

证券代码：300266

证券简称：兴源环境

兴源环境科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 形式 | <input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2023年年度报告网上业绩说明会的全体投资者 |
| 时间 | 2024年5月15日 15:00-17:00 |
| 地点 | 价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长：李建雄 财务负责人：方强 独立董事：路加 董事会秘书：耿爽 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 1. 贵公司被交易所公开谴责处分，会不会影响原增发计划，如有影响贵司将如何应对？ 2. 贵公司最近几年业绩持续亏损，且中艺生态是主要亏损点，公司后续对于这块业务如何考虑？有无扭亏可能，如无法扭亏，建议裁减这块业务。 3. 宁波财丰公司控股后，除了资金借款支持外，还有哪些措施能够帮助上市公司提升业绩？ 4. 今年公司业绩有没有可能扭亏为盈？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> |

1、根据《上市公司证券发行注册管理办法》第十一条，公司目前收到的交易所公开谴责等监管事项，不属于不得向特定对象发行股票的情形，公司本次向财丰科技定向发行股票募集资金事项仍然符合证券发行的相关规定，正在有序准备中，将尽快向深圳证券交易所正式提交。

2、中艺生态属于公司环境综合治理业务中的一部分，近年来，公司环境综合治理业务新增项目类型主要为优质的EPC等非投资类工程项目。针对历史工程项目，公司的重要任务已从项目建设转为验收、结算及收款，新增投资大幅下降，陆续进入政府付费和使用者付费阶段，工程项目现金流近年来首次转正。

3、公司引入国资控股股东财丰科技，形成国资实控人+民营大股东的格局，有利于增强上市公司规范治理，整合产业链资源优势，持续夯实主营业务，培育壮大战略性新兴产业，发挥以科技驱动的高端制造板块优势，朝高质量发展稳步迈进。

4、公司业绩以披露的相关公告为准，具体经营情况可关注后续的定期报告。

感谢您的关注！

2. 我持有贵公司十多万股，几年了，我就想问一下贵公司会st吗？为何股价一直跌！股东们一直不看好自家公司吗？为何不增持一下！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的长期支持！目前，公司不存在被实施退市风险警示和其他风险警示的情形。股价受宏观经济环境、资本市场资金状况、大盘走势、市场情绪（投资者心理）等多种因素影响，公司无应披露未披露事项，公司将持续加强投资者关系和价值管理工作，增强与股东和资本市场的沟通，让投资者更充分地了解公司价值。为促进公司长远发展，2023年，公司引入宁波奉化国资战略股东。目前公司实控人已变更为宁波市奉化区财政局，财丰科技向公司借款5亿元，宁波奉化兴奉国新向公司子公司增资5亿元，改善了公司现金流情况。此外，公司向财丰科技定向增发12亿元的相关工作正在有序推进。新希望作为公司民营大股东依然坚定持有上市公司股份，通过自身雄厚的资产体量和世界500强的品牌优势支持上市公司发展，形成国资实控人+民营大股东的利好格局。公司将充分发挥国资实控人和民营大股东的两大资

源优势，抓住制造业和环保行业在新时代现代化建设中的历史性发展机遇，稳步发展。感谢您的关注！

3. 浙江大规模推进设备更新，对公司业务有没有帮助？

答:尊敬的投资者，您好！随着各行业在环保和资源利用要求的提高，叠加存量设备的更新换代，公司装备制造压滤机应用市场的规模有望进一步扩大。公司压滤机子公司兴源环保系中国压滤机行业领军企业，压滤机产值位列浙江省分离机械行业第一，作为“浙江省制造业单项冠军”培育企业和国家级专精特新“小巨人”企业，近年来不断优化订单结构，夯实新能源赛道，拓展海外市场机会；也通过技术能力优化和采购成本节约，有效提升毛利率等关键运营指标。感谢您的关注！

4. 截止目前二季度的盈利情况，请详细说一下

答:尊敬的投资者，您好！2024半年度业绩以公司披露的相关公告为准，具体经营情况可见后续的定期报告。感谢您的关注！

5. 财丰科技对公司的未来发展有无转型的可能。

答:尊敬的投资者，您好！2023年，公司实际控制人变更为宁波市奉化区财政局，控股股东变更为宁波财丰科技有限公司。当年，财丰科技向公司借款5亿元，宁波奉化兴奉国也向公司子公司增资5亿元，改善了公司现金流情况。此外，公司向财丰科技定向增发12亿元的相关工作正在有序推进。2024年，公司将抓住制造业和环保行业在新时代现代化建设中的历史性机遇，把握绿色低碳发展和能源革命趋势，充分发挥国资实控人和民营大股东的资源优势，大力发展压滤机为代表的装备制造基石产业，加速布局储能碳为代表的创新业务，优化提升环境综合治理业务。感谢您的关注！

