

证券代码：838163

证券简称：方大新材

公告编号：2024-044

## 河北方大新材料股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月9日

活动地点：河北方大新材料股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年5月9日（星期四）15:00-17:00通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）举办2023年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长兼总经理：杨志先生；财务负责人：马爱静女士；  
董事会秘书：张伟先生；保荐代表人：潘志源先生

#### 三、投资者关系活动主要内容

问题1：公司上半年的业绩情况如何？在手订单情况如何？

**回答：**您好，感谢您对公司的关注和支持。公司目前在手订单均按约定执行并有序生产，具体业绩情况敬请关注公司后续公告。谢谢！

**问题 2：请问公司生产技术的壁垒在什么地方，是否容易被复制。之后有哪些方面的技术升级？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。公司致力于高分子复合材料、自粘信息记录材料等新材料的科技创新与研发，掌握了热熔胶、热敏纸、PE 膜、特种不干胶信息记录材料等前端工序的核心生产工艺和数十种技术配方，成为行业内少数自主生产热熔胶等新材料的高新技术企业，并在核心知识产权方面进行了专利保护，截至上年末，拥有 31 项专利，其中 15 项为发明专利。同时，客户的个性化需求，使得其对于快递物流包装企业的产品设计、研发能力提出了更高的要求，企业必须为客户提供个性化产品解决方案，才能获得客户的订单，这对于新进入者形成了较高的技术壁垒。

**问题 3：请问未来公司的业绩增长点会在什么地方？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。2024 年公司在市场拓展方面践行“走出去”和“请过来”的营销策略。销售人员“走出去”参加全球各地举办的行业展会，将客户“请过来”参观考察，与客户面对面洽谈，心连心沟通，增加客户粘性，进一步扩大全球市场份额。国内销售方面，在新增产能陆续释放的前提下，将不干胶材料作为推广重点，在满足外销业务的前提下，富余产能充分参与国内市场竞争，淘汰不干胶材料行业低品质的落后产能，促进行业集中度的提升；同时稳步提高国内快递、电商客户、商超零售大消费领域的销售份额。向外拓展，向内挖潜，国内外市场双循环，扩大品牌知名度，实现跨越式发展。谢谢！

**问题 4：对于公司股价的最新走势，公司有什么看法？**

**回答：**感谢广大投资者对方大新材的信任及信心，未来，公司将以新增产能释放为契机，以不干胶材料产品为推广重点，强基固本，夯实主业，做大做强，提升公司的盈利能力为目标，用良好的业绩回报投资者。谢谢！

**问题 5：公司制袋系列及其他纸制品是什么产品？**

**回答：**您好！感谢您对公司的关注和支持。制袋系列包括背胶袋、防水袋及气泡袋，其他纸制品主要包括热敏纸等。谢谢！

**问题 6：公司境内境外的销售占比？**

**回答：**您好，感谢您对公司的关注和支持。公司境内销售收入占营业收入的 33.66%，境外销售收入占营业收入的 66.34%。谢谢！

**问题 7：公司今年产线扩建情况如何？对未来公司的发展前景怎么看？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。公司积极践行生产经营的数字化转型，方大二期项目引进了国际先进的自动化涂布生产线、高速数字分切机、高速在线检测系统等智能生产系统，以及自动化立体仓储系统、智能化仓储物流系统、机器人码垛系统、自动视觉识别系统等配套辅助系统，升级金蝶云星空系统，将采购、仓储、生产、研发、品控、销售、财务等各经营环节一体化，并与智能生产系统、配套辅助系统互联互通，形成数字化动态控制，打造方大新材的“新质生产力”，使公司迈向高质量发展之路。项目首批 3 条生产线已完成调试，产能处于释放期，第 4 条生产线正在安装调试中，剩余生产线将根据产能释放进度情况，陆续进行安装调试。

未来公司将强基固本，夯实主业，以不干胶材料、可变信息标签、背胶袋等产品为重点推广，坚持国际化战略，以中国为中心，以市场需求为导向，在与全球市场竞争过程中不断成长，创造利润回报股东。

**问题 8：请问董事长，看了贵公司的薪酬，目前还处于低位运行，请问是否继续实行员工股权激励，董事长会不会采用股票赠予的方式进行？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。为进一步完善公司法人治理结构，建立、健全公司长效激励约束机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司董事、高级管理人员及核心员工的积极性，有效地将股东、公司和核心团队三方利益结合在一起，确保公司发展战略和经营目标的实现，使各方共同关注公司的长远发展，在充分保障股东利益的前提下，按照收益与贡献对等原则，择机再次实施股权激励，具体采用何种形式，将结合公司未来的实际情况确定。谢谢！

**问题 9：请问董事长，目前贵公司在行业的主要竞争对手是那些公司，贵公司与竞争对手的差异化，竞争力体现在那里？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。公司从成立之初，就以外销业务为主，深耕国际市场二十余年，积累了庞大的客户数量，公司的产品在国际市场有着更强的竞争优势和盈利能力，包括品牌优势、品质优势、创新优势、成

本优势等方面。未来公司将继续坚持国际化战略，以市场需求为导向，深耕客户，提高销售规模，在与全球市场竞争过程中不断成长。在国际市场上，不干胶材料行业内主要竞争对手有艾利丹尼森、芬欧蓝泰、琳得科等。谢谢！

**问题 10：请问董秘，如何做好市值管理，公司是否有转板考虑？**

**回答：**您好！感谢您对方大新材的关注和支持。公司将根据证监会及北京证券交易所的政策引导，进行市值管理工作，主要将在以下方面进行：

1、股权激励。公司通过实施股权激励充分调动了管理团队及全体员工的积极性，为保持公司业绩的稳定增长奠定了内生动力。

2、坚持分红。2023 年 6 月，公司 2022 年度权益分派实施，每 10 股派发现金红利 1.2 元，2023 年度权益分派预案，拟每 10 股派发现金红利 2.5 元。

3、加强投资者交流，进行合规有效的价值传播。

公司将结合自身发展情况及资本市场环境等因素考虑是否启动转板事宜，相关事宜如有进展，公司将及时披露相关公告，敬请广大投资者关注公司公告。谢谢！

河北方大新材料股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 10 日