

证券代码：300588

证券简称：熙菱信息

新疆熙菱信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-投002

| | |
|---------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 投资者网上提问 |
| 时间 | 2024年6月14日（周五）下午 16:00~18:00 |
| 地点 | 公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、董事会秘书何岳 财务总监钟仲人 证券事务代表胡安琪 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司在网络安全领域的市场竞争力如何？有哪些重要的合作伙伴和客户？ 投资者您好，公司数字安全业务由全资子公司固平安全实施，固平安全目前为新疆自治区市场份额最高的网络安全咨询与评估机构之一。近年来，固平安全的营收规模增长强劲，处于高速发展阶段。成立至今完成了 |

多家政府、电信、能源、金融行业企事业单位的网络安全等级保护测评项目。2023年，再次入选新疆工业领域网络安全服务机构，被同时列为工业领域网络安全风险评估服务机构、工业领域信息系统安全等级保护测评服务机构，入选了《关键信息基础设施安全保护支撑能力白皮书》的等保测评机构图谱。获评2023年度新疆自治区专精特新中小企业。技术方面，固平安全自主研发的生产管理平台“易安云”，不仅实现了在自有业务上的效率和质量提升，未来还将会积极探索商业模式上的创新，通过将SaaS化赋能于生态合作伙伴和监管部门，形成垂直领域内的专业平台，进一步提高在网络安全测评领域的竞争壁垒和业务规模。此外，“新疆网络和数据安全产业创新研究院”落地固平，研究院致力于基于信创、区块链、云计算、人工智能等技术，积极推动云安全、数据安全、工控安全、物联网安全、信创安全五大安全领域发展，聚焦政务及各产业数字化转型和产业发展中技术与场景结合的关键领域，参与和牵头进行产业图谱、产业规划、行业标准、行业团标、地标等的规划，助力新疆“八大产业集群”高质量建设发展。感谢您的关注。

2、熙菱信息在2023年是否推出了新的产品或服务？市场反馈如何？

投资者您好，公司2023年基于“盖娅”技术开放平台，围绕数字警务、数字政务、数字安全、数字产业等核心场景，推动产品化建设：1. 包括完善轻重并举的产品矩阵：禁毒领域，在完善星图智能图谱分析平台的同时，进一步推出标准化和轻量化的SaaS型产品“明镜”智能分析系统，，从全场景的解决方案到更贴近警务工作实际需要的轻量化产品，全面覆盖该场景的实际需求。

2. 包括进一步完善相关场景的产品闭环：在易联系列网

关产品的基础上，进一步推出易联视频管理平台EVMS，在音视频接入、视频应用的平台产品的基础上，进一步在提供视频接入和共享功能的软件管理和分析平台，进一步在易联系列形成产品闭环。3.包括从行业场景出发完善生产力工具，围绕等级保护测评数据业务，构建易安云开放平台，通过全流程高效数字化管理为网络安全运维工作奠定数据基础。此外，公司针对一些新的应用场景，包括国安等多个领域，持续推出轻量化、标准化产品，进一步覆盖了相应的市场需求和完善商业化路径。具体信息可以参看公司已发布的2023年年度报告的“管理层讨论与分析”。

3、你们公司核心竞争力是什麼？

投资者您好，公司核心竞争优势主要体现在：1、公司设有国家级博士后科研工作站、省级企业技术中心、国家级工程实验室、省级网络与数据安全产业创新研究院等高标准研发平台，承担过国家高新技术产业化专项、国家重点研发专项、国家火炬计划项目等国家级科研项目，主导或参与制定多项国家及行业标准，自主创新研发能力优势突出。2、技术优势。公司拥有高兼容性和安全性的物联感知数据接入与应用能力，旗下“易联”系列智慧物联产品已成为国内外多个智慧城市和行业数字化转型场景下音视频数据接入与应用的优秀实践。3、行业经验优势。公司深耕政企信息化数字化领域二十余年、公共安全科技信息化领域十余年，对政企行业通过信息化数字化手段赋能业务应用有着深度的理解。4、品牌优势。近年来，公司打造了诸多具备标杆性的样板点项目，如：2018-2022年连续五届中国国际进口博览会的大型活动安保服务、2022年冬奥会大型活动安保服务等，为公司在同行业的市场开拓中带来了显著的竞争优势。

未来，公司将不断积累和加强在自主创新研发等方面的核心优势，为未来技术、产品与解决方案的持续创新和升级筑牢深厚基石。

4、面对宏观经济和行业环境的变化，公司是如何应对的？这些应对措施是否有效？

投资者您好，面对宏观经济与行业环境的变化，公司始终坚持长期主义原则，将改善经营业绩作为首要目标。一方面，在聚焦主业的同时积极寻找新的业务增长点，与公司现有客户、技术和产品充分发挥协同效应，通过生态伙伴拉动全国市场以及创新业务的渗透；另一方面，强化组织运营能力建设，加强应收账款回款管理，不断提高主营业务的盈利能力、抗风险能力和现金流能力。目前公司已在智慧消防、智慧园区、智慧监管等智慧城市细分领域实现了创新业务突破，同时网络安全业务板块实现了较快的业绩增长。感谢您的关注。

