

证券代码：001278

证券简称：一彬科技

宁波一彬电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	一彬科技董事长 王建华先生 一彬科技董事会秘书兼财务总监 姜泽先生 一彬科技独立董事 郑成福先生 一彬科技保荐代表人 梁力先生
时间	2024年5月9日 15:00 至 16:00
地点	宁波一彬电子科技股份有限公司二楼会议室
形式	通过上海证券报和中国证券网平台进行文字互动交流
交流内容及具体问答记录	<p>1. 请问董事长如何看待汽车行业的发展？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023年我国汽车产业发展取得突破性进展，汽车产销量首次突破3,000万辆，中国汽车工业经过70年的发展，从无到有，已经成为全球汽车工业不可或缺的一部分。根据乘联会数据显示，2024年1-3月累计零售482.9万辆，同比增长13.1%。2024年一季度车市零售基本实现预期中的开门红走势，2024年预计将继续保持增长趋势，再创新高。公司将深耕汽车零部件行业，聚焦主业，为中国汽车行业的发展贡献自己的一份力量。感谢您对一彬科技的关注！</p> <p>2. 请问贵公司的保荐人的持续督导工作开展情况？</p>

答：尊敬的投资者，您好！民生证券股份有限公司作为公司首次公开发行股票并上市的保荐人，按照相关要求在公司上市后当年剩余时间及其后两个完整会计年度履行持续督导职责，在此期间每年都对公司进行现场检查工作。公司严格按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务。感谢您对一彬科技的关注！

3. 公司在业务开拓方面主要做了哪些工作，保持高质量、可持续发展？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年度，公司持续积极拓展市场空间，新增定点项目超过 75 个，包括广汽丰田、广汽本田、东风本田、比亚迪、吉利汽车、奇瑞汽车、上汽通用、上海吉祥等客户；产品大类涵盖塑料饰件、金属件、导电产品、汽车电子件四大品类，如立柱、门板、仪表板、副仪表板、铜排等高单价产品占比进一步提升，公司的客户结构、产品体系进一步完善。公司在确保与现有客户的项目合作保持稳健情况下，积极开拓新能源车企客户及项目，为公司的持续发展注入新动力，经营规模得到进一步增长。感谢您对一彬科技的关注！

4. 公司主要客户及前五大客户销售占比情况？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司合作伙伴主要有东风本田、广汽丰田、吉利汽车、东风汽车、上汽通用、华晨宝马、北京奔驰、比亚迪、奇瑞汽车等国内主要合资及自主品牌整车厂，同时亦作为二级配套供应商与知名汽车零部件供应商李尔和华域汽车等厂商建立了业务合作。公司 2023 年度前五大客户销售额为 122,236.86 万元，占年度销售总额的 58.99%，较 2022 年度占比增加 1.22%，收入的增长主要得益于在增加现有客户业务量的同时，公司积

极开拓新客户、新产品。感谢您对一彬科技的关注！

5. 公司在智能制造、自动化生产，提高生产效率及质量方面有哪些布局？

答：尊敬的投资者：您好！公司持续加码信息化建设投入，加速推进集团、各子公司企业数字化转型，通过 MES 系统的实施，实现从生产到仓储的智能管理，建立和完善产品生产过程追溯机制，将顾客及公司的品质风险降至最低；在智能制造方面公司不断引进工业机器人、智能机械手等先进全自动、半自动生产设备，进一步提升生产流程的自动化、标准化、智能化水平，降低人工成本的同时，继续提高生产效率、产品精度。感谢您对一彬科技的关注！

6. 公司在研项目电子外后视镜研发项目进展？

答：尊敬的投资者，您好！智能座舱是未来新能源汽车的发展趋势，电子后视镜作为与用户智能化交互的重要部件，提升用户感知同时大大提升行驶安全性。电子外后视镜项目还在研发中，属于公司前瞻性研发项目，业务的规模还需视未来客户的开拓情况。感谢您对一彬科技的关注！

7. 公司如何应对原材料价格波动的风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司实施集中采购模式，经采购中心集中核价批准后，由子公司实施就近采购的方式进行采购，在控制采购成本的同时，降低物流运输成本，并有效缩短物料交付周期，使采购更具灵活性。通过多年诚信合作，公司与上游主要原材料供应商形成了长期稳定的合作关系，可保证及时供货。感谢您对一彬科技的关注！

