

证券代码：430300

证券简称：辰光医疗

公告编号：2024-058

## 上海辰光医疗科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月13日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”  
(<https://ir.p5w.net>) 采用网络远程的方式召开业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度业绩说明

---

会的投资者。

上市公司接待人员：

- 1、辰光医疗 董事长、总经理：王杰先生
- 2、辰光医疗 董事、副总经理：王为先生
- 3、辰光医疗 董事会秘书：于玲女士
- 4、辰光医疗 财务负责人：郑云女士
- 5、海通证券 投行委医疗健康行业组 副总裁：韩佳先生

### 三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读等形式对公司情况及 2023 年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了问答。

主要问题及回复概要如下：

#### 1、公司 2023 年亏损的原因是什么？2024 年销售情况如何？

尊敬的投资者，您好！

我是公司董事长、总经理王杰。

首先，我要代表管理团队向投资者、股东致歉，由于公司业绩表现不佳，给广大投资者带来的困扰，公司管理层深表歉意！

2023 年度亏损主要系收入下降及整机业务拓展增加销售费用所致。2023 年度受到市场大环境变化的影响，叠加飞利浦收入不及预期，导致收入下降。公司拓展整机业务研发投入及销售投入相应增加。具体来讲，①本期公司收入与上期相比，有一定幅度下降；另外由于公司射频探测器毛利率较高，本期高毛利率的射频探测器

---

产品收入占比下降，使得公司毛利率下降，两者使得本期公司毛利与上期相比有较大幅度下降；②公司从长远发展考虑，做出了发展战略的调整，进行产品结构转型，开始 1.5T 超导磁共振整机的销售。1) 公司为进一步提升整机产品的性能，达到国际先进水平，进行大幅度的研发投入，招募系统集成、谱仪、序列和软件类的高端人才；2) 聘请在大中型医学影像设备领域有经验的销售人才，组建整机销售团队和渠道，进行市场推广。由此导致研发费用和销售费用大幅度增长，短期内对利润产生负面影响；③本期受市场大环境影响，下游客户回款速度减缓，使得本期公司应收账款账龄拉长，信用减值损失计提增加。

2024 年，公司将积极主动的应对和适应当前市场环境，通过加大高毛利的磁共振射频探测的销售；开拓 1.5T 磁共振系统销售；维持超导磁体等核心部件对大客户的销售以及压缩管理费用等方式，全面评估风险与机遇，持续提升市场份额和管理能力，争取尽快实现扭亏为盈。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**2、公司国际营业收入下降主要原因是什么？公司开拓市场计划是什么？**

尊敬的投资者，您好！

公司 2023 年海外业务营收有所下降主要系海外客户飞利浦公司因阶段性成本控制措施收缩了供应链，受其影响公司 2023 年海外业务所有下滑。

---

2024 年公司将持续维护和拓展与飞利浦等国际 MRI 公司的业务合作，根据目前在手订单情况，预计收入情况将好于 2023 年。

未来公司除了继续加强与飞利浦公司等国外客户的合作，公司也在探索 1.5T 超导磁体和整机的海外销售机会。目前在与东南亚、俄罗斯及中亚地区的一些客户开展初步的商务接触。同时公司也会积极开拓国内市场。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**3、公司 1.5T 磁共振系统的毛利率为 20%，是否还有提升空间？未来改善毛利润的计划是什么？目前面临的最大困难是什么？公司目前销售渠道是哪些？**

尊敬的投资者，您好！

从外部环境来看，2024 年以来国内医疗行业整顿活动逐渐进入常态化，同时公司近年来 1.5T 整机处在全国拓展期，品牌和渠道费用投入较大；随着公司业务规模逐步扩大、市占率提高以及开拓国际市场，公司该产品毛利率未来将会有进一步提升空间。但同时，整机行业市场集中度高，公司自有整机系统品牌进入市场时间较短，品牌、口碑尚待进一步提升。

公司的收入模式以直销为主，经销为辅的方式。2023 年度，公司开展超导磁共振系统等医学影像设备主要是直接向终端医院销售和经销模式相结合。产品用户为终端医院。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**4、公司 1.5T 磁共振整机设备的研发和销售情况如何？国内主**

---

**要竞争对手有哪些？竞争优势和劣势分别是什么？1.5T 磁共振的  
售价情况？主要客户有哪些？**

尊敬的投资者您好！

公司目前在现有 1.5 磁共振系统基础上，对系统集成技术进行进一步的优化，以进一步提高公司磁共振系统的性能和可靠性。目前公司新组建的医疗大设备团队正在按计划开展销售工作，并已经取得一定的销售业绩。

根据相关统计，目前国内磁共振企业已超过 15 家，市场集中度较高。公司 1.5T 整机竞争优势主要为全核心部件自研、自产，可充分优化各部件性能及集成后整机性能，最大限度发挥各部件优势。作为国内领先的线圈公司，在系统整机多样化配置，特殊部位及专科扫描等方面具有较深技术底蕴。但同时，公司自有整机系统品牌进入市场时间较短，品牌、口碑尚待进一步提升。

1.5T 磁共振系统全国市场的价格，因为公立或私立医院、型号不同和配置不同、省份不同等因素的影响，价格差别比较大。一般大型设备采购公立医院通过招投标的采购，民营医院则是自主采购。

