

关于对苏州乔发环保科技股份有限公司的 年报问询函

公司一部年报问询函【2024】第 090 号

苏州乔发环保科技股份有限公司（乔发科技）董事会：

我部在挂牌公司 2023 年年度报告事后审查中关注到以下情况：

1、关于经营业绩及主要客户变动

根据 2023 年年度报告，公司本期实现营业收入 245,149,516.52 元，上年同期 156,275,361.92 元，同比增加 56.87%，毛利率 26.82%。其中，蒸发器成套设备本期实现营业收入 230,170,258.30 元，营业收入同比增加 67.06%，毛利率 26.55%。

公司 2023 年前五大客户较 2022 年均发生变动，前五大客户销售金额占全年总金额的 57.25%。其中，江苏蓝必盛化工环保股份有限公司本期销售金额 40,000,000.00 元，占比 16.35%，为本期第一大客户。

请你公司：

（1）结合报告期内业绩大幅增长的原因及可持续性、下游客户业绩变动趋势，区分业务类型说明收入增长与细分行业景气程度的匹配性，并对比同行业可比公司说明变动趋势是否一致；

（2）结合与主要客户合作的持续性和稳定性，与行业特征的匹配性，说明报告期内公司前五大客户变动较为频繁的原因，是否符合行业特点；

（3）结合江苏蓝必盛化工环保股份有限公司具体的业务模式和收入确认政策、确认方式、确认时点、结算方式等的约定，说明公司

与江苏蓝必盛化工环保股份有限公司业务是否具有商业实质,风险承担是否与收入确认政策相符。

2、关于应收账款

根据 2023 年年度报告,公司应收账款期末余额 161,554,634.39 元,期初余额 122,904,901.96 元,同比增加 31.45%,其中一年以上应收账款占比 57.07%。公司解释为主要是因为公司确认收入增加且对应款项未及时收回导致。另外,应收票据期末余额 35,841,848.00 元,同比增长 125.71%。

应收账款欠款余额第一名为蓝星工程有限公司,期末余额 15,164,000.45 元,坏账准备 5,513,800.09 元,非披露的最近两期的主要客户。

请你公司:

(1) 结合主要客户销售情况、信用政策及回款情况,说明客户回款进度是否存在明显差异,并说明主要原因及合理性;结合公司报告期内及上年同期主要客户变化、资信情况、信用政策、收入确认政策等情况,说明应收账款、应收票据大幅增长的原因及合理性;

(2) 结合合同期限、结算条款、结算时间、欠款方背景以及期后结转情况,说明减值计提的确定过程、依据以及充分性。

3、关于期间费用

根据 2023 年年度报告,公司管理费用本期发生金额 13,554,328.67

元，上期是 9,579,121.74 元，2023 年管理费用比 2022 年增加了 3,975,206.93 元，增幅 42.01%。公司解释称主要是因为报告期内职工薪酬的提高以及中介机构费用增加导致。按照附注明细，其中，职工薪酬，期末余额 4,917,197.05 元，同比增加 1,181,204.38 元，办公费 2,187,469.43 元，同比增加 1,928,189.12 元。

公司销售费用本期发生金额 3,997,734.03 元，占营业收入的比重为 1.63%，同比增长 0.6%，销售费用比较稳定。

公司期末员工人数 114 人，期初员工人数 88，增长 26 人，主要是生产人员、技术人员的增长。

请你公司：

(1) 结合本期与上期薪酬体系、绩效计提总额及依据、发放时点、期后发放情况、平均工资水平及与当地同行业同工种平均水平对比情况等，说明人数未发生明显变化的情况下管理费用中职工薪酬大幅增加的原因及合理性；

(2) 结合管理费用中办公费涉及的主要明细、支付对象及是否为关联方等，说明办公费大幅度增加的原因及合理性；

(3) 结合同行业可比公司情况，说明销售人员数量、人均薪酬与客户数量及业务量是否匹配；结合销售模式、竞争格局、客户集中度、人员构成等，说明报告年度内收入大幅上涨销售费用却维持稳定的具体原因。

请就上述问题做出书面说明，并在 7 月 3 日前将有关说明材料报

送我部（nianbao@neeq.com.cn），同时抄送监管员和主办券商；如披露内容存在错误，请及时更正。

特此函告。

挂牌公司管理一部

2024年6月19日