



内部编号:2024060686

楚昌投资集团有限公司

2020 年公开发行公司债券（面向合格投资者）（第一期）

定期跟踪评级报告

分析师：黄梦姣  hmj@shxsj.com
熊桦  xh@shxsj.com

评级总监：张明海 

联系电话：(021) 63501349

联系地址：上海市黄浦区汉口路 398 号华盛大厦 14 层

公司网站：www.shxsj.com



上海新世纪资信评估投资服务有限公司

Shanghai Brilliance Credit Rating & Investors Service Co., Ltd.

声明

除因本次评级事项使本评级机构与评级对象构成委托关系外，本评级机构、评级人员与评级对象不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

本评级机构与评级人员履行了调查和诚信义务，所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

本报告的评级结论是本评级机构依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因评级对象和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

本次跟踪评级依据评级对象及其相关方提供或已经正式对外公布的信息，相关信息的真实性、准确性和完整性由资料提供方或发布方负责。本评级机构合理采信其他专业机构出具的专业意见，但不对专业机构出具的专业意见承担任何责任。

本报告并非是某种决策的结论、建议。本评级机构不对发行人使用或引用本报告产生的任何后果承担责任，也不对任何投资者的投资行为和投资损失承担责任。本报告的评级结论及相关分析并非对评级对象的鉴证意见。鉴于信用评级工作特性及受客观条件影响，本报告在资料信息获取、评级方法与模型、未来事项预测评估等方面存在局限性。

本次跟踪评级的信用等级自本跟踪评级报告出具之日起至被评债券本息的约定偿付日有效。在被评债券存续期内，本评级机构将根据《跟踪评级安排》，定期或不定期对评级对象（或债券）实施跟踪评级并形成结论，决定维持、变更或终止评级对象（或债券）信用等级。本次跟踪评级的前一次债券（跟踪）评级有效期为前一次债券（跟踪）评级报告出具日至本报告出具日止。

本报告版权归本评级机构所有，未经授权不得修改、复制、转载、散发、出售或以其他方式外传。

未经本评级机构书面同意，本报告、评级观点和评级结论不得用于其他债券的发行等证券业务活动。本评级机构对本报告的未授权使用、超越授权使用和不当使用行为所造成的一切后果均不承担任何责任。

跟踪评级概要

编号：【新世纪跟踪(2024) 100563】

评级对象：楚昌投资集团有限公司2020年公开发行公司债券（面向合格投资者）（第一期）

20 楚昌 01
主体/展望/债项/评级时间

本次跟踪：AA+/稳定/AAA/2024 年 6 月 28 日

前次跟踪：AA+/稳定/AAA/2023 年 6 月 27 日

首次评级：AA+/稳定/AAA/2019 年 10 月 22 日

跟踪评级观点

主要优势：

- 行业地位突出。楚昌集团药品流通业务主要经营主体九州通是我国最大的民营药品流通企业，已建立起全国性的销售网络，物流仓储系统及供应链体系完善，上下游客户合作关系稳定，规模优势较显著。
- 经营规模稳步增长，经营获现情况较稳定。跟踪期内，楚昌集团经营规模不断扩大。同时，公司经营环节现金净流入规模较大且增长较快，经营获现表现良好。
- 湖北省担保信用增进。本期债券由湖北省融资担保集团有限责任公司提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保，进一步增强了本期债券的安全性。

主要风险：

- 药品流通业务竞争加剧。医改政策的陆续出台对药品流通企业经营形成一定挑战。同时由于政策驱动的行业集中度提升，公司将遭受全国性和区域性同业企业在各省招标及渠道扩张中的激烈竞争。
- 营运资金周转压力。因药品流通行业所需库存规模大，下游客户结算周期长，近年来随着经营规模不断扩大，存货、应收账款和预付账款整体规模不断上升，使得楚昌集团面临的营运资金周转压力较大。同时需关注应收账款和存货的减值风险。
- 公司本部即期偿债压力较大。楚昌集团本部资产负债率高企，且刚性债务集中于短期，加之本部货币资金较有限，核心资产集中在上市子公司九州通，目前公司及一致行动人已质押九州通的股权比例超过 50%，后续再融资空间受到一定限制，公司本部面临较大的即期偿债压力。
- 资金占用压力及回收风险。楚昌集团其他应收款规模较大，其中包含一定关联方占款，且本部其他应收款 3 年以上账龄占比较大，产生一定资金占用压力，关注后续资金占用规模变化及回收风险。

跟踪评级结论

通过对楚昌集团主要信用风险要素及影响上述债项偿付安全性相关因素的跟踪分析与评估，本评级机构认为其跟踪期内信用质量无实质性变化，决定维持主体信用等级 AA⁺，评级展望稳定，并维持上述债券 AAA 信用等级。

未来展望

本评级机构预计楚昌集团信用质量在未来 12 个月持稳。遇下列情形，或将导致公司主体信用等级或/及其评级展望被下调：

- ① 公司销售渠道及代理核心产品品种大规模缩减，导致收入及盈利快速下滑；
- ② 公司部分重要客户的支付能力显著恶化并给公司造成大额信用减值损失；
- ③ 公司刚性债务规模快速扩大且明显超出自身偿付能力；
- ④ 外部融资环境发生显著变化并导致公司债务滚续压力和流动性风险明显上升。

本评级机构预计楚昌集团信用质量在未来 12 个月持稳。遇下列情形，公司主体信用等级或/及其评级展望或将获得上调：

- ① 公司经营规模持续大幅上升，经营业绩和现金流状况显著提升；

② 公司资本实力显著增强，债务规模压降且债务偿付能力明显提升。

主要财务数据及指标				
项目	2021 年/末	2022 年/末	2023 年/末	2024 年 第一季度/末
母公司口径数据:				
货币资金（亿元）	5.13	1.97	5.90	10.79
刚性债务（亿元）	51.38	49.83	46.58	48.16
所有者权益（亿元）	2.13	6.15	5.15	5.12
经营性现金净流入量（亿元）	-0.61	-0.62	-0.92	-1.06
合并口径数据及指标:				
总资产（亿元）	933.20	987.02	995.16	1044.51
总负债（亿元）	676.33	717.80	715.61	750.55
刚性债务（亿元）	453.66	456.61	450.97	472.55
所有者权益（亿元）	256.87	269.21	279.55	293.96
营业收入（亿元）	1251.29	1435.01	1525.97	409.60
净利润（亿元）	18.09	20.43	19.14	4.45
经营性现金净流入量（亿元）	31.73	37.53	45.36	-37.79
EBITDA（亿元）	48.36	51.47	52.06	—
资产负债率[%]	72.47	72.72	71.91	71.86
权益资本与刚性债务比率[%]	56.62	58.96	61.99	62.21
流动比率[%]	122.70	120.89	121.03	121.03
现金比率[%]	34.15	32.04	34.69	26.11
利息保障倍数[倍]	2.47	2.66	2.57	—
净资产收益率[%]	7.18	7.77	6.98	—
经营性现金净流入量与流动负债比率[%]	5.30	5.84	6.84	—
非筹资性现金净流入量与负债总额比率[%]	2.13	8.31	4.59	—
EBITDA/利息支出[倍]	2.98	3.22	3.12	—
EBITDA/刚性债务[倍]	0.11	0.11	0.11	—

注：根据楚昌投资经审计的 2021~2023 年及未经审计的 2024 年第一季度财务数据整理、计算。

发行人本次评级模型分析表			
适用评级方法与模型：工商企业评级方法与模型（通用）FM-GS001（2022.12）			
评级要素			结果
个体信用	业务风险		1
	财务风险		4
	初始信用级别		aa
	调整因素	合计调整（子级数量）	+1
		其中：①流动性因素	/
		②ESG 因素	/
		③表外因素	/
		④其他因素	+1
个体信用级别		aa ⁺	
外部支持	支持因素	/	
主体信用级别			AA ⁺
调整因素：(+1)			
其他因素调整理由：该公司旗下子公司九州通作为医药流通行业龙头企业，市场竞争地位较突出，跟踪期内，经营规模持续扩大，并贡献稳步增长的经营性现金流，对债务的保障程度有所提高（+1）；			
支持因素：			
无。			

相关评级技术文件及研究资料

相关技术文件与研究资料名称	链接
《新世纪评级方法总论（2022 版）》	http://www.shxsj.com/page?template=8&pageid=26739&mid=4&listype=1
《工商企业评级方法与模型（通用）FM-GS001（2022.12）》	http://www.shxsj.com/page?template=8&pageid=26766&mid=4&listype=1
《经济以进促稳 风险统筹化解——2023 年宏观经济分析与 2024 年展望（国内篇）》	http://www.shxsj.com/page?template=8&pageid=29959&mid=5&listype=1
《2023 年医药制造与流通行业信用回顾与 2024 年展望》	http://www.shxsj.com/page?template=8&pageid=29743&mid=5&listype=1

跟踪评级报告

跟踪评级原因

按照楚昌投资集团有限公司 2020 年公开发行公司债券（面向合格投资者）（第一期）（简称“20 楚昌 01”，债券代码：163506.SH）信用评级的跟踪评级安排，本评级机构根据楚昌集团提供的经审计的 2023 年财务报表、未经审计的 2024 年第一季度财务报表及相关经营数据，对楚昌集团的财务状况、经营状况、现金流量及相关风险进行了动态信息收集和分析，并结合行业发展趋势等方面因素，进行了定期跟踪评级。

本期债券于 2020 年 5 月 6 日完成发行，发行规模为 8.00 亿元，债券期限 5（3+1+1）年，发行票面利率 5.00%，于 2020 年 5 月 12 日起在上海证券交易所上市。在扣除发行费用后，募集资金全部用于偿还该公司债务。根据公司 2024 年 3 月公告，该债券 2024 年 5 月 6 日至 2025 年 5 月 5 日票面利率已调整为 4.50%。截至 2024 年 5 月末，该笔债券余额为 4.00 亿元。

截至 2024 年 6 月 25 日，该公司已发行尚未到期债务融资工具主要集中于公司本部和子公司九州通医药集团股份有限公司（简称“九州通”，证券代码：600998.SH），主要是 2020 年至今发行的公司债券、资产支持票据和定向工具等，债务余额较大，公司面临兑付压力较大。

