

证券代码：000593

证券简称：德龙汇能

德龙汇能集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024 - 001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与德龙汇能2023年年度报告暨2024年一季度报告业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月17日 15:30-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事兼总裁 吕涛 董事兼财务负责人 姚志伟 独立董事 罗楠 董事会秘书兼副总裁 郑蜀闽
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问贵司今年将采取哪些措施提高盈利能力</p> <p>答：尊敬的投资者您好。2024年公司将继续做大做强天然气业务，积极探索业务增长点，统筹整合气源资源，强化内部协同，加强城燃业务与LNG液厂业务的联动合作，持续创新业务模式，升级服务内容，增强客户黏性；同时做精做细业务与管理，提升公司治理水平，强化全面预算管理，科学管控资本性支出，提高资产回报率。感谢您的关注。</p> <p>2. 水电燃气存在涨价预期，公司是否有提价计划，是否有并购重组扩大规模之类的计划？</p>

答：尊敬的投资者您好。公司致力于成为一家以天然气清洁能源为主的综合能源供应商，目前天然气业务的具体业务包括城市燃气经营与销售、各类燃气管网建设与管理、LNG生产、CNG/LNG供应等。不同业务的气源价格及定价方式均有差异，同时也会受到当地政府指导价、气价联动政策、各地供需市场环境等多因素的影响。公司一方面将保持对市场的敏感度，根据联动机制落地执行最新政策要求，强化合作，加深管理力度，顺价补差，保障公司经济效益；另一方面将继续拓展气源渠道，丰富气源供应链条，并针对气源价格波动及时调整气源采购结构，降低综合采购成本，提高企业盈利水平；同时，公司在各经营区域要保持与当地政府的长期有效的紧密配合，积极推动当地老旧管网改造项目等各类基础民生工程建设，为当地提供优质的燃气供应服务，促进当地经济发展。

公司会持续做大做强天然气业务，强化战略根基，高度关注“燃气+新能源”产业政策和行业发展趋势，深挖产业链协同发展机遇，抓住风口加快产业布局，对高赋能的项目保持积极开放、交流合作的态度，谋求公司高质量发展，积极维护股东利益。相关信息请以公司公开披露的信息为准。感谢您的关注！

3. 现阶段股价相对低点，公司回购计划进度缓慢，此时不出手更待何时？

答：尊敬的投资者您好。公司于3月27日在巨潮资讯网发布了《关于回购公司股份方案的公告》（2024-006），本次回购股份的资金总额不低于1,500万元（含），不超过2,500万元（含），回购期限自董事会通过回购方案之日起12个月内。公司于5月8日发布了《关于回购公司股份的进展公告》（2024-027），截至2024年4月30日，公司以自有资金通过股票回购专用证券账户以集中竞价交易方式实施回购股份数量3,226,800股，成交总金额1,699.89万元。公司后续将按照相关规定及公司回购股份方案，根据市场情况在回购期限内继续实施回购。感谢您的关注和建议！

4. 公司商誉极高的原因是什么？商誉减值了多少？未来还要减值多少？有何应对措施？

答：尊敬的投资者，您好！依据《企业会计准则》及公司相关会计政策的规定，公司每年年末会进行商誉减值测试，公司聘请了第三方评估机构对2023年末全部含商誉的资产组（组合）进行了减值测试，并依据评估结果计提了商誉减值准备。主要原因为部分包

含商誉的资产组（组合）经营环境发生显著变化、经营业绩出现拐点，导致商誉出现减值，2023年共计计提商誉减值17,465.57万元。

2023年，公司持续优化业务结构，完善业务链条，大力开拓市场，积极争取顺价，全年经营气量增长21%，燃气用户增长12%，同时公司加大燃气延伸业务推广力度，效果显著，积极布局新能源产业，合力推动主营稳步增长，目前公司经营现金流充沛，抗风险能力正逐步增强。

