

证券代码：300490

证券简称：华自科技

华自科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员	通过全景网“投资者关系互动平台”参与公司2023年年度业绩网上说明会的投资者
时间	2024年5月9日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员	董事长：黄文宝                      总经理：余朋鲋                      独立董事：凌志雄 董事会秘书：宋辉                      财务总监：陈红飞                      保荐代表人：房子龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：您好！您那边最近公司有中标吗？</b></p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注，公司主营业务订单较为充足，具体达到披露标准的订单，以公司披露在巨潮资讯网的公告为准。</p> <p><b>问题 2：董事长，您好！营业额几十个亿，利润才几百万，请问贵公司怎么样做到这样的利润的？项目投资前成本分析没有分析过？</b></p> <p>答：感谢您的关注！受国内行业竞争态势以及其他多种因素影响，公司盈利状况确实不及预期。我们将持续努力，降本增效，提高盈利能力以回报投资者。谢谢！</p> <p><b>问题 3：目前国内的大储市场内卷严重，利润很低，公司是否考虑将海外作为长期发展的业务新支点？是否可以在未来几年内大幅提升海外销售的占比？</b></p> <p>答：您好，感谢您的关注，公司有多年海外拓展的经验，我们已经在海外</p>

获得多个储能项目订单。我们将加大海外拓展的力度，进一步提升海外销售业绩。

**问题 4：全资子公司格莱特新能源的主要产品包括哪些？**

答：您好，感谢您的关注，子公司格莱特主要业务包括风电、光伏等 EPC 业务，谢谢。

**问题 5：公司股价持续下跌，公司如何保护股民权益，有何实际计划行动。**

答：您好，感谢您对公司的关注，我们将持续努力，做好各方面工作，提升公司盈利水平，争取能为投资者创造合理的、更好的回报，谢谢。

**问题 6：有没有考虑降本增效比如精简机构裁撤人员降低人工成本。**

答：感谢您对公司的关注，我们一直在努力完善降本增效的方式方法，紧员增效，提高人均效能。

**问题 7：尊敬的董事长先生，锂电行业新规范，对贵公司是否属于利好政策？对相关产能有无影响？新标准下发展目标是什么？**

答：感谢您的关注！希望有利于行业的良性和可持续发展。谢谢！

**问题 8：这次互动会有没提振股民信心的好消息！**

答：您好，感谢您对公司的关注，我们会加大力度拓展市场，争取有更好的业绩回报各位股民，争取未来有更多的好消息对各位投资者披露，谢谢。

**问题 9：请问贵司储能的竞争优势是怎么样的呢？谢谢**

答：感谢您对公司的关注，我们有 EMS、PCS、CCS 等储能产品的自主研发制造，有可研、设计、工程实施和运维管理的丰富经验。

**问题 10：华自科技作为规模很小的民营上市公司，在自身锂电设备主业面临严峻挑战的情况下，重金押注回收期近 10 年的锂电池储能项目，这一行为是否符合小规模民营公司发展的商业逻辑？是否符合广大股东利益？面对目前竞争激烈，成本高企，亏损累累的，股价狂跌的现状，华自科技仅靠喊口号就能减亏增效吗？巨亏之下何人担责？何人被辞退？何人被减薪？**

答：感谢您的关注！也感谢您的建议和指导！我们将继续遵循自己的发展战略，多举措降本增效，提升盈利能力，争取能为投资者创造合理的、更好的

回报。谢谢！

**问题 11：储能行业融资次数与金额你们名列前茅，回报鸡肋都不如，你们靠什么做到这一点的？**

答：您好，随着国家双碳战略目标的提出，以新能源为主体的新型电力系统是未来电力能源的主要形态，而储能是其中非常重要的基础设施。我们对未来的储能市场充满信心，我们将以更大的努力争取更好的业绩回报投资者。谢谢。

**问题 12：公司在固态电池上有什么提前布局吗？**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司一直紧跟头部企业需求，积极布局和争取固态电池和半固态电池相关市场机会，谢谢。

**问题 13：公司连续多年收入增长，但毛利率处于逐年下滑状态，是否可以通过提升管理效率等方式，进一步压缩各项费用的占比，以此提升公司净利润水平？**

答：您好，感谢您的关注，公司一直在努力改善公司治理，提高管理水平，提升工作效率，进一步降本增效，以提升公司利润水平。谢谢！

**问题 14：您好，能不能及时回答各投资者的提问，正面的回答投资者关切的问题，对于年报和一季度报表上为啥有这么大的差别**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司严格按照准则的要求进行会计核算，严格按照法律法规、深交所的规定如实完整地履行信息披露义务，具体情况请关注公司在巨潮资讯网披露的年度报告。谢谢！

