

证券代码：301168

证券简称：通灵股份

## 江苏通灵电器股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 05 月 07 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 严荣飞、总经理兼董事 李前进、副总经理兼董事 张道远、财务总监 顾宏宇、销售副总 秦真全、独立董事 李健、董事会秘书 韦秀珍、保荐代表人 陈昶
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、李前进总经理，公司 2024 年第一季度营业收入增长 24.20%，去年同期增长 4.45%。今年的净利润却比去年下降了 3.77%。这倒挂的主要原因是什么？未来怎样来扭转这种局面？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！原因有两点：一是铜价上涨导致成本上升，二是下游客户传导的价格压力。目前公司通过产品的技术改进创新、精细化的成本管控、生产设备的自动化率以及生产效率的提升、芯片接线盒等高端产能的建设和推广等几个方面来应对原材料价格波动，并积极与下游客户协商重新议价。感谢你对公司的关注！</p> <p><b>2、请问贵公司是否注重可持续发展？我发现秩鼎给贵公司最新季度的 ESG 评级为 BB，环境分项也不是很出色。公司是否制定了具体的生产技术改进和提升环境友好程度的计</b></p>

划？未来是否加大环保责任承担力度？谢谢。

答：您好！公司严格按照《公司法》《深圳证券交易所创业板股票上市规则》《上市公司信息披露管理办法》等相关法律法规的要求履行信息披露义务，也一贯重视环境保护、社会责任及公司治理方面的工作，充分重视维护与供应商、客户、员工等利益相关方的良好合作关系，将 ESG 理念融入贯穿公司生产经营的全过程中，同时在公司定期报告“环境与社会责任”章节披露了相关情况。未来公司将继续践行 ESG 发展理念，不断提高公司治理水平，积极履行社会责任，推动公司持续、稳定、健康发展。感谢您的关注！

**3、原材料价格上涨，公司接线盒的价格有提高吗？**

答：公司与客户在年初签订了关于价格的框架协议，年内以框架协议为基础按季度议价，公司目前已经积极与下游客户协商重新议价。感谢您的关注！

**4、铜价上涨对接线盒的毛利有多大影响？**

答：投资者您好！铜占接线盒成本比例约为 35-40%，目前铜价上涨对毛利的影响约为 3%左右，感谢您的关注！

**5、后续会因为市场竞争激烈导致公司接线盒产品价格下降吗？**

答：您好！公司产品主要遵循市场定价原则，目前来看价格下行空间不大。感谢您的关注！

**6、公司计提了部分资产减值，请问对无锡尚德应收账款的减值是否进行完全？**

答：您好！公司根据谨慎性原则，按照会计准则的要求对应收无锡尚德款项计提了信用减值损失，公司亦将持续加强应收款项的管控。感谢您的关注！

**7、公司目前有哪些客户？**

答：您好！公司目前主要客户包括隆基、天合、通威、爱旭等。感谢您的关注！

**8、互联线束有建设新产能吗？**

答：您好！公司 23 年 9、10 月份开始积极扩产，后续将会继续拓展欧洲方面的新客户。感谢您的关注！

**9、哪些客户对芯片接线盒的接受度比较高**

答：您好！目前天合对芯片接线盒的接受度较高，其他主要客户正在进行样品测试。感谢您的关注！

**10、铜价上涨对互联线束的盈利影响？**

答：您好！铜价上涨对互联线束的盈利情况影响较小，公司报价时会根据铜价的变化而更新，价格传导比较顺畅。感谢您的关注！

**11、公司今年增资的江洲汽车部件公司主要生产销售什么产品，会给上市公司带来怎样的业绩提升？**

答：您好！江苏江洲汽车部件有限公司主要从事汽车内外饰等零部件的研发、生产与销售。江洲汽部件在公司对其增资时对未来三年业绩作出如下承诺：2024 年净利润不低于 3,000.00 万元；2025 年净利润不低于 4,000.00 万元；2026 年净利润不低于 5,000.00 万元。感谢您的关注！

**12、汽车零部件业务的客户？**

答：您好！汽车零部件业务主要客户是比亚迪，产品销售比较稳定，后期公司会与更多客户进行合作，进一步拓展汽车零部件业务。感谢您的关注！

**13、今年以来铜价一直持续上涨，公司如何应对原材料的涨价？**

答：您好！公司主要是通过产品的技术改进创新、精细化的成本管控、生产设备的自动化率以及生产效率的提升、芯片接线盒等高端产能的建设和推广等几个方面来应对原材料价格波动，巩固公司产品的盈利能力，提升市场的占有率。感谢您的关注！

**14、公司 2023 年研发创新情况怎样？研发费用占比是多少，**

	<p><b>与以前年度相比又是什么情况？</b></p> <p>答：您好！公司一贯注重科技创新，2023 年公司获得多项专利和发明，研发费用占销售收入的达到 4.95%，与以前年度相比有所增长。</p> <p><b>15、公司以前有境外布局产能的规划，目前进展如何？</b></p> <p>答：您好！公司已在新加坡和越南注册了子公司和孙公司，目前正在征地准备土建的前期工作。感谢您的关注！</p> <p><b>16、公司生产的互联线束产品主要应用在什么地方，主要销往哪里？未来会有较高的增长点吗？</b></p> <p>答：您好！互联线束主要用于国外电站，客户主要在欧美市场，可以满足欧美减少人工成本的需求，为非标定制化产品。美国今年预计有一定幅度的增长，今年二季度可能会有初步的体现。感谢您的关注！</p> <p><b>17、对互联线束全年目标？</b></p> <p>答：您好！23 年全年销售收入约 2.1 亿元，目前在手订单充足，整体形势向好，公司预计全年出货量有望进一步提升。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 7 日