公司将大力拓展市场，持续提升运营能力，积极强化管理效能，不断优化资产结构，增强公司核心竞争力，以减少有关减值出现的可能性。感谢您的关注！

5. 贵司在京津冀市场布局进展有新的变化吗？未来重点是哪个区域？谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！公司在京津冀市场布局无重大变化。在华东区域，公司结合当地资源优势积极参与区域氢能发展规划编制工作，推进公司首个氢能项目落实；在华南区域，公司依托庞大的用户群体及区域管网优势，统筹整合气源资源，深化上游合作、同业协作模式，形成燃气管网互联互通，保障气源供应；在西南区域，公司充分发挥地域及业务优势，强化内部合作，加强城燃业务与LNG液厂业务的联动合作，同时赋能新并表企业，加快推进云南省曲靖市分布式光伏公司内部验证性项目的建设投产。以上区域为公司重点区域。感谢您的关注！

6. 贵司市值不足20亿了，请问是市场原因还是自身原因？

答：尊敬的投资者，您好！上市公司市值与公司规模、业绩、所处行业相关，同时受到宏观经济、行业政策、市场行情等多重因素影响。公司坚持以投资者为本，未来将继续做大做强主营业务，同时积极探索新的业务模式和增长点，不断夯实业绩基础，提升公司整体价值，保持与资本市场的良好互动和沟通，致力于为股东创造可持续回报。感谢您的关注！

7. 介绍一下好风光公司最新进展，谢谢！

答：尊敬的投资者您好，感谢您对好风光项目的关注与关心。公司理解广大投资者对好风光专利产业化项目落地的殷切期盼；专利产业化工作影响因素较多，具有一定的不确定性，公司作为好风光参股股东，与好风光团队保持密切沟通，持续关注相关情况，共

	<p>同期待未来的发展。感谢您的关注。</p> <p>8. 国际燃气价格影响公司的经营成本吗？两者有何联系？</p> <p>答：尊敬的投资者您好。公司的主要气源来源于国内“三桶油”，气源价格整体与国内燃气价格保持一致性；国内燃气价格会受到国内燃气产销量及全球天然气价格的影响，国际燃气价格一定程度上会影响公司综合气源成本以及下游客户的需求意愿。公司大力拓展气源来源渠道，丰富气源结构、筹措气液资源，持续完善气源供应链条，并针对气源价格波动及时调整气源采购结构，降低综合采购成本，提高企业盈利水平。感谢您的关注！</p> <p>9. 关注贵公司半年时间了。今年一季度业绩增长 剩下三季度有什么规划 燃气和氢能扩展方向 抗风险能力如何 相对稳定发展的过程中股价目前处于低位</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的持续关注。公司目前经营正常，现金流充沛，抗风险能力正在进一步增强。今年一季度公司大力拓展市场、优化资产结构、推进氢能项目试点、发起股份回购事宜，实现了明显的业绩增长。2024年，公司将坚持初心，聚焦主业，固本培元，稳中求进；积极拓展上游气源渠道及资源总量，强化气源统筹调配能力，继续加强燃气全产业链一体化建设；坚定推进城燃区域布局，深化现有业务区域协同；凝练用户需求，做优存量业务，进一步提高经营区域内的气化率；拓宽数字技术和信息化覆盖范围，创新服务模式；结合自身及所处行业资源禀赋，布局光伏、氢能等新能源产业，加速落地扬州仪征市化学工业园区氢能合作项目，努力成为新能源细分市场、区域市场的领跑者。上市公司股价受到宏观经济、行业政策、市场行情、公司业绩等多重因素影响，公司未来将不断夯实业绩基础，提升公司整体价值，致力于为股东创造可持续回报。感谢您的关注！</p> <p>10. 目前公司有液化气业务吗 覆盖哪些城市</p> <p>答：尊敬的投资者您好。公司致力于成为具备综合竞争力的一流清洁能源供应服务企业，公司未开展液化气（LPG）业务。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月17日