图表 1. 截至 2024 年 6 月 25 日公司已发行尚未到期债务融资工具概况（单位：亿元，%）

债项名称	发行金额	债券余额	期限	发行利率	发行时间	到期日期	本息兑付情况
20 楚昌 01	8.00	4.00	3+1+1 年	5.00	2020 年 5 月	2025 年 5 月 ¹	正常付息，尚未到期
22 楚昌投资 PPN001	5.00	5.00	3 年	4.80	2022 年 5 月	2025 年 5 月	正常付息，尚未到期
22 楚昌 EB01	4.00	3.01	3 年	5.50	2022 年 9 月	2025 年 9 月	正常付息，尚未到期
22 楚昌 EB02	2.00	0.89	3 年	5.50	2022 年 12 月	2025 年 12 月	正常付息，尚未到期
22 楚昌 EB03	3.97	2.20	3 年	5.50	2022 年 12 月	2025 年 12 月	正常付息，尚未到期
24 楚昌投资 PPN001（乡村振兴）	3.00	3.00	1 年	5.00	2024 年 1 月	2025 年 1 月	尚未到还本付息日
23 九州通 ABN001 次	0.30	0.30	2 年	—	2023 年 5 月	2025 年 5 月	正常付息，尚未到期
23 九州通 ABN001 优先 A	7.20	2.50	2 年	3.80	2023 年 5 月	2025 年 5 月	正常付息，尚未到期
23 九州通 ABN001 优先 B	2.50	7.20	2 年	4.10	2023 年 5 月	2025 年 5 月	正常付息，尚未到期
24 九州通 ABN001 优先 A	7.20	7.20	2 年	3.30	2024 年 3 月	2026 年 3 月	正常付息，尚未到期
24 九州通 ABN001 优先 B	2.30	2.30	2 年	3.50	2024 年 3 月	2026 年 3 月	正常付息，尚未到期
24 九州通 ABN001 次	0.50	0.50	2 年	—	2024 年 3 月	2026 年 3 月	正常付息，尚未到期
合计	45.97	38.10	—	—	—	—	—

资料来源：楚昌集团

发行人信用质量跟踪分析

1. 数据基础

中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）对该公司的 2021~2023 年财务报表进行了审计，并出具了标准无保留意见的审计报告。公司按照财务部颁布的《企业会计准则-基本准则》以及其后颁布及修订的具体会计准则、应

¹ 已分别于 2023 年 5 月偿还 2 亿元，2024 年 5 月偿还 2 亿元。

用指南、解释以及其他相关规定编制财务报表。公司 2024 年第一季度财务报表未经审计。

截至 2024 年 3 月末，该公司合并范围一级子公司为 11 家，较上年末无变化。

2. 业务

该公司是投资控股型集团企业，主要通过下属子公司开展各类经营性业务。2023 年，上市子公司九州通保持了在药品流通领域的竞争优势，医药业务收入整体实现了平稳增长，且得益于高毛利品种销量增加，毛利率有所上升；2024 年第一季度，受流感等季节性疾病因素影响消退，相关品种销量下降影响，当期业绩同比有所回落。跟踪期内，精细化工业务和水产品加工销售等业务收入有所下滑，但其在营收总额中占比较低，对利润总额的影响仍较为有限。

（1）外部环境

宏观因素

我国经济实现预定增长目标，但面临有效需求不足、市场主体预期偏弱、重点领域风险突出等问题。2023 年制造业、基础设施建设投资增速均明显回落，房地产投资仍负增长；基建投资稳增长的功能持续，增发国债各批次项目的落地有望促进基础设施建设投资平稳较快增长；“三大工程”建设的推进有利于房地产投资降幅收窄，但房地产行业正处发展模式转变过程中，房地产投资仍疲弱。宏观政策将维持积极，风险统筹化解能够确保不发生系统性风险。经济增速下降是转向高质量发展过程中的客观规律，预计 2024 年我国经济增速有所放缓；在强大的国家治理能力、庞大的国内市场潜力以及门类齐全的产业体系基础上，我国经济长期向好的趋势保持不变。此外，2023 年的消费在三大需求中表现相对较好，基数效应的褪去及居民偏向于多存少贷将会导致消费增速回落。数字消费、绿色消费、健康消费，智能家居等新的消费增长点保持较快增长，传统消费保持稳定或小幅扩大是未来消费增长表现的基本格局。

详见：《经济以进促稳 风险统筹化解——2023 年宏观经济分析与 2024 年展望（国内篇）》。

行业因素

医药流通行业受益于“全民医保”、人口老龄化进程加快、人均用药水平提高以及大众消费升级等因素，2023 年市场规模有所扩大，行业集中度逐步提升；同时，随着医疗卫生体制改革的进一步深入，医药行业监管日趋严格，“带量采购”、“双通道”、“门诊统筹”、“互联网+医疗健康”等行业相关政策持续深化实施，推动行业向院外市场及线上药店平台发展。行业特点和自身商业模式决定了医药流通行业经营占款规模较大，回款周期较长，持续面临一定的营运资金周转压力。近年来，行业企业财务杠杆持续较高，刚性债务有所增长，且债务集中于短期，面临一定的即期偿付压力。预计 2024 年医药流通市场规模增速将有所放缓，行业集中度将日趋提升。受药品集中采购政策影响，行业盈利空间将进一步压缩。此外，数字化将推动行业加快转型升级，推进行业供应链协同发展。

详见：《2023 年医药制造与流通行业信用回顾与 2024 年展望》

（2）业务运营

该公司是投资控股型集团企业，主营业务涵盖药品流通、医药制造、精细化工、水产品加工、农牧业和房地产投资等，各业务板块由下属子公司负责运营。

① 经营状况

图表 2. 公司业务收入构成及变化情况（亿元）

主导产品或服务	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
营业收入合计	1,251.29	1,435.01	1,525.97	409.60	426.93
其中：医药业务收入	1,220.85	1,400.77	1,497.65	404.00	420.14
在营业收入中所占比重（%）	97.57	97.61	98.14	98.63	99.81
其中：（1）医药批发及相关业务	1,183.60	1,352.32	1,444.74	390.07	406.78
在医药业务收入中所占比重（%）	96.95	96.54	96.47	96.55	96.82
（2）医药零售	18.40	25.37	28.15	6.76	7.69
在医药业务收入中所占比重（%）	1.51	1.81	1.88	1.67	1.83
（3）医药工业	18.84	23.09	24.76	7.17	5.67
在医药业务收入中所占比重（%）	1.54	1.65	1.65	1.77	1.35
毛利率（%）	8.22	8.05	8.22	7.20	7.69
其中：医药批发及相关业务（%）	7.51	7.28	7.54	6.76	7.12
医药零售（%）	17.09	18.49	17.14	13.90	17.90
医药工业（%）	26.68	22.78	23.84	21.73	22.32

资料来源：楚昌集团

2023 年及 2024 年第一季度，该公司分别实现营业收入 1,525.97 亿元和 409.60 亿元，同比分别增长 6.34%和下降 4.06%，其中 2023 年收入上升主要系医药批发及相关业务收入稳步增加所致，2024 年第一季度收入下降主要系受流感等季节性疾病因素影响消退，相关产品销量下降所致；毛利率分别为 8.22%和 7.20%，同比分别增加 0.17 个百分点和减少 0.49 个百分点，整体较为稳定。

该公司通过子公司九州通开展的医药批发、医药零售和医药工业等业务是其核心业务。跟踪期内，核心业务占公司营收总额的比重仍维持在 97%以上，占公司毛利总额的比重维持在 94%左右。

医药业务

该公司医药业务涵盖了药品流通、物流服务及医疗健康等行业，经营主体九州通是我国最大的民营药品流通企业。

该公司核心业务是医药业务，2023 年医药业务实现收入 1,497.65 亿元，同比增长 6.92%，实现毛利率 7.99%，同比增长 0.25 个百分点；2024 年第一季度，公司医药业务实现收入 404.00 亿元，同比下降 3.84%，实现毛利率 7.15%，同比下降 0.38 个百分点。按照业务分类来看，公司医药业务分为医药批发及相关业务、医药零售业务和医药工业业务。2023 年公司毛利率有所上升，主要系高毛利产品销量增加所致，2024 年第一季度毛利率同比有所下降主要系受流感等季节性疾病因素影响消退，相关品种销量下降所致。

近年来，医药批发及相关业务占该公司医药业务收入比例稳定在 95%以上，是公司收入的主要来源，2023 年及 2024 年第一季度收入分别实现 1,444.74 亿元和 390.07 亿元，同比分别增加 6.83%和下降 4.11%，毛利率分别为 7.54%和 6.76%，同比分别增加 0.26 个百分点和减少 0.36 个百分点。公司医药批发及相关业务分为分销业务和总代品牌推广业务两方面，2023 年，公司分销业务实现收入 1,240.42 亿元，同比增长 2.47%，毛利率为 6.37%，同比下降 0.11 个百分点。该业务的上游客户主要是药械生产企业和代理商，下游客户主要包括二级及以上医院、基层医疗机构、连锁及单体药店、大型互联网电商平台、互联网医疗平台和下游医药分销商（准终端）等。截至 2023 年末，其分销业务已覆盖城市及县级公立医院客户 1.38 万家，连锁及单体药店客户 21.41 万家（合计覆盖零售药店数量约 38 万余家），基层及民营医疗机构客户 25.49 万家（其中民营医院客户 1.42 万余家）。此外，电商方面，公司为阿里健康、京东健康、美团、叮当等国内重要的互联网流量平台医药健康产品的主要供应商，2023 年实现互联网平台销售收入 60.85 亿元。

图表 3. 九州通总代品牌推广业务收入构成及变化情况（亿元，%）

主导产品或服务	2021 年	2022 年	2023 年
总代品牌推广业务收入合计	130.10	134.13	195.84
其中：药品总代品牌推广	49.30	66.51	106.96
器械总代品牌推广	80.80	67.63	88.88
毛利率	10.67	13.64	14.24
其中：药品总代品牌推广	16.82	22.01	21.19
器械总代品牌推广	16.01	5.40	5.87

资料来源：楚昌集团

总代品牌推广业务方面，公司直接与上游药品生产家和医疗器械厂家签订代理/经销协议，通过产品购销差价、产品推广费用盈利，该业务主要通过零售渠道销售。2023 年，公司总代品牌推广业务（包括药品和医疗器械）实现收入 195.84 亿元、同比增长 46.01%；实现毛利率 14.24%，较上年同期增加 0.60 个百分点。其中药品总代品牌推广业务实现销售收入 106.96 亿元，较上年同期增长 60.82%，主要系是重点产品销量大幅增长所致，毛利率 21.19%，较上年同期下降 0.82 个百分点。截至 2023 年末，公司药品总代品规数达 969 个（全年过亿品规 27 个），包括浙江华海、东阳光、宜昌人福等厂家的集采中标产品，以及阿斯利康、拜耳、日本卫材、武田等外资企业的产品。器械总代品牌推广业务重点发展大外科、心脑血管介入、IVD 全国性平台业务，已代理强生、雅培及麦默通等品牌厂家的品规共计 594 个（其中销量过亿品规 24 个），2023 年实现销售收入 88.88 亿元，较上年同期增长 31.44%，实现毛利率 5.87%，较上年同期增加 0.47 个百分点，主要是强生、雅培、费森尤斯（血透）、罗氏等系列品种销量大幅增长所致。

