

广东科翔电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月16日（周四）15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动平台
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：郑晓蓉女士 副总经理：程剑先生 董事兼董事会秘书：郑海涛先生 财务总监：刘涛先生 保荐代表人：张开军先生 独立董事：赵玉洁女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.为何公司股价连年下跌？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司股价受资本市场波动、宏观经济环境以及行业周期的变化等外部因素和公司经营管理等内部因素综合影响，敬请注意投资风险，公司将努力维护投资者的合法权益。感谢您对公司的关注！</p> <p>2.请问科翔股份今年业绩会扭亏为盈吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司已经积极采取加强市场开拓、优化产品结构、提高产能利用率、加强内部管理等措施提升盈利能力，请届时关注公司披露的定期报告，请投资者耐心等待。谢谢！</p> <p>3.贵司与青岛正钠芯投资的科翔纳能还在正常开展钠离子电池的相关业务吗？如正常开展目前的进展情况如何？是否有样品产出</p>

并送交客户端测试。

答：尊敬的投资者，您好！目前科翔钠能钠离子电池业务进展顺利，钠离子电池样品的检测和钠离子电池的小试生产线建设工作还在持续推进和筹备中。感谢您的关注！

4.公司及子公司4月份和5月份产能利用率是多少？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司生产经营情况正常，与客户合作进展情况良好，公司及子公司4月份和5月份订单呈现回升趋势，产能利用率有所提高。感谢您的关注！

5.未来3-5年的战略规划

答：尊敬的投资者，您好！公司深耕行业二十余年，公司在做大做强做精的战略规划指导下，持续推进公司高质量发展，维护公司及全体股东的合法权益，为股东创造良好的回报。感谢您的关注！

6.请问财务总监，作为上市公司高管，非常清楚市场规则，为什么还要违规减持，是对公司发展没有信心吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司副总经理程剑的减持行为系因其本人误操作，同时对减持规则理解不充分所致。关于其违规减持公司股份及致歉的公告情况详见公司于2023年2月2日披露在信息披露网站巨潮资讯网的相关公告（公告编号：2023-007号）。感谢您的关注！

7.请问公司从上市到现在，股价一路下跌，收割二级市场投资者，是否在上市过程中存在违规行为？

答：尊敬的投资者，您好！公司按照各项法律法规规定的要求进行经营和管理，公司股价受到经济环境、二级市场等多个因素综合影响，请注意投资风险。感谢您对公司的关注！

8.请问董事长，两个大型项目（江西电路板、大亚湾钠离子电池）的投资资金来源是什么？

答：尊敬的投资者，您好！关于资金来源，公司会结合实际情况和经营计划，通过自有资金和自筹资金方式分批进行投资建设。公司会综合考虑各类方式利弊，选择适合公司发展阶段的筹资模式。未来，公司将根据业务发展需要和项目具体情况合理规划投资时间、分配资源、把控风险。感谢您的关注！

9.我重仓了你公司股票，想知道你公司今年的发展规划，盈利状况？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前正在通过市场、技术、管

理、效率等方面的优势，整合市场、技术、人员等各类资源，积极应对市场变化，坚持创新驱动发展，不断提升产品技术与研发水平，加速推进产品结构优化创新，为可持续发展夯实基础。对外开拓市场，聚焦细分应用领域，调整产品结构，对内降本增效、开源节流，提升内部管理效率、缩短新产能爬坡周期等举措，努力提高经营效益，请您注意投资风险。感谢您的关注！

10.公司的主要收入来源是什么？是否具有多元化的收入结构？

答：尊敬的投资者，您好！公司2023年度主要收入来源是印制电路板的销售，尚未形成多元化的收入结构。后期，随着相关新业务的发展，不排除会有一定量的多元化收入。感谢您的关注！

11.归母净利润大幅度下降的主要原因是什么？如何改善？

答：尊敬的投资者，您好！公司2023年年度报告详细解释了亏损的原因以及公司未来发展的展望，敬请您参阅相关报告。关于公司2024年发展规划：（1）聚焦新能源、汽车电子、通讯、AI等细分应用领域，避开价格竞争；（2）优化产品结构，积极拓展新能源、服务器、通讯等高速增长领域的产品，加大高附加值产品的研发，提升盈利能力；（3）加快重点客户项目引入进程，尽可能缩短江西科翔募投项目爬坡周期，降低单位产品分摊的固定成本费用，实现销售规模持续稳健增长；（4）从原材料、生产工艺、人员效率等多方面降本增效。感谢您的关注！

12.请问董事长，公司2月份的时候承诺回购2,000万-4,000万公司股票，但是过了3个月，公司才回购300万，离公司承诺的金额差得还很远，是否说明公司的高管们对当前公司股价没有信心，是否还要等股价下跌到合理价位才回购？

答：尊敬的投资者，您好！公司实施股份回购正是基于对未来持续稳定发展的信心和对公司价值的认可，公司实控人及部分董监高成员亦于2024年2月7日披露了增持公司股份的相关公告，股份回购的具体实施需要一定的时间，公司将根据监管规则及工作安排合理推进回购事项，谢谢您的关注！

13.公司又要增发股票？

答：尊敬的投资者，您好！公司2023年年度股东大会审议授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票相关事宜，旨在提请股东大会授权董事会根据公司的融资需求在授权期限内审议具体发行方案及全权办理相关事宜，最终是否启动发行将根据具体情况而定，且需报请深圳证券交易所审核并经中国证监会注册后方可实

