

上海华测导航技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容) <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	公司参会人员： 1、董事长：赵延平； 2、董事、总经理：朴东国； 3、财务总监：高占武； 4、副总经理、董事会秘书：孙梦婷； 5、独立董事：黄娟； 6、保荐代表人：曹方义。 外部参会人员：通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）网络远程参与2023年度业绩网上说明会的投资者
时间	2024年4月29日下午15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	网络远程
交流内容及具体问答记录	<p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复，主要交流内容如下：</p> <p>1、贵司有低空业务吗？</p> <p>您好，感谢您的关注！2023年12月，中央经济工作会议提出，要打造低空经济等战略性新兴产业。2024年3月，《政府工作报告》提出，要积极打造低空经济等新增长引擎。我国低空经济发展迎来重大机遇期。</p> <p>围绕低空经济发展，公司也在积极关注、学习及跟进相关业务。目前，公司四大业务板块之一地理空间信息板块中，以无人机、激光</p>

雷达等产品为主的三维智能产品可应用于智慧城市空间数字底座的建设、应急监测、电力巡检等领域，以及国土调查、勘测、智慧城市等领域所需空间数据智能化获取。同时，依托于公司高精度导航定位的技术积累，可为低空经济领域作业终端提供包括导航定位模组、高精度账号服务等在内的综合解决方案。此外，公司还拥有一所无人机飞行学院，是经中国民用航空局授权民航飞行员协会审定合格的专业无人机训练机构，拥有全机型、全等级训练资质，目前已累计培训并输送超万名合格驾驶员。

2、华测导航有没有合并，收购，重组做大做强愿景？

您好，感谢您的关注！公司将借助资本市场提供的广阔发展平台，基于行业发展态势和公司业务布局的需要，在内生增长的基础上，不断寻找契合公司企业文化、能增强公司技术实力、形成优势互补、提升公司整体市场竞争力的优质公司，寻求投资并购、实现外延增长的机会，在技术与市场形成优势互补，加强公司现有各细分应用领域的相关技术力量，拓宽高精度定位产品在建筑与基建、地理空间信息、资源与公共事业、机器人与自动驾驶等行业的应用场景，增强公司盈利能力。

3、公司对于市值管理有何具体的管理指导意见？

您好，感谢您的关注！公司将以主业经营为本，通过制定长期发展战略、完善公司治理、改进经营管理、培育核心竞争力等，持续地创造价值，努力实现公司营收和利润长期有效增长。

同时公司将在遵守各项法律法规要求的前提下，合理通过资本市场平台向投资者传递公司经营发展情况，追求公司市值与内在价值的匹配、市值合理反映公司真实价值。

4、华测导航实控人有没有完成增持？后面还有没有继续增持的计划？

您好，感谢您的关注！公司于 2024 年 1 月 24 日在巨潮资讯网

(www.cninfo.com.cn) 上披露了《关于控股股东、实际控制人、董事长赵延平先生增持公司股份计划的公告》(公告编号: 2024-015), 2024年4月25日在巨潮资讯网上披露了《关于控股股东、实际控制人、董事长赵延平先生增持公司股份计划时间过半的进展公告》(2024-051), 截至目前, 此次增持计划尚未结束, 如后续有相关进展或其他增持计划, 公司将按照相关法规要求进行披露, 敬请关注公司公告。

5、领导, 您好! 我来自四川大决策, 公司在自动驾驶方面有什么业务和布局, 公司是否向华为问界 M9 提供相关自动驾驶产品?

您好, 感谢您的关注! 在机器人与自动驾驶业务板块, 公司依托组合导航算法的核心技术优势, 开发出了高精度、高动态定位测向测姿接收机等终端, 能够为自动驾驶乘用车、无人矿卡、无人集卡、无人接驳、物流机器人、清扫机器人等提供高精度组合导航模组、组合导航板卡、定位测向接收机、便携式组合导航终端、抗震型测量天线等产品, 满足自动驾驶、车辆智能监控管理、智能物流等应用对高精度导航定位的需求。公司已在低速机器人、矿车、港口、物流自动驾驶等领域与易控、三一、徐工等公司达成合作。

同时, 公司开发的全球星地一体增强网络服务平台未来将为各类高精度移动智能装备提供差分信息服务, 打造一体化解决方案。

公司在乘用车自动驾驶业务上取得了良好的突破, 截至目前, 公司已经被指定为多家车企的自动驾驶位置单元业务定点供应商, 部分相关车型已实现量产。项目车型量产上市后, 每年收入根据当年实际订单情况进行确认, 预计将对公司的经营业绩产生一定的积极影响。未来, 公司将积极布局车规级芯片、全球 SWAS 广域增强系统及持续投入优化核心算法, 为客户提供更有竞争力的产品与解决方案。

目前, 公司暂未向华为问界 M9 提供相关自动驾驶产品。

6、贵司的海外业务突飞猛进, 请问 2023 年海外业绩的各项组成是什么, 2024 的海外业绩目标是什么, 有什么措施保障达成, 谢谢。

您好, 感谢您的关注! 公司高度重视全球市场的拓展, 在海外建立

了强大的经销商网络，产品已销往全球一百多个国家和地区。近年来，公司借助全球销售网络，凭借产品高性价比的优势，在海外实现了快速推广，出海产品品类不断丰富，下游客户群体快速拓展。

