

证券代码：833230

证券简称：欧康医药

公告编号：2024-041

成都欧康医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月29日 15:00-16:00

活动地点：公司2023年年度报告业绩说明会于2023年4月29日（周一）15:00-16:00在上海证券报·中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com>）举行，通过网络方式与投资者进行了沟通和交流。

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：

公司董事长、总经理：赵卓君先生；

公司董事会秘书、财务负责人：叶丽蓉女士；

公司保荐代表人：罗泽先生。

三、 投资者关系活动主要内容

公司在 2023 年年度业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复情况如下：

问题 1、2023 年公司营业收入与净利润均下降，是因为公司产品市场缩减了吗？

回复：尊敬的投资者您好！2023 年度公司营业收入和归母净利润同比皆下降主要因为：

（1）受宏观经济环境和国际地缘冲突等因素影响，美国市场需求疲软，客户清库减缓采购，槐米系列主要产品中槲皮素的销量同比下降；公司为争取市场份额采取降价策略，加之原料丰收，故其销售价格大幅度下滑，导致槲皮素销售收入下降 57.67%。并非需求市场缩减所致。

（2）因新客户开发取得成功实现销售及境外保健品用量逐步恢复，枳实系列主要产品地奥司明销量增加致收入同比增加。

（3）2023 年 4 季度销售收入同比增加，2024 年一季度槲皮素销量也同比增加 18.62%，一季度归母净利润同比增加 50% 以上，公司产品业务及经营情况逐步回到良好增长态势。

问题 2、2023 年公司为应对低迷的市场环境采取了怎样的措施？

回复：尊敬的投资者您好！2023 年公司取得以下主要工作成果：（1）完成地奥司明原料药国内市场基础开发并通过药品 GMP 符合性检查，若顺利预计 2024 年可实现国内销售；（2）新增 20 多个项目开发模块，研究公司两大系列产品的新应用和应用的新领域，以适应行业新形势和应对市场变化；（3）增加了 NHDC 产品的应用领域，作为食品添加剂在国内销售取得突破；（4）与江苏海飞以合成生物技术为合作研发方向，拟将合成生物技术运用到植物提取行业，以达成公司建成全球领先的天然维生素 P 类化合物技术运用中心的企业愿景；

（5）取得 8 个产品的食品生产许可证和完成饲料添加剂原料探索，2024 年可进一步开发国内食品原料市场和拓宽境外市场；（6）完成了柑橘黄酮原料药研究和申报，并已被国家药监局作为该产品的首次受理，多家单位抛来合作橄榄枝，

公司已择优开始合作研发。感谢您的关注！

问题 3、2023 年度公司研发费用增加，在研发方面主要做了哪些工作？

回复：尊敬的投资者您好！公司 2023 年研发费用同比增长 3.88%。主要工作如下：（1）申请了 4 项发明专利，获得柚皮素及橙皮素制备工艺的发明专利授权共 2 项，还有 2 项在实质审查阶段；（2）槲皮素纵深研发出水溶性槲皮素、酶处理异槲皮苷等新产品，其中酶处理异槲皮苷在国内食品添加剂目录中，目前正在市场开发阶段；（3）枳实系列研发成果得以运用，NHDC 产品在国内食品添加剂领域拓展了市场；（4）各主力产品的工艺、质量和收率得以稳定和提高。

问题 4、请问公司研发两大系列产品的的新应用和应用的的新领域具体指哪些内容？

回复：尊敬的投资者您好！公司 2023 年坚持在枳实类、槐米类新产品纵深研发的基础上，加大了两大类产品的横向运用研发力度，具体体现在：

1、天然维生素 P 类产品的运用技术研发；如，将纳米技术、超微粉技术运用到地奥司明产品上，增加其生物利用度；通过地奥司明、香叶木素和橙皮甙的组合配方研究，以增加其产品改善毛细血管微循环的功效。

2、天然维生素 P 类产品的运用领域研发；如，美国市场槲皮素产品常作为膳食补充剂用于抗冠状病毒和肺结节、抗氧化等方面。公司研发出的水溶槲皮素，因攻克了槲皮素难溶于水的技术关，其产品即可用于功能性饮料、食品添加剂、天然色素等领域；NHDC 产品，以前应用于欧洲的宠物饲料上，公司通过功能研发和法规规范，现可作为天然甜味剂，以代糖方式用于食品添加剂领域。

