

浙江永太科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	公司董事长：王莺妹 独立董事：张伟坤 董事、副总经理、财务总监：陈丽洁 董事会秘书、副总经理：张江山 通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ） 参与业绩说明会的投资者
时间	2024年4月30日（周二）15:00-17:00
地点	采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、不少上市公司每年都会发布 ESG 报告，贵公司怎么不发布，这也有助于投资者从侧面了解公司如何发展的？ 感谢您对公司发展的关心！我们高度重视公司的可持续发展和企业社会责任实践，虽然公司目前尚未发布独立的 ESG 报告，但我们在年度报告中已经涵盖了公司在环境保护、社会责任和公司治理等方面的详细信息和成绩。我们认识到 ESG 信息对于投资者决策的重要性，并将积极考虑投资者的需求。未来我们会持续关注市场的 ESG 披露情况和披露要求，积极响应投资者的需求和市场趋势，更加透明和全面地展示公司在这一领域的努力和成果，努力提升公司的 ESG 管理水平。谢谢！ 2、董事长，你好！行业的其他竞争对手表现如何？公

司的核心竞争力在哪里？公司又是如何应对挑战的？

感谢您的提问！同行业公司的业绩情况建议您查阅各公司发布的年度报告以获得详细信息。公司的核心竞争力主要体现在以下几个方面：一是公司在含氟技术领域拥有深厚的专业知识和技术创新能力，这为我们的产品提供了强有力的技术支撑；二是我们拥有完整的垂直一体化产业链，从原料到终端产品，有效控制成本并提高市场响应速度；三是我们在医药、植保和新能源材料等多个领域积累了丰富的产品线和稳定的客户基础。面对行业挑战，我们采取了积极的应对策略。我们将持续加大研发投入，推动产品创新和技术升级，以增强产品竞争力；同时，我们将不断优化供应链管理，强化成本控制，以提升盈利能力；此外，我们还将积极拓展国内外市场，多元化产品应用领域，以降低市场波动风险。我们相信，通过这些措施，我们能够持续提升公司的市场地位，实现长期稳定发展。感谢您对公司的关注和支持！

3、请问董事长，公司去年四季度大额亏损的背景下，一季度可以做到迅速扭亏为盈的核心原因是什么？

感谢您的提问！公司已在一季报中详细披露了财务状况和业绩表现。今年一季度公司持续推进降本增效，严控各项费用支出，使得公司在报告期内实现了业绩的改善。展望未来，我们将继续聚焦核心业务，优化运营效率，以实现持续稳定的发展。谢谢！

4、从 2022 年和 2023 年的年报上看，为什么公司人员减少了差不多 300 名人员，而且减少的主要是技术人员和生产人员，请具体说明一下？

感谢您的提问！公司在人员结构调整上始终基于业务发展需求和市场变化进行优化。公司通过引入先进的自动化设备和技术升级，提高了生产流程的自动化水平，从而在保证生产效率和产品质量的同时，优化了人

力资源配置。此外，公司也在积极培养和引进高技能人才，以加强研发创新能力和提升产品竞争力。谢谢！

5、国轩高科的官司如何了，有没有信心打赢，是否涉及利益输送。

感谢您的提问！该案件尚未开庭审理，如有进展公司会及时履行信息披露义务。谢谢！

6、王总你好！请问对过往两年永太科技股价的暴跌作何感想？说说看有没有具体的对公司市值管理的方案，请问王总您心目中永太科技目前的市值应该是多少？目前对永太科技的股价您认为合理吗？

感谢您的提问！股价受多种因素影响，包括宏观经济、市场情绪、行业动态等，公司致力于通过提升经营业绩和透明度来增强投资者信心。关于市值管理，我们正积极采取措施，如加强与投资者的沟通、优化投资者关系管理、持续提升公司核心竞争力和盈利能力，以期实现公司长期价值与市值的合理匹配。至于市值的具体数字，它应由市场基于公司业绩、成长潜力和行业前景等多重因素综合评估得出。我们认为，通过不断强化公司基本面，将有助于市场对公司股价的合理评价。谢谢！

