

证券代码： 300237

证券简称：美晨生态

山东美晨生态环境股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
投资者参与情况	线上参与 2023 年度网上业绩说明会的个人投资者 43 人
时间	2024 年 5 月 14 日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长孙来华 2、董事兼总经理王永刚 3、独立董事吕洪果 4、董事会秘书、副总经理李炜刚 5、财务总监郑舒文
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的主要问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司在非轮胎橡胶业务上的显著增长令人鼓舞，请问接下来有没有进一步的市场扩张或产品线延伸计划？预计这些举措将如何继续推动公司业绩增长？ 回复： 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的认可与支持，后续公司非轮胎橡胶制品业务板块在坚持原有的业务基础上，将持续加强对市场进行纵向深挖和横向拓展、强化技术创新和产业链延伸，不断提升公司核心竞争力，持续增加公司营收。 2、王总你好，美晨公司的空气悬挂系统开始向汽车企业供货了吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司空气悬架产品在商用车和乘用车领域均有涉及，其中商用车空气悬架已经完成目前主流结构的研发储备，部分客户已实现供货。

3、根据公司相关资料显示，美晨工业已成为商用车和工程机械汽车起重机领域悬架系统最大的综合供应商之一，前期有关部门印发的《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》中推进重点行业设备更新改造，其中是否包括商用车和工程机械汽车起重机等相关贵司合作领域，对此方案所涉产品有无相关针对提升措施，抓住机遇提质增效。

回复：尊敬的投资者，您好！公司时刻关注国家相关政策及行业动态，积极推进公司产品升级迭代，紧抓市场机遇，不断提高公司产品核心竞争力，促进公司持续稳定发展。

4、公司合作的车企有哪些？

回复：尊敬的投资者，您好！公司目前已与上海汽车、吉利、奇瑞、比亚迪、一汽等传统汽车品牌以及多家头部新能源汽车品牌进行了合作，未来公司也将持续加强对老客户的维护及新客户的开发，不断提升公司市场占有率。

5、管路总成和悬架目前的业务占比分别能达到多少？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年度公司流体管路类产品约占汽车零部件产品的 56%，橡胶减震制品约占汽车零部件产品的 35%。

6、鉴于财务费用对公司利润的影响，公司计划采取哪些具体措施来降低融资成本和优化债务结构，以期在未来减少财务费用负担？

回复：尊敬的投资者，您好！公司下一步会加大应收账款催收力度，在合理控制负债规模的前提下逐步压降融资总额，实现对高成本融资项目、短期限融资项目的置换，以时间换空间，降低财务费用，减轻财务负担。感谢您的关注！

7、下一步如何聚焦汽车零部件，我们的优势和市场占有率

怎么样？

回复：尊敬的投资者，您好！公司非轮胎橡胶业务产品主要由各种流体输送系统产品、减震悬架系统产品等构成，产品广泛应用于乘用车、商用车、工程机械、储能、充电桩等领域。公司以丰富的技术积累和高性价比产品，快速成长为商用车减震橡胶制品规模最大的供应商之一。同时凭借在涡轮增压器管路的独特技术优势早在 2009 年就起草了国际标准 ISO17324，凭借技术壁垒，美晨工业迅速在胶管领域崛起。另外，公司涉及的汽车悬架系统产品，需要企业既具备核心零部件的设计生产能力，又要具备悬架系统的设计匹配和试验能力，系统集成度高，行业门槛较高，美晨具备核心零部件和系统总成的设计制造能力，同时经过 10 余年的持续不断地研发，在系统总成开发匹配、平台搭建、试验能力等多方面有着丰富的积累，同时，相比外资品牌有一定的价格优势，美晨工业已成为商用车和工程机械汽车起重机领域悬架系统最大的综合供应商之一。

8、贵公司下一步提升业绩是加强主业发展还是有打算植入其他优质资产的准备？

回复：尊敬的投资者，您好！赛石园林股权出售完成后，公司将进一步聚焦汽车零部件业务发展，同时未来公司不排除通过引入战略投资者、注入新的优质资产的方式，进一步提升公司竞争力，推动公司可持续发展。