医药零售业务是该公司开拓药店终端市场的业务板块，从 2003 年开始利用配送能力、营销网络和品种资源，在条件成熟的省、市、自治区开办和发展零售连锁业务。2023 年，公司零售业务实现收入 28.15 亿元，同比上升 10.95%；毛利率为 17.14%，同比下降 1.35 个百分点。公司零售业务以好药师品牌为载体，依托公司医药供应链资源，为客户提供线上线下一体化医药服务，截至 2024 年 3 月末，公司已实现直营及加盟药店达到 21,192 家，门店遍布全国 31 个省市自治区，覆盖 293 个地级城市，共 1,301 个区县；同时，公司重点开发好药师旗下的专业药房，包括双通道药房、院边店、DTP 特效药药房²和慢病重症药房等，承接院外市场的处方药订单和 OTC 订单；此外，公司与美团、饿了么等平台进行 O2O 业务合作，跟踪期内，好药师 O2O 服务门店数量已超过 4,200 家。

此外，该公司开展医药工业等自产业务，其中西药板块经营主体为北京京丰制药有限公司（简称“京丰制药”）；中药板块经营主体为九信中药集团有限公司（简称“九信中药”）。京丰制药产品以糖尿病、外用药、感染呼吸、心血管、神经系统等系列产品为主，2023 年，京丰制药实现收入 4.66 亿元，同比略下滑；毛利率 35.41%，同比略有增加。药品研发方面，京丰制药以糖尿病系列、外用药、心脑血管等系列药品的研发为主，已经通过一致性评价的药品种类达 8 种，在研新品包括 11 个原料及 25 个制剂，目前已经与 8 家科研单位建立战略合作关系。2023 年，京丰制药生产的呋塞米注射液和硫酸阿托品注射液分别中标国家第八批和第九批集采，羟苯磺酸钙胶囊（0.5g）、苯磺酸氨氯地平片（5mg）、盐酸二甲双胍缓释片（0.5g）相继通过仿制药质量和疗效一致性评价，阿卡波糖片取得《药品注册证书》。九信中药主要立足于中药大健康领域产品的生产，旗下共有九信、金贵德济堂、九州天润、臻养等产品品牌。2023 年九信中药实现收入 18.82 亿元，同比增长 2.28%。2023 年，公司医药工业实现收入 24.76 亿元，同比增长 7.23%；毛利率 23.84%，同比增长 1.06 个百分点。

精细化工、水产品加工、农牧和房地产投资业务

图表 4. 公司其他主要业务收入及变化情况（亿元，%）

主导产品或服务	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
精细化工业务销售收入	10.14	11.88	11.52	2.63	3.04
水产品加工业务销售收入	3.16	3.99	2.66	0.37	0.56
农牧业务销售收入	8.65	9.06	8.20	1.68	2.22

² DTP 药房是指高值新特药直送平台，患者在医院开取处方后，药房根据处方以患者或家属指定的时间和地点送药上门，并且关心和追踪患者的用药进展，提供用药咨询等专业服务。

主导产品或服务	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
房地产投资业务销售收入	5.33	6.00	1.80	0.21	0.29
精细化工业务毛利率	17.92	15.82	23.16	10.79	25.21
水产品加工业务毛利率	11.87	11.80	9.10	8.40	10.88
农牧业务毛利率	13.51	17.36	8.33	1.19	7.21
房地产投资毛利率	22.95	32.15	21.71	27.76	19.88

资料来源：楚昌集团

除子公司九州通经营的医药业务外，该公司还通过兼并收购或投资设立的方式，开展精细化工、水产品加工、农牧业和房地产投资业务。2023 年及 2024 年第一季度，公司上述业务合计实现收入分别为 24.18 亿元和 4.89 亿元，分别同比下降 21.82%和 19.97%，分别占当期营收总额的 1.58%和 1.19%。跟踪期内，精细化工、水产品加工及房地产投资等业务收入下滑主要系房地产项目交房体量上年同期大幅下降，以及农牧业务及水产品加工业整体售价的降幅大于销量的增幅所致，但整体业务收入在营收总额中占比仍较低，对利润总额的贡献较为有限。

该公司精细化工业务由子公司内蒙古佳瑞米精细化工有限公司（简称“佳瑞米化工”）与大连九信精细化工有限公司（简称“大连九信”）负责运营，其中佳瑞米化工是大连九信的上游供应商³，主要从事农药及医药中间体的生产、销售，主要为跨国公司德国拜耳、美国科迪华、巴斯夫等做定制加工，2024 年及 2025 年预计分别支出 5.72 亿元和 4.20 亿元，用于产品链的拓展，其中大连九信新建 4,5-二氯-N-辛基-3-异噻唑啉酮 (DCOIT)项目、X647/X475 项目支出分别为 3.01 亿元和 1.29 亿元；佳瑞米新建 FTF 产线、啉氧菌酯、氟吡菌酰胺项目支出分别为 2.71 和 2.91 亿元。2023 年及 2024 年第一季度，公司精细化工业务实现收入分别为 11.52 亿元和 2.63 亿元，同比下降 3.03%和 13.49%，收入下滑主要系受局部高温天气、地缘政治等因素影响，部分产品价格下降或销量下滑所致；毛利率分别为 23.16%和 10.79%，同比增加 7.34 个百分点和下降 14.42 个百分点，其中 2024 年第一季度毛利率同比下滑主要系上游原材料价格上涨所致。

该公司水产品加工业务由洪湖市万农水产食品有限公司（简称“万农水产”）负责运营，2023 年及 2024 年第一季度，公司水产品加工业务实现收入 2.66 亿元和 0.37 亿元，同比下降 33.33%和 33.93%，同期，毛利率分别为 9.10 和 8.40%，同比减少 2.70 个百分点和 2.48 个百分点，2023 年以来收入及毛利率均下滑，主要系公司进行产品结构调整，对初级加工产品虾尾采用了低价策略，快速清理库存以回笼资金所致。

该公司农牧业务由甘肃顶乐农牧有限责任公司（简称“甘肃顶乐”）负责运营，分为国内与国外两大基地。国内基地位于甘肃省，以“公司+基地+合作社+农户”模式生产、运行及管理，利用肉牛产业链优势发展循环农业；国外基地位于阿根廷，主营肉牛屠宰、牛肉加工和生产、冷藏运输、牲畜的育肥、肉类销售及国际贸易等。2023 年及 2024 年第一季度，公司农牧业务实现收入 8.20 亿元和 1.68 亿元，同比下降 9.49%和 24.32%，毛利率分别为 8.33%和 1.19%，同比下降 9.03 个百分点和 6.02 个百分点，2023 年以来收入及毛利率均下滑，主要系海外农牧销售价格及销量均下滑，叠加牛源采购价格上涨所致。

该公司房地产投资业务由子公司湖北九州通置业发展有限公司⁴（简称“九州通置业”）及其下属子公司利川香连投资发展有限公司、罗田福苓置业发展有限公司负责运营。其中，九州通置业本部的项目即麦迪森广场（原九州通大厦），已于 2014 年完工使用，大部分出租，小部分自用，2023 年获得租金收入 0.18 亿元。已开盘销售的项目为利川香连康健城和罗田健康生态居住园，销售已接近尾声。利川香连康健城位于湖北恩施利川经济开发区，项目规划为四期，总投资 14.00 亿元（不含第四期），截至 2024 年 3 月末已累计投资 12.97 亿元，该项目一、二期已建成；三期目前已基本建成剩余待支付款项为项目尾款；四期暂无建设计划。该项目截至 2024 年 3 月末累计已销售回笼资金 12.27 亿元，预计 2024 年-2026 年可回笼资金约 6.06 亿元。罗田健康生态居住园项目总投资 1.90 亿元，已全部投资完成，截至 2024 年 3 月末已累计回笼资金 1.74 亿元，预计 2024 年-2026 年可回笼资金约 0.62 亿元。

³ 佳瑞米化工是大连九信的上游供应商，按合并口径统计，两家公司的内部交易需合并抵消。

⁴ 九州通置业为该公司子公司上海弘康实业投资有限公司（简称“弘康实业”）下属公司，与上市公司九州通医药集团股份有限公司无直接股权关系。

此外，该公司持有位于武汉市东西湖区三店农场青草湖、石家坡两块土地使用权，均处于东西湖新城区核心位置，面积分别为 264.18 亩和 247.73 亩。相关部门已对上述地块规划为商住用地，公司计划待相关地块未来 3 年内完成变性后进行处置，目前土地变性还未完成，由于目前土地出让市场行情较差，短期变现存在一定困难，等待后续合适时机出售。

该公司计划不再增加新的房地产项目开发。2023 年及 2024 年第一季度，公司房地产投资业务实现收入 1.80 亿元和 0.21 亿元，同比分别下降 70.00%和 27.59%，实现毛利率 21.71%和 27.76%，同比分别减少 10.44 个百分点和 7.88 个百分点，收入下滑主要系当期房地产项目交房体量及销售价格较上年同期下降所致，毛利率下滑主要系受市场因素影响，房地产项目销售价格较上年同期同比下滑所致。

图表 5. 截至 2024 年 3 月末公司主要持有商业物业情况（单位：亿元）

项目名称	所在地	建设期间	总投资	可租面积 (万平米)	期末账面 价值	核算科目	2023 年租金 收入	2024 年第一季度 租金收入
九州通大厦	武汉	2010-2014	2.50	1.91	1.17	投资性房地产、 固定资产	0.18	0.05
合计	—	—	2.50	1.91	1.17	—	0.18	0.05

