



证券代码：300567

证券简称：精测电子

编号：2024-005

武汉精测电子集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与精测电子 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 29 日（星期一）15:00-17:00
地点	“投关易”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：彭骞先生 副总经理、董事会秘书：刘炳华先生 财务负责人：游丽娟女士 独立董事：马传刚先生 保荐代表人：陆靖先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：营业收入有所下降，这是否与全球显示面板市场需求减少有关？公司有何策略来应对这一挑战？</p> <p>A：您好！2023 年，全球经济下行、消费电子市场需求疲软等不利因素持续存在，终端消费需求复苏缓慢，显示行业仍未走出周期性底部。显示面板行业面临较大的压力，公司的生产经营也受到了一定的影响。面对上述行业压力和挑战，公司一方面积极调整经营策略，在持续深耕 LCD 等存量市场的基础上，公司持续紧抓市场结构性发展机遇，优化资源统合，不断提升产品附加值、优化产品结构，依托已有的技术优势和完善的市场及服务体</p>



系，不断强化公司“光、机、电、算、软”一体化系统集成优势，大力推动 OLED、Micro-OLED 等新型显示产品以及智能和精密光学仪器发展。另一方面，公司持续提升精益生产管理能力和不断改进生产工艺，提高公司产线的产能利用率以及产品良率，提高生产效率，不断优化提高产品品质，并加强成本控制，综合控制能耗、物耗等生产成本。2023 年，公司总体经营情况平稳有序，但受上述多方不利因素的影响，导致显示领域营业收入出现下滑，显示领域实现销售收入 174,773.34 万元，相较于去年同期下降 19.42%。2023 年四季度以来，随着下游市场逐步温和回暖，公司显示领域相关业务情况开始逐步修复改善，新签订单稳健增长，截止《2023 年年度报告》披露日，公司在显示领域在手订单约 12.48 亿元。谢谢！

Q2：公司在 2023 年的研发投入增长，特别是在半导体检测领域，这是否意味着精测电子正将业务重心向半导体检测倾斜？请详述这一战略转移的长远目标

A：您好！2023 年，随着电动汽车产业、大数据及人工智能的快速发展，对芯片产出的需求量与日俱增，国内对半导体设备需求强烈，后续仍将有比较长的持续增长周期，且伴随着芯片领域国际竞争形势变化剧烈以及受中美贸易摩擦升级的影响，作为电子信息关键元器件的半导体产业链的完整性和安全性已经上升至国家和行业战略高度，半导体设备国产化替代进入重要机遇期。同时，公司所处的半导体检测设备领域，特别是前道量测领域，生产线的国产设备供给率较低，公司的多款主力产品已得到诸多一线客户认可，并取得良好的市场口碑，同时公司还在加紧其余核心产品的研发、认证以及拓展，因此公司对未来的销售增长保持积极乐观态度。鉴于半导体领域属于典型的资金、技术密集型行业，行业新产品研发投入较大，投资周期长，公司目前在半导体领域的新业务仍处于高投入期。2023 年，公司半导体领域订单相较于上年同期实现了较大幅度增长，截至《2023 年年



