



务，核心网系统主要面向公网通信领域的核心层网络建设，涉及软件设计与开发，主要为研发与人工投入，所以核心网系统的毛利率水平较高，平均毛利率通常在50%以上，个别项目的毛利率可以达到70%以上。核心网系统在第一季度收入的提升带动了公司第一季度的综合毛利率。

**Q2：请问今年公司在海外市场的布局战略是什么？**

A：过去几年的客观环境因素以及国际政治因素对公司的海外业务是存在一定影响的。自2023年以来，公司海外业务逐渐进入恢复期。2024年公司仍然会聚焦海外公网市场，重点发展海外运营商客户的核心网系统业务和光网络及接入系统业务，同时抓住国内外卫星互联网发展的市场契机，重点布局东南亚、中东、非洲等区域，加快海外业务的恢复与开拓，争取在现有业务线获取更多市场份额的同时努力寻找新的业绩增长点。

**Q3：观察到公司近几年的研发投入很高，请问今年公司在研发投入的方向上是否会有变化？**

A：公司在研发投入的方向上会根据当下及中期业务规划进行相应调整。过去三年主要基于客观环境因素，公司针对指挥调度系统业务投入了比较大的研发精力。从2023年起，基于卫星互联网迅速发展的契机以及海外公网市场的逐步恢复，公司的研发重心会逐步向国内外核心网系统、光通信产品的研发转移，这类业务均需保证技术的高度先进性。故公司会以现有核心技术为基础，重点通过对卫星核心网以及光通信产品的技术开发，进而巩固并提升公司的核心竞争力。

**Q4：请问天通一号的卫星通信核心网业务，除了中国电信外，是否有寻求其他国内外运营商在这方面的合作？**

A：目前天通一号的卫星核心网设备及配套系统主要由公司负责提供。公司紧跟工信部等国家部委指导意见，在相关部门支持下，会综合

考量行业政策和各方合作意愿等因素，发挥自身的技术竞争优势，与国内外意向运营商客户进行业务和技术沟通，积极拓展与行业内公司在各类业务上合作的可能性。如有相关进展，可关注公司中标公示信息或公告信息。

**Q5: 从下半年展望来看，公司的经营战略如何规划？相关业务在下半年会有哪些进展？**

A: 公司全年发展战略是坚持基础通信全球化和卫星互联网战略，坚持核心产品国产替代。公司的产品战略是5G、F5G和卫星互联网，业务重心仍然会聚焦在卫星核心网领域和光通信领域。其一，核心网系统是公司的核心技术战略方向，除了运营商核心网的恢复外，还将持续跟进并开拓卫星通信核心网业务。其二，光网络及接入系统业务的市场空间还是比较大的，目前高传输速率的通信已成为社会的刚需，所以公司仍会持续不断地拓展海外市场的光网络及接入业务。

**Q6: 公司签署的1.12亿美金的合同订单，主要是哪些合作内容以及收入确认周期是？**

A: 该卫星合同目前尚在前期客户需求确认和方案论证的阶段，具体细节因为保密原则不方便透露。该合同订单金额较大，前期的方案论证阶段和实施周期也是比较漫长的，公司将按照合同约定完成相关交付工作，届时公司将与年审会计师沟通，视项目进展情况并严格按照《企业会计准则》的要求进行收入确认。请投资者注意投资风险，理性投资。

**Q7: 想了解一下公司在卫星通信地面信关站主要供应哪些产品？当前我国对卫星通信地面信关站的建设规划和启动？**

A: 从产品结构出发，公司在地面信关站主要还是提供核心网系统的产品和服务。卫星通信地面信关站建设的市场规模和建设节奏需等待相应政策的指示。

附件清单 (如有)	无
日期	2024 年 6 月 25 日