8. 请问董事长对公司未来发展前景如何展望？

答：尊敬的投资者：您好！公司将以市场为导向，紧跟汽车零部件行业发展前沿，围绕“管理数字化、技术创新化、制造自动化、业务全球化”等方向发展，通过持续提升管理、生产和研发能力，在不断巩固现有客户与产品的同时，大力开拓新客户与新产品，积极发展新能源汽车专用零部件业务，进一步提升公司在汽车零部件领域的行业地位。公司将不断地致力于为追求高品质生活的人们提供品质卓越、安全舒适、环保节能的产品，并不断以创新技术诠释着对品质、舒适的极致追求。感谢您对一彬科技的关注！

9. 公司是如何保障整车厂的及时供货能力？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持以客户为中心，提升就近服务和及时供货能力。2023 年度，为更好的满足客户需求，为客户提供全方位的支持，公司设立了全资子公司湖州一彬，全资二级子公司河北一彬，全资子公司莆田一彬，项目均在紧锣密鼓的建设中；广东一彬项目已基本建设完成，新工厂即将投入使用；设立惠州惠东分公司、上海分公司、天长分公司、南昌分公司、济南分公司，增强自身的就近服务能力和及时供货能力，有利于保障与客户合作的稳定性。感谢您对一彬科技的关注！

10. 公司在新能源相关业务的生产经营情况？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司新能源产品实现销售收入 7,396.91 万元，主要客户为比亚迪、东风本田、广汽本田、东风汽车、吉利汽车等，同时公司积极开拓造车新势力品牌客户，已经与岚图汽车、上海吉祥等客户达成合作，凭借公司在内饰件的通用性及新能源专用件的开发，未来将为公司的收入增长注入新动能。感谢您对一彬

科技的关注！

11. 公司如何在竞争激烈的汽车市场中提升产品份额？

答：尊敬的投资者：您好！经过多年的经营发展，公司产品在下游汽车品牌中覆盖较为广泛，积累了较为丰富的优质客户资源，并建立了稳定、良好的合作关系，公司在汽车零部件领域具有较高的市场知名度，具备较强的市场竞争力。汽车零部件市场规模巨大，与同行业公司相比，公司的营业收入规模还比较小，有很大的成长空间，公司将顺应汽车行业发展趋势，进一步提升企业核心竞争力，不断提升市场份额。感谢您对一彬科技的关注！

12. 请问公司独立董事如何了解公司生产运营信息来参与公司治理？

答：尊敬的投资者，您好！公司独立董事通过定期的公司现场办公，确保能够深入了解公司运营细节；同时，董事会也会定期向独立董事详尽汇报经营情况，以便独立董事能够实时把握公司的运营情况和治理现状；另外，在年度审计期间，作为审计委员会委员的独立董事会与外部审计机构召开专门的审计工作沟通会议，确保所有重要关键审计事项得到应有的关注。感谢您对一彬科技的关注！

13. 公司 2024 年第一季度营业收入增长 16.91%，归属于上市公司股东的净利润增长 0.12%，净利润增长较少的原因？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年汽车行业竞争愈加激烈，整车厂向汽车零部件公司传导降本压力，公司 2024 年一季度实现营业收入、净利润同比均增长，已经展现了公司成本控制能力，同时随着业务的开拓，定点项目增加，

前期研发费用投入大大增加，研发费用同比增加了 1,575 万元，增长 64%，为后续的业务发展提供保障。感谢您对一彬科技的关注！

14. 公司在汽车零部件行业有哪些核心技术？

答：尊敬的投资者，您好！公司是国家高新技术企业，先后获得了宁波市高新技术企业、浙江省企业技术中心、浙江省及宁波市两化融合示范企业、浙江省级高新技术企业研究开发中心、浙江省制造业与互联网融合发展试点示范企业、宁波市科技型高成长企业、慈溪市百强企业、慈溪市汽车配件行业十强企业、国家知识产权优势企业、凭借汽车智能光电零部件产品入选宁波市制造业单项冠军培育企业名单（第六批）潜力型培育企业，入选浙江省第二批制造业“云上企业”。感谢您对一彬科技的关注！

15. 公司所处行业地位？同业竞争优势有哪些？

答：尊敬的投资者：您好！公司系国内较早从事汽车零部件制造的企业，公司产品主要为塑料件、金属件及配套模具，是各大主机厂一级供应商。凭借较早进入产业链供应体系的先发优势、逐步积累的技术与成本优势以及国内十余家分子公司的本地化供货的速度优势，公司与国内主要合资及自主品牌整车厂形成了良性互动合作关系，公司产品广泛应用于不同层级的热销乘用车和众多主流车型。营业收入从 2019 年的 13.06 亿，到 2023 年的 20.72 亿，首次突破 20 亿大关，复合增长率 12.23%，公司将通过持续提升管理、生产和研发能力，在不断巩固现有客户与产品的同时，大力开拓新客户与新产品，积极发展新能源汽车专用零部件业务，进一步提升公司在汽车零部件领域的行业地位。感谢您对一彬科技的关注！

