

证券代码：831906

证券简称：舜宇精工

公告编号：2024-066

宁波舜宇精工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月10日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长倪文军先生；公司董事、总经理贺宗贵先生；公司董事会秘书董云先生；公司财务负责人张映丽女士；德邦证券保荐代表人廖晓靖女士。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司模具业务营收下降的原因是？影响业绩变化的驱动因素是什

么？

回复：尊敬的投资者，您好！2023年，公司模具收入6,514.87万元，较上年同期减少2,610.81万元，减少28.61%，主要原因是公司2023年度验收的模具项目中，“单独支付”类型的项目减少，而“分摊”的模具项目增多导致模具收入减少；模具成本3,606.48万元，较上年同期减少3,397.47万元，减少48.51%，毛利率较上年同期增加21.39个百分点，谢谢！

问题2：轻量化、电动化、智能化已成为当前汽车行业的主流趋势，作为重要的汽车零部件供应商，公司在此方向上付出了哪些努力？取得了哪些成果？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一直重视新产品和新技术的研发工作，包括智能出风口、触控式顶灯、智能表面、舱内OMS（车内人员监控系统）硬件系统、基于车载照明光学的零部件等智能功能件以及重载无人驾驶AGV、激光导航AGV、CTU仓储AGV等AGV机器人的研发工作，2023年，公司研发费用支出4,298.34万元，占营业收入的比例为5.22%。截至2023年底，公司拥有的发明专利和专利数量分别为12个和185个，较上期分别增长33.33%和19.35%。持续的研发投入促进产品的转型升级，适应汽车行业智能化转型的新趋势，不断提升公司的核心竞争力和竞争优势，同时给公司带来新的业绩增长点。谢谢！

问题3：请问公司23年年报净利润和业绩快报的差异原因？

回复：尊敬的投资者，您好！公司于2024年2月27日出具了未经审计的2023年年度业绩快报。经审计财务数据与业绩快报中披露的财务数据主要差异为：

一、归属于上市公司股东的净利润下降14.20%，差异641.63万元，主要系：
（1）公司账面分期确认收入，根据模具收入确认原则，应一次性确认收入，补确认模具收入474.88万。同时根据模具验收日期，补确认2023年度验收的模具收入358.67万元，因模具收入调整，对应补确认成本，调减利润674.42万元；（2）根据客户回函有质量索赔情况，双方尚未协商一致，根据谨慎性原则，冲减收入138万元；（3）合并范围内关联方收入抵消差异，冲减收入462.71万元；（4）薪酬计提与发放差异，调减利润159.26万元；（5）根据办公楼转固日期，补提固定资产折旧，调减利润72万元；（6）期初计提的存货跌价转回，冲减成本，调增利润433.77万元；（7）结合华人运通的实际运营情况，公司经谨慎性考虑预计损失计提应收账款坏账准备，调减利润313万元；（8）部分项目

根据客户需求改造后售价低于成本，补提跌价 70 万元；（9）根据谨慎性原则，补提存货跌价 150 万元。；

二、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润下降 17.38%，差异 627.63 万元。主要系：归属 11 于上市公司股东的净利润如上述因素调减所致。

造成上述差异的具体原因也已在公司于 4 月 23 日披露的 2023 年年度报告中做阐述，敬请查阅，谢谢！

问题 4：请问公司目前的股东数量、结构情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司已按照证监会、北交所的要求在定期报告中披露了各报告期期末的股东人数、股本结构及持股 5%以上的股东或前十名股东情况，敬请查阅，谢谢！

问题 5：子公司宁波舜宇贝尔机器人有限公司经营情况如何？未来的发展规划是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年舜宇贝尔的 AGV 机器人的集成解决方案应用领域拓展至汽车零部件制造商与物流领域，主营业务收入达到 7,054.29 万元，较上年增长约 39.90%，实现净利润 376.90 万元。未来将进一步加强核心零部件、算法、集成系统等研发，提升竞争力，丰富产品线，拓展业务范围，助力我国智能制造，发展新质生产力。谢谢！

问题 6：公司的业绩这么好，专利这么多。但是二级市场上股价的流动性这么低，公司对这种情况有没有看有没有想法？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的持续关注。受多种因素影响，公司股价在二级市场出现一定波动，公司关心但不能干预。公司管理层将持续改善经营，关注创造长期价值，按照既定战略，推动产品升级和客户开发，促进项目落地投产，实现业绩持续增长。坚信公司的价值一定会获得市场的认可，祝您在投资舜宇精工后获得理想回报。谢谢！