7、领导，您好！我来自四川大决策氟化工产业链价格持续上涨，公司受益程度有多大？

感谢您的提问！氟化工产业链的价格波动对公司的经营业绩确实有一定影响。作为行业内的一员，公司积极应对市场变化，持续通过优化供应链管理、提高运营效率以及技术创新等措施来增强公司的市场适应能力和成本控制能力。我们将持续关注市场动态，灵活调整经营策略，力求最大化公司及股东的利益。感谢您对公司的关注，我们期待与您共同见证公司的成长与发展。谢谢！

8、公司一季度六氟磷酸锂是不是停产了？如果没有停产今年一季度六氟一直在降价为何毛利率比去年四季

度还高？

感谢您的提问！公司一季度并未停产六氟磷酸锂，2024年一季度六氟磷酸锂的市场价格相对2023年四季度总体略有回升。公司积极采取了一系列降本增效措施，通过持续的技术改进和工艺优化，实现了生产效率的提升和成本的有效控制，同时严控各项费用支出，使得公司在报告期内实现了业绩的改善。我们坚信，通过不断的技术创新和市场适应，公司能够进一步提升竞争力，保持产品的盈利能力，为股东创造更大的价值。谢谢！

9、请问贵公司的氟化液产品已经有了一段时间，目前是否已经有实质性的订单？未来是否具有广阔的发展空间？永太氟乐有限公司成立啦一年多，迟迟没有进展是何原因？是不是一直都没有真正大规模的订单落地呢？最后祝公司发展的越来越好，谢谢。

感谢您的提问！目前，氟化液产品正在积极开展中试验证和工艺优化，并且已经具备了相对成熟的产业化条件。公司正在积极推进市场和客户开发，以期实现产品的商业化和产业化。展望未来，氟化液产品在半导体生产制造、数据中心冷却以及储能电池热管理等领域具有广阔的应用前景和发展空间。公司一直在积极进行市场推广和技术准备，以确保一旦市场条件成熟，能够迅速响应客户需求，实现规模化生产和供应。我们感谢您的关注和支持，并期待与您共同见证公司的成长和成功。再次感谢您对公司发展的祝愿，我们将继续努力，不断创造新的价值。谢谢！

10、为什么很多上市公司面对投资者询问股东人数多时候都很配合告知而你公司却从不会在投资者询问的时候回答呢？总是说会在定期报告中才公布？这是什么道理？

感谢您的提问！为保证所有投资者平等获悉公司信息

息，根据信息披露公平原则，公司在定期报告中披露对应时点的股东人数。截止 2024 年 3 月 29 日，公司股东人数是 133,756 户，详见公司已披露的 2024 年第一季度报告。谢谢！

11、你好，请问下公司的液态技术什么情况能有订单？现在有没有明确目标？

感谢您的提问！公司目前已经构建了涵盖锂盐原料、锂盐、添加剂、电解液的垂直一体化产业链，自产的液态锂盐产品将会优先满足自身电解液产品的生产需要，同时将尽可能满足下游其他客户的市场需求。谢谢！

12、81 块股价跌到 8 块，公司没有维护措施吗？例如回购？

感谢您的提问！公司一直关注股价表现，并重视市值管理。关于股票回购的计划，公司会根据市场情况、公司财务状况以及相关法律法规的要求审慎考虑，并及时履行信息披露义务。谢谢！

13、目前全年订单怎么样？二季度是否饱和生产？目前价格有没有上升？

感谢您的提问！公司将根据下游订单情况按需排产，并根据市场行情动态调整生产和销售节奏。关于产品价格，公司一直密切关注市场动态，并根据供需关系和成本变化灵活调整定价策略。公司将持续优化生产效率，满足市场需求，同时保持与客户的积极沟通，以实现公司的长期稳定发展。谢谢！

