

证券代码：002917

证券简称：金奥博

## 深圳市金奥博科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年5月16日
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理明刚先生；董事会秘书、副总经理周一玲女士；财务总监崔季红女士；独立董事张永鹤先生；保荐代表人刘坚先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、注意到贵公司在 2023 年的营收同比增长了 26.34%，这一增长趋势在 2024 年是否可持续？公司有哪些具体的市场策略或新产品来推动未来的增长？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司实现营业总收入 150,726.92 万元，比上年同期增长 26.34%，其中民爆产品收入较上年同期增长 45.86%，化工材料收入较上年同期增长 8.54%，专用设备收入较上年同期增长 11.10%。2023 年公司实现归母净利润 10,166.34 万元，比上年同期增长 302.50%。公司将继续围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务，坚持以客户需求为导向、以技术创新为驱动，推进各项战略实施，不断提升公司竞争能力和盈利水平，促进公司长远发展。感谢您对公司的关注和支持！</p>

**2、虽然公司的净利润在 2023 年大幅增长了 627.48%，但之前的年报中净利润波动较大。请问公司如何看待这种波动？未来有哪些措施来确保盈利的稳定性？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的净利润在 2023 年有较大幅度增长，主要原因为公司不断加强市场拓展，民爆器材和关键原辅材料实现产销量同比增加，带动业绩增长；同时公司采取一系列措施优化内部管理，加强成本控制，毛利率得到提升，促进公司效益增长。未来公司将紧紧把握外部市场环境的变化趋势，加大国内外市场拓展力度，提升项目实施及项目交付的效率，确保经营有序进行。公司会持续夯实综合研发服务能力，并且在业务规模扩大的同时，积极推进各项提质增效措施，提升运营效率和盈利能力。感谢您对公司的关注和支持！

**3、考虑到国家对于民爆行业的安全监管政策不断收紧，贵公司在确保业务合规性和安全性的前提下选择如何应对这些政策变化**

答：为进一步提高民爆行业安全发展水平，《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》文件要求提高安全发展水平，夯实企业安全基础，提高本质安全水平，提升安全监管效能。公司深入贯彻落实《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》精神，围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展工作，实现“注重引领、构筑优势、塑造模式”，从价值、技术和业务三个维度对发展战略进行优化、深化、升级，利用工业互联网、大数据、人工智能（AI）等新一代信息技术与安全管理深度融合，推进集团各生产企业安全治理体系能力的现代化，进一步提升各企业安全生产风险感知评估、监测预警和响应处置能力，提升安全生产管理的可预测、可管控水平，助力民爆行业的高质量发展。感谢您对公司的关注和支持！

**4、是否考虑通过产能扩建来满足不断增长的市场需求？如有，具体的扩建计划和时间表是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！公司根据市场需求和公司实际情况进行产能扩建。公司为民爆器材生产企业提供生产工业炸药所需的多种规格和品种的一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，公司上半年正在进行产能扩建，不断提升交付能力以满足客户多层次

的需求，扩大市场份额。感谢您对公司的关注和支持！

**5、随着《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》的推出在智能制造方面有哪些新的规划或布局？**

答：尊敬的投资者，您好！国务院《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》提及“推进重点行业设备更新改造。围绕推进新型工业化，以节能降碳、超低排放、安全生产、数字化转型、智能化升级为重要方向，聚焦钢铁、有色、石化、化工、建材、电力、机械、航空、船舶、轻纺、电子等重点行业，大力推动生产设备、用能设备、发输配电设备等更新和技术改造。加快推广能效达到先进水平和节能水平的用能设备，分行业分领域实施节能降碳改造。推广应用智能制造设备和软件，加快工业互联网建设和普及应用，培育数字经济赋智赋能新模式”。公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，主营业务分为“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块，具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展智能装备的应用范围。公司将持续关注和研究相关政策，积极把握相关政策带来的市场机遇。感谢您对公司的关注和支持！

**6、2024年一季度民爆产品产销量同比增加，请问公司是如何拓展市场的？是否有进一步的市场拓展计划？**

答：尊敬的投资者，您好！2024年一季度公司通过积极拓展市场，民爆产品实现产销量同比增加，带动业绩增长；同时公司不断加强经营管理，协同效应得到进一步释放，促进公司效益增长。后续公司将在市场营销上持续加大力度，加强营销队伍建设，进一步提升产品质量和售后服务水平，通过为客户创造价值不断提高市场份额。感谢您对公司的关注和支持！

**7、在数字化和智能化的大趋势下，目前在机器人制造和智能装备方面的进展如何？是否有具体的数字化转型计划？**

答：尊敬的投资者，您好！《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》提出推动实施数字化智能化提升行动。公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域并获得订单。公司率先推进“工业互联网+安全生产”系统管控平台，依托已部署的智能装备、感知设备、工控系统以及工业互联网+数

