## 东芯半导体股份有限公司投资者关系活动记录表 (2024年5月6日-5月7日)

证券代码: 东芯股份

证券简称: 688110

	□ 特定对象调研	□ 分析师会议
投资者关系活	□ 媒体采访	□ 业绩说明会
动类别	□ 新闻发布会	☑ 路演活动
	□ 现场参观	□ 电话会议
	☑ 其他(策略会)	
参与单位名称	华商基金、国泰君安证券、信达证券、交银施罗德、宏道资产、中	
	信证券、水璞私募基金、	太平基金、华夏基金、华泰柏瑞基金、中
	泰证券、长信基金	
活动时间	2024年5月6日、5月7日	
活动地点	策略会、公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会	秘书: 蒋雨舟
	证券事务代表: 黄沈幪	
	投资者关系:王佳颖	
	一、 公司近期经营情况分	
投资者关系活动主要内容介绍	公司副总经理、董事会秘 经营情况。	书蒋雨舟女士向与会投资者介绍了公司近期的
	二、交流的主要问题及答	答复
	1、公司 2023 年度财务状况变动的主要原因是什么?答: 2023 年度,受市场环境影响,公司下游客户需求下降明显,同时行业竞争激烈,部分产品销售价格明显下降,公司 2023 年度营业收入和毛利率水平较去年同期相比降幅较大。从单季度看,2023 年下半年市场价格基本稳定,需求正在逐步恢复,公司 2023 年三、四季度的营业收入呈现逐季增长的趋势。2、公司全年研发投入增长比较明显,对未来的研发费用是否有增长	
	预期?答:公司坚持独立充研发团队,不断丰富产平,研发人员数量及研发入的比例为34.34%,同比关研发项目及新增的Wi-	自主研发,继续保持高水平研发投入,持续扩品线,推进产品制程迭代,提高产品可靠性水项目有所增加,2023年公司研发投入占营业收比增加24.71个百分点。考虑到公司存储芯片相Fi7研发项目,研发费用将继续保持较高水平。一销的比重分别是多少?答:从销售模式来看,

报告期内,公司直销模式收入占收入比重为69.78%,收入较去年相比减 少 63.42%, 主要系通讯领域和消费领域的直销客户收入下滑较大: 公司 经销模式收入占收入比重为 30.22%, 收入较去年相比增加 18.31%, 主 要系公司进一步开拓智能穿戴类客户,并通过经销模式进行销售,经销 模式收入占比上升。4、公司对存储利基市场后期走势怎么看?答:利基 的产品价格主要受到行业供需关系的影响,随着需求的逐步回暖,产品 价格也会逐步修复。5、公司除了存储业务之外,在其他的板块有哪些布 局?答:公司作为主营业务为利基型存储芯片的 IC 设计公司,选择 Wi-Fi 芯片作为第二增长曲线。一方面公司希望从多方面进行产业链上下游 的整合工作,尽可能多的在客户端导入公司更多产品,凭借多年来在行 业内的资源、客户、供应链、经验等方面积累的优势,进一步丰富公司 产品品类,以存储为核心,向"存、算、联"一体化领域进行技术探索, 拓展行业应用领域, 优化业务布局, 为客户提供更多样化的芯片解决方 案:另一方面公司看到 Wi-Fi 芯片市场广阔的空间,特别是 Wi-Fi 6/7 在 高带宽、高安全性、低延时以及对多设备同时接入有较高要求的场景具 备明显优势,未来将成为 Wi-Fi 芯片市场增长的主要驱动力,伴随着智 能手机、笔记本电脑、物联网(IoT)设备、智能家电和其他联网设备的使 用不断增加,推动了对 Wi-Fi 芯片组的需求,并增加了对可靠、快速无 线通信的需求。物联网(IoT)的普及导致各种应用对 Wi-Fi 芯片组的需求 增加,包括可穿戴技术、智能家电、工业自动化、医疗设备等。随着互 联网连接在发展中国家的普及,对低成本 Wi-Fi 设备的需求增加,未来 也将推动 Wi-Fi 芯片市场的增长。

日期

2024年5月8日