5、熙菱信息在2023年的毛利率和净利率分别是多少？这反映了公司怎样的盈利能力？

投资者您好，公司实现毛利 4,946.43 万元，毛利较去年同期增加 11.41%，毛利率为31.11%，较去年同期增加 6.27 个百分点。公司通过围绕“盖娅”数字智能开放平台的核心技术研发及应用层面的标准产品组件的迭代，降低了产品及项目的单位成本，有效提升了整体收入质量，促进了整体盈利能力的修复。具体信息可以参看公司已发布的2023年年度报告

6、公司2023年的归母净利润（净亏损）是多少？与去年相比有何变化？

投资者您好，2023年，公司实现归属于上市公司股东的净亏损 4,015.40 万元，较去年同期减亏 2,071.94 万元，净亏损较上年同期减少 34.03%。具体信息可以参看公司已发布的2023年年度报告。

7、公司在人才培养和引进方面有哪些策略？这对公司的长远发展有何影响？

投资者您好，公司近年来，围绕销服体系建设、产品研发方向及公司治理等方向持续进行人才投入，并逐步建立围绕产研、面向市场需求的产品、技术和销售的内部培训体系。为公司长远稳定发展奠定了人才基础。

8、熙菱信息的资产负债率是多少？公司的财务状况是否稳健？

投资者您好，公司截至2023年年末资产负债率为49%，较上年末下降3个百分点，得益于公司收入、营运资本质量的持续边际改善，也得益于整体经营活动现金的净流入。因此，公司总体财务情况较为稳健。

9、公司在2023年的现金流情况如何？是否足够支持公司未来的运营和发展？

投资者您好，公司2023年经营活动现金流为净流入3,144.87万元，上年同期为净流入2,594.20万元，公司总体流动性情况较好，杠杆率较低，现金储备可支撑公司日常运营及满足发展规划。具体信息可参看公司已发布的2023年年度报告。

10、公司在2023年的研发费用投入情况如何？占公司总营收的比例是多少？

投资者您好，公司2023年研发费用为1633.88万元，占营业收入比重为10.3%。具体信息可参看公司已发布的2023年年度报告。

11、熙菱信息未来几年的战略规划是什么？有哪些新的增长点？

投资者您好，未来几年公司主要的业务规划包括：一方面公司将继续深耕目前市场基础和业务积累最深的数字警务业务，将公司的“盖娅”数据智能开放平台积累的大数据智能应用构建能力赋能于公共安全部门的各专

业业务警种，形成与行业垂直领域客户业务层深度融合、数据资产价值释放的数智化应用软件，进一步完成主营业务从软件开发到数据资产及数据要素运营的商业模式转变，充分发挥公司在“视频+大数据”领域的差异化定位和竞争优势。另一方面，在数字政务和数字产业领域，选准选好数字化转型潜力大、与公司技术体系具有协同效应的业务场景做深做透，采用内部孵化、外部投并双措并举的方式快速形成公司的多元化业务场景布局，为公司的经营业绩打好坚实的基础，提升公司的抗风险能力。关于公司较为详细的发展规划与经营目标可以查阅已发布的《2023年年度报告》。

12、公司在报告中提到了哪些风险因素？公司是如何应对这些风险的？

投资者您好，公司在年度报告中预测未来可能面对的风险主要有：宏观经济与市场波动风险、软件产品的市场竞争加剧风险、新行业市场拓展风险以及应收账款占比较高且回款周期较长的风险等，针对这些风险，公司均做好了相应的应对措施。公司将始终坚持长期主义原则，将改善经营业绩作为首要目标。一方面，在聚焦主业的同时积极寻找新的业务增长点，与公司现有客户、技术和产品充分发挥协同效应，通过生态伙伴拉动全国市场以及创新业务的渗透；另一方面，强化组织运营能力建设，加强应收账款回款管理，不断提高主营业务的盈利能力、抗风险能力和现金流能力。目前公司已在智慧消防、智慧园区、智慧监管等智慧城市细分领域实现了创新业务突破，同时网络安全业务板块实现了较快的业绩增长。感谢您的关注。

