

证券代码：831855

证券简称：浙江大农

公告编号：2024-023

浙江大农实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月10日

活动地点：浙江大农实业股份有限公司（以下简称“公司”）在全景网“投资者关系互动平台（<https://ir.p5w.net>）举办2023年度业绩说明会，并与投资者进行了沟通和交流，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年度业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长、总经理：王靖先生；董事会秘书：史良贵先生；财务负责人：周全兵先生；东亚前海证券保荐代表人：冯卫平先生。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司是否是专精特新“小巨人”企业？

回复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视技术创新工作，是国家高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，获得了中国机械工业名牌产品、省级企业研究院、省级高新技术研发中心、省级企业技术中心、省级装备制造业重点领域首台（套）产品、省级出口名牌、浙江制造“品字标”企业、省级重点创新项目等荣誉。通过持续不断的技术开发，公司科技创新成果丰富，截至今日，已拥有授权专利87项，其中发明专利13项。

问题 2：公司主要产品的下游领域拓展情况如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司主要产品为高压清洗机、高压柱塞泵及清洗机附件。受益于高压清洗技术的普及，下游应用领域日益拓宽，从冲洗车辆、建筑物外墙、地坪等民用领域扩展到酒店、餐饮等服务性行业的清洁，养殖行业禽畜圈舍的清洗，市政、环卫清洁行业，以及汽车制造业、船舶制造业的清洗或除锈等。

问题 3：公司的主营业务是什么呢？

回复：尊敬的投资者，您好！公司专注于高压清洗机相关产品的研发、生产和销售，高压清洗机产品具体包括高压柱塞泵、高压清洗机和清洗机附件。高压清洗机是通过动力装置使高压柱塞泵产生高压水射流来冲洗物体表面的机器。高压清洗机由高压柱塞泵、动力设备以及车架、喷枪、喷头和高压管等附件组成。高压柱塞泵是高压清洗机的核心部件，对高压清洗机的主要性能、稳定性和使用寿命起决定性作用，通过搭配不同动力装置及清洗机附件，可以适用不同清洗场景。

问题 4：请问公司如何看待高压清洗机的未来发展形势？

回复：尊敬的投资者，您好！高压清洗机作为一种绿色、环保的清洁设备，在自身快速发展的过程中，正在不断针对细分应用领域呈现专业化和多样化的演变，以贴合市场需求，改善用户体验。随着锂电池、自动化、芯片智能控制等新能源和新一代信息技术的多元结合，高压清洗机也将向集成化和智能化的方向创新。

问题 5：浙江大农海外业务占比较大，公司将如何防范汇率波动风险？

回复：尊敬的投资者，您好！（1）大力实施市场多元化战略，防范单一市场

不稳定风险。(2) 根据各个国家和地区的金融政策规定, 尽量选择多币种进行结算, 规避单一货币的升、贬值风险。(3) 加强成本和费用管理, 充分挖掘内部潜力, 扩大利润空间, 增强出口产品的价格竞争力。(4) 积极采取一些技术性汇兑方式和金融产品来缓解汇率波动风险(5) 加快出口变现, 减少应收外汇账款占用。

问题 6: 看了浙江大农的年报, 公司存货余额较大, 未来是否存在存货跌价的风险, 公司怎么处理这些存货?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司已经根据存货的具体情况计提了存货跌价准备, 但是不排除未来订单突然减少, 或者产品价格突然下降导致存货跌价损失较大的风险。为此, 公司将进一步提高存货管理水平, 严把存货进货关, 保证存货质量, 加强存货仓储管理, 做到以销定购, 以销定产, 既保证生产、销售的需求, 又防止积压浪费。加强供应链管理, 通过系统方法来协调各供应链成员, 把他们有机的结合起来从而使整个运作成本尽量低且流畅。运用先进的管理手段使物料在采购、生产、销售、配送等经营环节中, 不以仓库存储的方式存在, 而均是处于周转状态。

问题 7: 根据年报, 浙江大农的主要业务模式是给国外大厂贴牌, 这种模式是否具备可持续性?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司产品出口销售主要为根据国际客户的订单生产, 80%以上是为国际知名企业贴牌生产。虽然公司近期已加大了内销拓展力度, 但预计数年内, 贴牌生产仍将是公司的主要业务模式和利润来源。如果公司不能在质量控制、交货时间、产品价格等方面持续满足客户需求, 则存在本公司主要客户转向其他厂商采购的风险, 从而可能影响公司当期经营业绩。