综上，公司不仅仅持续进行已有产品的建设和市场开发，也持续专注于枳实和槐米系列两大类产品的纵深研发和横向拓展，为后期市场的增量做了长足的储备，为公司可持续发展奠定坚实的基础。

问题 5、请问 NHDC 是什么产品？运用于哪些方面？

回复：尊敬的投资者您好！NHDC 是中文名“新甲基橙皮苷二氢查耳酮”的简称，为我司枳实系列产品中打造的重点产品之一。NHDC 作为一种香料、增味剂、苦味抑制剂、甜味剂及功能添加剂，在食品、医药、饲料等都具有广泛的应用前景。目前，NHDC 已经被我国、美国、欧盟等多个国家列为食品添加剂或饲料添加剂，从法规上解决了产品安全性的问题。据研究报道，NHDC 的甜度是蔗

糖甜度的 1500~1800 倍，屏蔽苦味功效极佳，NHDC 的糖苷基会在人体内发生水解，几乎不参与代谢，所以它的热能值极小，可作为低能量食品甜味剂；且 NHDC 稳定性好，无毒性，代谢速度快。无论在酸性、碱性环境下使用，其性质都非常稳定，是稳定的安全型甜味剂，增加了应用的广泛性；同时，NHDC 还具有抗氧化性，降低胆固醇和降血糖等生理活性。因此我们相信，NHDC 将受到市场热捧。2024 年，NHDC 将作为重点产品之一，成为公司新的业绩增长点。

问题 6、请说明公司 2024 年的发展计划和目标。

回复：尊敬的投资者您好！2024 年，在 2023 年工作成果基础上，公司继续挖掘境内外潜在客户和市场需求，针对客户提出的该行业产品痛点深入研发，为客户提供更专业的产品及技术解决方案。围绕“固本增效、发展建设、强化治理”的工作方针，聚焦核心业务及主力产品，推进公司经营业绩稳健增长：

（1）深耕主营业务，提高盈利能力：践行“三步两横一纵”的发展规划，围绕植物提取的主营业务，拓展产品新的应用和应用的新领域，提高公司盈利能力；

（2）持续开拓市场，挖掘发展机遇：加快开发国内原料药、功能食品原料、食品添加剂、饲料添加剂市场。通过美国子公司深入探索美国市场，计划将境外知名品牌和自创品牌保健品引入国内市场。

（3）加强科研合作，提升研发实力：公司将继续加强新项目模块的开发，依托自身的技术优势，加大与科研院所、高校等机构的合作进行新技术研发，推动现有技术升级。

（4）强化内部控制，提升管理水平：按照法律法规、规范性文件要求，强化内部控制和内部审计，提升公司规范管理水平 and 风险防范意识。

（5）重视人才培养，加强团队建设：2024 年已建成新的组织机构，推进组织和管理变革，改善和提高组织效能，以适应公司的战略发展要求。

问题 7、请问公司在研发合成生物产品吗？合成生物的原理是怎样的？

回复：尊敬的投资者您好！合成生物是运用生物技术构建微生物菌株、通过繁殖微生物来生产出目标物，有生产安全、对环境资源破坏小、批量生产成本低的优势。其运用有五个阶段：选品、菌株研发、工程菌实验、生产和产品运用推广。

公司在植物提取行业经验丰富，在对目标物提纯精制方面技术优势明显；产品在欧美日澳市场占有率高，品牌效益强；在产品应用和创新方面技术积累丰富。正在进行将合成生物技术运用到植物提取产品上去的研发工作，如公司运用生物技术研发出的两个产品的制备工艺 2023 年已取得了发明专利。更多运用合成生物技术的产品，按公司整体布局在持续研发中。

问题 8、请问公司今年第一季度经营情况如何？

回复：尊敬的投资者您好！本公司已于 2024 年 4 月 26 日披露 2024 年一季度报告，公司一季度实现营业收入同比上升 15.81%，净利润同比上升 53.91%。经历了市场低迷期，公司主力产品销售量开始逐步提升，产品毛利率也同比提升，一季度产品槲皮素销量同比增长 18.62%、地奥司明销量同比增长 73.23%、NHDC 同比增长 1,250.65%，公司业绩重回良好增长态势。感谢大家持续关注公司！