14、一季度六氟均价明明大幅下跌，平均跌了 20%以上，你家六氟均价从哪回升的？

感谢您的提问！关于六氟磷酸锂近年来的市场价格变化，请详见公司 2023 年度报告第 10 页相关图表数据及文字说明。谢谢！

15、现在固态或者半固态电池 2027 量产，永太有没有

这方面的布局？

感谢您的提问！公司将持续关注固态电池、半固态电池的发展方向，了解该产品对上游材料方面的需求，并将根据公司的实际情况、市场发展情况以及客户需求情况等，适时做出相应的应对措施。谢谢！

16、陈总你好，关于公司高负债情况下，公司今年现金流是否充沛？前三大股东为什么质押比例这么高？分红公司有没有具体方案汇报投资者，谢谢？

感谢您的提问！公司目前资金相对充裕，短期内资金压力相对不大，今年公司会严格控制各项费用支出，加速资金回笼，以不断改善现金流。股票质押系公司控股股东及其一致行动人根据需要合理进行的融资活动，目前总体质押风险相对可控。关于分红，公司一贯坚持持续、稳定的利润分配政策，具体的分红方案会在充分考虑公司的盈利能力、现金流状况及未来投资需求后，按照相关法律法规和《公司章程》的规定，及时向投资者公布。公司将继续致力于提升公司的内在价值，以良好的业绩和合理的分红回报广大投资者的信任与支持。谢谢！

17、请问贵公司的邵武永太高新材料有限公司生产的液态双氟磺酰亚胺锂试生产的效果如何？是否已经转入正式生产？产品的市场需求大吗？售价如何？能否成为公司新的业绩增长点？谢谢！

感谢您的提问。该项目目前进展顺利，产能正在逐步释放，产量及连续生产运营能力稳步提升。关于产品售价，公司将根据市场供需关系和成本因素进行灵活调整，以确保产品竞争力。公司将持续关注市场动态，不断创造新的业绩增长点，积极推进项目达产，以期为公司和股东创造更大的价值。谢谢！

18、贵司原来是没有进行期货套期保值吗？下一步有这样的安排吗？

感谢您的提问!公司素来重视期货套期保值业务在稳定公司经营、规避价格风险方面的作用。公司在年度董事会中已经审议了相关议案，尚需提交公司股东大会审议。谢谢!

19、公司对未来有没有新的布局和规划?

感谢您的提问!公司将持续深耕含氟医药、植保与新能源材料制造领域，通过技术创新和产品升级，进一步提升核心竞争力。同时，公司将积极拓展国内外市场，探索新兴市场机遇，增强品牌的全球影响力。在产业链整合方面，公司致力于构建更加完善的垂直一体化产业链，以提高运营效率和市场响应速度。此外，公司还将关注行业趋势，把握新能源、新材料等战略性新兴产业的发展机遇，不断开拓新的增长点。公司坚信，通过这些前瞻性的布局和规划，能够为公司的长远发展奠定坚实的基础，为股东和社会创造更大的价值。谢谢!

20、陈总你好，公司在建工程什么时候能投产? 预计今年的各项产品的销量如何?

感谢您的提问!公司将依据既定的经营发展战略，并紧密结合市场的实际状况，来合理安排和推进项目建设的各项工作。公司将通过技术创新、市场拓展和客户关系管理等措施，努力提升产品的市场竞争力，同时，我们也在密切关注行业动态，灵活调整经营策略，以期达到最佳的市场表现。我们对公司的未来发展充满信心，并期待与所有投资者共享成长的成果。谢谢!

21、请问，贵公司年初与宁德时代签订电解液的年度采购协议，每年不低于10万吨，这个订单目前按季度算完成的情况如何? 是否有合理的利润贡献出来? 毕竟过去的一年压力山大，亏损严重，急需各个品种都能在今年贡献出来新的利润，拜托啦，谢谢!

感谢您的提问!关于订单的具体完成情况，我们会根据项目进度和市场需求进行相应的生产和供货安排，

	同时公司也在积极采取措施降低产品成本,力求提高产品的利润空间。谢谢!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无