度报告》披露日，公司在半导体领域在手订单约 16.02 亿元，半导体领域已成为公司经营业绩的重要支撑。谢谢！

Q3：年报中提到的智能和精密光学仪器领域取得了显著进展，请问公司在这一领域的主要技术突破是什么，以及这些进展如何帮助公司提升市场地位？

A：您好！报告期内公司在新型显示以及智能和精密光学仪器领域取得明显进展。精密检测仪器是工业制造领域的核心组成部分，高端仪器对华的禁售，工业卡脖子测量仪器的国产化的国家战略，国家对精密仪器的扶持提上政策层面。公司作为领先显示面板检测设备厂商，为了进一步促进智能和精密光学仪器领域以及新型显示领域的快速发展，抓住显示领域转型过程中发展的重大机遇，报告期内继续加大了在精密光学仪器、新型显示领域的投入力度。报告期内，公司在智能和精密光学仪器领域进一步探索、深化、整合显示颜色测量技术、高速数据处理技术和光电设计等核心技术和能力的同时，构建全信息化的运营管理机制、信息化自动化生产制造体系，为后续的软件系统化、硬件模块化以及该领域的快速发展奠定了坚实的基础。公司在智能和精密光学仪器领域，主力产品色彩分析仪、单点光谱仪、光谱共聚焦仪、成像式闪烁频率测仪、成像式亮度色度仪、AR/VR 测量仪等核心产品打破国外垄断，陆续取得研发、产品突破，获得了国内外核心客户重复批量订单，现阶段已实现较大规模的销售，未来将对显示领域的快速发展提供重要的支撑。谢谢！

Q4：海外市场拓展取得了哪些具体成果，尤其是在半导体检测设备出口方面？

A：您好！2023 年，在显示测试领域，公司不断突破创新，积极调整产品结构，加大了面板中、前道制程设备、智能和精密光学仪器以及 OLED、Micro-OLED 等新型显示产品研究开发力度，进一步提高海外核心客户的扩展力度。Micro-OLED 检测领域与全球顶尖客户取得突破性进展，成为国内首屈一指进入



Micro-OLED cell 段检测方案提供商，在 Micro-OLED 模组检测端也与全球顶尖客户达成合作并已完成部分交付；同时，与全球顶尖客户合作 Pancake AOI 光学系统及算法并成功导入；AR 领域与头部客户达成核心光学仪器定制开发合作，且光模块、Eyepiece 等配套检测需求实现突破，进一步提升巩固公司在头显检测设备领域的技术领先地位。在新能源领域，相关产品研发工作已取得重要进展，部分产品已通过目标客户的认证并实现大规模销售，此外，公司正积极开拓与国内外知名电池厂商的合作关系，特别是海外核心客户的合作关系。现阶段，公司在新能源领域实施走向海外战略布局已取得实质性进展，海外客户拓展成效显著。谢谢！

Q5：鉴于新能源汽车行业的快速发展，在锂电池检测设备领域的研发和市场推广方面有哪些新的计划？

A：您好！在新能源领域，公司将紧跟行业整线化和智能化发展趋势，进一步扩大中后段主要产品布局和提升智能装备的生产能力，包括切叠一体机、化成分容测试系统、电芯装配线和激光模切机等，进一步提升与下游锂电池厂商的合作粘性和深度，更好的满足下游客户需求，提高产品竞争力。同时，进一步加深与国内外知名电池厂商的合作关系，特别是海外核心客户的合作关系，进一步完善公司在新能源领域走向海外战略布局。谢谢！

Q6：公司在 2023 年是否有涉足新的技术或产品线，以实现业务多元化并减少对单一市场的依赖？

A：您好！公司主要从事显示、半导体及新能源检测系统的研发、生产与销售。公司将保持研发投入强度，通过开放创新与资源整合，在平板显示领域巩固已有技术优势，积极向上下游领域进行延展，保持竞争力。在以 Micro-LED、Mini-LED 等新型显示领域以及核心器件领域继续加大投入，积极培育新的业绩增长点；在半导体与新能源领域，积极创新探索，进一步完善新业务板块产业布局，提升公司运营能力，不断努力实现技术及产品的



突破，以期在新的领域取得更好销售实绩参与市场竞争，将公司发展成为“半导体、显示、新能源行业以测试设备为核心的综合服务提供商”。感谢您对公司的关注，敬请广大投资者注意风险，谢谢！

