

证券代码：688310

证券简称：迈得医疗

迈得医疗工业设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	国融证券股份有限公司：赵小小 国盛证券研究所：王震 国盛证券研究所：杨芳 国盛证券研究所：张金洋 国寿资产：和川 国泰：黄卓 安信基金：徐衍鹏 诚盛投资：公伟 东方红：邹秉昂 东方基金：付浩然 遁远资产：覃婷 高毅资产：冯鹏 观和投资：张腾 恒立基金：马犇 华宝基金管理有限公司：卢毅 华福医药：黄冠群 华福医药：王艳 华富基金：廖庆阳 华源医药：刘闯 嘉实基金：齐海滔 金信基金管理有限公司：谭智汨

	<p>进门财经：赵雅静</p> <p>玖鹏资产：郭鹏飞</p> <p>玖鹏资产：陆漫漫</p> <p>巨子私募：江源</p> <p>凯石基金：吴蔽野</p> <p>凯石基金：许迟</p> <p>民生证券：朱凤萍</p> <p>民生证券：王班</p> <p>民生资管：薛路遥</p> <p>南土资产：孙洁玲</p> <p>诺德基金：朱明睿</p> <p>睿扬投资管理有限公司：罗会礼</p> <p>睿远基金：秦伟</p> <p>睿远基金：钟明</p> <p>上海冰河资产管理有限公司：刘春茂</p> <p>上海趣时资产管理有限公司：赖正健</p> <p>天下溪：张世刚</p> <p>西南医药：雷瑞</p> <p>湘财基金：张海波</p> <p>信达澳亚：李东升</p> <p>信达证券：涂佳妮</p> <p>兴银基金：陈宇翔</p> <p>长城财富资产：胡纪元</p> <p>长城基金：龙宇飞</p> <p>长江资管：盛夏</p> <p>招商基金（深圳）管理有限公司：张松</p> <p>中信资管：厉多伊</p>
时间	2024年4月27日 15:00-16:00
地点	迈得医疗
上市公司接待人员	董事、副总经理、董事会秘书：林栋先生

姓名	董事、财务负责人：林君辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>第一部分 介绍公司情况</b></p> <p>迈得医疗创建于 2003 年，于 2019 年在科创板上市，是国内医用耗材智能装备领军企业，主要从事医用耗材智能装备的研发、生产、销售和服务，有效整合医疗器械产品工艺、自动化、软件等技术工艺，为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案，获评工信部第一批专精特新“小巨人”企业、工信部工业企业知识产权运用试点企业、浙江省“隐形冠军”企业等。公司主要产品包括安全输注类、血液净化类等两大类智能装备。安全输注类智能装备，主要用于安全自毁式注射器、胰岛素注射器、安全注射针、留置针、胰岛素针、采血针、微型安全采血针、导尿管、输液器等医用耗材的组装、检测、包装等环节及帮助客户解决生产工艺难题。血液净化类智能装备，主要用于血液透析器和透析管路的组装检测与包装、中空纤维膜纺丝线制丝等环节。多项产品攻克了“卡脖子”的技术难题，实现了进口替代，填补了国内空白，获评 5 个国内首台（套）产品（包括医用留置针智能装配成套设备、医用透析器智能装配成套设备、血液透析用中空纤维膜自动纺丝线、预灌封注射器清洗包装智能装备、胰岛素笔针自动组装成套设备）、3 个省内首台（套）产品，获评“国家重点新产品”、“浙江省名牌产品”和“浙江制造精品”等。</p> <p><b>第二部分 问答环节</b></p> <p><b>1、2024 年第一季度毛利率显著提升和 2024 年第一季度研发费用率较高的原因，2023 年第四季度销售费用较高是什么原因？</b></p> <p>公司主要产品为非标产品，单一产品的毛利率各有不同，客户对产品质量的不同要求都会是影响毛利率的</p>

因素。2024 年第一季度研发费用较高，主要是因为公司围绕安全输注类设备、血液净化类设备、药械组合类设备、标准化技术平台及隐形眼镜业务等方面的研发费用增加。2023 年第四季度销售费用较高主要是因为销售奖金、差旅费用、招待费用等的增加。

