

股票代码：002365

股票简称：永安药业

潜江永安药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2024年湖北辖区上市公司投资者网上集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	线上参与“提质增效重回报”——2024年湖北辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2024年05月16日（星期四）下午
地点	“全景路演”（ http://rs.p5w.net/ ）网络平台
公司接待人员姓名	董事兼总经理：洪仁贵先生 财务总监兼董事会秘书：熊盛捷先生 副总经理：方锡权先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>潜江永安药业股份有限公司与投资者就其关心的问题在本次集体接待日活动中进行了充分交流，具体交流内容如下：</p> <p>1、问：公司是如何应对汇率波动带来的风险？</p> <p>答：你好！感谢您的关注。汇率双向波动对管理外汇结算带来一定困难，针对汇率风险，公司已在部分出口合同中与以美元结算的主要客户约定销售价格与美元汇率变动挂钩的相关条款，并采取增加其他结算货币等有效措施，以降低和化解汇率风险。</p>

2、问：请详细介绍一下公司技术储备和产品预研方面的工作？

答：您好！感谢您的关注。公司高度重视技术储备和产品研发工作，确保主营产品牛磺酸技术在行业里的绝对领先地位，同时加强牛磺酸下游和横向产品的开发。

3、问：请问公司或子公司符合专精特新小巨人企业条件吗？有计划申报吗？

答：您好！感谢您的关注。公司是湖北省专精特新小巨人企业。

4、问：请介绍下公司的营销模式以及优势？

答：您好！感谢您的关注！公司牛磺酸产品的销售模式为代理商和终端客户销售相结合的模式。代理商销售模式具有降低公司销售成本、提高公司产品覆盖率等优势；终端客户销售模式能够直接与客户建立联系，能够及时了解客户需求，有利于公司品牌建设。公司采用两种模式相结合，发挥其各自优势，努力提高市场占有率。

5、问：请问公司发展的战略重点是什么？如何保障公司利润的持续增长？

答：您好！感谢您的关注！公司发展战略重点是在立足于主营业务牛磺酸的生产和销售、巩固和扩大其市场领先地位的同时，多头并进，寻求多元发展。对于牛磺酸主业，一方面充分发挥产能优势，积极开拓市场，进一步提升牛磺酸的销量；另一方面通过工艺改造和技术创新，提高产品质量，降低生产成本，提升市场占有率。子公司永安康健将在大力发展膳食营养补充剂定制业务的同时，逐步培育自有品牌产品；子公司凌安科技在保证减水剂生产的前提下，做好新

	产品开发及业务转型。通过多元化策略，保障公司利润的持续增长。
附件清单(如有)	无
日期	2024年05月16日