

证券代码：300923

证券简称：研奥股份

研奥电气股份有限公司投资者关系活动记录表
(2024年吉林辖区上市公司网上集体业绩说明会)

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月29日(周三)下午15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开集体业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理闫兆金 2、董事、副总经理、财务总监、董事会秘书石娜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、广东大湾区城轨开通，公司是否也有参与到项目中？</p> <p>尊敬的投资者您好，广东大湾区城市群是我国开放程度最高、经济活力最强的区域之一，具备巨大的轨道交通市场机会，是公司重点关注的战略市场方向之一。公司在广州、深圳均设有全资子公司，目前已成功参与多条广州、深圳地铁项目，未来公司也将持续关注大湾区城轨市场动向，抓住发展机遇，感谢您的关注！</p> <p>2、石娜董秘，您好！公司在轨道交通电气设备领域的定制化生产模式非常独特，能否详细介绍一下这种模式如何帮助公司在竞争激烈的市场中保持优势？在面对不同客户需求</p>

时，公司如何平衡生产效率与定制化需求的矛盾呢？

尊敬的投资者您好，公司鉴于产品定制化程度较高的情况，公司根据不同线路车辆的具体要求按项目制定了详细的生产计划，并且每个项目都有专门的项目经理、生产经理、技术经理及质量经理等专人负责，在按时生产交付后，并且还设有专项售后经理为客户提供及时专业的服务保障。同时公司注重保持产品的先进性、可靠性、稳定性和可维护性，能够为客户提供最优的产品和解决方案，在创新能力、技术储备、项目管理经验以及客户基础等方面优势突出，在细分领域具有较强市场地位和产品竞争力。感谢您的关注！

3、王莹女士，您好！注意到公司 2023 年的利润分配预案，现金分红比例较高。请问这一决策背后的考虑是什么？公司如何看待资本留存与股东回报之间的平衡，以及这对公司的长期发展战略有何影响？

尊敬的投资者您好，公司高度重视股东权益和回报，积极回应股东诉求，今年更是响应号召加大了分红力度，积极回报投资者。同时公司保持利润留存，夯实资本实力，有助于抵御风险，保障客户和股东资产的安全。上市以来，公司较好地平衡了股东回报与资本内生，未来，公司将继续做好实业经营，努力提升企业内在价值，以良好的业绩回报广大股东，保障广大股东的利益。

4、在当前数字化和智能化趋势下，研奥电气在技术创新和产品研发方面有哪些具体举措？如何确保公司在新技术应用上不落后于行业竞争对手，以维持市场领先地位？

尊敬的投资者您好，在技术创新和产品研发方面，公司立足客户、面向市场，聚焦行业广度、深耕专业设计，以前沿化、差异化、平台化、模块化、精益化思路做好产品的研发、迭代、延伸和衍生。同时关注数字化、智能化应用场景下的产品全生命周期解决方案，以此为导向，不断加强技术研发深度和产品迭代升级。

5、令人关注的是，公司更换了会计师事务所。请问这次变

更的原因是什么?新的会计师事务所会给公司的财务管理带来哪些变化或提升?这是否预示着公司在财务管理策略上有新的规划?

尊敬的投资者您好，公司自 2017 年开始聘用致同会计师事务所（特殊普通合伙）为公司的审计机构，鉴于该事务所在历年的审计工作中尽职尽责，并能依照中华人民共和国法律法规对公司财务状况进行审计，且熟悉公司业务经营和财务状况，能满足公司未来财务审计的要求，独立对公司财务进行审计。鉴于双方良好的合作，因此公司在 2023 年年度股东大会时通过了继续聘用致同会计师事务所（特殊普通合伙）为公司 2024 年度审计机构的议案。感谢您的关注！

6、公司有没有兼并重组的规划?

公司将充分发挥上市公司平台资源整合优势，根据自身未来的业务发展规划，适时进行必要的兼并收购，通过“内生”和“外延”双轮驱动，助力公司实现长期发展目标。如有重大事项，公司将及时履行披露义务。

7、非常感谢！公司在车辆检修业务方面取得了显著进展，未来这一业务板块的增长预期如何?是否有计划扩大服务范围，比如涉及更多类型的轨道交通车辆或者提供更全面的检修解决方案?

市场方面，随着各类轨道交通线路持续增长，车辆保有量屡创新高，存量市场需求不断放大，运营维保业务将随着保有量市场的增长而增长，早期投入运营的高铁动车组车辆和城市轨道交通车辆近几年分别步入架修期和大修期。增量释放叠加存量更新，轨道交通运营维保后市场发展空间巨大。随着异地检修项目的增多，公司不断在长春、上海、深圳、武汉、南昌、成都等地布局检修平台建设，不断提高检修效率和服务水平，未来公司将把握检修后市场机遇，从可靠性、可维修性、可用性角度出发，提供精准、多样化检修服务方案。感谢您的关注！

8、2024 年公司发展目标有哪些?

	<p>2024 年公司将持续做好各项经营管理工作，持续注重股东回报，为广大股东创造更大价值。公司坚持以市场需求为导向，以科技创新为引领，做好技术研发和新产品开发工作，推进数字化管理和能力提升，全面降本增效，提质提能，不断强化企业核心竞争力，共同开创高质量发展新局面。</p> <p>9、国家的以旧换新政策，对公司未来业绩是否有所帮助？</p> <p>关于《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》的通知，目前该通知对公司的影响尚不明确，公司将密切关注行业动态，期待能给公司带来新一轮机遇。感谢您的关注！</p> <p>10、公司是否有能力和办法彻底解决长期破发问题？</p> <p>公司高度重视以企业价值为核心的市值管理，但二级市场同时受宏观经济、行业政策、投资情绪等多重因素影响。轨道交通行业是立足于国家发展、城市发展的民生领域，具有可持续性广阔空间；公司董事会及经营层对公司未来的发展充满信心。公司会一如既往夯实主业、稳健经营，努力提升市场表现增进市场认同，以健康稳定的股利分红政策回馈股东和投资者，充分向市场传达公司价值。感谢您的关注！</p> <p>11、公司获得 IRIS 银牌绩效等级评定证书，这个证书，对公司有什么帮助？</p> <p>“IRIS 银牌”认证是基于 ISO/TS 22163（国际铁路行业质量管理体系）的企业质量管理绩效的评比，分为铜牌、银牌和金牌等级，从管理成熟度、顾客感受、过程绩效三个维度进行评价，银牌水平代表企业质量管理体系水平与国际先进水平接轨。IRIS 银牌证书的获得是对研奥股份质量管理体系建设成效的肯定，彰显着研奥股份对产品质量和安全的更高追求和承诺，将提升公司在轨道交通行业的竞争力和影响力。</p>
附件清单(如有)	无。
日期	2024-05-29