资料来源：楚昌集团

图表 6. 截至 2024 年 3 月末公司在售房产项目情况（单位：亿元，万元/平方米，万平方米）

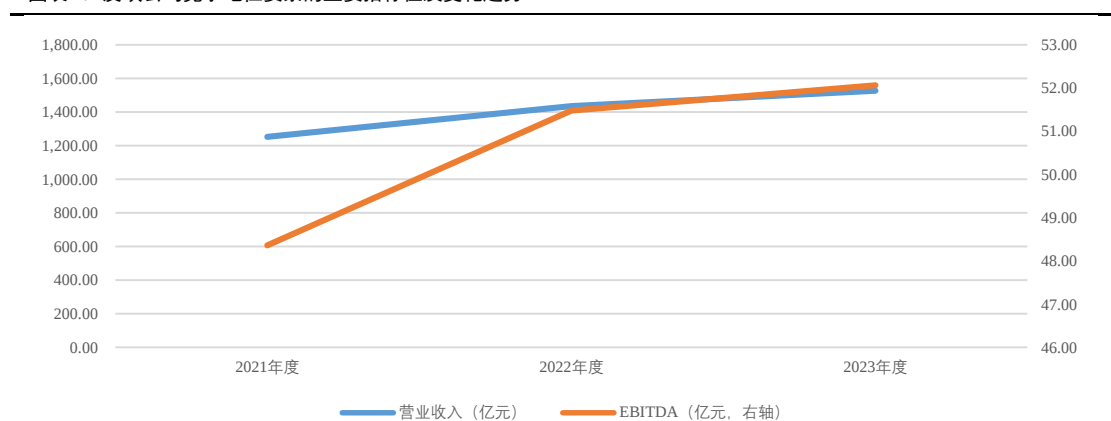
项目名称	总投资	已投资	总建筑面积	剩余可售 面积	已售/预 售面积	销售 均价	累计合同 销售金额	累计回笼 资金	销售收入		回笼资金	
									2023 年	2024 年第一 季度	2023 年	2024 年第一 季度
利川地产项目	14.00	12.97	46.32	12.64	24.08	0.50	12.31	12.27	1.27	0.06	1.14	0.24
罗田地产项目	1.90	1.90	7.16	1.49	5.67	0.31	1.74	1.74	0.06	0.02	0.06	0.02
合计	15.90	14.87	53.48	14.13	29.75	0.47	14.05	14.01	1.33	0.08	1.20	0.26

资料来源：楚昌集团

该公司后续资本性支出主要为九州通的支出，2024 年九州通对医药物流相关产业的投资预计约为 8.90 亿元，2024 年九州通对医药物流相关公司的收购预计约为 3.90 亿元。此外，化工业务新建产能及地产工程尾款还有一定支出，2024 年和 2025 年分别为 5.72 亿元与 4.20 亿元，其中大连九信新建 4,5-二氯-N-辛基-3-异噻唑啉酮(DCOIT)项目、X647/X475 项目支出分别为 3.01 亿元和 1.29 亿元；佳瑞米新建 FTF 产线、啉氧菌酯、氟吡菌酰胺项目支出分别为 2.71 和 2.91 亿元。总体来看，仍有一定资本支出压力。

② 竞争地位

图表 7. 反映公司竞争地位要素的主要指标值及变化趋势



注：根据楚昌集团所提供数据整理、绘制。

该公司下属子公司九州通作为我国最大的民营药品流通企业，已建立起全国性的销售网络，物流仓储系统及供应链体系完善，上下游客户合作关系稳定，规模优势较显著。在 2023 年中国药品流通行业批发企业主营业务收入

入排名中九州通位列第四位，排名稳定。

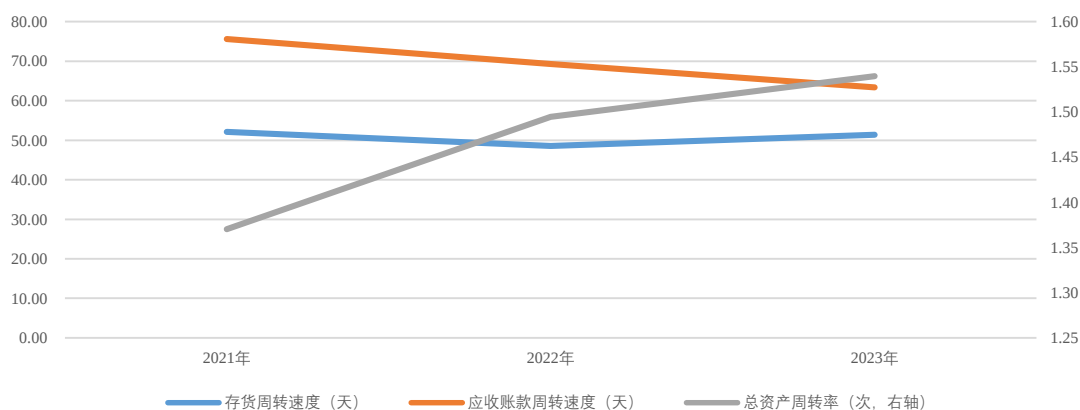
药品销售方面，九州通长期积累的客户资源、品种资源，为其实现全品类、全渠道分销与代理服务奠定了基础。截至 2023 年末，九州通全渠道 B 端客户规模约 50.57 万家，其中城市及县级公立医院客户 1.38 万家，连锁及单体药店客户 21.41 万家（合计覆盖零售药店数量约 38 万家），基层及民营医疗机构客户 25.49 万家（其中民营医院客户 1.42 万余家），下游医药分销商 1.2 万余家，其他客户约 1.1 万家，有助于各类 OTC 品种、医院临床品种等顺利进入各渠道终端。公司建立了全渠道分销网络，覆盖中国 90% 以上的行政区域，包括城市及县级公立医院（第一终端）、连锁及单体药店（第二终端）、基层及民营医疗机构（第三终端）、互联网流量平台（第四终端）及下游医药分销商（准终端）客户。

药品采购方面，九州通与华润三九（感冒灵颗粒）、扬子江药业（蓝芩口服液等）、东阿阿胶（阿胶块）、葵花药业（儿科药品）、云南白药（云南白药气雾剂等）国内医药行业龙头企业以及科赴中国（美林）、诺和诺德（胰岛素类药品）、欧加隆（避孕类药品）、润美康（妈咪爱等）等外资医药领军企业，正大天晴（高血压、冠心病类药品）、中美史克（百多邦）等中外合资知名企业，迈瑞医疗（设备、IVD）、微创集团（体外循环、骨科设备等）、通用电气（设备）、上海联影（设备）等国内外医药器械知名企业建立了长期合作关系，经营品规数 66.59 万个，其中中西成药品规数 8.28 万个，器械品规数 35.46 万个，中药品规数达到 14.00 万个，保健品和化妆品等其他品规数 8.85 万个，药械品种丰富齐全。

截至 2023 年末，九州通已在全国完成了 31 家省级医药物流中心及 110 家地市级投资建设了现代医药物流中心和药械分销网点，拥有 141 个规模不等的高标准符合国家 GSP 要求的医药物流仓储设施及配套设施。目前九州通在全国各地拥有近 6,600 亩地，建筑总面积超过 426 万平方米的经营设施，其中，符合国家 GSP 标准的医药仓储设施近 290 万平方米、冷库容量 11.36 万立方米，具备 1,532 万箱储存能力、1.66 亿箱吞吐能力，并拥有全国联网的运输资源，物流网络资源覆盖全国 96% 以上区域，为其提供高效的医药分销与供应链服务提供了强大物流基础支撑。

③ 经营效率

图表 8. 反映公司经营效率要素的主要指标值



资料来源：根据楚昌集团所提供数据整理、绘制。

作为医药流通企业，九州通上游主要为强生（上海）医疗器材有限公司、宜昌东阳光长江药业股份有限公司、赛诺菲（杭州）制药有限公司和阿斯利康（无锡）贸易有限公司等大型药械生产及贸易企业，与上游厂商或批发商签订购销合同后，按照购销合同，除占采购总额的 10% 的少部分紧俏药品需要支付预付款之外，大部分药品先发货，公司采取货到付款或压批次付款方式（即药品到货后支付上一批药品款项）进行结算。其中，现金结算（支票或汇兑方式）约占 35%，3 个月承兑汇票结算约占 30%，6 个月承兑汇票结算约占 35%。公司下游分为城市及县级公立医院（第一终端）、连锁及单体药店（第二终端）、基层及民营医疗机构（第三终端）、互联网流量平台（第四终端）及下游医药分销商（准终端）客户，2023 年收入占比分别为 25.84%、17.48%、10.26%、11.55% 和 30.15%。九州通对下游客户实行信用等级的差别管理，下游一般客户的账期通常在 2 个星期内；销量大的客户账期基本在一个月以内；少量规模大、信誉好的客户允许账期超过一个月。此外，九州通近年来加大了对二级及以上中高端医疗机构的开拓力度，因该等医疗机构在药品流通链条上的优势地位，其应收账款账期相应较长，

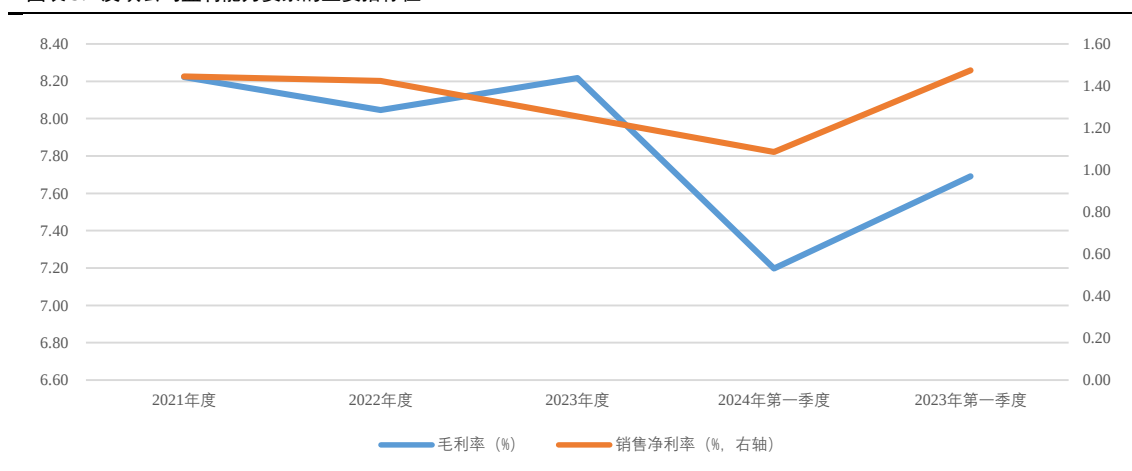
一般授予不超过 1 年信贷期。

该公司对普通库存商品采用定期适量采购的政策，在采购时，充分考虑近期销量、现有存货可销售天数、价格变动等因素，避免造成存货积压。

2021~2023 年，该公司应收账款周转天数分别为 75.64 天、69.27 天和 63.40 天；存货周转天数分别为 52.12 天、48.54 天和 51.37 天；总资产周转率分别为 1.37 次/年、1.49 次/年和 1.54 次/年，在医药流通企业中处于高水平⁵。

