

证券代码：002769

证券简称：普路通

## 深圳市普路通供应链管理股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2023 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 5 月 9 日（星期四）下午 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理张云 2、董事、副总经理、董事会秘书倪伟雄 3、董事、财务总监师帅 4、独立董事傅冠强
投资者关系活动主要内容介绍	<p>深圳市普路通供应链管理股份有限公司 2023 年度业绩说明会于 2024 年 5 月 9 日（星期四）下午 15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”（<a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a>）举办，本次说明会采用网络远程的方式进行，说明会问答环节主要内容如下：</p> <p><b>1、您好，请问公司新能源板块目前发展情况如何？公司计划如何发展光伏和储能业务？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好。公司光伏业务“将在广东、广西、湖南等南方重点省市持续扩大消纳比例好、收益率高的自持分布式电站业务规模，增厚发电业务收入，提升公司经营的可持续性和抗风险能力；紧跟政策变化，持续拓展分布式光伏多元化应用领域，以分布式光伏客户为基础，结合电力市场交易（绿电、绿证、碳交易等）、工商业储能、虚拟电厂、负荷聚合商等应用场景，给客户提供更</p>

综合的能源服务，不断拓宽分布式光伏的商业模式……”；在储能业务，“公司将根据国家能源局关于印发《2024年能源工作指导意见》的相关指导意见，充分利用‘国内国际两个市场、两种资源’，构建国内国际双循环相互促进的新发展格局。在国内市场，随着电改的进一步市场化推进，在负荷端继续布局并投资潜力巨大的工商业储能市场，在网端持续关注独立储能电站的市场空间与收益率表现；在国际市场，公司致力于在‘一带一路’及其他重点国家、细分应用场景寻找优质能源合作伙伴，投资重点项目，成为行业标杆……”，具体请参见公司《2023年年度报告》相关内容。感谢您的关注！

**2、今年 618 电商节，公司是否参与其中？**

尊敬的投资者，您好。公司不参与今年的 618 电商节。感谢您的关注！

**3、请问国资预计多久资金注入呢？**

尊敬的投资者，您好！根据前期已公告的“关于签订战略合作协议的公告”，国资在成为第一大股东后，拟继续通过参与公司定向增发等方式，提升上市公司持股比例，并为公司提供产业发展资金，进而更好地促进市内绿色经济可持续发展和能源高质量发展空间。具体安排请以上市公司公告为准，谢谢！

**4、决定不进行分红、送红股或公积金转增股本是基于哪些考虑，是否与公司的长期发展战略有关？**

尊敬的投资者，您好。公司不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本是基于《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》等有关规定及《公司章程》的相关规定，结合公司经营情况，综合考虑未来发展规划和长期发展的资金需求所决定，具体请参见公司披露的《关于 2023 年度拟不进行利润分配的专项说明》（公告编号 2024-020）。感谢您的关注！

**5、光伏能源服务平台和储能生态运营服务平台的核心竞争力是什么？相较于竞争对手，公司有哪些独特的技术或服务优势？**

尊敬的投资者，您好。在光伏方面，业务团队的核心成员在电力、光伏等行业有着超过 10 年的丰富经验，是国内较早一批加入光伏行业的从业人员，是一支从业经验丰富、专业构成互补、凝聚力强的专业团队；光伏发电运维管理方面，公司制定了一系列光伏电站运营业务管理制度，从日常操作管理、工程巡检、并网操作、应急预案管理等方面对光伏电站运营进行周密的运维管理；公司拥有自己的光伏电站数据库和运维数据，为电站效率提升、电站融资和综合电力市场化交易提供真实的数据分析支持；自主研发的远程数据监控系统与集控中心平台，记录日常运维活动，实现“线上管控治理、线下维护检测”，对所有电站项目进行一站式全方位监控，保障电站的稳定运行。在储能方面，业务团队的核心成员具有多年电力系统从业经历，是国内较早一批从事工商业储能行业的从业人员，有着丰富的储能项目经验，公司在储能业务上拥有充足的人员和技术储备；具有自主研发的储能电站控制系统，采用创新的模块化设计，每个模块具备独立的冷却系统、消防报警系统、全氟己酮自动灭火系统、高压水雾消防喷淋系统、多级保护系统、电气及控制系统，具备施工简单、快速部署、灵活配置、消防隔离等特点，最大限度的提升储能系统安全性，降低客户成本；全自动柔性 PACK 生产线和储能集成线，拥有年产能 1GWh 以上的自动化储能生产工厂，能为公司储能运营业务提供支持。感谢您的关注！

