

证券代码：003007

证券简称：直真科技

北京直真科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度业绩说明会的投资者
时间	2024年05月15日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 袁隽 独立董事 乐君波 独立董事 杨文川 独立董事 王帅 董事会秘书兼财务总监 饶燕
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.请问一下，公司有没有回购并注销的打算，作为一个良心企业，回购股票并注销是必经之路，贵公司作为一个良心企业，未来怎么发展？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司于2021年12月15日召开2021年第三次临时股东大会审议通过了《关于回购公司股份方案的议案》，截至回购计划届满时即2022年12月14日通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份2,180,000股，占公司目前总股本的2.0962%，成交金额40,233,873元（不含交易费用）。公司计划以自有资金通过二级市场回购公司股份用于实施股权激励或员工持股计划。公司如未能在股份回购完成之后36个月内实施前述用途，未使用部分股份将履行相关程序予以注销。未来公司如有回购等方面的</p>

重大事项，将依据相关规定及时履行信息披露义务。感谢关注！

2.定增什么情况了？

答:尊敬的投资者您好，公司目前正在筹划向特定对象发行股票事项，相关方案尚未最终确定，该事项尚存在不确定性。公司将严格按照相关法律法规的要求，根据向特定对象发行股票事项的进展情况及时履行审议程序及信息披露义务。感谢关注！

3.今年公司全年业绩增长目标是多少？

答:您好！直真科技将在公司中长期战略发展规划指引下，在做好既有成熟OSS业务的同时，大力推进战略探索业务的落地，以形成公司业绩增长的第二曲线，实现公司可持续发展。年度董事会上，公司确定了在2024年“积极推进营销一体化作战，贯彻产品线端到端经营，完善以客户为中心、高效协同的属地化组织，拥抱人工智能时代的应用创新”的发展策略。具体的业绩情况请您关注公司的定期报告。谢谢！

4.公司在2023年年度报告中披露，公司推出的“算网大脑-算网一体化平台”解决方案在某运营商算力枢纽节点成功落地，请问公司后续是否会大力推进“算网大脑-算网一体化平台”解决方案在其他运营商或者企业客户处实施，“算网大脑-算网一体化平台”解决方案对公司能带来怎样的业务发展效益？

答:尊敬的投资者您好，公司在稳固OSS主营业务、推进前期部署新业务落地的同时，积极进行新的战略探索和布局。公司将在大力推进支撑算力网络的算网大脑产品基础上，探索算力网络产业链的发展新机遇，以期形成公司可持续发展的新动能之一。感谢关注！

5.对于运营商的过度依赖，如何进一步扩大营收及企业利润？

答:尊敬的投资者，您好！公司持续打造优质产品，提升客户满意度，夯实公司在电信运营商OSS领域的领先地位。同时，公司将充分利用自身在电信行业所积累的技术、平台、产品等优势，以跨行业的自动化、智能化运维为方向，形成行业支撑应用系统，不断拓展行业客户。感谢关注！

6.公司2023年利润分配方案什么时候实施？

答:您好，公司2023年利润分配预案尚需提交2023年年度股东大会审议批准，并在审议通过后两个月内实施完成。感谢关注！

7.公司算力业务收入多少？

答:您好！公司2023年年度报告中，行业收入细分为电信运营

商、互联网及IT、广电及其他。公司目前算力业务归类在电信运营商行业，2023年公司来自电信运营商的收入为346,845,014.19元。感谢关注！

8.公司一季度算网产品营收利润多少？

答:您好，为保证信息披露的公平性，公司具体财务数据情况请关注公司发布的相关定期报告内容。感谢关注！

9.公司在低空经济领域有相关支撑产品吗？

答:您好！公司暂未涉及低空经济相关支撑产品。具体的业务和产品请关注公司的定期报告。谢谢！

10.公司在5G、算力网络和人工智能大模型等新业务场景中有哪些具体的技术投入和市场布局？

答:尊敬的投资者您好，作为电信运营商OSS行业的领先企业，公司积极把握发展机遇，加强产品研发，形成符合 OSS 新架构演进和自智网络需求的若干产品和解决方案组合并推向市场。公司将抓住以5G、算力网络和人工智能大模型为代表的国家新型数字基础设施建设所带来的电信运营商下一代OSS架构升级和更新换代的机遇，以支撑电信运营商网络和业务的自动化和智能化运维为目标，持续打造先进的技术底座和数据底座，形成具备行业竞争优势的下一代OSS产品开发平台，深耕云网融合、算力网络基础设施的运营支撑，强化数字家庭业务和政企业务的端到端支撑，在AI应用领域结合运维、运营的场景持续创新，为电信运营商的新型数字化基础设施及所承担的国家“东数西算”战略任务提供全面、有力地支撑和保障。感谢关注！

