

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位： 中信建投证券、人保养老、明汰投资、朋元资产、冠达泰泽基金 上市公司接待人员： 董事会秘书、财务总监 邱天 证券事务代表 曹芳 公司 IR 团队工作人员
时间	2024年5月22日上午9:30-11:30
地点	公司会议室
形式	现场会议
交流内容及具体问答记录	<p>1、最新发布了集采提质扩面政策，会对企业产生什么影响？</p> <p>随着国家集采等政策的深入推进，进一步促使部分药品、医疗器械价格调整，公司所处医药流通企业毛利率将进一步降低。但公司围绕“十四五战略”通过器械试剂、专业药房、中药健康品、第三方储配及新兴业务等五个细分板块，探索新的利润增长点，提升公司整体的盈利水平。</p> <p>2、坏账实际核销的部分占比？后续坏账大部分都会冲回来吗？</p> <p>按照企业会计准则的要求，公司按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项中，采用账龄组合计提坏账准备的预期信用损失。账龄越长，预期信用损失率越高。但这与实际核销的应收账</p>

款金额有区别,公司每年实际核销的应收账款金额占整体应收账款的比重较小。2023 年公司实际核销的应收账款金额为 226 万元,占当年营业收入的比例约 0.003%。后期收回长账龄的应收账款后,相对应计提的应收账款坏账准备金额将减少。

3、总部地区重庆的销售情况;哪些区域是计划重点布局方向?

公司已实现在全国 32 个省、直辖市、自治区及特别行政区的布局,2023 年在重庆实现的营业收入占总体收入的比例为 34.21%。未来公司计划在全国各地区并举发力,协同发展,联动各销售市场,完善物流体系建设,集中力量加速建设地市级网络,加快终端服务网络下沉。

4、在中药方面的布局是怎样的?

截至 2023 年末公司下属已开展中药业务的公司约 102 家,2023 年中药板块实现营业收入 12.79 亿元。目前公司中药方面的业务仍以商业销售为主,此外公司在杭州拥有一家中药饮片生产企业,已在 2023 年正式投入使用;在重庆拥有一家参股的中药配方颗粒生产企业,预计将于 2024 年投产。

5、现在 DTP 药房有多少家,布局区域如何?

公司全国 DTP 专业药房发展加速,截至 2023 年末在全国 20 个省、直辖市共拥有 DTP 药房 159 家,其中直营 DTP 药房 147 家,加盟 DTP 药房 12 家。

6、三方储配规模多大?

公司积极拓展三方储配业务,服务客户及品种类型在原有化学药品传统生产、经营企业基础上,扩展到中药饮片、电商、医疗器械、放射药品等更多领域。2023 年公司下属共 15 家子公司开展第三方储配业务,累计为 280 余家三方货主单位提供高质量的药品储存、配送服务,全年三方储配收入超 4500 万元。

7、未来的并购方向在哪里?

公司将按照十四五战略“三百城”规划,除了完成空白省会布局以外,在全国三百余个地级市完成新设或并购企业的目标,实

	<p>现全国商业网络的覆盖。同时公司将充分发挥规模优势、网络优势、服务优势，加强医疗器械、零售连锁、中药等细分领域的收购与战略合作，横向实现全国网络覆盖，纵深推进区域网络下沉。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>