**6、后期会不会盈利，会不会变成 st？**

尊敬的投资者，您好。公司将把握新能源行业的战略机遇，稳步推动新能源业务的布局及投资，扩大市场份额，实现公司经营规模和效益的提升。根据《深圳证券交易所股票上市规则（2024 年修订）》的相关规定，公司目前不存在触及 ST 风险的情形。感谢您的关注！

**7、在推动绿色能源转型和实现碳中和目标的背景下，公司如何利用这些平台抓住市场机遇，提升市场份额？**

尊敬的投资者，您好。公司将把握新能源行业的战略机遇，加大、加快新能源业务的布局及投资，稳步推动业务向产业化发展，

扩大市场份额，实现公司经营规模和效益的提升，“光伏能源服务平台方面，公司将在广东、广西、湖南等南方重点省市持续扩大消纳比例好、收益率高的自持分布式电站业务规模，增厚发电业务收入，提升公司经营的可持续性和抗风险能力……；储能生态运营平台方面，公司将利用‘国内国际两个市场、两种资源’，构建国内国际双循环相互促进的新发展格局……”。具体请参见公司《2023年年度报告》中第三节“管理层讨论与分析”中“十一、公司未来发展的展望”相关内容。感谢您的关注！

**8、面对复杂多变的市场环境，公司如何持续优化供应链管理服务，提高服务效率和客户满意度？**

尊敬的投资者，您好。国家“十四五”规划纲要提出，要提升产业链供应链现代化水平，坚持自主可控、安全高效，分行业做好供应链战略设计和精准施策，形成具有更强创新力、更高附加值、更安全可靠产业链供应链，推动产业链供应链多元化。公司将以客户为导向，持续稳定地开展 ICT 等行业供应链业务，并响应国家对于供应链体系重构的要求，积极支持国家产业链的转型升级，不断提升在细分行业领域的供应链一体化服务能力，实现与客户的深度融合和共同发展，实现合作共赢。感谢您的关注！

**9、ICT、跨境电商等业务板块中，哪个板块增长最快，公司是否计划加大对某一特定板块的投入？**

尊敬的投资者，您好。公司在 ICT 领域供应链业务方面具有丰富的经验，随着公司在延展行业领域的深耕细作，公司供应链业务包括 ICT 领域的 B2B 供应链业务、跨境电商业务、全国交付平台、生态环境治理业务、市政基建业务等板块。此外，公司利用自身在供应链业务领域的优势，顺应国家能源结构向新能源转型的大趋势，大力发展新能源业务体系，包括光伏能源服务平台（包括光伏电站开发、投资、建设及运营等）、储能生态运营平台（包括储能产品销售、工商业储能电站、共享式储能电站、相关产能工厂等）、新型储能电池应用研发（钠离子电池技术等）等。感谢您的关注！

**10、公司在 2021 年布局新能源业务后，该业务板块目前的规**

**模和发展情况如何？未来在光伏和储能领域有何具体的发展规划和目标？**

尊敬的投资者，您好。公司光伏业务“将在广东、广西、湖南等南方重点省市持续扩大消纳比例好、收益率高的自持分布式电站业务规模，增厚发电业务收入，提升公司经营的可持续性和抗风险能力；紧跟政策变化，持续拓展分布式光伏多元化应用领域，以分布式光伏客户为基础，结合电力市场交易（绿电、绿证、碳交易等）、工商业储能、虚拟电厂、负荷聚合商等应用场景，给客户提供更综合的能源服务，不断拓宽分布式光伏的商业模式……”；在储能业务，“公司将根据国家能源局关于印发《2024年能源工作指导意见》的相关指导意见，充分利用‘国内国际两个市场、两种资源’，构建国内国际双循环相互促进的新发展格局。在国内市场，随着电改的进一步市场化推进，在负荷端继续布局并投资潜力巨大的工商业储能市场，在网端持续关注独立储能电站的市场空间与收益率表现；在国际市场，公司致力于在‘一带一路’及其他重点国家、细分应用场景寻找优质能源合作伙伴，投资重点项目，成为行业标杆……”，具体请参见公司《2023年年度报告》相关内容。感谢您的关注！

