

证券代码：603969

证券简称：银龙股份

天津银龙预应力材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（反路演）
参与单位名称	天风证券股份有限公司
时间	2024年4月29日下午14:30-16:30
地点	天风证券股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：谢昭庭 证券部部长：杨晓菲
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司超高强钢绞线产品的应用场景主要是什么？</p> <p>预计未来该类产品市场订单情况如何？</p> <p>答：公司自研生产的1*7-15.2mm，2200-2400MPa混凝土用超高强钢绞线主要应用于时速350公里的高速铁路用双线无砟简支梁，相比常规1860MPa级预应力钢绞线，2200MPa级预应力钢绞线对原材料化学成分、机械性能、设备能力、制造工艺及过程控制技术均提出更高要求，目前2200MPa混凝土用超高强钢绞线已在部分铁路建设中实现对1860MPa级预应力钢绞线的替代，包括津潍高铁、雄商高铁、雄忻高铁等。相比现行箱梁设计，采用2200MPa混凝土用超高强钢绞线能有效优化箱梁预应力材料用量，提升桥梁结构技术经济性，增加混凝土的抗拉强度和承载能力，提高结构的使用寿命和安全性能。公司2200MPa混凝土用超高强钢绞线主要应用于时速350公里的高速铁路市场，未来市场前景广阔，公司将积极拓宽销售渠道，扩大超高强产品应用规模。</p>

问题二：轨道交通用混凝土制品业绩不错，主要增长在哪些方面？

答：2023 年度，公司收入与利润增长的主要原因是轨道交通用混凝土制品产业的收入与利润较上年度增加显著，主要包括：第一，铁路轨枕方面，公司设立于广东省阳江市的轨枕生产基地——阳江轨枕厂积极参与国家“八纵八横”高速铁路网 350km/h 沿海铁路客运大通道的重要组成部分——广州至湛江铁路项目，为其生产 SK-2 双块式轨枕，并于 2023 年度确认收入，成为公司业绩增长点；第二，高铁轨道板方面，公司设立的固定轨道板生产基地——河间板场以提供劳务作业、设备租赁、货物运输、提供材料等方式为雄安新区至商丘轨道板预制提供配套服务，并于报告期内确认部分收入，同时，新乡板场为菏泽至兰考高铁生产所需高铁轨道板，均成为公司轨道交通用混凝土制品产业的业绩增长点；第三，地铁轨道板方面，公司地铁轨道板的收入和利润较上年度均实现较高增长，报告期内，赣州板场为深圳地铁 16 号线生产地铁轨道板、河间板场为北京地铁 3 号线生产轨道板，成为地铁轨道板业绩增长的原因之一；第四，2023 年度，公司轨道板及轨枕生产配套工装设备及模具销售成果显著，以无砟轨道双块式混凝土轨枕生产信息化管理系统、自动张拉设备、自动放张设备及管片生产线为代表的工装设备在报告期内均实现销售，使工装设备营业收入与利润均实现明显增长。

问题三：应用于新能源领域的产品占比多大？

答：公司预应力材料可应用于铁路、公路、水利、桥梁缆索等领域，2023 年在风电、光伏等新能源领域实现销售量突破，应用于新能源领域的预应力材料销售量占整体预应力材料销售量比例约为 5%。2024 年，公司将持续开拓市场，力争获取更多市场份额。

问题四：公司新能源投资项目主要包括哪些？

答：为贯彻国家绿色低碳发展理念，顺应市场需求，公司

在新能源领域持续深入探索，主要涉及两大板块：一是实业板块，二是新能源投资板块。投资板块主要包括：公司积极响应新能源投资政策，主导、参与新能源项目投资开发，包括河间市 8 万千瓦“源网荷储”一体化示范项目与鸿信沧州河间市 7 万千瓦保障性并网风电项目，该项目计划近期开工建设，未来公司将以京津冀为核心区域，遍及国内外多个地区，择优择强进行新能源方面的投资。同时，公司参股北京箕星新能源有限公司，依托中车集团与中国人寿大型央企背景，参与风电、光伏项目投资，获取投资回报。在飞轮储能方面，公司与天津国企单位合作探讨，拟利用自身市场推广、资本投入等优势与合作方寻求项目契合点，为公司业务拓展做储备。公司飞轮储能项目处于初步市场调研阶段，尚未进行实质性投资，未产生营业收入，若存在实质进展，公司将及时履行信息披露义务。