## **2、公司主营业务医用耗材自动化设备行业的未来趋势？**

公司下游医疗器械市场近几年仍保持增长态势；医疗器械厂商自动化率整体偏低；监管的日益趋严，促进下游医疗器械企业提升质量控制技术，实施绿色和智能改造升级；以量换价的耗材集采制度，进一步促进下游医疗器械企业加强创新、加快技改，加大医用耗材智能装备投入，这为智能装备生产企业提供了发展的市场基础，也促使医用耗材生产企业主动与设备生产企业进行技术交流，推动医用耗材智能装备有针对性地技术研发和智能化升级，促进了医用耗材智能装备行业的稳定持续发展。

## **3、公司 2023 年存货 1.44 亿，请问存货的增长原因，包含了哪些？**

存货主要包含发出商品、库存商品、在制品、原材料等，公司根据在手订单情况、意向订单情况进行原材料采购及设备生产会导致存货的变化。

## **4、公司出口业务情况如何，未来有什么规划？**

公司目前还是以内销为主，海外业务占比很少，未来围绕“老客户新产品、新客户老产品”的销售策略，公司将通过客户拜访、参展、观展、口碑建设、行业协会转介客户资源等方式进行推广渠道的多元化，并将持续优化加强销售团队和销售方式，提高客户转化率，积极拓展海外市场。

5、国内隐形眼镜市场的竞争格局如何？公司主营业务是做医用耗材自动化设备的，隐形眼镜业务跟主业的协同性在哪些方面？公司做隐形眼镜有什么优势？公司做隐形眼镜的初衷和战略是什么，后续有哪些计划？

目前国内隐形眼镜产品以台湾厂商代加工为主。公司对隐形眼镜业务采用“材料配方+制程工艺+设备”的模式，其中设备团队沉淀着公司 20 多年的技术积累。公司从事医用耗材智能装备行业多年，已形成材料、力学、机械、电气、软件、视觉、光学、法规加工工艺等八大模块、多学科交叉的综合研发体系，掌握了近二十项非标医疗自动化核心技术，涵盖供料、涂胶、检测、组装、卷绕包装、二次塑形、输送传动、膜成型、液体喷注、软件控制等技术工艺平台，而隐形眼镜制造核心设备所需的注塑、印刷、液体喷注、固化、水化、供料、检测、组装、包装等技术都能从原有的耗材自动化技术延展过来，在原有技术的开发能更快攻克技术难点同时及时得到母公司的技术支持。此外，公司积极引进优秀人才，在材料配方及制程工艺上持续突破，目前隐形眼镜制程开发团队已搭建完成，核心团队拥有多年台资企业隐形眼镜行业从事经验，团队具有开发、光学、材料学、化学、模具、体系法规等核心配置人员，深刻掌握隐形眼镜的制程管控技术。在目前的市场生态中，各家配方都有自己的核心点，且随着市场的不断推进优化，工艺和装置的突破成了脱颖而出的核心关键点，而迈得的独特优势也体现在这里。综合各环节的加持使得迈得在隐形眼镜业务开展上有着“1+1+1>3”的优势。且相较于市场份额占领较大的台湾代加工企业，公司交货周期上会更短。

中长期布局来看，公司先做水凝胶产品，后续针对硅水凝胶系列进行开发，也会继续提升产能。

	<p><b>6、目前公司隐形眼镜业务的拿证进展？</b></p> <p>公司已提交三类医疗器械注册申请，目前隐形眼镜业务尚处于产品注册阶段。</p> <p><b>7、隐形眼镜业务规划是否会涉及硅水凝胶，相关产品的研发进展以及产品获批预期在什么时候？透明片和彩片都会做吗？</b></p> <p>公司隐形眼镜业务规划涉及水凝胶系列的透明片和彩片、硅水凝胶系列的透明片和彩片。目前硅水凝胶系列产品研发还处于前期筹备阶段。</p> <p><b>8、隐形眼镜厂商端处于产能紧张阶段，行业供需情况？为什么没有比较多的厂商来做？</b></p> <p>现阶段国内市场供给端刚起步，隐形眼镜业务算是在技术、工艺、团队等方面综合性较强的行业，不是有设备就能做的，需要各方协力。其他厂商是否进入，要看成本、盈利和自身业务模式的匹配度。</p> <p><b>9、公司今年折旧摊销的计划？明年的趋势会是怎样？</b></p> <p>隐形眼镜生产线折旧按照 10 年摊销，未来随着隐形眼镜产线投入的增加，相关折旧费用会增加。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 27 日