

珠海拾比佰彩图板股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2024 年 5 月 13 日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

参会单位及人员：通过网络方式参与公司 2023 年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：董事长兼总经理杜国栋先生、副总经理兼财务总监田建龙先生、董事会秘书陈红艳女士、保荐代表人翟晓东先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司的核心竞争力是什么？未来有什么规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司拥有优秀的技术研发团队及日益提升的技术创新能力，公司在金属外观复合材料的复合、涂覆、剪切等多个工艺技术领域实现了突破，目前公司已经掌握复合与工艺控制技术、远红外辐射加热技术、耐热金属外观复合材料复合技术、定位涂覆技术、高阻隔高加工性薄膜层压金属复合技术、IN-LINE 在线剪切系统工艺技术等工艺控制核心关键技术，在产品研发能力、产品储备、客户群体等方面具备较强的竞争优势。未来，公司将继续加大研发投入，提高创新能力，推进新产品研发，提高产品附加值，提升市场占有率。感谢关注！

问题 2：行业竞争加剧，又新进较多建材行业服务商，公司产品成本难以转嫁，公司是否就此采取相应的应对措施？会不会在激烈地竞争中被淘汰出局？

答：尊敬的投资者，您好！公司二十多年来一致致力于金属外观复合材料的研发、生产与销售，并有深厚的技术与工艺积累，产品在重要客户群中有广泛的美誉度，产品储备丰富齐全，新品研发能力突出，虽然行业竞争加剧，长期来看，公司在竞争中的优势将逐步显现。感谢关注！

问题 3：1、公司 2023 年度经营情况不容乐观，应对亏损公司采取了哪些措施？公司产品毛利率降至更低水平，如何看待未来毛利率的变动趋势？2、芜湖拾比佰目前的产能利用率能达到多少？预计盈亏平衡点的收入体量是多少？下游客户是否有足够多的需求来支撑？3、公司 2023 年研发人员较 2022 年有所增长，但 2023 年度研发费用同比降低，其中的原因是什么？研发费用的降低是否支撑公司未来的发展预期？

答：尊敬的投资者，您好！公司在未来会通过开发客户、拓展产品应用领域、研发更多新品、挖掘内部潜力、降本增效等多种措施改善公司的未来经营状况，回报投资者。2023 年公司产品毛利率降低，受内外多种不利因素影响，但我们认为是阶段性的，随着不利因素的逐步消除，未来公司的毛利率会回归至行业的平均毛利率水平。

芜湖拾比佰的产能利用率正在逐步提升，目前产能利用率在 70%左右，目前来看，市场的需求是比较旺盛的。

公司一直重视新产品的研发，也在研发上投入了大量的人力与资金，公司每

年的研发投入与客户的新品需求及公司的研发计划相匹配,公司的新产品研发能力,长期以来受到下游客户的好评。感谢关注!

问题 4: 贵公司的产品能不能运用在家用小汽车上? 目前贵公司的产品有没有运用在家用小汽车上?

答: 尊敬的投资者,您好! 公司的产品不能运用在家用小汽车上。感谢关注!

问题 5: 你好! 贵公司有没有发展到医疗军工等高科技方向?

答: 尊敬的投资者,您好! 公司生产的金属外观复合材料以家用电器、建筑装饰、物流运输、文教卫生等领域为主要应用市场,其具体应用情况: 家用电器领域如冰箱、冷柜、洗衣机、微波炉、热水器、空调外机、烤炉、面包机、豆浆机、饮水机、电饭煲等白色家电; 液晶电视机后盖、机顶盒、功放、音箱、计算机机箱等黑色家电; 建筑装饰领域如洁净手术室内装饰、建筑外墙装饰、电梯桥厢等; 物流运输领域如运输设备船舶内装饰、冷藏运输车的箱体材料等; 文教卫生领域如可擦书写板、医疗设备、洁净室自动门等。感谢关注

问题 6: 接下来, 贵公司有没有信心做到盈利? 中期能不能扭亏为盈?

答: 尊敬的投资者,您好! 未来, 公司会通过开发新客户、拓展产品应用领域、研发更多新品、挖掘内部潜力、降本增效等多种措施改善公司的未来经营状况, 未来业绩情况, 请参见公司后续公告, 感谢关注!

问题 7: 关于稳价措施, 公司股票回购力度能否加大?

答: 尊敬的投资者,您好! 公司股价波动受公司经营状况、国际政局、宏观经济环境、行业动态、市场情绪等多重因素影响, 未来, 公司将进一步做好业绩, 与资本市场保持良好互动来维护投资者对公司的信心, 让投资者共享公司发展成果。目前, 公司已严格按照 2021 年 4 月 19 日在北交所官网披露《拾比佰: 关于公司向不特定合格投资者公开发行股票并在精选层挂牌后三年内稳定股价的预案公告》相关条款执行稳价措施, 采取实际控制人增持等措施维护公司股价。感谢关注!

问题 8: 公司业务是否正常, 财务是否正常?

答: 尊敬的投资者,您好! 目前公司经营正常, 运营平稳, 财务资金充裕, 公司将通过提高经营业绩, 提振股民对公司的信心。感谢关注!