11.有什么突破性产品吗？

答:尊敬的投资者您好！作为电信运营商OSS行业的领先企业，公司持续加大研发投入，推动产品和技术创新。公司的主要研发项目（产品）信息您可参见《2023年年度报告》中“管理层讨论与分析”之研发投入相关章节。报告期内，公司在近两年战略探索看清方向、业务拓展取得进展的基础上，大力推进算力网络相关支撑软件、新一代数字家庭业务的软件定义终端和管理平台等产品的落地工作。谢谢！

12.公司2023年已结合OSS应用场景启动AI大模型应用研发项目，目前进度咋样？

答:您好，顺应AI技术发展趋势，2023年公司启动了大模型研发项目，开发基于大模型技术的运维大脑产品平台，为集中故障、传

输工作台、政企业务支撑平台等产品赋能，并与客户开展相关的试点，未来将在网络故障诊断和预测、网络优化和资源管理、业务运维支撑、智能客服等应用场景中，实现产品功能的AI升级换代。感谢关注！

13.面对电信运营商OSS软件和服务行业的平稳发展态势，公司有哪些战略规划？

答:尊敬的投资者您好！在稳固OSS主营业务、推进前期部署新业务落地的同时，公司积极进行新的战略探索和布局。更多内容您可参见《2023年年度报告》中“公司未来发展的展望”之公司发展战略相关章节。感谢关注。

14.去年研发费用同比增长4.39%,主要是应用于哪些板块的研发投入？

答:您好，公司基于统一的技术底座和数据底座，形成了网络管理支撑、服务运营支撑等系列产品，从组织上演进为基础网络、综合网管、数字家庭、政企运维四大业务板块，为高质量、规模化经营奠定基础。2023年，公司研发费用为 15,139.14万元，较上年同期增长4.39%。公司的产品研发投入是围绕四个业务板块进行的，在做好既有电信运营商应用开发与交付的同时，公司加大了AI技术与智能化运维应用场景的结合和创新，深度参与电信运营商的自智网络创新项目，启动了AI大模型的应用研发项目，开发基于大模型技术的运维大脑产品平台，为集中故障、传输工作台、政企业务支撑平台、家客业务支撑平台、数据服务平台等产品赋能，未来将在网络故障诊断和预测、网络优化和资源管理、业务运维支撑、智能客服等应用场景中，实现产品功能的AI升级换代。感谢关注！

15.2023年公司营收有所下降，在未来的竞争中，贵公司会如何发展业务，提高营业收入水平？

答:尊敬的投资者您好！公司将坚持以客户价值为导向，积极推进营销一体化作战，贯彻产品线端到端经营，完善以客户为中心、高效协同的属地化组织，拥抱人工智能时代的应用创新，在做好既有成熟OSS业务的产品研发和交付服务工作的同时，大力推进战略探索业务的落地，以形成公司业绩增长的第二曲线，实现公司高质量可持续发展。感谢关注。

16.公司在人才管理和激励机制方面有哪些实际措施来应对核心技术人员流失的风险吗？

答:您好，为应对核心技术人员流失，公司建立人才激励机制，

将短期激励和中长期激励有机结合，让具有共同价值观的核心员工享受公司发展成果，增强员工的归属感；公司为核心员工提升晋升机会、专业培训、技能提升等发展路径，让其感受到成长和进步的机会；公司定期进行员工满意度调查，了解员工的需求和期望，为其提供更好地支持和帮助。感谢关注！

17.净利润在2023年实现了显著增长，能否详细说明增长的原因？

答:您好！公司2023年业绩变动的主要原因包括：优化业务结构，软件开发及部分技术服务业务的毛利率持续提升；出售子公司股权确认投资收益以及对联营企业的长期股权投资计提减值。更进一步的说明，请查阅2023年年度报告主营业务分析部分。感谢关注！