公司整机的主要客户目前是民营医院和二级及以下公立医院，但是随着公司整机在市场上逐步积累品牌和口碑，三级医院也将是公司的潜在目标客户。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**5、请问公司 2023 年 1.5T 磁共振整机的产能情况？销售情况？**

---

## 及经销网点布局与队伍建设情况？

尊敬的投资者，您好！

公司磁共振系统整机产品的产能情况受到医疗影像行业情况和市场大环境等因素影响，公司会根据市场销量情况有序规划产能布局以满足客户需求。从磁共振整机的生产角度讲，MRI 系统供应的较大影响因素为超导磁体的及时供应。目前，公司超导磁体的产能为 80 台/年，能满足公司 MRI 整机的市场需求。如果市场环境有较大改善，公司有能力和在较短时间内扩充超导磁体的产能以满足市场需求。

2023 年营业收入中的 MRI 系统收入为 4964.93 万元，其中主要为 1.5T 磁共振系统和 7.0T 超高场动物实验系统等的销售收入。

考虑公司发展策略及未来市场需求，结合公司制定的经营目标和计划，开展自有品牌 Faro1.5T 超导磁共振系统销售，增设医学影像设备营销中心和产品中心，引进医学影像大设备销售团队及市场推广团队，依托现有成熟核心部件的竞争优势，拓展自有品牌磁共振整机市场。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**6、2024 年，1.5T 整机销售量预计是多少？医疗用超导磁体产品的研发重点是什么？2024 年 2 季报的业绩会好转吗？和華為医疗科技线有实质接触吗？**

尊敬的投资者，您好！

公司从 2023 年开始，积极推进 1.5T 磁共振整机的市场推广，

---

聘请有销售经验的销售团队，与成熟的经销商合作，已经取得了一定的销售业绩，但同时，随着公司进入磁共振整机市场，和下游客户开始直面竞争，也开始面临更激烈、更有针对性的市场竞争的压力，给未来的销售带来一定的不确定性。目前我们暂无法对公司2024年全年整机销售作出准确预测。

2024年公司将继续医疗超导磁体的研发投入，重点将在3.0T超导磁体方面。

2024年第一季度季报中已经提到第一季度公司实现营业收入2085.91万元。公司在积极开拓市场，预计第二季度业绩将好于第一季度。

公司暂无与华为医疗科技线的合作。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

## **7、公司3.0T磁共振整机的计划是什么？**

尊敬的投资者，您好！

公司一直有向飞利浦和终端医院客户销售3.0TMRI射频探测器。3.0T超导磁体目前在样机试制阶段，预计下半年可以开始试生产，争取在2025年实现3.0T超导磁体的销售。

3.0T磁共振整机目前处于准备阶段，公司将根据3.0T的核心部件的研发进度，择机开始后续系统集成和产品注册工作，一般注册周期2-3年。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

## **8、公司研发负责人的领导力怎么样？**

---

尊敬的投资者，您好！

公司研发负责人从事 MRI、CT 等医学与工业影像系统研发工作近 20 年，具有近 10 年高级管理人员及研发负责人的管理及研发工作经验，在专利授权、论文发表、科技项目执行等方面成果颇丰。未来将会带领公司研发人员按照公司战略布局和长远计划，开发优秀医学影像设备，提升公司价值。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**9、磁拉单晶超导磁体项目进展如何？目前是否有订单交付？公司的超导体是否可以应用到电力设备制造和电力传输领域？及光伏产业发展如何？**

尊敬的投资者，您好！

公司已和多家光伏行业的头部企业讨论合作事宜，样机正在多家合作公司进行拉晶测试和工艺优化。请您持续关注公司后续公告。

公司目前的超导磁体不能直接应用到电力设备制造和电力传输领域，但相关的超导技术在这些领域里可以有应用。

公司主营业务所处行业并非光伏产业，关于光伏产业的专业资料请查阅相关公开资料。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

**10、请问公司的维修业务是否可以正常进行？请介绍在国家开展设备大规模更新活动中，公司的计划安排是什么？公司与投资人的沟通渠道有哪些？**

---

尊敬的投资者，您好！

上海辰时医疗器械有限公司目前已完成迁转变更的工商登记，正在进行向上海市商委和上海市海关等上级管理部门报备审批流程。

有关医疗设备更新实施方案自 2024 年 3 月发布以来，公司对于具体更新规模和具体实施细则保持高度关注。磁共振射频探测器产品后期会根据各省政策、补贴方式、市场保有量等情况，陆续推出公司针对医院的更换、回收、新购置政策；1.5T 磁共振整机是新开展业务，ToC 客户积累数量有限，主要根据各省以旧换新的新增产品部分，给予特定周期的优惠及条件。

公司持续关注投资者关系管理，自觉履行信息披露义务，做到真实、准确、完整、及时地披露各项定期报告、临时股东大会决议、董事会决议、监事会决议和其他重大事项，确保公司股东、潜在投资者准确及时地掌握公司经营、财务和内控等信息，加强投资者对公司的了解和认同。

2024 年，公司将积极开展市场宣传，参与业内展会、研讨会等，通过公司网站、微信公众号多种渠道做好信息工作。公司为投资者提供如下联系方式。邮箱地址：shcg@shanghaicg.net；电话：021-60161688\*8187、8208（证券事务部）；和现场走访（预约）等多种联系方式，便于投资者及时了解公司经营情况。

感谢您对辰光医疗的关注和支持。

---

上海辰光医疗科技股份有限公司

董事会

2024年5月14日