Q7: 彭总好，贵公司业绩波动较大，除了外部环境的影响，公司有哪些战略方针可以提振后续业绩的稳健增长？

A: 您好！未来，公司将继续秉承“科技成就未来、品质赢得信赖”的经营理念，注重技术积累，坚持自主创新驱动发展，继续加大在新型显示领域的研发力度，深入拓展国内外市场，进一步加大与国内外头部战略客户的合作关系；在半导体领域，公司将继续深耕集成电路领域，面向世界科技前沿，加大研发投入，不断推进光学检测和电子光学检测两大方向半导体前道量测和测试领域的关键设备研发及产品迭代，提升公司自主研发创新力，致力于打破目前集成电路高端检测设备被国外厂家垄断的局面，不断推进、引领半导体检测设备国产替代化进程；在新能源领域，不断推动研发创新，加快现有大客户的产品认证，积极拓展新的一线客户需求，进一步加大海外市场的拓展力度，推动新能源业务板块的快速增长。2023 年公司在整个半导体板块实现销售收入 39,451.84 万元，较上年同期增长 116.02%；公司在新能源领域，实现销售收入 24,101.30 万元，较上年同比下降 29.74%。截止《2023 年年度报告》披露日，公司在半导体领域在手订单约 16.02 亿元，在新能源领域在手订单约 6.86 亿元，半导体、新能源领域已成为公司经营业绩的重要支撑。谢谢！

Q8: 彭总好，贵公司注重知识产权建设，持续加大对“光、机、电、算、软”技术融合与提升的研发投入，并已形成了完善的研发创新体系，能介绍一下公司最新的研发进展和成果吗？

A: 您好！2023 年，公司继续保持研发投入强度，研发投入 65,954.65 万元，较上年同期增长 11.92%，占营业收入 27.15%。截至 2023 年 12 月 31 日，公司已取得 2,175 项专利授权（其中



873 项发明专利，927 项实用新型专利，375 项外观专利）、335 项软件著作权、87 项软件产品登记证书、77 项商标（其中国际商标 28 项）。

作为高技术附加值的公司，公司创立至今，始终坚持实施自主创新的发展战略，积累了较强的自主创新能力，并已形成了较完善的研发创新体系和牢固的知识产权保护体系。公司在不断巩固传统显示竞争优势的同时，积极布局新型显示领域，协同上下游产业链积极发展新型显示技术，不断加大在新型显示领域的战略研发投入，推出了色彩分析仪、成像式闪烁频率测仪、成像式亮度色度仪、AR/VR 测量仪、Micro-LED 微显示多功能亮色度测量仪等多款仪器仪表核心器件，Micro-LED 显示模组综合良率管理系统，Micro-OLED 检测相关设备、半导体微显示 ATE AOI 检测系统等高技术附加值的新型产品，与公司上下游产业链合作伙伴一起共同引领和推进显示行业特别是新型显示领域的进一步发展。在半导体光学量测领域，公司作为国内少数拥有完全自主知识产权的穆勒矩阵椭圆偏振仪的企业，在此核心技术基础上完成了光学关键尺寸量测系统的研究开发和产业化，不同于此前业内流行的分离式全斯托克斯型 OCD，公司完成开发的是分离式穆勒矩阵增强型 OCD，是目前业内最新一代的 OCD 检测手段，测量精度和量测稳定性相较全斯托克斯型 OCD 有着明显的优势。穆勒型 OCD 具有常规 OCD 无法测量的各项异性表征能力，能够对纳米光栅的细微结构进行精确测定。在电子光学检测领域，公司作为国内极少数拥有完全自主知识产权的扫描电子显微镜的企业，在此技术基础上完成了电子束缺陷检测系统的研究开发和产业化，在此过程中开发和突破超高分辨率扫描电子显微镜技术，适用于 1Xnm 先进集成电路制程的工艺缺陷的自动检测，开发基于深度神经网络（DNN）的人工智能算法进行缺陷自动识别与分类，突破常规的基于机器学习的分类算法，极大提高了晶圆缺陷分类的准确度。谢谢！



Q9：能否具体说明对未来发展的战略规划在短期内的实施步骤和预期目标？

A：您好！2024 年，公司将抓住高世代显示面板、OLED 新增及存量产线投资、传统面板领域向行业的前道、关键核心部件以及 Micro-OLED 等新型显示技术商业应用的投资机会，积极开拓国内及国际市场，同时以客户需求为导向，积极研发出满足客户产线以及实现国产化替代的技术产品，提高公司产品市场占有率及产线渗透率。