问题 8: 公司 2023 年营业收入同比增长 6.39%, 请问这一增长主要来源于哪些市场或产品? 公司是否针对海外市场和国内市场采取了不同的营销策略?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司 2023 年营业收入增长主要原因系商用泵收入增长所致, 公司针对不同的市场采取不同的营销策略。

问题 9: 未来, 公司计划如何进一步开拓国内外市场?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司专注于高压清洗机相关产品的研发、生产

和销售，经过多年的市场耕耘，凭借技术优势、产品优势、产业集群优势等关键要素，公司形成了一套健全的销售体系；未来公司在积极开拓海外高端市场的同时将加大对国内市场的开发力度。

问题 10：虽然公司 2023 年净利润实现了 0.51% 的增长，但相比营业收入的增长率较低。请问公司在成本控制方面是否存在挑战？公司计划采取哪些措施来提高净利润的增长率？

回复：尊敬的投资者，您好！公司将进一步明确降本增效工作目标及措施，降低成本、控制费用，加强质量管理与产品创新、扩大销售渠道等措施，以期净利润提高。

问题 11：公司注重研发创新，研发费用占营业收入的比例达到 5.01%。请问公司当前研发的重点领域是什么？这些研发成果是否已转化为市场上的竞争优势？

回复：尊敬的投资者，您好！产品研发是企业创新的核心驱动力之一，不断进行技术创新，可以不断提升产品的技术含量和创新性，从而在市场上获得竞争优势；公司当前研发的重点领域仍为主营业务相关产品，公司将持续加强研发力度，不断提高产品竞争优势。

问题 12：未来，公司计划如何继续加大研发投入，推动技术创新？

回复：尊敬的投资者，您好！公司的成长受益于科技创新，科研项目是公司新技术和新产品研发的源泉。为此，公司在以服务于公司产业发展为目标，结合产业发展和市场需求，加大成果转化的力度，狠抓新产品的开发和产业化工作。

问题 13：公司不断完善法人治理结构、规范公司运作、健全信息披露制度。请问公司在公司治理和内部控制方面有哪些具体的措施和计划？

回复：尊敬的投资者，您好！公司通过认真梳理内部业务流程，逐步建立并完善内部控制系统，推动公司的精细化管理，加速研发新产品，认真研究市场和布局，优化配置公司有效资源，充分发挥公司整体实力，积蓄未来持续发展动力。

问题 14：公司是否属于新质生产力范畴？如何在设备更新政策下加快业务发展？

回复：尊敬的投资者，您好！公司将积极响应国家号召，把握国家大力发展新质生产力契机，继续加大核心技术的研究积累，研发生产技术水平更高、质量更好、效率更高的高压清洗机相关产品。

国务院《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》提及推进重点行业设备更新改造。公司在高压清洗机行业深耕多年，注重产品研发及进口替代，长期以来与国内相关下游客户保持稳定合作。公司也积极关注设备更新政策对下游市场和客户的影响，及时响应政策，以更好的产品、更优的服务满足新老客户，感谢您对公司的关注！

问题 15 公司的高压清洗设备可以用于半导体/芯片行业吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司产品应用领域广泛，清洗及增压场景均可使用，但现有产品未曾应用于半导体/芯片行业。

问题 16 公司接下来有没有数字化改造计划，通过数字化来提升生产效率？

回复：尊敬的投资者，您好！公司数字化改造项目正在进行中。为了提升企业竞争力、加快产品研发和市场反应速度，公司分步骤利用数字化手段，加强数字化技术应用和设备智能化改造，不断完善企业管理体系、数字化运营和管理能力，提高生产效率、降低成本、提升产品质量。

问题 17 公司业绩这么好有没有考虑转板可能？

回复：尊敬的投资者，您好！公司未来会综合考虑自身的发展情况以及市场情况等，基于有利于公司的稳定持续发展来规划公司未来的资本市场运作。如有相关事项，公司将会及时进行信息披露。

浙江大农实业股份有限公司

董事会

2024年5月13日