

证券代码：836675

证券简称：秉扬科技

公告编号：2024-054

## 攀枝花秉扬科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，没有虚假、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

攀枝花秉扬科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年4月25日（星期四）15:00-17:00采用网络方式举行。投资者通过登陆全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）参与本次年度报告业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

##### （三）上市公司接待人员

公司董事长：樊荣先生

公司董事、副总经理：廖利女士

公司董事、财务负责人：白华琴女士

公司董事会秘书、副总经理：江凌云先生

保荐代表人：李皓先生

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过视频解读形式对公司经营业绩情况进行了介绍。同时公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

#### 问题 1、公司的品牌如何管理？有考虑过这方面吗？

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

公司将站在持续稳定发展的高度，吸收先进企业管理经验，制定切实可行的企业发展方案，主动参与市场竞争，塑造公司品牌，用市场拓展企业品牌效应。谢谢！

**问题 2、高强度陶粒支撑剂这块的毛利率不错，下游客户的接受度如何，目前产销情况是怎样的？**

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

压裂支撑剂细分行业客户端主要体现为国有资本主导，客户对压裂支撑剂具体产品（陶粒、石英砂等）的选择、价格的制定、使用数量等市场因素都有较大的话语权。现阶段，压裂支撑剂细分行业整体的市场情况主要体现为：压裂支撑剂产品整体使用量逐年增加，石英砂使用量由于客户的具体选择，增幅更为显著。谢谢！

#### 问题 3、贵公司在今年有没有新业务方面的拓展？

**回复：**感谢关注！请持续关注公司相关信披！谢谢！

**问题 4、能否说明一下你们的市场竞争优势主要在哪些方面？增强一下我的持股信心，谢谢**

**回复：**感谢关注！公司将运用自主知识产权，继续加大研发投入及自身资源开发加工、销售为一体的优势，以最优的品质，积极参与市场竞争。谢谢！

#### 问题 5、请问公司今年内是否还有回购计划呢？

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

公司对未来发展充满信心，致力于维护公司价值和股东权益，公司如有相关回购计划，将严格按照规定及时履行信披义务。谢谢！

**问题 6、公司目前在手订单的规模是怎样的，预计存量订单 2024 年可确认收入有多少？**

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

公司历次入围中标情况已及时对外进行披露，具体使用量以客户实际使用为准。谢谢！

**问题 7、樊总您好，我这边是《泡财经》，公司 2023 年销售毛利下滑的原因是什么？新的一年如何补救？**

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

公司产品毛利率主要受产品销售单价下降的影响。公司将在保证产品质量的前提下，通过持续加大产品研发投入力度、精细化成本管控等方式，降本增效；另外，通过产业链合理布局，降低产品制造及运营成本，进一步拓展市场，提升自身应对市场竞争风险的能力，用良好的业绩回馈股东。谢谢！

**问题 8、看到公司传统的支撑剂增量明显但是毛利率趋降的原因是什么，2024 这块的毛利率趋势是怎样的？**

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

国家宏观层面政策导向及实施部署为油气开采压裂支撑剂行业发展提供了保障。2023 年公司实现销售压裂支撑剂产品销售 65.68 万吨，较 2022 年增加了 21.47 万吨，增幅为 48.57%。

毛利率受具体客户销售单价、销售区域及销售成本等诸多因素影响。公司各种产品的销售价格均是在中标价格的基础上进行结算的，同种产品在不同客户及不同区域的中标价格不同。各期销售量在不同区域、不同客户及不同价格的变化会影响直接销售均价。目前毛利率下降趋势主要系销售单价下降所致。

公司将加强生产管理，降本增效，加大研发投入力度，完善产品的性能，满足客户对产品的具体需求，进一步提升自身应对产品价格下降风险的综合能力。谢谢！

**问题 9、公司发力石英砂这块，据悉川渝这边不少都在做这个，咱们的主要优势以及下游客户定位是怎样的？**

**回复：**您好！感谢您对公司的关注！

公司主要优势如下：

（1）品牌优势

公司作为压裂支撑剂细分行业的上市公司，在压裂支撑剂市场已经建立了良好的品牌形象和口碑，这将有助于公司持续健康发展。

## （2）规模化生产

公司在广元市青川县设立全资子公司四川广袤新材料，年产石英砂 60 万吨，为规模化生产提供了保障；规模化生产将有助于公司在市场上获得更大的份额。

## （3）产业及资源布局，

公司参股乐山太中矿业有限公司以及近期入股林西华腾、收购陕西皓钠都将成为公司石英砂相关业务发展提供坚实的基础

## （4）研发

石英砂的加工和生产需要一定的技术支持。公司一直以来持续投入研发，将有助于提升产品质量，满足客户的多样化需求。

客户定位：

压裂支撑剂客户主要是国有资本主导的中石油、中石化、中海油等大型央企、国企，我们认为其作为国内主要的油气生产商和供应商，承担着保障国家能源安全的重要职责，致力于稳定油气供应，满足国内经济发展对能源的需求。

谢谢！

### 问题 10、西林华腾未来一年有什么规划亮点吗？

回复：您好！感谢您对公司的关注！

林西华腾位于内蒙古自治区赤峰市，赤峰地区石英砂资源丰富且品质上乘，可首先满足客户对产品的需求。公司出资入股林西华腾，主要是基于公司战略规划，保障石英砂原材料供应稳定，提升公司在全国范围内石英砂业务产业链布局。下一步，公司将结合公司的情况和市场实际需求，推进具体业务在该地区的开展。谢谢！

## 四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2023 年度年报业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/141892.shtml>）。

攀枝花秉扬科技股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 25 日