13、您好，在技术方面，公司未来会有什么新的方向吗？

投资者您好，在技术方向上，公司持续围绕智慧识

别预测技术、大数据建模技术、流程再造技术和智能物联技术等核心技术，构建“盖娅”数字智能开放平台，并结合实际应用场景，将技术运用于产品及解决方案的持续迭代。

14、您好，公司作为“中国大数据50强”企业，现在的市值，公司的业绩能与之相匹配吗？公司与中国移动，华为等大公司有什么合作吗？

投资者您好，二级市场股票价格受宏观经济环境、大盘走势及行业形势、投资者心理预期、公司经营业绩等众多复杂因素影响。公司将继续聚焦数字警务、数字政务、数字安全和数字产业四大领域的核心产品，努力增厚经营业绩，不断提升公司的投资价值，增强对投资者的吸引力。公司与华为的合作主要有以下几个方面，公司是华为领先级ISV合作伙伴、生态合作伙伴，并参与相关智能视频技术团体标准研讨；同时，公司也是华为鲲鹏生态创新中心合作伙伴，在视频应用软件产品和大数据应用软件产品的研发升级项目中开展合作。感谢您的关注。

15、您好，新质生产力对公司发展有起到什么样的作用？公司怎么抓住这个机会，重塑公司的估值？提升公司的价值？

投资者您好，公司持续推动包括技术底座研发、标准化产品建设，围绕数据资产及数据要素构建运营和服务能力，提升新质生产力，形成公司的多元化业务场景布局，为公司长期发展和价值增长构建坚实基础。

16、熙菱信息2023年的总营收是多少？

投资者您好，公司2023年实现营业收入1.59亿元，具体信息可参看公司已发布的2023年年度报告。

17、熙菱信息在数字警务、数字政务等领域的业务发展情况如何？未来有哪些增长机会？

投资者您好，公司在数字警务领域重点服务于科信、情指、禁毒、治安等核心警种和业务领域。就短期内具备增长潜力的数字警务业务领域举例而言，公司的禁毒大数据系列产品目前已建立了核心业务优势，服务地域已覆盖全国1/3以上省份，形成了平台级软件+SaaS产品的立体式产品体系，目前正在全国范围内积极推广；数字警务的情指产品形成了以AI警情分析和AI情报分析为核心的情指行一体化解决方案，在治安领域新推出了数字派出所产品，并且参与了华东数字化改革并建立了样板点并向全国辐射。在数字政务领域中，推出了一系列相关解决方案和应用试点项目，为未来的行业深耕和拓展打下了良好的基础。

18、你好，请问为什么4月和5月公司都不回购股份？是什么原因不回购呢？是认为公司目前的价格还不够低吗？为什么不尽快完成回购？公司资金出现状况了吗？

投资者您好，公司根据2024年2月7日第四届董事会第二十一次会议审议通过的《关于回购公司股份方案的议案》执行相应回购安排，回购期限为自董事会审议通过之日起12个月内。目前公司已完成部分股份的回购，后续将继续按计划推进回购工作，详细信息也可以关注公司发布的回购进展公告，感谢关注。

19、请问公司对二季度和下半年，有什么展望？

投资者您好，公司目前根据2024年总体规划，推进相应营销及产研布局，着力推动在手项目的交付及验收，寻求围绕“盖娅”技术底座在新的应用场景取得突破。尽管外部环境没有明显改善，希望通过产品力和市场能力的持续建设，带来公司业绩的边际改善。具体情况，也请投资者关注公司相关业绩公告。

20、公司连年亏损，营收下降，前景堪忧。怎样改

善公司困境，提高营收盈利提振投资者信心。

投资者您好，公司最近三年分别实现营业收入1.45亿元，1.79亿元及1.59亿元，亏损金额逐年收窄。公司收入的波动主要受宏观环境、客户预算、项目周期等因素影响。由于公司的主要面向政府行业客户，一定程度上，受整体宏观因素和财政因素影响较大。但在核心业务布局上，近几年来公司致力于重点围绕数字警务、数字安全等核心业务领域，在“盖娅”的技术底座基础上，构建标准化产品及满足多种场景的解决方案。一方面致力于扩大应用场景的覆盖，一方面致力于标准产品建设及运营和持续性收入占比，以扩大业务规模及平滑收入波动，有效应对外部挑战和为构建新的业务增长曲线奠定基础。

21、您好，董事长年轻有为，相信能带领公司更进一步，迈向新台阶，请问公司今年在业绩方面能否有所突破？有新的业务方向吗？会收购有潜力的新公司吗？
谢谢

投资者您好，公司在2024年继续深耕目前市场基础和业务积累最深的数字警务和数字安全业务，将公司的“盖娅”数据智能开放平台积累的大数据智能应用构建能力赋能于公共安全部门的各专业业务警种，形成与行业垂直领域客户业务层深度融合、数据资产价值释放的数智化应用软件，进一步完成主营业务从软件开发到数据资产及数据要素运营的商业模式转变。同时，公司也在积极寻找具备业务发展潜力、与公司客户和技术体系协同效应好的潜在收并购标的，以实现公司在新业务领域的外延式增长机会，只是寻找优秀且符合公司支付能力的标的需要一定时间，如有进展公司将严格遵守法律法规要求履行信息披露义务，感谢您的关注。

| | |
|----------|------------|
| | |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024-06-14 |