问题 9: 公司营运能力变差, 2023 年末应收账款、存货余额均大幅增长,

是否有针对营运情况变差采取相应的措施？相应的信用减值损失、存货跌价准备计提是否充分？是否存在为维持正的毛利率而延迟结转成本的情况？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年末应收账款、存货余额同比增加，是因为 2023 年下半年，公司芜湖项目产能提升，销售同比增长所致。相应的信用减值损失、存货跌价准备按会计准则要求充分计提。公司不存在延迟结转成本的情况。感谢关注！

问题 10：公司有没有退市的风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司不存在退市风险。感谢关注！

问题 11：请问公司的产品有没有提供给华为？如果有的话，具体在哪方面？

答：尊敬的投资者，您好！公司是华为二级供方，产品没有直接供货给华为，是提供其下游的五金加工厂，由其成型组装后提供给华为，用于 5G 机柜外观部件。感谢关注！

问题 12：您好！请问公司 23 年净利润与现金流大幅下降的原因是什么？是否面临现金流短缺的风险？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年度净利润下降，主要是受房地产行业不景气影响，部分建材行业服务商改道家电行业服务商，行业竞争加剧，成本在转嫁过程中，难度加大，产品价格下降，成本转嫁不及预期，加上子公司芜湖拾比佰新型材料有限公司新投入运营，产品合格率、毛利率、产能释放等尚达不到预期，且该项目固定资产投入较大，相应的资产折旧、摊销、人工等固定费用增加，各项费用显著增长，产品单位成本上升，综合毛利率下降，受上述因素影响，报告期利润亏损。2023 年，公司现金及现金等价物金额减少 5,297 万元，其中经营活动产生的现金流量净额为-9,556.40 万元，主要是报告期第四季度营业收入增长迅速，期末应收账款增加 4,222.92 万元，同时，芜湖新材投产，原材料等备货需求增加，存货增加 6,501.51 万元，导致经营活动产生的现金流出增加。目前，公司营运平稳，不存在现金流短缺的风险。感谢关注！

问题 13：以后如何对公司进行市值管理，如何保障股东权益？

答：尊敬的投资者，您好！公司股价受到公司经营情况、宏观经济、资金供求、市场参与者情绪等多种因素的影响。未来，公司将努力做好业绩，创造价值回报股东，与资本市场保持良好互动来维护投资者对公司的信心，让投资者共享

公司发展成果。感谢关注！

问题 14：2023 年年报预告在总资产这里与实际差距有三个亿多，出入有百分之二十多的差距，有何解释？

答：尊敬的投资者，您好！首先，公司对业绩快报与经审计的年度报告出现的数据差异，致以诚挚的歉意。公司 2023 年业绩快报中总资产与最终审计报告的总资产差异较大，是公司财务人员在合并报表层面数据合并时工作疏忽所致，公司已披露业绩修改公告并对相关情况进行了说明。公司业务与财务已经通过 ERP 系统一体化管理，未来公司会进一步强化对财务数据的内控审核，提高公司的财务信息披露质量，避免错漏的发生。感谢关注！

问题 15：请问公司产品的核心技术是什么？在同行业中有何竞争优势？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司已经掌握复合与工艺控制技术、远红外辐射加热技术、耐热金属外观复合材料复合技术、定位涂覆技术、高阻隔高加工性薄膜层压金属复合技术、IN-LINE 在线剪切系统工艺技术等工艺控制核心技术。公司在产品研发能力、产品储备、客户群体等方面具备较强的竞争优势。感谢关注！

问题 16：请问公司为什么营业收入上涨的同时，净利润却同比下降了这么多，甚至为负的，会影响公司的可持续经营吗？公司准备如何解决？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司产品毛利率降低，受内外多种不利因素影响，我们认为是阶段性的，随着不利因素的逐步消除，未来公司的毛利率会回归至行业的平均毛利率水平。公司在未来会通过开发客户、拓展产品应用领域、研发更多新品、挖掘内部潜力、降本增效等多种措施改善公司的未来经营状况，回报投资者。感谢关注！

问题 17：贵公司达到条件是否考虑转板上市？公司为啥这么多年了一直没给股东送转股票？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前的工作重心是做好公司的经营，提升经营业绩，同时我们也会关注相关政策的变化，未来发展请关注公司公告。在公司未来的业绩成长性比较好时，公司会考虑通过送转股票增加总股本。感谢关注！

问题 18：公司在同行业中毛利率较低，后续如何改善？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2023 年度产品综合毛利率低，有产品市场

价格波动外部因素的影响，也有公司新项目投产，产能提升慢及人机磨合期合格率低等内部因素的影响，我们认为这些影响是暂时性的，长期看，这些内外因素都会消除，我们产品的毛利率会逐步回归行业平均水平。由于新项目的投产，我们公司今年一季度的收入同比已经有明显增长，公司非常重视新产品的研发，每年都有不少研发成功的新产品推向市场，并为公司的未来发展打下了坚实的基础。后续公司将继续加大研发投入，提高创新能力，大力推进新产品研发，提高产品附加值；对设备、工艺、品质等进行改进，提高生产效率、提升产品品质，增强客户粘性；进一步加强内部管理，提高产品合格率、毛利率，降本增效，改善经营业绩。感谢关注！

珠海拾比佰彩图板股份有限公司

董事会

2024年5月14日