**问题 15：在今年风电下乡新能源建设，贵公司在对风力发电，储能方面有什么布局？有没相关订单。**

答：感谢您对公司的关注，我们一直努力发展新能源和储能业务，在了解和布局风电下乡的商业机会。

**问题 16：请问贵司对于 ESG 是怎么看的？ESG 表现是否会影响公司声誉，对公司业务造成影响？**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司积极践行 ESG 理念，并不断完善 ESG 建设工作，积极筹划争取尽快出具 ESG 报告，提升公司治理水平，助力公司可持续高质量发展，谢谢。

**问题 17:** 请问未来两年, 公司主营业务方向是那几个? 主要收入是那个板块?

答: 您好, 感谢您的关注, 公司将继续深耕新能源、环保两大领域, 为新能源和环保等领域用户提供智能控制软硬件产品与系统解决方案。谢谢!

**问题 18:** 请问贵公司对全固态电池研发和高性能锂电池研发方面有无投资研发和进展。对飞行汽车专用电池, 有无部署。

答: 感谢您对公司的关注和指导, 我们保持关注和研究, 寻找合适的机会加大投入和发展。

**问题 19:** 请问贵公司在全固态电池生产线上有取得突破吗, 有加大全固态方面的研发投入吗?

答: 您好, 公司给头部锂电厂商提供半固态电池产线, 相关产品已应用到汽车产业。我们对全固态电池一直有关注和研究, 并会根据市场的形势以合适的方式加大投入, 谢谢。

**问题 20:** 海外储能市场广阔, 中国储能企业一直在海外争夺市场, 公司的储能业务海外布局有何规划, 目前发展如何?

答: 您好, 感谢您对公司的关注, 公司在积极布局海外市场, 目前也有一些海外订单, 预计未来还会有更多的市场业绩, 谢谢。

**问题 21:** 公司近三年存货增速较快, 请问是否存在库存积压的情况?

答: 您好, 感谢您的关注, 公司主要采取按订单生产和按计划排产相结合的生产模式, 期末存货对应公司在手订单, 将随着在手订单的履约而交付和结转, 谢谢!

**问题 22:** 目前国内的大储市场内卷严重, 利润很低, 公司是否考虑将海外作为长期发展的业务新支点? 是否可以在未来几年内大幅提升海外销售的占比?

答: 您好, 感谢您的关注, 公司有多年海外拓展的经验, 我们已经在海外获得多个储能项目订单。我们将加大海外拓展的力度, 进一步提升海外销售业绩。

**问题 23:** 请问公司在风电领域有什么发展优势?

答: 感谢您对公司的关注, 我们以自动化、信息化、智能化相关产品及工

程实施、项目运维赋能新能源业务包含风电领域。

**问题 24:** 公司上市来之不易，公司调整盈亏的做法，包括您和股民在内都清楚。希望咱们公司继续努力做好实业，不要像少数上市公司和个别企业家一样玩火。希望贵公司越来越好！！

答：感谢您的关注！也感谢您的建议和指导！我们将不忘初心，持续努力，规范运作，努力提升公司盈利能力，争取能为投资者创造合理的、更好的回报。谢谢！

**问题 25:** 您好，请问公司资金有没有被股东占用情况？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司严格按照相关法律法规及深交所的规定规范运行，公司资金没有被股东占用情况。谢谢！

**问题 26:** 储能行业竞争这么激烈，公司如何发展，有长远规划吗？

答：感谢您对公司的关注，我们一直在努力提升储能产品技术、成本优势，以赢得市场机会，坚持长期主义。

**问题 27:** 2022 年华自科技亏损 1.32 元/股，商誉 5 亿。2023 年 12 月 25 日，黄文宝获得第二届“新湖南贡献奖先进个人”称号。2024 年 1 月 30 日与 4 月 22 日的业绩预报翻云覆雨，如同儿戏。2023 年华自科技亏损 0.47 元/股，商誉 5 亿。以如此亏损累累的业绩呈献给二级市场的股民。黄先生可有感想？

