

# 《关于对福建小鱼网络科技股份有限公司的问询函》 的说明回复

全国中小企业股份转让系统：

福建小鱼网络科技股份有限公司(以下简称“公司”)已收到贵司下发的《关于对福建小鱼网络科技股份有限公司的问询函》(公司一部问询函【2024】第034号)，公司对贵司问询事项进行认真核查，现就贵司问询进行回复说明，具体如下：

根据你公司2024年4月29日披露的《2023年年度报告》，北京亚泰国际会计师事务所(特殊普通合伙)对你公司2023年度财务报表出具了保留意见的审计报告，形成保留意见的基础涉及持续经营能力及大额预付款的业务真实性。年报载明，为争取360搜索的高级别代理商，公司于2023年期间向福州快搜网络技术有限公司(以下简称“快搜网络”)预付6,000,000.00元技术服务费，年内结转254,716.98元，年末预付账款余额5,745,283.02元，因合作上的分歧，对方在你司审计要求提供相关资料时不给予配合，会计师事务所未能有足够的证据判断该笔业务的真实性。你公司将与快搜网络相关负责人员沟通后续的处理方案，不排除最后采取法律手段来维护公司的合法权利。公开信息显示，快搜网络实缴资本200万元，参保人数14人。

(1) 补充披露采购合同主要条款内容，包括但不限于采购内容、定价方式、交付形式、交付期限、付款条件及违约责任等，并说明款项预付金额、结转金额是否与合同约定及履行进度相匹配；

回复：

1、快搜网络与公司的合同主要条款内容：1) 标准化服务：快搜网络为公司提供客户需求调研、投放方案的制定与执行(包括但不限于账户结构搭建、关键词策划、账户创意撰写、信息流物料制作、手助物料制作等)的个性化技术服务，定期发送数据报告，必要时为客户办理续费手续，解答客户日常搜索、信息流等问题。2) 增值服务：快搜网各为公司及公司客户提供专业咨询服务，公司将受邀参加的新客户培训会、行业交流会、新品发布会等常规会议。3) 其他服务：为公司及公司客户提供360点睛账户数据分析、效果评估、账户优化等相关个性化

化的服务。

2、定价的方式为：上述服务总价为600万元，搜索服务和信息流服务等信息技术报务的收费标准以360点睛平台后台显示的价格为准。

3、交付形式、交付期限、付款条件为：公司向快搜网络提供的账户预先充值600万元，快搜网络收到相应款项后，有义务以公司的名义代为向点睛平台申请开通账户。开通完成后，由快搜网络向公司提供的邮箱地址或QQ号或微信号发送甲方账号的用户名和初始密码，公司在收到后应立即更改初始密码并自行对其用户名和密码的安全性、所有活动和事件负全部责任。公司所付款项将会被存入公司所注册的360点睛管理账户中，此款项将用于支付360搜索服务和信息流服务等信息技术服务所产生的各项费用。

5、违约责任：1) 公司需自行保证通过点睛平台进行推广的内容的真实、合法、有效、准确，不存在任何误导虚假内容，不侵犯任何第三方的合法权益，且不得将点睛平台服务用于任何违法或欺诈或其他不当目的，由此引起的相关投诉、纠纷、争议、处罚及所涉及的法律风险均由公司承担，与快搜网络无关。由此造成的损失，公司需承担赔偿责任。2) 公司在任何情况下不得以信息资料审核通过为目的而伪造企业资质及任何点睛平台审核所需相关文件。如公司伪造资质文件违规上线，造成任何纠纷或投诉，均由公司承担所有责任，由此给快搜网络及点睛平台官方造成的损失，由公司承担。3) 如双方履行协议有争议，可提交双方各自所在地人民法院裁决。

公司预付金额、结转金额是按合同约定进行相应履行的，但因快搜网络在后续的合作中未能达到公司预期的效果及服务，公司不断积极的协商，但目前还未得到满意的结果。

(2) 结合快搜网络经营情况、资信状况、业务规模、“360 搜索的高级别代理商”的认定依据、取得及保有条件等，说明你公司关于供应商选取及准入核查相关内控制度是否健全有效，进一步解释公司与其开展业务合作并预付大额款项的商业合理性；

回复：



快搜网络于2013年12月11日成立，是360搜索福州、南平、宁德等区域的授权服务商，专注于为广大中小企业和知名品牌公司提供专业的品牌推广，帮助企业把产品和服务精准地展现在目标客户群体中，发掘潜在客户，获得可评估的回报。并满足广大企业在日益提升的互联网在线推广需求，为企业提供更性价比更高的搜索推广服务。经过多年的服务积累快搜网络在360搜索产品推广具有良好的口碑和经营方式。快搜网络的信用良好，企业历史记录无严重失信信息、经营异常，无被执行的相关记录。360官方网站上

(<https://e.360.cn/static/zhihui/about/wisdomMarketing/>)显示其为福建区域福州市、南平市、宁德市的授权代理商，公司在与其洽谈合作后根据公司的相关规定进行了供应商资质及履约能力的审查，快搜网络符合公司的供应商准入条件。上述情况说明公司的供应商选取及准入核查相关内控制度是健全有效的。

在整个市场经济活跃度下降，互联网技术发展催生出不同的经营方式、消费方式。使得公司专注于本地生活门户推广，遇到了瓶颈，公司高层为了开拓新的市场，开发新的资源，使公司的业务更为多样化，通过多方的了解对比，并在符合公司供应商选择标准前提下，与快搜网络进行洽谈，希望能成为360搜索较高级别的代理，通过合作360搜索代理项目，实现拓展市场的区域，及增加公司产品的多样性目标。同时借助360成熟搜索引擎产品，以及品牌影响力和市场占有率，以提升自身的产品的曝光率和市场竞争力。但因成为360搜索高级别的代理商需预付相应的款项才能符合其条件，且高级别的代理商的名额有限制，公司为了能达到成为360搜索的高级代理商的条件，预先充值600万元的预付款项，故公司与快搜网络的合作是具有商业合理性的。

(3) 说明你公司与快搜网络产生分歧原因、持续时间及后续沟通情况，是否对合同正常履行构成实质影响，是否存在预付款项无法结转或收回风险，以及你公司已采取或拟采取的应对措施。

回复：

公司主要是专注于本地生活门户推广，为了更好的服务会员，致力于打造本地生活消费细分领域领先的生活消费服务商，致力于“成为懂你喜欢的城市好生活推荐商”，持续优化不同场景下的品质、可信赖、体验好的服务。360搜索产



品的服务，主要以点击量、千次展示等手段进行推广，但其营销的效果没达到公司的预期。同时公司的客户群集中在厦门，但快搜网络的区域客户主要集中在福州、南平、宁德等区域，双方区域的不同，造成原商谈的营销效果无法达到预期，使得在合作过程过产生了分歧。为了能更好的推行360搜索代理的合作项目，双方积极的沟通，以寻求更好的解决办法。但在寻求解决办法的过程中，引起产品交付的延迟，故影响到双方的合同的正常履行构成了实质的影响。

在经过多次的商谈及沟通未果后，公司已多次向顾问律师咨询了该项目的相关法律意见，若协商还是无法达到公司要求的预期和效果，公司将考虑采取法律手段来维护公司的合法权利。

福建小鱼网络科技股份有限公司

2024年05月15日