④ 盈利能力

图表 9. 反映公司盈利能力要素的主要指标值



资料来源：根据楚昌集团所提供数据整理、绘制。

2023 年及 2024 年第一季度，该公司毛利分别为 125.40 亿元和 29.48 亿元，同比分别增长 8.61%和下降 10.22%；同期，公司毛利率分别为 8.22%和 7.20%，同比分别增加 0.17 个百分点和减少 0.49 个百分点，其中 2023 年得益于高毛利品种销量增加，公司毛利率有所上升；2024 年第一季度，随着流感等季节性疾病因素影响消退，相关品种销量下降影响，毛利率同比有所回落。公司药品流通业务主要是通过遍布全国的经营网络为药品生产企业及其他供货商提供分销、物流配送与药品信息服务以及其他增值服务，其商业模式决定了毛利水平相对较低。

从费用支出情况来看，该公司期间费用控制较好，近年来保持在较合理水平。2023 年及 2024 年第一季度，公司期间费用合计分别为 94.32 亿元和 21.44 亿元，同比分别增长 8.81%和下降 7.63%，期间费用率分别为 6.18%和 5.24%，同比分别增加 0.14 个百分点和减少 0.20 个百分点，其中财务费用率分别为 1.09%和 0.82%，同比分别增加 0.08 个百分点和 0.03 个百分点。其中，财务费用主要由职工薪酬及社保统筹、办公费和物流成本构成，2023 年，公司销售费用从上年的 42.20 亿元增至 44.67 亿元，增加主要系销售规模扩大，分支机构增加导致对应的销售费用持续上升所致；管理费用主要包括职工薪酬及社保统筹、折旧摊销等，从上年的 27.71 亿元增至 30.42 亿元，主要系业务规模扩大，职工薪酬及社保统筹等增长所致；财务费用从上年的 14.44 亿元增加至 16.59 亿元，主要系当期利息支出增加所致。

图表 10. 公司营业利润结构分析

影响公司盈利的其他因素	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
投资净收益	1.89	4.71	3.00	0.41	0.96
其中：权益法核算的长期股权投资收益	1.33	2.13	0.55	0.19	0.35
处置长期股权投资取得的投资收益	0.71	1.07	-0.52	—	-0.11
处置交易性金融资产取得的投资收益	-0.66	0.86	2.76	0.19	0.13
营业外收入及其他收益	3.20	3.35	3.83	0.39	0.53
其中：政府补助	2.75	2.69	3.08	0.29	0.41

⁵ 选取申万行业（2021）分类中医药商业上市 32 家企业中，2023 年平均应收账款周转天数为 108.05 天，平均存货周转天数为 65.78 天，平均总资产周转率为 1.20 次/年。

影响公司盈利的其他因素	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
核销无法支付的款项	0.15	0.22	0.43	0.05	0.06
公允价值变动损益	8.35	-1.27	-0.42	-0.10	-0.24
其中：所持股票	8.50	-0.70	-0.42	-0.14	-0.16
资产减值损失（含信用减值损失）	3.90	4.20	5.48	1.83	1.77

资料来源：根据楚昌集团所提供数据整理。

跟踪期内，投资收益和营业外收入等非经营性损益对该公司盈利形成了一定补充。2023 年及 2024 年第一季度，公司分别实现投资收益 3.00 亿元和 0.41 亿元，其中 2023 年主要包括处置理财产品获得投资收益 2.61 亿元，处置爱美客技术发展股份有限公司股票获得投资收益 0.12 亿元，处置元明医疗产业投资基金投资收益 0.01 亿元；处置长期股权投资取得的投资收益亏损 0.55 亿元，主要包括安徽元初药房连锁有限公司注销确认投资损失 0.37 亿元，处置全息云通健康科技（武汉）有限公司股权确认投资损失 0.11 亿元。同期，公司分别实现营业外收入及其他收益合计 3.83 亿元和 0.39 亿元，主要是政府补助、核销无法支付的款项等，近年来较为稳定。同期，公司公允价值变动净收益分别为-0.42 亿元和-0.10 亿元，其中 2023 年亏损主要系湖北省宏源药业科技股份有限公司公允价值减少 0.42 亿元，爱美客技术发展股份有限公司公允价值减少 0.15 亿元，中泰证券股票公允价值增加 0.17 亿元所致。同期，公司确认资产减值损失（含信用减值损失）分别为 5.48 亿元和 1.88 亿元，主要为其他应收款减值损失、应收账款减值损失、存货跌价损失及合同履约成本减值损失。其中主要为其他应收款减值损失 2.20 亿元，应收账款减值损失 1.41 亿元，主要系由于长账龄客户账龄跳档，导致按账龄计提的坏账准备相应增加，存货跌价损失及合同履约成本减值损失 1.66 亿元，主要是由于市场价格下跌，公司对水产业务中的虾尾、利川地产项目中的车位和农牧业务中的自养牛和有机肥计提减值损失增加所致。

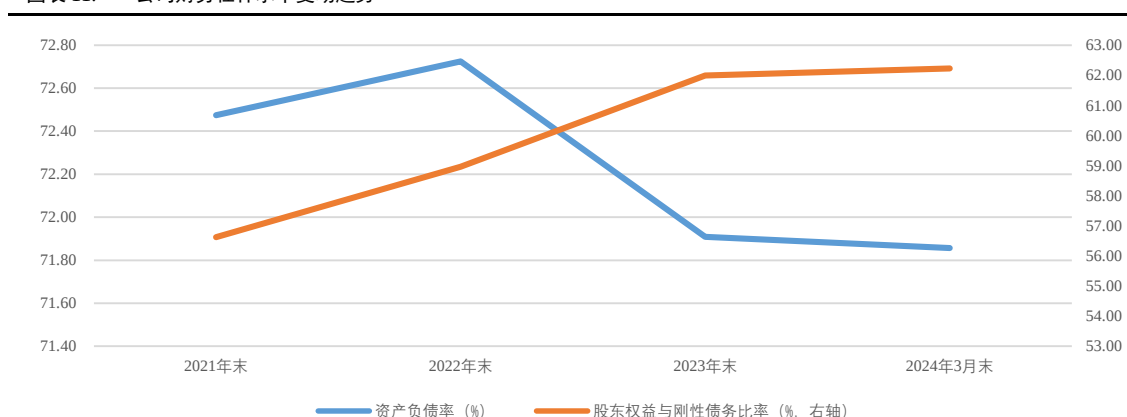
2023 年该公司主业经营收益有所提升，但受投资收益减少的影响，营业利润和净利润同比分别下降 1.76%和 6.30%，至 26.61 亿元和 19.14 亿元。2024 年第一季度，公司主业盈利和非经常损益同比均有所下滑，使得营业利润和净利润同比分别下降 26.91%和 29.35%至 5.70 亿元和 4.45 亿元。2023 年及 2024 年第一季度公司销售净利率分别 1.25%和 1.09%，分别较上年同期下降 0.17 个百分点和 0.40 个百分点。

3. 财务

跟踪期内该公司经营获现情况较稳定，经营性现金流规模持续增长。但所处行业特点和自身商业模式决定了其应收账款规模较大，回款周期较长，面临较大的营运资金周转压力。跟踪期内，公司财务杠杆仍较高，其中本部负债率高企，且债务集中于短期，面临较大的即期偿付压力。此外，公司本部货币资金较有限，且核心资产集中在上市子公司九州通，跟踪期内公司及一致行动人已质押九州通的股权比例超过 50%，后续再融资空间受到一定限制。

(1) 财务杠杆

图表 11. 公司财务杠杆水平变动趋势



注：根据楚昌集团所提供的数据整理、绘制。

2023 年末，该公司负债规模基本维持稳定，而 2024 年以来，由于流动资金需求增长，负债总额有所回升。2023 年末及 2024 年 3 月末，公司负债总额分别为 715.61 亿元和 750.55 亿元，分别较上年末下降 0.31% 和增长 4.88%；同期末资产负债率分别为 71.91% 和 71.86%，分别较上年末下降 0.81 个百分点和 0.05 个百分点。同期末，股东权益与刚性债务比率分别为 61.99% 和 62.21%，同比增加 3.03 个百分点和 0.22 个百分点。

① 资产

图表 12. 公司核心资产状况及其变动

主要数据及指标	2021 年末	2022 年末	2023 年末	2024 年 3 月末
流动资产（亿元，在总资产中占比%）	763.87	800.37	803.79	849.88
	81.86	81.09	80.77	81.37
其中：现金类资产 ⁶	212.57	212.13	230.35	183.38
应收账款	265.80	278.87	251.28	375.10
其他应收款 ⁷	67.68	59.81	64.27	63.09
存货	167.28	183.65	210.60	185.68
非流动资产（亿元，在总资产中占比%）	169.33	186.64	191.37	194.64
	18.14	18.91	19.23	18.63
其中：固定资产	76.55	84.02	89.56	90.56
在建工程	15.72	9.22	6.93	6.73
无形资产	24.13	20.81	21.12	21.36
期末全部受限资产账面金额	102.17	125.22	115.89	116.50
受限资产账面余额/总资产 (%)	10.95	12.69	11.65	11.15
期末抵质押融资余额（亿元）	60.63	29.08	20.42	21.94

注：根据楚昌集团所提供数据整理、计算。

2023 年末及 2024 年 3 月末，该公司资产总额分别为 995.16 亿元和 1,044.51 亿元，分别较上年末增长 0.83% 和 4.96%，资产规模持续增长。从资产构成来看，主要以流动资产为主，同期末分别为 803.79 亿元和 849.88 亿元，在总资产中占比均在 80% 以上。

该公司流动资产以现金类资产、应收账款、预付款项、其他应收款和存货为主。2023 年末，公司现金类资产余额为 230.35 亿元，包括货币资金 178.81 亿元（受限 82.71 亿元；其中九州通货币资金 169.49 亿元，受限 81.40 亿元）、应收银行承兑汇票 45.04 亿元（受限 1.05 亿元；其中九州通 44.86 亿元，受限 1.05 亿元）和交易性金融