问题 7：请问公司有没有稳定股价的措施？

回复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，致力于通过打造公司内在价值创造能力提升公司长期投资价值。公司将以“质量回报双提升”为目标，不断夯实主业优势；坚持技术创新，不断巩固产品优势，全力推进各项经营工作，以实现公司高质量长期发展。同时，从有利于公司发展和股东回报的角度出发，积极履行利润分配政策，与广大投资者共享成长成果，不断提升股东回

报水平，增强广大投资者的获得感。谢谢！

问题 8：公司对智能座舱市场的发展趋势有怎样的判断？计划如何切入这一新领域？

回复：尊敬的投资者，您好！国内汽车市场在“新四化”的大背景下，汽车产品电动化、智能化已成为汽车行业发展大趋势。智能座舱是汽车迈向智能化和网联化路径中关键的人机接口，随着汽车智能化的持续深入和自动驾驶技术的迭代进步，汽车座舱将继续向高级别认知智能化、智慧化迈进。未来，随着智能座舱整体技术更加成熟，市场成本进一步降低、旧款车型逐渐换代，智能座舱市场空间和渗透率将持续提升。

公司智能座舱业务主要研究方向为车载 HUD 抬头显示及其他智能照明、成像产品等。目前，公司开发的氛围灯、CARLOG 等智能照明与智能成像产品已顺利量产；公司开发的 HUD 曲面镜产品已通过了样品及产线验证，具备进入商业开发阶段的基础，公司正在与整车厂商洽谈 HUD 项目的定点开发合作。感谢您的关注，谢谢！

问题 9：公司一季度亏损，今年全年业绩能否实现营收和利润双增长？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年一季度亏损主要系报告期内发出商品未确认收入增加，期间费用增加，利润总额减少所致。2024 年公司将围绕汽车智能机构件、智能照明、智能成像及 AGV 机器人为主营业务大方向不变，实现在现有主业基础上的延伸和拓展，为公司增添新的业绩增长点。通过加快推进技术创新及应用、增强海内外市场的开拓力度、提升公司精益生产能力、加强人才队伍建设等，进一步提高公司的盈利能力及产品研发能力，增强公司的抗风险能力和核心竞争力，助力公司更好地把握机遇、迎接挑战，实现健康稳定的可持续发展。感谢您的关注！

问题 10、请倪总介绍一下，公司对于今年销售额的工作规划目标。

回复：尊敬的投资者，您好！目前公司各个业务板块运营正常，公司将会按照既定目标和计划推动，具体情况请您及时关注公司在北交所网站公开披露的信息，谢谢！

问题 11：看公告，贺总最近增持了公司股票。后续贺总或其他股东是否有增减持计划？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的持续关注。目前未接到其他股

东的增持计划，后续接到增持计划时公司会按规则进行披露，谢谢！

问题 12：在新能源汽车方面，公司有哪些亮点和落地？未来是否有望成为新的业绩增长点？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年度，公司顺应国内整车领域高端化、电动化、智能化趋势，注重自主品牌、中高端车型和新能源汽车客户的开拓，配套新能源车型的内饰功能件业务收入占比超过 40%。相较于传统车型，新能源车型智能化程度更高，为提高产品附加值，公司内饰功能件产品线由传统出风口、杯托拓展至电动出风口、氛围灯、电动杯托等智能功能件、智能照明及智能摄像产品，助力公司产品逐步高端化、电动化。谢谢！

问题 13：中报能否扭亏？

回复：尊敬的投资者，您好！请您关注公司后续披露的定期报告，谢谢！

问题 14：公司有要推出新产品吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一直重视新产品和新技术的研发工作，包括智能出风口、触控式顶灯、智能表面、舱内 OMS（车内人员监控系统）硬件系统、基于车载照明光学的零部件等智能功能件以及重载无人驾驶 AGV、激光导航 AGV、CTU 仓储 AGV 等 AGV 机器人的研发工作，2023 年，公司研发费用支出 4,298.34 万元，占营业收入的比例为 5.22%。截至 2023 年底，公司拥有的发明专利和专利数量分别为 12 个和 185 个，较上期分别增长 33.33%和 19.35%。持续的研发投入促进产品的转型升级，适应汽车行业智能化转型的新趋势，不断提升公司的核心竞争力和竞争优势，同时给公司带来新的业绩增长点。谢谢！