**11、请问未来一个月市值规划如何发展？**

尊敬的投资者，您好！公司在业务层面，在“碳达峰、碳中和”的大背景下，公司利用自身在供应链业务领域的优势，顺应国家能源结构向新能源转型的大趋势，继续大力发展新能源业务体系，力争由供应链业务的优质整合者和方案提供商，延展至一体化的新能源生态系统解决方案商。在投资者关系方面，公司高度重视投资者关系管理工作，通过投资者热线、互动易平台、现场调研、网上业绩说明会、路演等多种渠道加强与投资者联系和沟通，在合法合规的前提下积极解答投资者问题，认真听取接受投资者建议。谢谢！

**12、贵公司的市值 24 亿左右，未来有信心做到 100 以上吗？**

尊敬的投资者，您好！过去几年，因为国际政治经济及贸易形势的变化，公司原有进出口供应链业务受到了较大影响，面对此形

势，公司努力克服行业下行周期中的困难，尽可能降低行业周期对公司经营的影响。并同时继续推进转型升级，即在“碳达峰、碳中和”的大背景下，公司利用自身在供应链业务领域的优势，顺应国家能源结构向新能源转型的大趋势，继续大力发展新能源业务体系，力争由供应链业务的优质整合者和方案提供商，延展至一体化的新能源生态系统解决方案商。公司希望能够尽快改善业务结构，提高各板块市场份额，努力创造业绩与市值回报，谢谢！

**13、贵公司固态电池研发投入资金占比有多少？距离产品和量产有多久，今年能否有固态电池产品亮相？**

尊敬的投资者，您好。公司目前暂未涉及固态电池业务。感谢您的关注！

**14、想了解，今年钠离子电池是否已经有客户预订，钠离子电池销量有多少？**

尊敬的投资者，您好。公司去年开始研发钠离子电池，已实现首代产品的小规模量产，目前正在打造更低成本、高安全、高能量密度、高倍率性能的钠离子电池产品。但钠离子电池行业整体尚处于产业化前期，上下游尚未形成稳定的规模与市场竞争格局，现阶段尚不具备成本优势，公司主要聚焦于钠电池体系的持续研发及新产品验证，感谢您的关注！

**15、请问公司储能板块的核心竞争力体现在哪些方面？储能业务是否有海外订单？**

尊敬的投资者，您好！储能业务团队的核心成员具有多年电力系统从业经历，是国内较早一批从事工商业储能行业的从业人员，有着丰富的储能项目经验，公司在储能业务上拥有充足的人员和技术储备；具有自主研发的储能电站控制系统，采用创新的模块化设计，每个模块具备独立的冷却系统、消防报警系统、全氟己酮自动灭火系统、高压水雾消防喷淋系统、多级保护系统、电气及控制系统，具备施工简单、快速部署、灵活配置、消防隔离等特点，最大限度的提升储能系统安全性，降低客户成本；全自动柔性 PACK 生产线和储能集成线，拥有年产能 1GWh 以上的自动化储能生产工

	<p>厂,能为公司储能运营业务提供支持。目前储能业务已有海外订单,谢谢!</p> <p><b>16、在储能电池产业化进展方面,公司钠离子电池核心技术的研发进展情况如何?是否有明确的商业化时间表?</b></p> <p>尊敬的投资者,您好。根据国家发改委和能源局发布《“十四五”新型储能发展实施方案》,明确要开展钠离子电池、新型锂离子电池、铅炭电池、液流电池、压缩空气、氢(氨)储能、热(冷)储能等关键核心技术、装备和集成优化设计研究。另外将钠离子电子列为“十四五”新型储能核心技术装备攻关重点方向,并计划进行试点示范。钠离子电池作为一种新型能量储存载体,既能够搭载在交通工具提供动力,又能集成后作为储能系统调节电网的电力波动,是国家实现“双碳”战略目标的重要途径之一,得到了国家各类政策的大力支持。公司控股子公司普钠时代去年已实现了钠离子电池 18650 等型号电芯首代的成功研发与销售,研发中心也于去年落地珠海,目前更高性能、高倍率的产品正在研发中。但国内尚未大规模开始应用钠电池,钠电池成本仍未形成产业化优势,公司会根据市场上下游动态合理定制生产计划。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年05月09日