⁶ 现金类资产包括货币资金、应收银行承兑汇票和交易性金融资产。

⁷ 不含应收利息。

资产 6.50 亿元⁸（其中九州通交易性金融资产 0.90 亿元），其中交易性金融资产较上年末减少 19.90%，主要系当期处置理财产品较多所致。同期末，公司应收账款账面价值为 251.28 亿元，较上年末下降 9.89%，主要系公司当期加大对应收账款的清收力度所致，账龄为一年内的应收账款占比超过 80%。公司对县级以上医疗机构、民营医疗机构、药店和医药公司的货款实行风险控制，以把控坏账风险，2023 年末应收账款主要按照账龄累计计提了 8.26 亿元减值准备，当年发生应收账款减值损失为 1.41 亿元。同期末，公司预付款项为 41.39 亿元，主要是预付上游供应商的货款，一年内占比在 99%以上，该科目较上年末下降 30.63%，主要系公司上年末备货保供产品增加预付款，而当期到货所致。同期末，其他应收款为 64.27 亿元，主要包括对非关联方应收款项 13.71 亿元、对关联方应收款项 13.09 亿元、供应商折让 18.09 亿元和医院客户支付的经营保证金 12.63 亿元，其中九州通其他应收款合计 46.96 亿元，主要包括医院客户保证金 12.63 亿元、供应商折让 18.09 亿元、非关联公司应收款⁹6.20 亿元等，非上市体系其他应收款以关联方和非关联方应收款项为主；公司其他应收款较上年末增加 7.45%，主要系供应商折让增加 5.44 亿元，以及对关联公司武汉鑫众锦湖实业有限公司和中山广银投资有限公司（简称“中山广银”）分别增加 1.16 亿元债权转让款和 2.93 亿元资金往来款所致。同期末，存货为 210.60 亿元，较上年末增长 14.68%，主要系经营规模持续增长，公司相应增加了存货储备所致。2024 年 3 月末，公司应收账款较上年末增长 49.28%至 375.10 亿元，主要系受应收回款周期和结算时点影响所致（公司与下游客户通常在每年第二季度末和年末进行应收账款清收）；流动资产中其他科目较上年末变化较小。

该公司非流动资产以固定资产、在建工程、无形资产、长期股权投资、其他权益工具投资、投资性房地产和其他非流动金融资产为主。2023 年末，公司固定资产为 89.56 亿元，较上年末增长 6.60%，主要系公司持续在全国范围布局建设物流中心等近年来逐渐完工转入固定资产，以及购置了一定数量的机器设备等用于日常经营所致；在建工程为 6.93 亿元，主要是分布各省的在建办公楼、物流中心、药品生产车间等，后续仍有一定资本支出规模，较上年末减少 24.81%，主要系所建设的各物流中心陆续完工转入固定资产所致；无形资产为 21.12 亿元，主要是土地使用权和软件等，较上年末增长 1.52%，主要系当年购置的土地使用权和内部研发的软件增加所致；长期股权投资为 19.43 亿元，主要包括子公司九州通对湖北金融租赁股份有限公司投资 10.43 亿元和对湖北通赢股权投资基金合伙企业（有限合伙）投资 1.23 亿元等；其他权益工具投资为 11.85 亿元，主要包括子公司九州通持有对 YANGTUO TECHNOLOGY INC.的股权投资 4.16 亿元、对成都华福医院管理有限公司的股权投资 1.19 亿元、对宜昌东阳光生化制药有限公司 1.16 亿元，较上年末增长 28.86%，主要系增加对北京同仁堂健康药业股份有限公司的股权投资 1.40 亿元，湖北沃田供应链服务有限公司 0.08 亿元等；投资性房地产为 12.80 亿元，主要为房屋、建筑物和土地使用权，较上年末略有下降；其他非流动资产为 0.08 亿元，主要为增值税留抵税额，较上年末下降 96.19%，主要系代建项目减少 1.95 亿元所致。2024 年 3 月末，公司非流动资产构成较上年末变化较小。

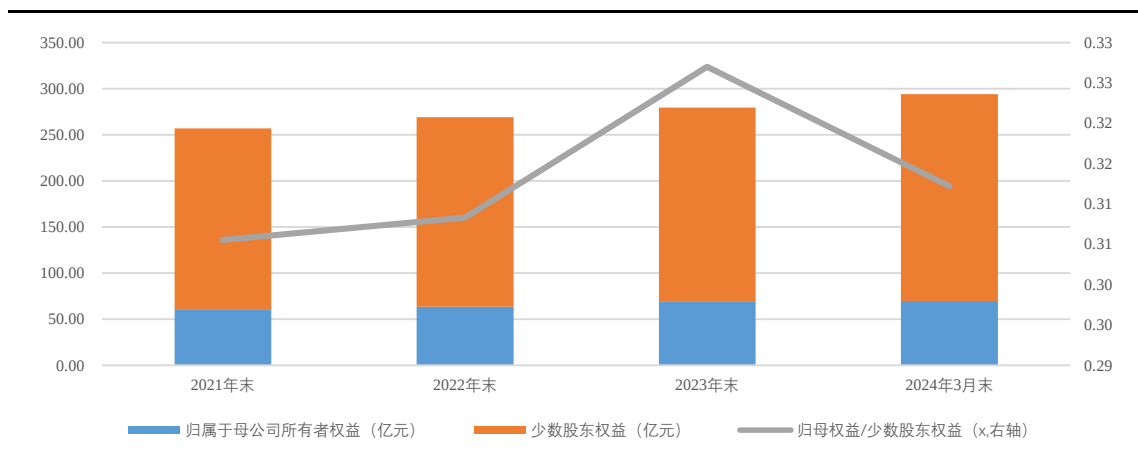
截至 2024 年 3 月末，该公司受限资产账面价值合计 116.50 亿元，占资产总额的比例为 11.15%，主要包括银行承兑汇票保证金、监管账户的货币资金，因保理业务受限的应收账款和取得银行借款质押担保而受限的固定资产、存货、无形资产和投资性房地产等。

⁸ 截至 2023 年末公司交易性金融资产主要包括浙江凯乐士、爱美客、武汉众宇、中泰证券等股票 5.98 亿元及理财产品和持有的九州通 ABS 和 ABN0.40 亿元。

⁹ 九州通非关联公司应收款主要为工程款、往来款和租赁费等。

② 所有者权益

图表 13. 公司所有者权益构成及其变动趋势



注：根据楚昌集团所提供的数据整理、绘制。

从权益资本看，随着经营积累的增加，该公司所有者权益持续增长，2023 年末及 2024 年 3 月末分别为 279.55 亿元和 293.96 亿元。其中，实收资本保持稳定，均为 1.11 亿元；资本公积分别为 21.33 亿元和 21.63 亿元，分别较上年末增长 8.43%和 1.43%；此外，跟踪期内由于公司经营积累，未分配利润持续增加，分别为 46.93 亿元和 47.82 亿元，分别较上年末增长 8.50%和 1.90%。同期末，归属于母公司所有者权益合计为 68.88 亿元和 69.94 亿元，较上年末增长 8.58%和 1.53%。

③ 负债

图表 14. 公司债务结构及核心债务（单位：亿元）

主要数据及指标	2021 年末	2022 年末	2023 年末	2024 年 3 月末
刚性债务	453.66	456.61	450.97	472.55
其中：短期刚性债务	410.32	409.45	407.51	432.35
中长期刚性债务	43.34	47.16	43.45	40.20
应付账款	131.58	147.45	164.41	186.25
合同负债	14.14	25.36	17.50	11.26
其他应付款 ¹⁰	59.87	65.54	65.46	66.58
综合融资成本（年化，%）	3.67	3.51	3.68	—

资料来源：楚昌集团

注：综合融资成本=（本期列入财务费用的利息支出+本期资本化利息支出）/[(期初刚性债务余额+期末刚性债务余额)/2]。

跟踪期内，该公司债务仍集中于短期，2023 年末及 2024 年 3 月末长短期债务比分别为 7.75%和 6.88%，同比波动较小。

从债务构成看，该公司的负债以刚性债务、应付账款、合同负债和其他应付款为主。2023 年末及 2024 年 3 月末，公司刚性债务占负债总额的比重分别为 63.02%和 62.96%，占比变化较小。同期末，应付账款余额分别为 164.41 亿元和 186.25 亿元，分别较上年末增长 11.50%和 13.28%，主要是经营规模的扩大而有所增长，该科目主要是应付药品、医疗器械的采购款，公司与上游客户合作关系较为紧密，应付款账期相对稳定，2023 年末，1 年以内的应付账款占比为 93.69%。同期末，合同负债余额分别为 17.50 亿元和 11.26 亿元，分别较上年末下降 31.02%和 35.65%，跟踪期内下降主要系九州通上年末预收保供产品款在当期实现销售所致。同期末，其他应付款余额分别为 65.46 亿元和 66.58 亿元，其中 2023 年末主要包括保证金及押金 14.13 亿元、非关联方应付款项 20.92 亿元和代收代付项目 8.54 亿元等，其中保证金及押金由九州通主业形成；非关联方应付款项中九州通持有 11.44 亿元（未经合并抵消），非上市体系中主要包括刘兆年对公司的借款 4.49 亿元、东营科创生物化工有限公司借款

¹⁰ 其他应付款不包括应付利息、应付股利，包括了同计入刚性债务的其他借入资金部分，主要系下属子公司上海弘康实业投资有限公司于 2020 年起向兴业证券股份有限公司融入的资金 2023 年末及 2024 年 3 月末相关金额均为 3.23 亿元，利率为 5.20%-6.00%。

2.59 亿元和其他借入的资金 6.65 亿元；代收代付项目主要由资产证券化和应收账款无追保理等出表交易事项所形成。整体看，公司业务运营对资金需求很大，主要依靠短期债务满足，公司面临较大的即期债务偿付压力。

图表 15. 公司 2024 年 3 月末存续刚性债务期限结构（亿元）

到期年份	≤1 年	(1~2 年]	(2~3 年]	(3~5 年]	>5 年	合计
合并口径	432.35	23.24	7.78	1.78	6.23	472.55
母公司口径	34.20	8.97	5.00	—	—	48.16

资料来源：楚昌集团（不含其他中长期刚性债务）。

2023 年末及 2024 年 3 月末，该公司刚性债务总额分别为 450.97 亿元和 472.55 亿元，且以短期刚性债务为主。公司短期刚性债务主要由短期借款、应付票据、交易性金融负债、一年内到期的长期借款和其他流动负债构成。2023 年末及 2024 年 3 月末，公司短期借款分别为 126.28 亿元和 151.41 亿元，分别较上年末下降 5.81%和增长 19.90%，其中 2023 年末较上年末有所下降主要系当期偿还银行借款较多所致，但 2024 年因公司所需营运资金较多，短期借款规模有所回升；同期末，应付票据为 240.06 亿元和 244.34 亿元，较上年末变化较小；交易性金融负债分别为 10.54 亿元和 8.81 亿元，主要为公司发行的可交换债券，截至 2024 年 3 月末主要为“22 楚昌 EB01”、“22 楚昌 EB02”和“22 楚昌 EB03”，余额分别为 3.43 亿元、1.31 亿元和 2.76 亿元，票面利率均为 5.50%；同期末，一年内到期的长期借款分别为 21.74 亿元和 18.80 亿元，较上年末分别增加 13.43 亿元和下降 2.94 亿元，其中 2023 年末大幅上升主要系长期借款到期重分类至该科目所致；同期末，其他短期刚性债务分别为 8.89 亿元和 8.98 亿元，分别较上年末增长 46.34%和下降 0.99%，截至 2024 年 3 月末，主要构成为一年内到期的应付债券 2.31 亿元和其他应付款中其他借入的资金 6.65 亿元。