18.尊敬的董事长，2024年一季度同比净利润亏损，是否研发投入过大？

答:尊敬的投资者您好！公司营业收入存在季节性波动，第一至三季度收入较少，第四季度较多。而公司管理费用、销售费用及研发费用的发生在各个季度较为平均，尤其公司持续保持了研发费用的投入，因此导致公司2024年第一季度亏损。2024年第一季度净利润较上年同期亏损收窄。公司将持续提升研发创新能力，谋求更多业务机会，优化成本、控制费用。谢谢！

19.前五大客户占比营业总收入的90.73%，请问公司如何应对客户相对集中的风险？

答:您好！应对措施主要包括：持续打造优质产品，提升客户满意度，夯实公司在电信运营商OSS领域的领先地位。充分利用自身在电信行业所积累的技术、平台、产品等优势，以跨行业的自动化、智能化运维为方向，形成行业支撑应用系统，不断拓展行业客户。加强营销一体化作战能力，完善区域营销。感谢关注！

20.贵公司在算网一体化建设方面有哪些独特的战略规划和技术优势？

答:尊敬的投资者，您好！公司围绕电信运营商承担“东数西算”国家发展战略，着力建设算力网络的机会，积极规划算网一体化平台、算网服务网关、算网运营门户等算网大脑系列产品，通过算力及网络资源的智能协同，实现泛在、异构算力的统一纳管，以丰富算力运营模式，提升算力资源利用率，降低算力资源使用成本，助力运营商实现“以网强算”的建设目标。公司的技术优势主要体现

在：在通信网络、数据中心和云的管理方面均拥有成熟产品和丰富的业务经验；在算力的调度和运维方面进行了积极的探索、积累了产品和应用实践经验。结合公司在OSS领域深耕多年的产品创新能力，把算力调度和网络调度有机结合，实现算网一体化调度，支持电信运营商的算网业务开展。感谢关注！

21.利润分配预案是如何考虑的，是否反映了公司对股东回报的重视？

答:尊敬的投资者您好！公司为充分保护投资者利益，更好回报投资者，与投资者共享公司经营成果，结合目前公司的财务状况，在保证公司正常经营和下阶段发展资金的前提下，以公司目前总股本扣减已回购股份后的股本101,820,000股为基数，向全体股东每10股派2.00元人民币现金（含税），剩余未分配利润全部结转下一年度；公司2023年度不送红股，不以资本公积金转增股本。本次利润分配充分考虑了公司2023年盈利状况、未来发展资金需求以及股东投资回报等综合因素，该预案的实施不会造成公司流动资金短缺，符合公司和全体股东的利益，具备合法性、合规性和合理性。感谢关注。

22.在当前市场环境不好的情况下，公司是否有采取降本增效等相关措施保证业务的稳定发展？

答:尊敬的投资者，您好！公司在2023年采取了“有所为有所不为”的稳健经营策略。2024年，公司将以实现产品业务端到端经营为目标，在2023年深化组织变革的基础上，进一步推动工序优化，实现研发、交付与运维的高效协同，达成集约化经营的目标，以提升整体经营效率。公司平台对各业务群下达经营目标，压实经营责任，充分授权、激发和保持组织活力，持续赋能。2023年，公司软件开发与部分技术服务项目毛利率的提升，一定程度反映出高效协同的管理成果，2024年，将会进一步持续优化。谢谢！

23.在服务运营支撑系列产品中，如何实现数字家庭运营支撑和政企业务支撑的业务板块发展？

答:您好，公司在数字家庭和政企业务支撑业务板块深耕多年，产品沉淀深厚、用户粘性高。随着客户业务的发展，公司产品不断进行创新，同时积极引入新技术为产品赋能，给客户带来新的价值。感谢关注！

24.领导层如何看待未来数字经济发展和技术趋势，怎么把握这些机遇？

	<p>答:尊敬的投资者您好! 发展数字经济,是把握新一轮科技革命和产业变革新机遇的战略选择,电信运营商作为国家数字基础设施建设的主力军,正在大力推进5G深度覆盖,建设算力网络基础设施,推动人工智能产业布局,为做强、做优、做大数字经济提供有力支撑。 公司基于对技术发展的演进趋势及行业竞争态势的判断,结合运营商OSS中台化规划和自智网络、算力网络、大模型等需求,一方面加大产品研发和技术创新,深度耕耘既有市场,持续夯实OSS核心供应商的地位,另一方面加大新产品的研发和新业务模式探索,拓展新的市场空间。 更多内容您可参见《2023年年度报告》中“公司未来发展的展望”章节。谢谢!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年05月15日