16. 公司作为上市公司，取得了哪些技术、荣誉及资质？

答：尊敬的投资者，您好！公司拥有一支 300 多人，从业经验丰富的设计开发、产品设计研发人员，一直以来与知名整车厂和优秀汽车零部件制造企业进行广泛的交流合作，有效地将知名汽车厂商产品开发的技术理念运用到自身的生产实践中。截止报告期末，公司现有专利 174 项，其中发明专利 9 项，广泛应用于内外饰件、电子顶灯、金属冲压冲焊件和新能源汽车专用件产品的技术研发、试验试制和生产制造中，具体有低压包覆、真空包覆成型、物理微发泡、注塑光导移印、级进模、高分子焊接等核心技术及生产工艺，尤其擅长汽车轻量化相关产品材料、工艺及技术解决方案。感谢您对一彬科技的关注！

17. 公司与中国科学院宁波材料技术与工程研究所合作研发的“陶瓷化有机硅防护材料的研发与应用”项目进展如何？

答：尊敬的投资者：您好！陶瓷化有机硅材料是近年来出现的一种新型高分子复合防火材料，在常温下具备有机硅材料的基本特性，具有优异的电绝缘性能，也具备良好的加工性能。当遇到明火或处于高温环境时，这种复合材料能转变为具有自支撑性能的陶瓷体，从而阻止火焰向材料内部蔓延，达到阻燃防火耐高温的目的。公司研发的陶瓷化有机硅防护材料的研发与应用项目，是面向应用市场需求，研究与开发新能源汽车电气系统防护材料制备与成型重要技术，并进行产业化应用，该项目对提升公司产品技术含量，增强公司产品竞争力的有着重要意义。感谢您对一彬科技的关注！

18. 公司 2023 年度研发费用大幅增加, 具体原因是什么?

答: 尊敬的投资者, 您好! 2023 年度, 公司投入研发费用 13,096.11 万元, 同比增长 55.78%, 研发费用占营业收入比例为 6.32%, 主要原因为公司在研项目较多, 研发人员及研发费用投入增加, 包括多功能副仪表盘的设计与研发、一种带通讯协议的汽车内饰灯的设计与研究、多功能 IP 的设计开发、15W 手机无线充开发等项目。感谢您对一彬科技的关注!

19. 面对竞争激烈的市场环境, 公司如何有效控制成本, 不断提高产品毛利率?

答: 尊敬的投资者: 您好! 公司将不断提升研发能力, 进一步增加工艺复杂、经济附加值高的产品的比重, 并努力打造高质量的新产品。同时, 公司不断通过引进机器人、机械手等先进自动化生产设备和建设实施、优化升级 PLM、MES 等信息化系统, 不断提升生产流程的自动化、降低人工成本, 提高单位效率和运营管理效率。感谢您对一彬科技的关注!

20. 公司在新能源市场的新技术应用有哪些? 未来有何新战略规划?

答: 尊敬的投资者: 您好! 公司在新能源电池连接铜排的工艺及新材料开发方面积累了丰富的实践经验, 拥有了生产强绝缘、高耐热, 低成本的产品优势。公司将积极抓住新能源汽车快速发展的时代契机, 在与原有客户共同开发传统燃油车和新能源汽车零部件的基础上, 积极开拓新能源汽车制造商客户, 以铜排、铝排、充电口盖、高压导线等新能源汽车零部件作为突破口, 拓展新老客户的新能源汽车车型配套市场, 提升公司的经营业绩和可持续发展能

	<p>力。感谢您对一彬科技的关注！</p> <p>21. 公司携手长春理工大学研发的智能激光除草机市场前景如何？为什么选择长春理工？</p> <p>答：尊敬的投资者：您好！公司携手长春理工大学研发的智能激光除草机采用光、机、电、算等领域技术，力求实现田间无人驾驶、智能视觉识别、激光除草、远程运行监控等关键技术的突破。智能激光除草机基于北斗导航的田间作业无人驾驶技术，具有导航、路径规划、识别障碍物并紧急停车等功能。项目研发合作方长春理工大学为我国一所具有鲜明光电特色的吉林省省属重点大学，在激光技术、光电仪器、光通信技术、光电功能材料、现代光学设计与先进制造技术等领域具有较强的优势和实力，且科研成果应用广泛。目前研发进度正常，原理机验证阶段，已取得一种激光除草装置发明专利，公司看好智能激光除草机的市场前景。感谢您对一彬科技的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	