该公司中长期刚性债务由长期借款、应付债券和其他非流动负债构成。截至 2023 年末和 2024 年 3 月末，公司长期借款分别为 38.34 亿元和 35.07 亿元，较上年末分别下降 4.86%和 8.54%；应付债券分别为 3.95 亿元和 3.97 亿元，全部为“20 楚昌 01”，较上年末减少主要系“20 楚昌 01”部分重分类至一年内到期非流动负债所致；其他非流动负债为 1.17 亿元，分别为对国开行国家发展基金 0.48 亿元，金寨县农业发展投资有限公司 0.10 亿元，安徽金寨经济开发区管理委员会 0.59 亿元。

从借款方式看，2024 年 3 月末该公司银行借款主要包括质押借款 43.83 亿元，抵押借款 17.09 亿元，保证借款 115.82 亿元，信用借款 27.94 亿元等。公司银行借款利率区间为 1.45%-9.23%。此外公司及子公司还通过发行各类债券进行融资，截至 2024 年 3 月末，公司应付债券余额为 3.97 亿元，目前各类债券付息正常。2021~2023 年，公司综合融资成本分别为 3.67%、3.51%和 3.68%，2023 年略有上升。

（2）偿债能力

① 现金流量

图表 16. 公司现金流量状况

主要数据及指标	2021 年度	2022 年度	2023 年度	2024 年 第一季度	2023 年 第一季度
经营环节产生的现金流量净额（亿元）	31.73	37.53	45.36	-37.79	-29.62
其中：业务现金收支净额（亿元）	63.21	70.13	74.71	-20.75	-16.29
投资环节产生的现金流量净额（亿元）	-17.62	20.42	-12.45	-2.38	-2.41
其中：购建固定资产、无形资产及其他 长期资产支付的现金（亿元）	14.21	13.11	10.80	2.18	3.09
筹资环节产生的现金流量净额（亿元）	-21.84	-53.57	-18.02	20.67	15.14

资料来源：楚昌集团。

注：业务现金收支净额是指不包括其他因素导致的现金收入与现金支出的经营环节现金流量净额。

该公司所处药品流通行业，横向比较其经营获现情况在同业中尚属稳定。2023 年及 2024 年第一季度，公司营业收入现金率分别为 100.70%和 80.91%。同期，公司业务现金收支净额分别为 74.71 亿元和-20.75 亿元；其他因素现金收支净额分别为-29.35 亿元和-17.04 亿元，其中现金流入主要包括政府补助、往来款项和利息收入等，现金流出主要包括支付的保证金、代付款项、往来款项、销售费用、管理费用及研发费用等；经营活动产生的现金流

量净额分别为 45.36 亿元和-37.79 亿元。

在投资活动方面，该公司新建、扩建物流中心，以及为新建的物流中心购买土地，使得跟踪期内投资活动现金流出较大。2023 年及 2024 年第一季度，公司投资活动产生的现金流量净额分别为-12.45 亿元和-2.38 亿元。同期，公司购建与处置固定资产、无形资产及其他长期资产形成的净流出额分别为 10.80 亿元和 2.18 亿元，该类现金流预计将在较长一段时间内持续呈现净流出状态。同期，回收投资与支付净流入额分别为-6.08 亿元和-0.35 亿元，其中，2023 年度较上年由净流入转为净流出，主要系处置持有其他公司股票收回的投资款较上年同比有所减少所致；此外，同期公司其他因素对投资环节现金流量影响净额分别为-0.07 亿元和-0.04 亿元，主要为九州通申购理财产品和赎回理财产品导致其波动较大。

在筹资活动方面，2023 年及 2024 年第一季度，该公司筹资活动产生的现金流量净额分别为-18.02 亿元和 20.67 亿元，其中 2023 年由于偿还到期债务规模较大及九州通赎回优先股支付的现金较多所致，导致当年筹资性现金流呈现净流出。日常经营中上游供应商承付时限和下游客户赊销要求使得公司购、销环节的收、付款在结算时间、收支结构上不匹配，经营对资金配置需求量大，形成阶段性的资金紧张。公司经营性支出和资本性支出主要通过新增金融机构借款及发行债券等方式满足，随着经营规模的扩大，公司为满足生产经营需要而取得借款的规模持续增加，未来融资规模或将进一步扩大。

② 偿债能力

图表 17. 公司偿债能力指标值

主要数据及指标	2021 年度	2022 年度	2023 年度
EBITDA（亿元）	48.36	51.47	52.06
EBITDA/全部利息支出（倍）	2.98	3.22	3.12
EBITDA/刚性债务（倍）	0.11	0.11	0.11

资料来源：根据从楚昌集团所提供数据整理、计算。

2023 年，该公司 EBITDA 为 52.06 亿元，同比略有增长，主要来源于同期利润总额和列入财务费用的利息支出。同期，公司 EBITDA 对刚性债务的覆盖倍数为 0.11 倍，与上年持平；EBITDA 对利息支出的覆盖倍数有所下降，为 3.12 倍。

4. 调整因素

该公司旗下子公司九州通作为医药流通行业龙头企业，市场竞争地位较突出，跟踪期内，经营规模持续扩大，并贡献稳步增长的经营性现金流，对债务的保障程度有所提高。

（1）流动性/短期因素

图表 18. 公司资产流动性指标值

主要数据及指标	2021 年末	2022 年末	2023 年末	2024 年 3 月末
流动比率（%）	122.70	120.89	121.03	121.03
速动比率（%）	89.11	84.14	83.09	89.25
现金比率（%）	34.15	32.04	34.69	26.11

资料来源：根据从楚昌集团所提供数据整理、计算。

该公司药品流通业务的运营模式存在垫资行为，日常运营对资金需求规模偏大，因而流动负债总额随经营规模的扩大而持续增长，公司持续面临一定的资金流动性风险。2023 年末及 2024 年 3 月末，公司流动比率均为 121.03%；现金比率分别为 34.69%和 26.11%。

该公司与多家银行建立了长期合作关系，并获得较多银行授信额度。截至 2024 年 3 月末，公司合并口径取得的银行贷款授信总额度为 670.18 亿元，尚未使用的授信额度为 220.70 亿元。同期末，公司非上市体系取得银行贷款授信总额度为 63.22 亿元，尚未使用的授信额度为 14.14 亿元。

(2) ESG 因素

跟踪期内，该公司董事和监事无人员变动，高级管理人员霍凤珍辞任投资副总经理。

近三年来，该公司在信息透明度方面不存在重大缺陷，未出现延期披露财务报表，已披露财务报表未出现重大会计差错；未受到监管处罚。社会责任和环境方面，近年来公司未发生重大安全生产事故，未出现因环境问题受到重大行政处罚的情况。

根据该公司提供的 2024 年 5 月 10 日的《企业信用报告》，跟踪期内，公司本部及核心子公司九州通无债务违约记录。

(3) 表外事项

截至 2024 年 3 月末，该公司无对外担保事项。同期末，子公司九州通作为原告的单项金额较大的未决诉讼案件标的金额共计 5.32 亿元，该公司已经对有关未决诉讼案件可能遭受的损失进行预计并计提了 4.29 亿元坏账准备。

(4) 其他因素

该公司下属子公司九州通作为我国最大的民营药品流通企业，已建立起全国性的销售网络，物流仓储系统及供应链体系完善，上下游客户合作关系稳定，规模优势较显著。在 2023 年中国药品流通行业批发企业主营业务收入排名中九州通位列第四位。2021~2023 年，九州通经营性现金流净额分别为 34.59 亿元、39.86 亿元和 47.48 亿元，同比分别增长 0.44%、15.24%和 19.10%，为公司贡献了稳步增长的经营性现金流，对债务的保障程度有所提高。

跟踪期内，因经营及管理需要，该公司与股东及其他关联方之间存在一定关联交易，主要是采购药品、接受运输、销售药品、商品等。2023 年，公司向关联方采购商品支付的金额为 4.60 亿元，占公司营业成本的比重为 0.33%；向关联方销售商品 4.24 亿元，占公司营业收入的比重为 0.28%。此外，公司与关联企业存在较大金额的资金往来¹¹。截至 2023 年末，公司应收关联方款项合计 16.48 亿元，包括应收账款 1.86 亿元、预付款项 1.53 亿元、其他应收款 13.09 亿元，资金占用规模较大；此外应付关联方款项合计 6.06 亿元，主要为对公司股东刘兆年的其他应付款 4.49 亿元。

该公司为投资控股型企业，业务经营主要通过子公司开展，本部业务规模占比很小。截至 2023 年末，公司本部资产总额为 56.80 亿元，其中货币资金 5.90 亿元（全部为非受限货币资金），存量余额较小；其他应收款 5.97 亿元，较上年末下降 61.25%，主要系关联方款项减少所致，其中账龄在 3 年以上的款项占比超过 20%；长期股权投资 39.63 亿元，主要是子公司九州通、上海弘康实业投资有限公司和北京点金投资有限公司的股权，期末账面余额分别为 18.44 亿元、8.47 亿元和 4.07 亿元。同期末，公司本部负债规模为 51.65 亿元，其中刚性债务和其他应付款分别为 46.58 亿元和 4.96 亿元，其中其他应付款主要为刘兆年借给公司的款项 4.49 亿元。截至 2023 年末，公司本部资产负债率为 90.94%，公司本部整体债务负担重，且集中在银行借款等刚性债务。

图表 19. 2023 年末公司本部其他应收款主要明细（单位：万元）

欠款方	金额	形成原因
子公司	——	——
亳州九州通中药物流产业投资有限公司	5,729.88	子公司往来款
洪湖市浪打浪水产食品有限公司	1,652.13	子公司往来款
罗田福苓置业发展有限公司	2,877.65	子公司往来款
合并范围外	——	——
武汉鑫众锦湖实业有限公司	9,005.30	该笔款项为东西湖地块项目相关的资金投入
武汉长江带钢有限责任公司	4,239.63	该笔款项为东西湖地块项目相关的资金投入
合计	23,504.59	—

¹¹ 该公司关联交易约定以净额结算的，应收应付关联方款项以抵销后金额核算。

资料来源：楚昌集团

截至 2023 年末，该公司本部刚性债务规模为 46.58 亿元，较上年末下降 6.52%，其中短期刚性债务为 32.63 亿元，主要包括短期借款 20.80 亿元、交易性金融负债 9.44 亿元（“22 楚昌 EB01”、“22 楚昌 EB02”和“22 楚昌 EB03”）、一年内到期非流动负债 2.39 亿元，银行短期借款方面主要通过续贷和流贷置换，交易性金融负债主要通过直接换股或各业务板块营业收入及经营性现金流、九州通的利润分配及股票质押或变现；长期刚性债务为 13.95 亿元，包括长期借款 10.00 亿元以及应付债券合计余 3.95 亿元（“20 楚昌 01”）。2023 年，公司本部分别实现营业收入和净利润 0.47 亿元和-1.00 亿元，利润主要来自于子公司的投资收益，当期净利润亏损主要系当期投资收益同比有所下滑所致。同期，公司本部经营性现金流净额为-0.92 亿元。