在半导体检测领域，2024 年公司在前道量测领域将继续增加投入研发光学检测设备（纳米薄膜椭偏测量装备、光学关键尺寸（OCD）测量装备、明场光学缺陷检测设备、硅片应力测量装备）和电子光学检测设备（CD-SEM 扫描电子显微镜关键尺寸测量装备、Review-SEM 全自动晶圆缺陷复查设备、FIB-SEM 双束系统），实现研发设备的产业化批量生产，打破集成电路高端检测设备被国外厂家垄断的局面，填补国内空白，实现进口替代；在后道电测领域，继续加大老化（Burn-In）产品线、CP（Chip Probe，晶片探测）、FT（Final Test，最终测试，即出厂测试）新产品的研发，加大核心客户的开拓力度，丰富 Memory 领域测试设备产品，进一步巩固行业领先地位。另一方面，公司将充分利用资本市场功能及优势，采取多元化方式，积极做大做强公司半导体业务板块，提升竞争力。

在新能源领域，紧跟行业整线化和智能化发展趋势，进一步扩大中后段主要产品布局和提升智能装备的生产能力，包括切叠一体机、化成分容测试系统、电芯装配线和激光模切机等，进一步提升与下游锂电池厂商的合作粘性和深度，更好的满足下游客户需求，提高产品竞争力。同时，进一步加深与国内外知名电池厂商的合作关系，特别是海外核心客户的合作关系，进一步完善公司在新能源领域走向海外战略布局。谢谢！

Q10：研发费用较高，这是否意味着公司正在积极准备进入

**新的技术领域或市场？**

A：您好！公司主要从事显示、半导体及新能源检测系统的研发、生产与销售。2023 年，公司继续保持研发投入强度，研发投入 65,954.65 万元，较上年同期增长 11.92%，占营业收入 27.15%。其中，显示检测领域研发投入 30,249.59 万元，较上年下降 5.34%；半导体检测领域研发投入 26,965.14 万元，较上年增长 27.06%；新能源领域研发投入 8,739.92 万元，较上年增长 51.92%。谢谢！

Q11：请问公司如何评估和把握对未来市场的机遇，特别是在全球经济不确定性增加的背景下？

A：您好！2024 年，公司将抓住高世代显示面板、OLED 新增及存量产线投资、传统面板领域向行业的前道、关键核心部件以及 Micro-OLED 等新型显示技术商业应用的投资机会，积极开拓国内及国际市场，同时以客户需求为导向，积极研发出满足客户产线以及实现国产化替代的技术产品，提高公司产品市场占有率及产线渗透率。在半导体检测领域，2024 年公司在前道量测领域将继续增加投入研发光学检测设备和电子光学检测设备，实现研发设备的产业化批量生产，打破集成电路高端检测设备被国外厂家垄断的局面，填补国内空白，实现进口替代；在后道电测领域，继续加大老化产品线、CP、FT 新产品的研发，加大核心客户的开拓力度，丰富 Memory 领域测试设备产品，进一步巩固行业领先地位。在新能源领域，紧跟行业整线化和智能化发展趋势，进一步扩大中后段主要产品布局和提升智能装备的生产能力，包括切叠一体机、化成分容测试系统、电芯装配线和激光模切机等，进一步提升与下游锂电池厂商的合作粘性和深度，更好的满足下游客户需求，提高产品竞争力。同时，进一步加深与国内外知名电池厂商的合作关系，特别是海外核心客户的合作关系，进一步完善公司在新能源领域走向海外战略布局。谢谢！

Q12：面对全球供应链的不确定性，公司是如何确保原材料



	<p>供应的稳定性，并减少对特定供应商的依赖？</p> <p>A：您好！面对全球供应链的不确定性，公司通过销售预测进行年度备货，按季度滚动刷新物料需求，动态调整采购订单及备货需求，并与核心物料及长交期物料供应商签订战略合作协议，确保供应商充分备货并优先保证原材料供应，用以保障原材料供应的稳定性；通过优化产品设计方案，积极推进国产化品牌的替代验证，增加第二第三可替代备选方案，减少对特定供应商的依赖。谢谢！</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 29 日