

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位： 工银瑞信基金、西南证券 上市公司接待人员： 董事长 袁泉 证券事务代表 曹芳 公司 IR 团队工作人员
时间	2024年6月14日
地点	公司会议室
形式	现场会议
交流内容及具体问答记录	<p>1.公司自重组上市后发展很快，区域扩张迅速，异地并购企业标的选择标准是什么？未来公司还会开展并购吗，并购思路是什么？</p> <p>十三五规划期间，公司立足以重庆为核心，夯实西部大本营，挺进中原，走向全国的发展战略进行布局。并购企业选择上，西部地区主要以市场规模前三的企业为主，东部地区主要选择市场规模靠前（前五）的优质企业。十三五规划期间，公司所实施的投资并购项目不仅拓展了全国范围的网络覆盖，同时也为公司带来了利润的增长。</p>

	<p>十四五规划期间，公司将以“三百城”战略为引领，坚定不移加快推进全国网络布局战略目标的落地。通过投资并购和自主拓展业务覆盖范围，大力开发新区域商业网络，尽早完成全国省级空白市场二级公司布局，充分夯实网络基础，进一步巩固和增强公司的规模竞争优势，提升议价能力，为公司的规模化发展筑牢网络基础。</p> <p>2.股权投资方面，哪些区域是计划重点布局方向？</p> <p>公司已实现在全国 32 个省、直辖市、自治区及特别行政区的布局。未来公司将按照十四五战略“三百城”规划，除了完成空白省会布局以外，在全国三百余个地级市完成新设或并购企业的目标，实现全国商业网络的覆盖。各地区并举发力，协同发展，联动各销售市场，完善物流体系建设，集中力量加速建设地市级网络，加快终端服务网络下沉。</p> <p>3.如何看待应收账款较大的问题？</p> <p>公司处于西部地区，回款能力较弱，账期较长；近两年，东部地区账期也有所延长；但公司主要客户以公立医院为主，回收风险相对较小，最终会逐步改善。目前整体周转天数好转，一年以上账期的有所增加，公司高度重视应收账款的清收，不断加强应收账款考核力度、严控“两金”规模、加强采购管理、持续完善资信管理等措施，不断改善经营活动净现金流。</p> <p>4.公司的财务费用率在行业内处于较高水平，是否有改善的空间？</p> <p>通过优化融资结构，调整长短期融资结构比，同时寻求更优质的融资渠道和更合理的融资成本，今年以来公司融资成本有下降趋势。未来公司将继续多措并举，力争进一步降低财务费用率，并争取逐步向行业平均水平靠近。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重</p>	<p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p>

大信息的说明	
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无