施。感谢您的关注！

14.请问董事长，当前的pcb公司很多，你们公司的pcb产品在行业中的竞争优势是什么？目前在行业中处于什么位置，上游，中游，下游？

答：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力体现在以下几方面：（1）不断完善的产品结构，全方位深度服务客户。公司一直持续研发创新，紧跟行业趋势，建立丰富的产品体系，可以一站式提供多层板、高密度互连（HDI）板、厚铜板、高频/高速板、金属基板、陶瓷基板、IC载板、软硬结合板等PCB产品，重点应用于汽车电子、新能源、消费电子、通讯设备、工业控制、计算机、医疗器械等领域，可满足客户不同类型产品的需求。（2）持续开拓市场，与客户建立战略合作关系。公司深耕电子电路行业二十余年，与国内外知名企业建立了稳定的合作关系；公司在上海，北京，西安等城市增设办事处以快速响应客户需求，进一步提升与客户的粘性，深度挖掘客户价值。（3）数字化、智能化生产制造。公司持续完善MES功能，贯穿全流程智能制造，使得生产制造系统的数字化、智能化水平得到了大幅提升，实现生产效率大幅提升、生产成本有效改善。（4）持续提升的管理能力和运营效率。公司核心管理团队深耕行业多年，对PCB行业有着深刻认知，具备敏锐的市场洞察能力、应变和创新能力，通过市场分析及产品的战略布局，提升公司盈利水平，增强行业竞争力。感谢您的关注！

15.行业内有哪些重要的技术或消费趋势？公司是如何适应这些变化的？

答：尊敬的投资者，您好！根据Prismark预测，未来人工智能、服务器和数据存储、通信、新能源和智能驾驶以及消费电子等市场仍将是PCB行业长期的重要增长驱动力。公司拥有丰富的行业经验和深厚的技术积累，将持续关注先进技术发展和行业应用情况，积极响应客户需求，应对市场变化，感谢您的关注！

16.面对激烈的市场竞争，公司有哪些策略来保持或提升市场地位？

答：尊敬的投资者，您好！2024年，公司将持续抓住新能源、汽车电子、通讯、AI等应用领域的发展机遇，进一步提升公司在上述领域的知名度和市场占有率。感谢您对公司的关注！

17.在新技术或新业务模式上有何投资或布局？

答：尊敬的投资者，您好！公司核心管理团队深耕行业多年，

对PCB行业有着深刻认知，具备敏锐的市场洞察能力、应变和创新能力，未来将紧跟行业发展趋势，充分利用行业发展趋势实现公司持续高质量发展。后期如在新技术或新业务模式上进行相关投资或布局，公司将及时公告。请届时关注公司披露的公告，感谢您的关注！

18.成本控制措施是否有效？近期有降低成本或提高效率的计划吗？

答：尊敬的投资者，您好！积极落实成本控制有助于公司提高毛利率水平，以增强公司的盈利能力。公司积极综合运用一系列成本控制措施，降低生产经营成本的同时加强生产过程控制，从原材料、生产工艺、人员效率等多方面降本增效。感谢您对公司的关注！

19.如何吸引、培养和保留关键人才，尤其是在技术和管理领域？

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视人才的储备与成长，通过外部引入和内部培养等方式，储备了大量的行业技术与管理人才。公司不断完善员工培育体系，加强人才梯队建设，强化员工技能，助力员工与企业共同成长。谢谢您的关注！

20.在国际扩张方面有何计划？考虑通过并购等方式加速国际化吗？

答：尊敬的投资者，您好！如公司未来有国际扩张方面的计划或采取并购方式加速国际化，公司将按照信息披露要求及时履行披露义务，请届时关注公司披露的公告。感谢您的关注！

21.供应链是否稳定？与供应商和合作伙伴的关系如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司供应链稳定，与供应商和合作伙伴保持良好的合作关系，谢谢您的关注！

22.公司在环境保护、社会责任和公司治理方面的表现如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视环境保护，不断加强环保投入，严格遵守相关法律法规的规定。坚持不断地向员工宣传环保知识，提高员工的环保意识，持续不断引进先进工艺，积极响应碳中和，打造节能环保绿色工厂。同时，公司不断深化企业文化内涵，推行人性化管理，努力增强企业凝聚力和向心力。积极响应地方政府关于扶贫工作的有关要求，结合自身实际情况，积极参与精准扶贫和社会公益事业。谢谢您的关注！

23.为何公司的毛利率远低于行业平均水平？

	<p>答：尊敬的投资者，您好！2023年，公司募投项目产能处于爬坡阶段，单位产品料工费和分摊固定成本费用较高，从而导致公司毛利率低于同行业。感谢您的关注！</p> <p>24.公司曾因为信息披露违规遭处罚，现在股价还是一路下跌，是不是公司还有未披露的重大信息？公司如何保护投资者？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司严格按照相关法律法规的规定履行信息披露义务，公司将持续优化经营，提升公司价值，争取以长期、稳定、优良的业绩回报投资者。感谢您的关注！</p> <p>25.公司新产品开发情况？</p> <p>答：敬的投资者，您好，关于公司具体研发项目的相关情况，具体可详见公司于2024年4月24日披露的《2023年年度报告》“第三节管理层讨论与分析—四、主营业务分析—4.研发投入”。感谢您的关注！</p> <p>26.请介绍一下公司的电池业务情况，以及钠电池的量产情况</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！目前科翔钠能钠离子电池业务进展顺利，钠离子电池样品的检测和钠离子电池的小试生产线建设工作还在持续推进和筹备中。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月16日