6. 公司如何看待疏浚业务的未来前景？

答:尊敬的投资者，您好！2019年至2023年，国家相关部委先后发布《黄河生态环境保护总体方案》《中华人民共和国长江保护法》《黄河流域生态保护和高质量发展规划纲要》《国家水网建设规划纲要》《关于开展2023年农村黑臭水体治理试点工作的通知》，指导当前和今后一个时期河流的生态保护和高质量发展工

作。我国河流水库众多，由于自然地理环境特殊，许多河流存在水土流失现象，全国平均每年约有14亿吨泥沙淤积水库、河道、湖泊和灌渠，18亿吨泥沙进入河口和海洋，并主要淤积在各江河的下河段和入海口附近，因此存在大量的疏浚需求。公司子公司浙江疏浚拥有河湖整治工程专业承包一级等关键资质，立足环保疏浚行业，相继完成了杭州西湖、嘉兴南湖、无锡太湖、上海淀山湖等众多颇具影响力的疏浚项目，多项工程获得“中国水利工程优质（大禹）奖”、“中国人居环境范例奖”、“浙江省建设工程钱江杯奖（优质工程）”、“天府杯金奖”等省部级以上工程奖项。2023年，水利疏浚业务订单已有较大幅度提升。未来，公司将深入发挥疏浚领域资质优势和技术能力，积极开拓优质项目。感谢您的关注！

7. 定增项目推进情况如何？

答:尊敬的投资者，您好！公司向财丰科技定向发行股票募集资金事项正在有序准备中。公司将根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务，具体情况请以公司披露的公告为准。感谢您的关注！

8. 恭贺公司5月10日新至双碳首个上海充换电站配储项目成功并网！近日市场传闻该类型（蔚来汽车、吉利汽车）项目公司在手订单有100多个、将在今年在国内各大中城市投放实施。请问是否属实？后续是否有此种多方共赢的储能项目？

答:尊敬的投资者，您好！2024年5月10日，蔚来汽车和吉利汽车位于上海中科路2459号的充换电站配储项目成功并网，是公司首个充换电站场景配储项目。公司将始终保持对行业技术的敏感度，探索创新商业模式，推进项目实施。其他订单及项目信息，公司将根据信息披露要求履行公告义务，请关注公司在巨潮资讯网。公司储能业务已在污水处理厂、农业农村、新材料等领域成功交付储能产品。公司储能相关子公司是《电化学储能电站能量管理系统技术规范》团体标准的起草单位，成功获得2023年度中国新型储能最佳“源网荷储”智慧解决方案奖，以及国家电网颁发的“全国负荷聚合商资格”，并与浙江大学高端装备研究院、长三角储能科技产业集团、零碳未来、中钠时代等院校及企业建立战略合作。感谢您的关注！

9. 请问贵公司现在有什么有效措施提升股民获得感？

答:尊敬的投资者，您好！公司将持续关注广大股东意愿，致力于以稳健可持续的经营业绩回馈广大股东的信任和支持。2023年，公司大力发展压滤机为代表的装备制造基石产业，加速布局储能双碳为代表的创新业务，优化提升环境综合治理业务，经营现金流近年来首次转正。2024年第一季度，公司实现营业总收入1.74亿元，同比增长9.64%，亏损进一步收窄。未来，公司将不断夯实主业优势，坚持技术创新，全力推进各项经营工作，充分发挥国资实控人和民营大股东的资源优势，努力实现公司高质量发展，提升公司内在价值和投资价值。

10. 公司向特定对象发行A股 466,142,194 股股票的定增方案目前向深交所提交的定增价格（2.59元/股）是否维持不变？简易程序定增募资3亿元定增单价如何确定？是按照二级市场20日均价8折进行还是5元左右的单价进行？请回复！

