

证券代码：605555

证券简称：德昌股份

公告编号：2024-035

宁波德昌电机股份有限公司

关于 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

宁波德昌电机股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 6 月 3 日（星期一）15:00-16:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>），通过网络互动的方式召开了 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会（以下简称“说明会”），现将有关事项公告如下：

一、本次说明会的召开情况

公司于 2024 年 5 月 11 日在上海证券交易所官网（www.sse.com.cn）披露了《关于召开 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-031）。本次业绩说明会于 2024 年 6 月 3 日 15:00-16:00 召开，公司董事长兼总经理黄裕昌先生、董事会秘书齐晓琳女士、财务总监许海云女士、独立董事包建亚女士参加了本次业绩说明会，与投资者进行互动交流和沟通，并就投资者普遍关注的主要问题进行了回答。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及回复情况

在本次说明会上，主要问题及回复整理如下：

问题 1：董秘您好，怎么理解公司的业务布局及未来规划？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司依托电机核心优势技术，目前已深度布局小家电和汽车零部件领域。

小家电领域，公司专注家电整机 ODM/OEM 合作，坚持战略大客户合作路线，目前已与创科实业（TTI）、海伦特洛伊（HOT）、尚科宁家（SharkNinja）等国际龙头家电品牌商形成了战略合作，产品覆盖地面清洁电器（包括吸尘器水机、干机等）、环境家居电器（包括加湿器、电风扇、空气净化器等）、个人护理电

器（包括卷发梳、吹风机等）、厨房电器（洗碗机）等。近年，公司以“拓客户、拓品类”作为重要经营策略，不断丰富家电产品品类，引入战略新客户，打开市场空间，不断提升业务规模和业绩增量；

汽车零部件领域，目前公司从事汽车 EPS 无刷电机、制动电机的研发生产，致力于成为具有国际竞争力的国内 EPS 电机行业领导企业。客户已覆盖耐世特、采埃孚、捷太格特、上海同驭、上海利氮等国内外知名转向/制动系统供应商。公司将持续拓展国内外新项目，快速提升市场占有率和行业地位，继而提升盈利能力。

未来，公司在做大做强小家电和汽车零部件主业的同时，将积极寻找具有市场前景和盈利能力的新领域、新业务，抓住市场机遇，结合积累的优势，创造新的增长点。感谢您的关注和提问。

问题 2：2023 年公司营业收入同比增长 43%、2024 年一季度同比增长 46%，请问公司持续高增长的核心能力是什么？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司通过二十余年积累的大客户服务能力，具备持续创新、品质可靠、成本管控、迅速响应等综合优势。近年来，公司商务拓展积极，通过公司团队的努力，不断引进新的战略大客户，并聚焦客户需求，为客户提供全方位的服务和资源，确保所有项目的顺利落地和完美交付，获得了客户的认同和高度评价，业绩规模同步随之增长。感谢您的关注和提问。

问题 3：小家电方面，除了洗碗机，24 年会有其他方面的新品推出吗？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司持续推进“拓客户、拓品类”策略，加强与新老战略客户的合作深度、扩大合作范围，并以市场需求为导向主动研发创新，丰富研发项目管线，多品类发展以满足客户多元化需求。截至 2023 年期末，公司在研新项目 28 个，覆盖地面清洁电器、环境家居电器、个人护理电器和厨房电器，涉及 SKU 超过 100 个，公司将不断丰富储备产品梯队，打开新领域市场空间，为未来业绩增长奠定基础。感谢您的关注和提问。

问题 4：公司汽车零部件板块，目前的毛利率提升到了多少？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司 2023 年度 EPS 电机、刹车电机实现营业收入 2.01 亿元，毛利率为 10.28%。未来随着汽车业务规模的扩大、且新能源汽车市场占比提升带来的 DP-EPS、R-EPS 等更高附加值的产品销量的提升等因素，毛利率有望进一步增长。感谢您的关注和提问。

问题 5：能否介绍一下跟 ShrakNJ 今年的合作情况，跟 23 年相对有什么变化？

公司答复：尊敬的投资者您好，今年公司将与 SharkNinja 进一步深化战略合作关系，产品类别会有所扩展，包括吹风机、吸尘器、风扇、空气净化器等产品，感谢您的关注和提问。

问题 6：国内定增项目 734 万台项目从公司公告来看预计年底建成，而近期公司又在越南新增 300 万台项目，一下子上这么多产能，能有足够的订单消化吗？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司根据现有产能情况、客户新项目需求以及海外产能布局战略等因素，逐步推进国内外产能建设项目，感谢您的提问和关注。

问题 7：新品洗碗机目前开始试生产了没，能否介绍一下洗碗机项目当前的进展情况。

公司答复：尊敬的投资者您好，公司洗碗机业务目前正在进行体系审核和产品认证工作，已进行过相关试产，预计今年可实现量产。感谢您的关注和提问。

问题 8：公司去年按地域划分境内收入 5.25 亿，从公司年报看，主要为境外客户代工为主，能说一下这个 5 个多亿确认为内销的情况。

公司答复：尊敬的投资者您好，23 年内销收入的增长系汽车业务国内销售规模的增长、以及家电部分客户国内公司上门提货自行报关按内销开票处理所致，感谢您的关注和提问。

问题 9：公司未来有分红计划和派息政策吗？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司将根据当年的利润实现情况、现金情况以及未来投资计划等因素，合理制定现金分红计划。感谢您的关注与提问。

问题 10：请问公司有拓展东南亚地区的业务计划吗？

公司答复：尊敬的投资者您好，公司家电业务最终市场主要为北美和欧洲，汽车业务市场已覆盖国内、北美与欧洲，感谢您的关注和提问。

三、其他事项

投资者可以通过上证路演中心（<https://roadshow.sseinfo.com/>）查看本次业绩说明会的召开情况及全部内容。公司非常感谢各位投资者积极参与本次说明

会,并向对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议或意见的投资者表示衷心感谢!

特此公告。

宁波德昌电机股份有限公司

董事会

2024年6月4日