2023 年度，公司实现海外市场营业收入 71,909.15 万元，同比增长 47.51%。在保持 RTK 产品持续增长的同时，农机自动驾驶产品快速拓展，已形成一定规模并保持快速增长趋势，随着公司各产品线产品技术的持续打磨成熟，包括三维智能、海洋测绘、数字施工等在内的各类产品均已走向海外并呈现良好的发展态势。

海外市场方面，仍存在大量国家基础设施建设与区域经济合作带来的机会，高精度定位导航智能装备的市场潜力较大。公司将借助在国内市场的领先地位和经验，打造国际化产品开发和营销团队，基于多年海外业务合作基础，凭借高性价比优势，持续将全系产品拓展至海外市场，不断提高海外市场占有率，扩大公司在海外市场的知名度、增强品牌粘性，追求海外市场的持续增长。

7、低空经济有没有订单落地或者意向订单？

您好，感谢您的关注！2023 年 12 月，中央经济工作会议提出，要打造低空经济等战略性新兴产业。2024 年 3 月，《政府工作报告》提出，要积极打造低空经济等新增长引擎。我国低空经济发展迎来重大机遇期。围绕低空经济发展，公司也在积极关注、学习及跟进相关业务。目前，公司四大业务板块之一地理空间信息板块中，以无人机、激光雷达等产品为主的三维智能产品可应用于智慧城市空间数字底座的建设、应急监测、电力巡检等领域，以及国土调查、勘测、智慧城市等领域所需空间数据智能化获取。同时，依托于公司高精度导航定位的技术积累，可为低空经济领域作业终端提供包括导航定位模组、高精度账号服务等在内的综合解决方案。此外，公司还拥有一所无人机飞行学院，是经中国民用航空局授权民航飞行员协会审定合格的专业无人机训练机构，拥有全机型、全等级训练资质，目前已累计培训并输送超万名合格驾驶员。截至目前，公司上述相关业务已形成一定收入。

8、根据贵公司年报披露，建筑与基建、地理空间信息板块营收增速较慢，今年这两块业务有无具体增收计划？

您好，感谢您的关注！建筑与基建板块，国内业务预计 2024 年将稳健发展，海外市场仍有不错的增长空间。在地理空间信息板块，公司持续坚定地投入高精度激光雷达、组合导航、SLAM、摄影测量、无人飞控等相关技术研发，掌握完全自主可控的实景三维数据采集及处理技术；对获取的多源数据，研发实现海量点云多层次信息提取、数据渲染封装、三维空间信息提取与标准化，实现三维全景数据全流程半自动化处理，提升现有人工作业的工作效率。公司自主研发突破长距激光雷达核心技术，陆续推出了高精度多平台激光雷达系统 AU20、机载长测程激光雷达 AA15、全新一代激光航测旗舰产品 AA10，满足不同场景的用户作业需求；将 SLAM 算法与 RTK 算法进行深度融合，设计并研发如是 RS10 测量系统，为用户带来全新测图体验；此外，公司还实现了高精度激光雷达和可见光相机的深度融合三维建模，颠覆传统建模技术路线，大幅提升内业效率，为地理信息多源数据采集、处理和多种成果输出提供了全新解决方案，获得业内一致好评，目前已取得了良好的市场推广效果。随着三维智能相关产品的市场打磨成熟、低空经济相关产业打造等政策推动、三维智能产品出海进程的加速等因素影响，预计会给该板块业务带来新的增长机会。

9、华测导航大股东有没有参与融券业务？故意做空公司股价？

您好，感谢您的关注！根据公司《2023 年年度报告》及《2024 年第一季度报告》，报告期内，公司持股 5%以上股东不存在参与转融通业务出借公司股份的情况，不存在故意做空公司股价的情况。

10、请通报一下截止 4 月 30 日盘后登记在册的股东人数。

您好，感谢您的关注！公司今日尚无法获取截止 2024 年 4 月 30 日盘后登记在册的股东人数，敬请谅解。

11、公司是否在开展供应链融资业务合作以及对外担保方面，放

	<p>松一定条件来获取收入的增长？如何处理因此增长的应收账款的减值风险？</p> <p>您好，感谢您的关注！公司开展供应链融资业务是为了解决公司非关联下游客户融资瓶颈问题，支持客户做大做强，促进客户与公司共同成长，推动公司业绩增长，加速资金回笼。供应链融资业务是公司符合条件的客户向银行申请贷款提供连带责任保证，即以公司与客户签订的买卖合同为基础，在公司提供连带责任保证的条件下，银行向客户提供用于支付向公司采购货物贷款的融资业务。相关贷款仅限于被担保客户向公司支付采购货款，该业务一定程度上有利于公司应收账款管理，公司相关业务均系经过相应审议流程审议通过后开展，具体情况详见公司公告。</p> <p>12、贵公司披露的一季度财报显示，信用减值损失大幅增加，能否详细说明一下，这部分后续还有转回的可能吗？</p> <p>您好，感谢您的关注！公司信用减值损失系根据会计准则的相关规定及公司实际情况，合理计提，后续相关处理，亦会根据会计准则的相关规定结合公司实际情况执行。</p> <p>13、贵公司披露的一季度财报显示，公允价值变动收益出现较大亏损，具体是那一类权益工具投资亏损导致？能否详细说明一下，谢谢！</p> <p>您好，感谢您的关注！公司《2024 年一季度报告》中公允价值变动收益的变动，主要系其他权益工具投资的变动所致。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动严格遵照相关监管要求开展，不涉及未公开重大信息泄露等情况。</p>

活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有，可作为附件)	不适用。
----------------------------------	------