答：感谢您的关注！接受您的批评，我会继续努力，做好各方面工作，提高公司盈利能力以回报投资者。谢谢！

**问题 28:** 公司连续多年收入增长，但毛利率处于逐年下滑状态，管理层是否应该检讨自身管理不当？是否可以通过提升管理效率等方式，进一步压缩各项费用的占比，以此提升公司净利润水平？

答：感谢您对公司的关注，我们一直在努力改善公司治理，提高管理水平，提升工作效率，进一步降本增效，以提升公司利润水平。

**问题 29:** 五一假期，各地高速服务区充电桩又出现一桩难求现象，请问目前公司充电桩项目发展情况如何？

答：您好，感谢您对公司的关注，公司充电桩业务发展迅速，产品节能高效、稳定性高、安全可靠，适应不同电池、不同车型的充电需求，目前已在湖南投运了 130 余个站点，谢谢。

**问题 30: 请问贵公司，股价达到历史最低，公司如何保证投资者利益？**

答：您好，感谢您对公司的关注，我们将持续努力，做好各方面工作，提升公司盈利水平，争取能为投资者创造合理的、更好的回报，谢谢。

**问题 31: 请问贵公司，国九条出台以后，贵公司是否有 st 或退市风险，请正面回答**

答：您好，感谢您的关注，国九条出台的目的是为了资本市场的优胜劣汰，对于处在新能源风口的华自科技是利好消息，会有利于促进公司的高质量发展，谢谢！

**问题 32: 请问公司现在订单情况怎么样，是否满产满销**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司在手订单较为充足，也在持续积极争取更多订单机会，谢谢。

**问题 33: 请问董事长，固态电池是未来新能源电池发展方向，公司在固态电池方面有没有考虑和其他固态电池头部企业合作意向**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司一直紧跟头部企业需求，积极布局和争取固态电池和半固态电池相关市场机会，谢谢。

**问题 34: 黄总您好，我这边是泡财经，请介绍公司半固态电池业务的进展情况？**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司给头部锂电厂商提供半固态电池产线，相关产品已应用到汽车产业，谢谢。

**问题 35: 回购股票是否会注销**

答：您好，感谢您对公司的关注，公司回购股份用于实施员工持股计划或者股权激励，具体以在巨潮资讯网披露的公告为准，谢谢。

**问题 36: 公司 30 年的发展，规模越来越大，名声越来越响，在手订单充足，并且处在新能源行业风口上，为何盈利能力和几年前相比明显下降？是不是管理不善？是不是存在大量未收账款变呆账的情况？**

答：感谢您对公司的关注，我们一直在努力改善公司治理，以质优价廉的产品和服务赢得市场，但行业内卷严重，项目毛利率较往年有所下降。随着业务规模的增长应收账款余额较大，公司将进一步加强应收账款的过程管理，动态评估客户风险状况，加大应收账款的回收。公司应收账款风险整体可控，同

时，公司严格按照会计政策计提坏账准备。

**问题 37：董事长您好！第一次大盘 3000 点，公司股价 12 元，第二次 3000 点，公司股价 7 元多，目前大盘 3154 点，公司股价 9 元。公司曾经在 11 元和 13 元回购股票，现阶段投资者很难认可公司现在的股价，您有何感想？是否会继续回购？**

答：感谢您的关注！我们将持续努力，做好各方面工作，提升公司盈利水平，争取能为投资者创造合理的、更好的回报。公司股份回购计划为期 12 个月，总金额为 5000 万至 10000 万元，相关事项的进展以公司在巨潮资讯网披露的公告为准。谢谢！

**问题 38：请问董事长，贵公司股价从去年 20 跌到现在 9 块，如何保证投资者利益**

答：感谢您的关注！我们将持续努力，做好各方面工作，提升公司盈利水平，争取能为投资者创造合理的、更好的回报。谢谢！

**问题 39：公司运营是否存在大的潜在风险？**

答：感谢您对公司的关注，我们一直在努力改善公司治理，目前处在良性发展中。

**问题 40：国家大力发展新质生产力，请问贵司在新质生产力方面有什么布局？**

答：感谢您对公司的关注，公司专注自动化、信息化、智能化技术，为能源、环保等领域提供核心产品与系统方案，以实现新质生产力的高端化、智能化、绿色化。我们基于水电、新能源、储能及电网等领域技术优势，打造源网荷储一体化平台及系列产品，做多能物联技术领航者，助力国家新型电力系统建设。在水利水电自动化领域，我们的产品入围全国制造业单项冠军名单，就是对我们长期坚持创新发展的认可。

附件清单	无
日期	2024 年 5 月 9 日