问题五：公司主营业务未来有哪些增长点？

答：预应力材料方面：公司将跟随水利市场相关政策，推动 PCCP 管用钢丝市场销售，与国统股份、韩建河山、青龙管业、龙泉股份等 PCCP 管生产企业保持紧密合作关系，实现 PCCP 管用钢丝市场销量稳步提升；2023 年，公司全资子公司宝泽龙厂区的第二条镀锌生产线已投产使用，提升了产能，为公司获取更多桥梁市场及光伏市场订单奠定基础；1*7-15.2mm，2200-2400MPa 混凝土用超高强钢绞线已逐步推广使用，2024 年公司将积极推动该产品在铁路市场的应用，力争实现销售量快速增长；公司预应力材料产业始终保持普通产品与高附加值产品共同推进的发展思路，普通预应力材料市场需求量大，竞争激烈，公司将平衡自身产能与市场需求量，保持相对稳定的市场供应，实现预应力材料产业全方位发展。

轨道交通用混凝土制品方面：2024 年，公司将在保证现有高铁轨道板、地铁轨道板及轨枕项目持续供应的情况下，充分利用河间板场和宝坻板场在华北地区的区位优势，持续开发华北地区雄安新区-忻州高铁、京滨铁路北辰-滨海新区段、天

津-潍坊-宿迁等高铁项目；同时，在华南市场以切入广州-湛江高铁轨枕为契机，与华南市场相关单位保持紧密联系，有力保障 2024 年度开工项目的轨道板及轨枕供应。公司将与相关轨道投资单位组建轨道板合资公司，充分利用区位优势，开发中原片区新建平顶山—漯河—周口高铁、焦作—洛阳—平顶山高铁等项目，力争为其进行轨道板供应。

新应用市场方面：2024 年，公司成立全资子公司银龙预应力工程技术（河北）有限公司，进行风电混塔用无粘结预应力钢绞线供应、提供预应力张拉体系施工服务，并与相关单位合作共同研发风电混塔施工监测系统及混塔智能监测系统，实现对风电混塔的实时监测；公司镀锌产品可应用于大跨度光伏柔性支架系统，公司将持续进行市场开拓，使新应用市场为公司创造更多业绩。

问题六：银龙科贸是否主要承担公司出口业务？

答：银龙科贸为公司全资子公司，主要进行公司出口业务，银龙科贸 2023 年实现营业收入 77,327.38 万元，净利润 409.93 万元，属于预应力材料出口贸易公司，不进行预应力材料的生产任务。

问题七：公司国内与国外的销售模式分别是什么？

答：国内销售模式：公司一直主要以“直销”模式来开拓国内市场，直接面向各类预应力混凝土工程建设项目单位和预应力混凝土制品制造单位开拓市场，公司管理层和销售人员始终与客户保持面对面沟通，及时掌握客户需求信息并提供快捷服务。国内市场公司招投标客户的销售流程为：获取客户采购信息、确定参与报价或竞标、按照客户要求进行报价或竞标并支付投标保证金、成功后获取供货资格、签订购销合同、按合同组织排产、按合同约定发货、由收货方指定人员进行验收、按合同由收货方扣除质量保证金后支付销售货款，按合同要求质量保证期满后支付产品质量保证金。

国外销售模式：对于境外市场，公司实行以代理销售、直

	<p>接销售相结合的销售模式，国外市场通行的销售流程为：获取客户采购信息并与其沟通、赴客户市场所在地开拓、客户到公司访问洽谈、客户信用调查评定、签订购销合同并确定结算方式、按合同组织排产、海关报关并装船发货、客户支付销售货款、收汇结汇销售货款入账。</p> <p>问题八：对投资项目的资金来源如何考虑？</p> <p>答：针对公司投资项目的资金来源，根据项目实际情况，将采取多种渠道获取资金。主要包括：第一，通过与银行机构协调沟通，获取成本较低的银行贷款，即自有资金与银行贷款相结合的方式获取项目资金；第二，公司于年度董事会已提请股东大会授权董事会全权办理以简易程序向特定对象发行股票相关事宜，公司将根据项目实际情况，择机通过资本市场融资方式，获取项目资金。</p> <p>问题九：公司出口业务以什么货币结算？</p> <p>答：公司出口业务主要以美元进行结算，占比约为60-70%，以人民币进行结算的出口业务占比约为10-15%，其余主要以英镑及澳元进行结算。</p> <p>问题十：公司应收账款占比较高，回收风险如何？</p> <p>答：公司应收账款较高，主要原因是公司融资成本较低，且公司客户主要是央企、国企与上市公司，客户信誉良好。公司已制定应收账款回收策略，回收风险可控。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年4月30日</p>