问题 9、公司 2023 年产品毛利率同比下滑较大，未来几年毛利率会否继续下滑？

回复：尊敬的投资者您好！公司属于植物提取物行业，通常规范性好、具备持续供货能力的企业，产品品质好售价就高，成本控制得好毛利率就高。但随着市场上产品逐步趋同，市场竞争加剧，企业为稳固市场确保竞争力需适当降价，则毛利率下降。但成熟产品工艺更稳定，能使生产效率得到提高，公司业绩仍会有保障。与此同时，公司持续研发更高质量的产品及纵深新产品，运用新技术开拓新的领域和用途后，增加新的市场，预计会带来新一轮产品毛利率的上升。感谢投资者关注！

问题 10、请问公司募投项目进展如何？完工后将会给公司业绩带来什么影响？产能大幅上升，如何顺利消化？

回复：尊敬的投资者您好！公司募投项目“技改扩能（一期）”预计将于 2024 年 6 月完工。该募投项目拟建成槐米、枳实系列产品的完整产业链和自动化车间并释放出更多产能，预计可在提高生产效率及产品质量稳定的同时降低生产成本，提升公司核心竞争力，对公司业绩具有积极影响。

公司将结合自身产能规划，持续加大产品新应用和应用新领域的市场开发，深入挖掘境内外潜在客户需求，扩大市场以消化新增产能。公司 2023 年采取措施拓展新市场、开发新客户成绩显著，一方面拓宽了产品的新运用领域，同时继

续加强研发投入，提高产品含量及纯度，创新产品结构，扩大市场份额。随着公司产品结构逐步丰富，境内、境外市场得到拓展，预计可有效消化募投项目新增产能。感谢您的关注！

问题 11、请问公司在投资者交流方面有何计划？如何加强与市场的互动沟通？

回复：尊敬的投资者您好！公司重视与投资者沟通，通过投资者热线电话、电子邮箱、业绩说明会、股东大会、微信公众号、媒体等渠道向广大投资者传递公司经营情况、业务进展，展现企业文化和企业价值。

未来，将以规范公司治理、做好信息披露、强化投资者关系管理为抓手，传递公司经营发展信息，与主要股东、机构投资者、中小股东等保持良好的沟通交流，认真做好公司投资者关系管理工作，促进公司与投资者之间的良性互动关系，以借助投资者实现传播公司内在投资价值、促进公司合规发展、维护公司良好经营环境的目标，努力践行公司价值最大化和股东利益最大化。谢谢！

问题 12、请问公司管理层如何看待目前公司股价？公司采取什么措施来维护公司市值，回报投资者？

回复：尊敬的投资者您好！上市公司股价走势受宏观经济形势、股票市场周期变化、行业周期变化、投资者偏好、公司业绩等多种因素的影响，公司无法准确判断股价走势，请您注意投资风险。目前公司生产经营正常，公司管理层将继续努力提升公司治理水平和盈利能力，争取以良好的业绩来回馈广大投资者。我们始终相信，产品核心竞争力、技术、质量是企业立足市场的根本，未来我们将坚持公司的发展战略，聚焦主营业务，依托技术创新、产品多元化发展，提升公司价值以回报各位投资者。我们也会进一步加强与投资者的沟通交流，积极传达公司的经营发展成果和投资价值。感谢您对公司的信任！

问题 13、请问近期公司董监高股票该解禁了吗，没看到发公告呢？谢谢！

回复：尊敬的投资者您好！根据《北京证券交易所股票上市规则（试行）》，公司实际控制人和大股东及其一致行动人、董事、监事、高管就所持股份作出自愿锁定股份的承诺，持有的本公司股份自上市之日起 12 个月内不得转让。并且由于公司上市后 6 个月内股票连续 20 个交易日的收盘价均低于发行价，上述人员持有本公司股票的锁定期自动延长 6 个月，延长至 2024 年 6 月 9 日。待限售

期限届满，公司会根据相关规定办理解除限售相关手续并进行公告，谢谢！

成都欧康医药股份有限公司

董事会

2024年4月30日