字孪生、5G 等先进通讯技术，搭建民爆行业网络教育培训平台、民爆智慧物流、民爆综合信息化平台，推进行业智能装备和工业互联网信息技术发展。公司将持续关注国家和行业政策，继续推出更多具有安全性、智能化、数字化的民用爆炸物品生产装备，凭借先进的智能装备及软件与信息化技术，紧密围绕“十四五”规划进行技术创新，实现高质量、高安全发展。感谢您对公司的关注和支持！

**8、专用设备收入同比增长 11.10%，公司认为在该领域自身的竞争优势是什么？未来如何应对同行业的竞争压力？**

答：尊敬的投资者，您好！公司目前是国内民爆智能装备行业的龙头企业和上市企业，与行业内的其他企业相比，公司在产品的先进性、安全性、稳定性、自动化智能化程度及售后服务等方面均具备明显优势，处于国内领先地位，具体内容详见公司披露的 2023 年年度报告的“第三节 管理层讨论与分析”的“三、核心竞争力分析”。未来公司将持续加强技术研发投入及技术创新，根据市场变化和行业政策指引，加快研发进度和提升科技成果转化能力，特别是在智能装备方面不断推出新产品和新技术，确保公司在行业的技术创新优势持续领先，占据有利的市场地位。感谢您对公司的关注和支持！

**9、公司在民爆智能装备行业中处于领先地位，但行业本身可能面临政策、技术等多方面的挑战。请问公司是如何看待这些挑战？有哪些应对策略？**

答：尊敬的投资者，您好！《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》对行业发展提出了主要预期指标及任务，包括现有危险岗位操作人员机器人替代比例不小于 40%，包装型工业炸药生产线最小许可产能不小于 1.2 万吨，以及生产线定员标准单条工业炸药生产线现场操作人员总数不大于 3 人等，为公司民爆智能装备业务提供了广阔的发展空间，公司将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，不断加强市场开拓，助力民爆行业的高质量发展。感谢您对公司的关注和支持！

**10、作为行业龙头企业，是否考虑过通过并购或战略合作来进一步扩大市场份额和增强竞争力？**

答：尊敬的投资者，您好！行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩

大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。感谢您对公司的关注和支持！

**11、领导您好，可以详细介绍一下贵公司在 2023 年的经营情况吗**

答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司实现营业总收入 150,726.92 万元，比上年同期增长 26.34%，其中民爆产品收入较上年同期增长 45.86%，化工材料收入较上年同期增长 8.54%，专用设备收入较上年同期增长 11.10%。2023 年公司实现归母净利润 10,166.34 万元，比上年同期增长 302.50%，利润增长的主要原因为公司不断加强市场拓展，民爆器材和关键原辅材料实现产销量同比增加，带动业绩增长；同时公司采取一系列措施优化内部管理，加强成本控制，毛利率得到提升，促进公司效益增长。感谢您对公司的关注和支持！

**12、在当前的市场环境下，成本控制对企业的发展至关重要，请问公司当前有哪些具体的降本措施？这些措施是否已经取得了显著成效？**

答：尊敬的投资者，您好！公司主要采取下列措施进行成本控制，促进公司效益增长：1、对生产线进行升级改造，提升生产技术水平，提高生产效率，降低生产综合成本。2、加强成本控制，密切关注市场价格趋势，及时了解行情信息，对主要原材料采取预订、锁价等措施保障采购价格的基本稳定，并进一步优化原材料供应渠道和使用效率，控制材料成本。3、加强信息化建设，通过推进实施并更新财务管理系统、工程项目管理系统等信息化系统，运用数字化管理手段，结合全面预算管理，全方位提升企业管理能力，实现降本增效。感谢您对公司的关注和支持！

**13、能否请您详细阐述一下，公司认为核心竞争力主要体现在哪些方面？这些核心竞争力是如何帮助公司在激烈的市场竞争中保持领先地位的？并且公司是否有继续加强和提升这些核心竞争力的计划或战略？**

答：尊敬的投资者，您好！公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，在产品的先进性、安全性、稳定性、自动化智能化程度及售后服务等方面均具备明显优势，处于国内领先地位，具体内容详见公司披露的 2023 年年度报告的“第三节 管理层讨论与分析”的“三、核心竞争力分析”。未来公司将持续加强技术研发投入及技术创新，根据市场变化和行业政策指引，加快研发进度和提升科技成果转化能力，特别是在智能装备方面不断推出新产品和新技术，确

保公司在行业的技术创新优势持续领先，占据有利的市场地位。感谢您对公司的关注和支持！

**14、领导，您好。请问公司目前在海外市场的拓展情况如何，是否有计划进一步加大海外市场的投入？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务，提高盈利能力。感谢您对公司的关注和支持！

**15、可以介绍一下公司未来几年的发展规划和目标吗**

答：尊敬的投资者，您好！公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：（1）在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、军工、精细化工等领域的应用及市场份额，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“无人化、少人化”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化工厂打下扎实的基础。感谢您对公司的关注与支持！

附件清单 (如有)	无
日期	2024年5月16日