问题 15：请介绍公司的研发情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一直重视新产品和新技术的研发工作，包括智能出风口、触控式顶灯、智能表面、舱内 OMS（车内人员监控系统）硬件系统、基于车载照明光学的零部件等智能功能件以及重载无人驾驶 AGV、激光导航 AGV、CTU 仓储 AGV 等 AGV 机器人的研发工作，2023 年，公司研发费用支出 4,298.34 万元，占营业收入的比例为 5.22%。截至 2023 年底，公司拥有的发明专利和专利数量分别为 12 个和 185 个，较上期分别增长 33.33%和 19.35%。持续的研发投入促进产品的转型升级，适应汽车行业智能化转型的新趋势，不断提升公司的核心竞争力和竞争优势，同时给公司带来新的业绩增长点。谢谢！

问题 16：如何看待当前汽车行业的市场前景的？新能源汽车市场的快速发

展给公司生产经营带来何种影响？

回复：尊敬的投资者，您好！公司认为未来一段时间内汽车零部件行业有以下几点发展态势：

（1）我国汽车零部件行业逐步发展成为全球零部件供应集群中心。21 世纪以来我国汽车产业迅猛发展，带动汽车零部件制造业经营规模持续扩大及产业配套日益健全，并发展成为全球汽车零部件的重要供应集群中心之一；

（2）全球汽车产业发展带动国内汽车零部件市场规模维持在较高水平。在政策推动下，我国汽车零部件行业营业收入保持增长态势。随着国内汽车零部件制造水平不断提升以及新能源汽车的发展，行业未来还有较大提升空间；

（3）服务于国际化汽车制造商的零部件企业将获得海外市场发展机遇。汽车行业全球化发展趋势中，整车生产越来越向最终消费地集中，这就要求汽车零部件供应商需要具备相符的国际化配套供货能力；

（4）汽车轻量化发展趋势深化，促使塑料零部件应用日益受到重视。近年来，全球各国汽车节能减排标准日趋提高，节能减排已经成为汽车行业发展的主旋律之一，“以塑代钢”已经成为了汽车零部件行业转型升级的重要方向；

（5）汽车电动化、网联化、智能化趋势，推动零部件多样化发展和供应模式改变。未来汽车将采用多样化的、新的部件，以满足用户对汽车舒适性、智能化等的需求，从而推动汽车零部件向提供多样化的、新的产品方向发展。

2023 年度，公司顺应国内整车领域高端化、电动化、智能化趋势，注重自主品牌、中高端车型和新能源汽车客户的开拓，产品已应用于比亚迪、小鹏、蔚来、理想、岚图等新能源车企及传统车企的新能源车型项目，配套新能源车型的内饰功能件业务收入占比超过 40%。相较于传统车型，新能源车型智能化程度更高，为提高产品附加值，公司内饰功能件产品线由传统出风口、杯托拓展至电动出风口、氛围灯、电动杯托等智能功能件、智能照明及智能摄像产品，助力公司产品逐步高端化、电动化。谢谢！

问题 17：公司定增的进度如何目前

回复：尊敬的投资者，您好！公司已于 2024 年 1 月 12 日召开第四届董事会第六次会议、2024 年 1 月 30 日召开 2024 年第一次临时股东大会，审议通过了本次向特定对象发行股票相关议案。后续进展请及时关注公司公告。谢谢！

问题 18：公司在 AGV 领域的核心竞争力是什么？是否有可能发展人形机器

人或其他机器人产品？

回复：尊敬的投资者，您好！经过多年发展，公司在 AGV 集成解决方案领域具有丰富的技术储备和较强的方案策划、设计及实施交付能力，在技术方案、产品性能等方面具有一定优势。公司 AGV 机器人集成解决方案逐步成熟并应用于一汽红旗、北京奔驰、东风汽车、吉利汽车、蔚来、延锋国际座椅系统有限公司、杜尔工程等知名厂商，同时与中国汽车工业工程有限公司、机械九院、东风设计研究院有限公司等国内大型机械设计院建立了良好的合作关系。2023 年项目业务收入较上年同期增长 39.90%。截止 2023 年末，公司在 AGV 集成解决方案领域拥有 31 项专利，其中发明专利 6 项，并有多项发明专利正在申请中。