答:尊敬的投资者，您好！目前向特定对象发行A股的定增价格维持不变。以简易程序向特定对象发行股票将采取竞价发行方式，发行的定价基准日为发行期首日，发行价格不低于定价基准日前20个交易日股票交易均价的百分之八十。感谢您的关注！

11. 公司目前诉讼案件进展什么情况？会对主体经营业务有直接影响吗？

答:尊敬的投资者，您好！公司已于今日在巨潮资讯网披露了截止2024年5月14日累计诉讼、仲裁案件情况，具体内容请见《关于累计诉讼、仲裁案件情况的公告》。公司诉讼事项暂未对公司日常经营产生重大影响，鉴于部分案件尚未开庭或尚未结案，其对公司本期利润或期后利润的影响存在不确定性，公司将依据会计准则的要求和届时的实际情况进行会计处理。感谢您的关注！

12. 年报公司公布林业碳汇项目之前公布的是2700万亩，适用于CCER现行规则的造林碳汇面积超300万。该项目截至目前有继续扩展吗？后续是否能扩张到10000万亩？公司此项目的扩展资金是否有缺口？是否有考虑过国家最近的碳汇资产抵押融资？

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的建议!截至2023年年末,公司签约林业碳汇总面积3755万亩,根据生态环境部发布的CCER方法学计量,预估具备开发价值的面积为323.77万亩;公司签约甲烷减排项目订单合计覆盖85.98万头生猪;按照目前的交易价格,公司累计碳资产储备量达2亿元。公司碳市场业务当前的营业收入主要来源为碳资产开发服务、碳减排咨询服务、碳交易服务,业务模式为轻资产技术服务业与开发项目的有机结合。公司密切关注双碳金融工具创新,后续会积极了解您建议的金融工具。2024年,随着CCER重启,公司双碳业务将发挥碳资产储备的先发优势和数字化平台技术服务优势,实现重点市场突破,力争形成规模利润。感谢您的关注!

13. 公司的年报营收指标下降,未来有什么举措?

答:尊敬的投资者,您好!近年来,受行业因素影响,公司主动谋求转型,大力发展压滤机为代表的装备制造基石产业,加速布局储能双碳为代表的创新业务,优化提升环境综合治理业务,面临压力和挑战,导致2023年度营收指标下降。未来,公司将坚定战略方向,进一步打强市场端“打粮食”能力和企业端经营管理能力。装备制造方面,公司压滤机业务发挥品牌和技术优势,优化订单结构,夯实新能源赛道,努力开拓海外市场。储能与双碳创新业务已制定清晰的发展路线图,储备行业领军人才,研发标准化产品,走通商业模式,形成可复制典型案例,将乘势碳达峰、碳中和的国家战略,进一步扩大业务占比,力争形成规模利润。环保工程业务在2024年将实现全面竣工结算,进入政府付费和使用方付费阶段,以水利疏浚为核心业务,向精细化经营持续发力,孵化疏浚业务增长点。感谢您的关注!

14. 在储能业务板块上有什么战略布局?

答:尊敬的投资者,您好!储能及双碳业务是公司战略转型的新赛道。2023年,公司引入了工商业储能、光储充、电源侧、电网侧等方向领军人才,打造了一支具备自主研发能力、快速市场开拓能力、高效项目交付能力及专业运维能力的团队。同时,储能团队研制出标准产品,积极开拓市场机会,总计签约5.67兆瓦/17.02兆瓦时装机量投资合同及0.85亿元销售合同,在污水处理厂、农业农

村、新材料等领域成功交付储能产品，按计划开展工商业电站投建运营。今年5月，公司成功实现新能源汽车充换电站配储项目并网，进一步拓宽了储能应用场景。公司还获得国家电网颁发的“全国负荷聚合商资格”，与行业上下游建立合作关系。目前，公司已开始积极布局电池、系统、零部件的销售等业务，是对储能电站产业链的有效补充，后续将在产业链上进行更深入的规划和布局。公司会结合实际营运情况、公司发展战略及法律法规的要求对相关信息进行披露。感谢您的关注！

15. 贵司股票价格这么低迷，请问有什么措施来提振股价吗？怎样来回馈股东呢？

答:尊敬的投资者，您好！公司股票价格波动受多方面的影响，公司将会继续在做好生产经营的同时，加强市值管理，进一步推进市场对公司的价值认同，争取为股东创造更多收益。感谢您的关注！