9、请问公司在超充和储能业务方面有何发展规划？

回复：尊敬的投资者，您好！公司目前已与多家相关企业在超充及储能领域进行洽谈合作事宜，部分产品已提供样件，后续公司也将持续拓展相关领域的合作客户，为公司经营业绩提供新的利润增长点。

10、公司剥离赛石园林什么时候能完成？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，鉴于公司出售赛石园林 100%股权事项尚在履行必要的程序，目前公司

正积极配合中介机构按流程进行推进，感谢您的关注。

11、公司去年的营销费用是多少？

回复：尊敬的投资者，您好！2023 年度，公司销售费用为 11817 万元。感谢您的关注！

12、未来公司经营是否有资金的支撑？国资能否为公司提供必要的支撑？

回复：尊敬的投资者，您好！公司控股股东潍坊市国有资产投资控股有限公司以及原控股股东潍坊市城市建设发展投资集团有限公司为支持公司持续稳定发展为公司提供了部分资金支持，并为公司部分融资事项提供无偿担保，公司已在巨潮资讯网上进行了披露，具体情况您可查阅公司披露的相关公告，谢谢。

13、园林这部分的业务下一步的发展规划是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！园林生态板块将积极推进业务转型升级，在梳理、重组业务运营板块，确保工程、设计、苗圃、文旅四大板块运营总方向保持不变的前提下，积极构建旅游开发运营综合服务体系。放弃以前单纯追求业务产值规模，改为产值规模和回款并重、回款优先的经营思路，以收定支，逐步偿还有息债务，减轻债务压力。对于现有未完工项目，以抓完工，促回款为主；对于新接单项目，以回款有保障的项目为原则，重点做有专项资金保障的项目和央企分包的项目。园林业务要精细化管理，老项目逐渐回款，新项目围绕有现金流的项目来做。

14、与宁波国丰的协议还有效吗？

回复：尊敬的投资者，您好！目前公司与宁波国丰签署的《附生效条件的向特定对象发行 A 股股票之股份认购协议股份认购协议》以及潍坊市城投集团与宁波国丰签署的《表决权委托协议》中生效条件尚未达成，协议尚未生效。

15、请问公司的热管理系统向哪些品牌的车厂进行供货？

回复：尊敬的投资者，您好！公司目前与比亚迪、吉利、奇瑞、小鹏等多家汽车品牌在热管理系统领域开展合作，具体的客

户情况您可查阅公司已披露的相关定期报告或临时公告，谢谢。

16、华以农业和陕西美晨，都与汽配业务无关，与未来的发展汽配战略方向不符，公司有没有把这两个公司剥离出去的计划？

回复：尊敬的投资者，您好！目前华以农业与陕西美晨营收占公司营收比例较小，对公司实际经营影响不大，公司也将慎重考虑您提出的建议，后续如有相关事项也将及时按规定进行披露，再次感谢您对公司提出的建议。

17、孙来华董事长做出的两大决策，一是免除 8 亿债务，让公司年报净资产为正，暂时摆脱了因净资产为负被*st，连续跌停直奔面退的险境；二是剥离亏损园林，聚焦汽配，让公司未来发展重回正轨，让市场有一个好的预期。孙董这两大决定非常正确及时，挽救了公司和几万投资者。希望孙董再接再厉，继续推出引进实力战投，注入优质资产，开发特斯拉等大客户，通过一系列举措，让美晨的明天更加美好。

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的支持和建议，我们会继续努力，不断提升公司经营业绩，给广大股东带来良好的回报。

18、面对当前的经营挑战，公司计划如何加强与投资者的沟通，提高信息透明度，以增强市场信心？

回复：尊敬的投资者，您好！公司始终严格按照相关法律法规以及规范性文件开展信息披露工作，重大事项公司及时披露相关信息。同时，针对投关工作，公司设有投资者热线、公司邮箱，以及通过互动易平台与投资者加强信息沟通，切实保障投资者合法权益。

19、贵公司有没有转型升级的可能

回复：尊敬的投资者，您好！公司的战略转型升级是一个公司长久发展的源泉和动力，公司在坚持主业发展的前提下，针对目前实际经营情况，积极调整经营战略。加速产品迭代和产业升

	级，加快催收应收账款，改善公司现金流状况，以逐步提升公司业绩。
附件清单(如有)	
日期	2024-05-15