公司目前暂未开发人形机器人产品，未来随着研发持续投入及人才队伍逐步完善，公司 AGV 业务产品线将以线体工艺 AGV 机器人解决方案、CTU 仓储物流 AGV 机器人解决方案、工业清洁机器人为发展方向；市场从国内走向国外，从汽车主机厂拓展到泛汽车领域，包括知名的汽车零部件厂，新能源行业等。谢谢！

问题 19：一季度亏损的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一季度营业收入为 11,857.03 万元，较上年同期下降 30.16%，主要系一季度内发出商品未确认收入较上年同期增加所致；净利润-22.98 万元，较上年同期下降 101.30%，主要系一季度内收入减少，期间费用增加，利润总额减少所致。谢谢！

问题 20：请介绍公司报告期内的三会治理情况？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年度，公司历次股东大会、董事会、监事会的召集、召开、审议、授权委托、表决和决议等程序符合法律、行政法规和公司章程、三会议事规则的规定，会议程序规范。公司三会成员符合《公司法》等法律法规的任职要求，能够按照《公司章程》、三会规则等治理制度勤勉、诚信地履行职责和义务。谢谢！

问题 21：公司是否有未来的发展计划？这些发展计划如何推动公司业绩增长？

回复：尊敬的投资者，您好！公司将依托宁波与安徽两大生产制造基地，以汽车智能机构件为基础，向智能照明、智能成像及 AGV 机器人方向大力拓展，在现有主业基础上实现横向与纵向延伸，为公司增添新的业绩增长点。通过加快推进技术创新及应用、增强海内外市场的开拓力度、提升公司精益生产能力、加强

人才队伍建设等，进一步提高公司的盈利能力及产品研发能力，增强公司的抗风险能力和核心竞争力，助力公司更好地把握机遇、迎接挑战，实现健康稳定的可持续发展。谢谢！

问题 22：截止 5 月 8 号。股东人数是多少？

回复：尊敬的投资者，您好！公司已按照证监会、北交所的要求在定期报告中披露了各报告期期末的股东人数、股本结构及持股 5%以上的股东或前十名股东情况，敬请查阅，谢谢！

问题 23：公司目前的市盈率和市净率是多少，与同行业相比是否具有投资吸引力？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的持续关注。截至 2024 年 5 月 10 日收盘，公司静态市盈率为 20.47 倍，与同行业可比公司平均水平不存在较大差异，市净率为 1.47 倍，低于同行业可比公司。受市场整体行情影响，公司股价在二级市场出现一定波动，公司管理层将持续改善经营，关注创造长期价值，实现业绩持续增长。坚信公司的价值一定会获得市场的认可，祝您在投资舜宇精工后获得理想回报。谢谢！

问题 24：公司的现金流量情况如何？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年公司的现金流情况主要如下：

（1）公司经营活动产生的现金流量净额-2,154.97 万元，较上年度减少 6,678,70 万元，减少 147.64%，主要系 2023 年内公司销售收入较上年同期减少，票据收款增加，导致销售商品、提供劳务收到的现金较上年同期减少所致；

（2）投资活动产生的现金流量净额-15,813.39 万元，较上年度减少 5,123.92 万元，减少 47.93%，主要系支付公司基建工程款、购置设备款及全资子公司安徽舜宇新基地在建工程款项增加所致；

（3）筹资活动产生的现金流量净额 15,631.95 万元，较上年度增加 7,990.96 万元，增加 104.58%，主要系 2023 年内公司成功在北交所公开发行并上市，收到募集资金所致。谢谢！

问题 25：请问公司如何看待当下的 AGV 机器人市场，舜宇贝尔有怎样的发展规划？

回复：尊敬的投资者，您好！随着人工智能和机器人技术的飞速发展，机器人产业正逐渐成为全球制造业的新引擎。目前我国是全球最大的工业机器人市

场，受益于国家智能制造政策的引导和支持、制造业转型升级的需求，工业机器人发展持续向好。未来，机器人将在新能源、汽车、航空航天、轨道交通、半导体等重点行业有更多更广泛的应用。

舜宇贝尔将进一步加强核心零部件、算法、集成系统等的研发，提升竞争力，丰富产品线，拓展业务范围，助力我国智能制造，发展新质生产力。谢谢！

宁波舜宇精工股份有限公司

董事会

2024年5月13日