16. 你好！2023年报中，公司管理费用和财务费用都比较高，今年公司对于这两项费用的降低有没有实质性举措？

答:尊敬的投资者，您好！公司2023年度报告期内管理费用1.46亿元，较上年减少；财务费用2.86亿元，较上年增加，主要原因是报告期内PPP项目投资摊销的利息收入减少。公司今年将继续降本增效、严控各项费用支出，寻求多种融资渠道，拓宽融资方式。感谢您的关注！

17. 公司目前有固态电池方面的业务吗

答:尊敬的投资者，您好！公司储能业务自研产品包括储能系统集成、BMS（电池管理系统）、EMS（能量管理系统）等，目前未直接进行固态电池的研发。公司在储能技术方面将持续研发创新，核心成员具有电化学电池方向及高端装备能源领域的研究背景，且一直与相关单位进行包括钠离子电池、固态电池在储能场景应用项目的技术交流。感谢您的关注！

18. 公司装备制造业务发展情况如何？

答:尊敬的投资者，您好！公司装备制造业务以压滤机为主，

具有过滤速度快、性能稳定、操作方便、滤板性能好、滤饼脱水率高、洗涤均匀彻底等优点，在冶金、化工、石油、印染、陶瓷、食品、制药、建材、洗煤矿山、污水处理等行业得到了广泛应用。公司压滤机产值位列浙江省分离机械行业第一，于2023年被工信部评为国家级专精特新“小巨人”企业，同年入选“浙江省制造业单项冠军”培育企业名单，近年来不断优化订单结构，夯实新能源赛道，拓展海外市场机会；也通过技术能力优化和采购成本节约，有效提升毛利率等关键运营指标。2024年，公司装备制造业务将在稳定传统环保市场优势的同时，不断提升新型产品研发，积极打造数字化管理体系，抓住新能源行业市场契机，全力扩大市场应用场景，积极布局海外市场，力争全年经营业绩再上新台阶。感谢您的关注！

19. 公司在加强投资者关系管理方面采取了哪些措施？

答:尊敬的投资者，您好！公司高度重视投资者关系工作，近年来不断加强与资本市场的沟通，让投资者更充分地了解公司价值。公司严格按照规定，采用现场会议和网络投票相结合的方式召开股东大会，以便于广大投资者参与股东大会审议，实现股东决策；通过电话、邮箱、投资者互动平台、现场调研等多种渠道加强与个人投资者、机构投资者的联系和沟通；合理、妥善地安排机构投资者等特定对象到公司现场调研等接待工作；同时，及时披露投资者关系管理活动的相关记录，保障投资者公平获取信息的权利，也切实做好未公开信息的保密。感谢您的关注！

20. 公司的专利技术和获奖都很多，而且多次参与行业标准的起草，说明公司技术能力比较强。但多年来公司业绩始终不见好转，连年亏损，技术能力无法有效转化为经营业绩。请分析下主要原因是什么？

答:尊敬的投资者，您好！公司高度重视科技实力打造，以及技术能力向经营业绩的转化。公司近几年装备制造业务业绩维持稳定，但工程业务营业收入及利润贡献较以前年度下降较多，同时储能设备投资及销售业务、碳资产开发及咨询服务尚未形成规模效益，造成了公司业绩不佳。针对以上痛点，公司通过以下措施积极有效扭转局势：（1）公司继续坚定战略方向，进一步打强市场端

| | |
|----------|--|
| | <p>“打粮食”能力和企业端经营管理能力。（2）引入国资战略股东，形成国资实控人和民营大股东的资源优势，获得资金和业务支持。（3）集中精力开展PPP工程项目及其他历史工程项目的竣工验收及结算工作，尽早实现全面竣工结算，进入政府付费和使用者付费阶段。感谢您的关注！</p> <p>21. 通过几个账户共计持有贵公司约100W股，亏损严重，是否值得继续持有？贵司高管年薪不低，是否能拿出部分薪资在二级市场低位增持公司股票，以提振中小股东信心。</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的支持。公司高度重视投资者关系和价值管理工作：一方面不断加强与资本市场的沟通，让投资者更充分地了解公司价值；另一方面持续努力把握市场机遇，不断深入优化经营质量，致力于以稳健可持续的经营业绩回馈广大股东的信任和支持。感谢您提出的增持建议，公司会积极研究并转达给管理层！感谢您的关注！</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024年5月15日 |