪个更有意义些？

答：尊敬的投资者，您好！根据 2023 年的报告，公司海外收入占到总收入的 33.39%，显示出公司在海外市场的业务占有一定比重。目前，公司的海外业务主要集中在东南亚、中东和中亚等地区。目前看来海外市场的需求是在持续增长的，结合一带一路国家的基础建设需求前景，公司对海外增长是相对乐观的。公司回购计划按照相关的规定在董事会会议审议通过之后 12 个月内回购完成，在回购期限内公司择机回购。目前公司已经回购了部分股份。通过回购股份的方式向市场及投资者传递更多的信心。

3、客户延期交付导致一季度利润欠佳，对全年利润影响多大，请问目前状况已得到解决了吗？今年有哪些新的业务增长点？

答：尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩受到下游钢铁行业及黑色金属价格的影响，营收同比下滑幅度较大。随着钢铁价格的反弹以及钢铁行业的盈利改善，公司业绩也会随之改善。2024 年公司的主要业务增长点，包括海外订单以及产业链的上下游延伸以及技术创新带来的新的需求：海外订单方面，公司加强东南亚、中东和中亚等地区的订单转化并探索非洲及南美等新兴市场。产业链方面，公司新成立了连铸业务，进一步向轧钢上下游延伸，提升公司产品线的总体价值量。

4、公司年报说在手订单 27 亿，请问这些订单是否缴了订金（保证金）？客户是否可以随意取消订单？订单延期确认是否指订单已经完成生产但客户不打款公司不发货？延期是否有一个最大期限规定？这些延期确认的订单是否最终存在废单的可能性？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。报告期内实现了新增订单 18.4 亿元，并且在手订单约为 27 亿元。公司会根据行业惯例和合同条款来设定客户支付的订金以及订金的比例，一般在收到首期款后才会开始启动项目的设计和生产。公司所生产的钢铁产线为钢铁行业客户项目组成的设备部分，由于其全部项目涉及到土建，厂房等前期基础建设且投资较大，所以项目一旦启动，一般不会终止。订单的取消政策、延期确认以及最大期限规定通常会在销售合同中明

明确规定，以减少交易的不确定性和风险。关于延期确认的订单是否存在废单的可能性，这取决于多种因素，包括客户的需求变化、市场条件、合同条款中的违约责任等。如果客户延迟支付或不履行合同义务，根据合同条款，公司可能会采取相应的措施，包括但不限于协商、催收、甚至解除合同。

**5、国外项目与国内项目在交付周期上是否存在差异？如果有，这些差异主要受哪些因素影响？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的项目交付周期通常会根据项目的复杂度、技术要求以及客户的特定需求有所不同。一般来说，从项目签约到最终交付，周期可能从几个月到一年不等。

国外项目比国内项目在交付周期上一般会 longer。这些差异主要受以下几个因素影响：

海外不同国家的市场需求情况不同，需要针对不同市场进行个性化的设计和创新。物流和运输时间：国际项目的物流和运输时间通常比国内项目要长，这可能会延长整体交付周期。国际贸易政策和关税：不同国家的贸易政策、关税和清关流程可能会对交付时间产生影响。

**6、公司在打造新质生产力方面有哪些具体的发展方向和目标？如何确保这些方向与市场需求和行业趋势相匹配？**

答：尊敬的投资者，您好！公司在打造新质生产力方面的发展方向主要集中在智能化、数字化、绿色化以及个性化定制等关键领域。为确保这些方向与市场需求和行业趋势相匹配，公司将持续进行市场调研，紧跟国家“十四五”战略规划，加强与行业伙伴的合作，并积极参与国内外相关技术标准的制定。同时，公司将依托自身的技术优势和创新能力，研发推出具有市场竞争力的新型冶金智能装备产品，以推动公司的技术进步和产业升级。

**7、贵公司的智能机器人主要是哪方面的？**

答：尊敬的投资者，您好！公司主要产品为智能装备及生产线。整个生产线通过中央控制室下达指令实现高度自动化的运行，该生产线中包含了智能打包机器人、智能标识机器人、拆辊机器人、码垛机器人等机器人。生产线自动化系统包括轧制模型、层流冷却模型、主令控制算法、AGC、AWC、AJC 自动控制模型等，具备自感知、自学习、自决策、自执行、自适应等功能

**8、公司募投项目江苏工厂目前是什么情形，是否已经实现全面投产，每年**

### 能给公司带来多少营收？

答：尊敬的投资者，您好！2023年10月，中重科技金湖智慧工厂完成一期投产运行，建成“低碳环保、节约高效”的绿色智慧工厂；助力实现产业链上下游延伸。募投项目顺利实施，有利于公司扩大冶金智能装备主营产品生产能力，缩短交货周期，做强做精主业，提高市场占有率。预计全部投产后，设计产能约20亿元人民币。

### 9、对于公司股票价格持续破发，一直处于低位，公司有什么具体举措提振投资者信心

答：尊敬的投资者，您好！公司股价随市场整体波动，导致目前低于首发价格。公司一方面努力提升投资者回报，坚持高比例的分红，2022年和2023年的分红占当年净利润比例分别为31.77%和49.45%，公司也于2024年2月公布了不低于5000万，最高一个亿人民币的股票回购方案。另一方面，公司也在加强与投资者的沟通，向市场展示公司的经营情况和竞争优势，以期股价可以反映公司的正常市场价值。此外，公司承诺将严格遵守相关法律法规，及时进行信息披露，确保投资者能够准确把握公司动态，从而保护投资者利益，增强市场信心。

### 10、贵公司上市后，今年一季度业绩大变脸，基于一季度营业收入及利润均大降，公司有没有什么具体的措施应对，提升公司质量，提振投资者信心，而非上市即高峰，伤了投资者的心。

尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩受到下游钢铁行业及黑色金属价格的影响，营收同比下滑幅度较大。随着钢铁价格的反弹以及钢铁行业的盈利改善，公司业绩也会随之改善。2024年公司的主要业务增长点，包括海外订单以及产业链的上下游延伸以及技术创新带来的新的需求：海外订单方面，公司加强东南亚、中东和中亚等地区的订单转化并探索非洲及南美等新兴市场。产业链方面，公司新成立了连铸业务，进一步向轧钢上下游延伸，提升公司产品线的总体价值量。

### 三、其他事项

本次业绩说明会的具体内容详见上海证券交易所上证路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com/>)。感谢广大投资者积极参与本次说明会，并对各位投资者长期以来对公司发展的关注和支持表示衷心感谢！

特此公告。

中重科技（天津）股份有限公司

2024年4月25日