该公司本部银行借款主要通过质押九州通股权融资，而公司核心资产集中在上市子公司九州通，公司对相关资源的调配亦受到一定限制。截至 2024 年 6 月 25 日，公司及其一致行动人合计持有九州通股份 23.67 亿股（占九州通总股本的 46.95%），其所持九州通股份中已质押的股份总额累计为 12.03 亿股（占其所持九州通股份总数的 50.80%；占九州通股份总数的 23.85%），未质押的股份市值约 64.18 亿元（按照九州通 2024 年 6 月 25 日前 30 个交易日收盘价均价 5.51 元/股计算）。截至评级报告出具日，公司及其一致行动人所持九州通股权仍有较大规模处于质押状态，需关注其后续的再融资能力及中长期债务融资情况。

5. 同业比较分析

新世纪评级选取了南京医药股份有限公司和重庆医药（集团）股份有限公司作为该公司的同业比较对象。上述主体均以医药流通为主业，具有较高的可比性。

该公司下属子公司九州通作为我国最大的民营药品流通企业，已建立起全国性的销售网络，物流仓储系统及供应链体系完善，上下游客户合作关系稳定，规模优势较显著。与上述两家同业企业相比，公司医药流通业务经营规模和营业收入高，销售毛利率和销售净利率较高，盈利能力较强，资产负债率略低于对比企业，且 EBITDA 对刚性债务本息的保障程度处于上述两家同业企业之间，但仍面临短期债务压力。

担保人信用质量跟踪分析

20 楚昌 01 由湖北省融资担保集团有限责任公司（原名湖北省担保集团有限责任公司、湖北中企投资担保有限公司，以下简称“湖北省担保”）提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。湖北省担保成立于 2005 年 2 月，初始注册资本 7100 万元，是由湖北联投资本投资发展有限公司¹²（以下简称“湖北联投资本”）和湖北融汇投资担保集团有限公司（以下简称“融汇担保”）共同设立的国有省级担保机构，其出资比例分别为 98.59%和 1.41%。后经多次增资及股权变更，2016 年末湖北省担保注册资本增至 50 亿元，湖北联投资本和融汇担保的持股比例分别为 99.98%和 0.02%。2019 年，湖北省担保引入战略投资者中国农发重点建设基金有限公司¹³（以下简称“农发基金”），注册资本增至 75 亿元，同时融汇担保将其所持湖北省担保 0.02%股份转让给湖北联投资本，湖北联投资本和农发基金分别持股 66.67%和 33.33%。截至 2023 年末，湖北省担保的注册资本及股权结构未再变更，其最终控制方仍为湖北联投资集团有限公司，实际控制人为湖北省人民政府国有资产监督管理委员会。

截至 2023 年末，湖北省担保经审计的合并口径总资产为 195.71 亿元，股东权益为 155.46 亿元，其中归属于母公司股东权益为 152.50 亿元；当年实现营业总收入 14.87 亿元，净利润 8.09 亿元，其中归属于母公司股东的净利润为 7.91 亿元。

湖北省担保主要从事债券担保、贷款担保等融资担保业务，履约担保等非融资担保业务，委托贷款和信托计划等债权投资以及融资租赁业务等。其中服务中小微企业的政策性担保业务目前主要由子公司湖北省中小微企业融资担保有限公司（以下简称“中小微担保”）负责，债权投资和融资租赁业务系分别由子公司湖北省中经贸易有限公司和湖北省融资租赁有限责任公司开展。近年来，湖北省担保作为国有省级担保机构逐步调整经营思路，本部以债券担保业务为核心，并开发非融保函业务；由子公司中小微担保负责新型“政银担”、国担基金合作机制下的中小微企业担保；资金运用方面本部持续加大债券投资，子公司中经贸易则逐步压缩委托贷款、信托计

¹² 原名湖北中经中小企业投资有限公司，后于 2016 年更名为湖北中经资本投资发展有限公司，又于 2020 年更为现名。

¹³ 农发基金成立于 2015 年，注册资本 500 亿元，系中国农业发展银行旗下，经国家发改委审批的重点领域建设项目基金。该基金按照“保本经营”原则合理确定具体项目的投资收益率，为重点项目提供低成本、中长期的资本金支持。

划等非标债权投资。具体来看，湖北省担保债券担保客户主要为城投平台，近两年业务增速较快；受监管政策影响，湖北省担保信托计划担保业务已于 2021 年末清零。子公司中小微担保设立后业务发展较快，但“风险-收益”水平尚待检验。湖北省担保非融担保主要为工程类保函业务，2022 年以来业务规模稳步扩大。湖北省担保本部债券投资规模持续上升，子公司中经贸易的非标类债权投资业务近两年不再新增且存量规模持续压降；随着本轮房地产企业债务危机爆发，湖北省担保部分投资资产面临一定的信用风险管控压力。

整体来看，湖北省担保提供的担保进一步增强了 20 楚昌 01 的安全性。

跟踪评级结论

综上，本评级机构评定楚昌集团主体信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定，20 楚昌 01 信用等级为 AAA。

相关实体主要数据概览

全称	简称	与公司关系	母公司 持股比例（%）	主营业务	2023 年（末）主要财务数据（亿元）					备注
					刚性债务余额	所有者权益	营业收入	净利润	经营环节现 金净流入量	
楚昌投资集团有限公司	楚昌集团	本级	—	投资管理	46.58	5.15	0.47	-1.00	-0.92	母公司口径
九州通医药集团股份有限 公司	九州通	二级子公司	36.23	药品、医疗器械等产品的 批发、零售连锁及药品生 产和研发以及增值服务业务	384.73	294.77	1,501.40	22.90	47.48	
上海弘康实业投资有限公 司	上海弘康	二级子公司	90.23	实业投资	-	7.48	2.00	1.43	-0.25	
北京点金投资有限公司	北京点金	二级子公司	90.00	实业投资	-	4.04	0.01	0.30	-0.08	
洪湖市浪打浪水产食品有 限公司	洪湖浪打浪	二级子公司	96.74	水产品研发、生产、销售	-	0.76	-	-0.78	0.10	
洪湖市万农水产食品有限 公司	万农水产	二级子公司	93.75	水产品及其副产品加工、销 售、研发	1.10	-0.36	2.66	-0.68	0.29	
甘肃顶乐农牧有限责任公 司	顶乐农牧	二级子公司	61.92	畜禽的饲养、批发、销售	3.46	2.48	8.20	-0.11	-0.88	
湖北九州通置业发展有限 公司	九州通置业	三级子公司	90.23	房地产开发与经营	-	0.54	1.74	-0.46	0.19	
内蒙古佳瑞米精细化工有 限公司	佳瑞米化工	三级子公司	68.55	农药、农药中间体及精细 化工品的生产、研发及贸 易	3.33	4.42	6.86	0.66	0.55	
大连九信精细化工有限公 司	大连九信	二级子公司	90.48	农药、医药中间体等精细 化工品的研发与生产	6.78	6.91	11.52	0.75	0.27	

注：根据楚昌集团 2023 年度审计报告附注及所提供的其他资料整理。

附录四：

同类企业比较表

核心业务：医药商业 归属行业：医药流通

企业名称（全称）	最新主体 信用等级/展 望	2023 年度经营数据						2023 年末财务数据/指标			
		净资产 （亿元）	EBITDA （亿元）	销售净利率 （%）	营业收入 （亿元）	销售毛利率 （%）	总资产周转率 （次/年）	权益资本与刚性债务比 率 （×）	资产负债率 （%）	EBITDA/全部利息支 出 （倍）	EBITDA/刚性债 务 （倍）
南京医药股份有限公司	AA+/稳定	72.55	16.31	1.33	535.90	6.18	1.78	0.67	74.46	4.35	0.15
重庆医药(集团)股份有限公司	AA+/稳定	142.52	27.81	1.05	783.61	7.79	1.35	0.61	76.48	2.13	0.12
九州通医药集团股份有限公司	AA+/稳定	294.77	50.38	1.53	1,501.40	7.80	1.62	0.77	68.23	3.87	0.13
发行人	AA+/稳定	279.55	52.06	1.25	1,525.97	8.22	1.54	0.62	71.91	3.12	0.11

注：南京医药股份有限公司、重庆医药(集团)股份有限公司和九州通医药集团股份有限公司是公开市场发债企业但并非本评级机构客户，相关数据及指标来自公开市场可获取数据及计算，或存在一定局限性。

附录五：

发行人主要财务数据及指标

主要财务数据与指标[合并口径]	2021 年/末	2022 年/末	2023 年/末	2024 年 第一季度/末
资产总额 [亿元]	933.20	987.02	995.16	1,044.51
货币资金 [亿元]	155.12	177.45	178.81	158.68
刚性债务[亿元]	453.66	456.61	450.97	472.55
所有者权益 [亿元]	256.87	269.21	279.55	293.96
营业收入[亿元]	1,251.29	1,435.01	1,525.97	409.60
净利润 [亿元]	18.09	20.43	19.14	4.45
EBITDA[亿元]	48.36	51.47	52.06	—
经营性现金净流入量[亿元]	31.73	37.53	45.36	-37.79
投资性现金净流入量[亿元]	-17.62	20.42	-12.45	-2.38
资产负债率[%]	72.47	72.72	71.91	71.86
权益资本与刚性债务比率[%]	56.62	58.96	61.99	62.21
流动比率[%]	122.70	120.89	121.03	121.03
现金比率[%]	34.15	32.04	34.69	26.11
利息保障倍数[倍]	2.47	2.66	2.57	—
担保比率[%]	—	—	—	—
营业周期[天]	127.75	117.81	114.78	—
毛利率[%]	8.22	8.05	8.22	7.20
营业利润率[%]	2.16	1.89	1.74	1.39
总资产报酬率[%]	4.40	4.42	4.32	—
净资产收益率[%]	7.18	7.77	6.98	—
净资产收益率*[%]	1.33	6.82	5.56	—
营业收入现金率[%]	97.03	99.39	100.70	80.91
经营性现金净流入量与流动负债比率[%]	5.30	5.84	6.84	—
非筹资性现金净流入量与负债总额比率[%]	2.13	8.31	4.59	—
EBITDA/利息支出[倍]	2.98	3.22	3.12	—
EBITDA/刚性债务[倍]	0.11	0.11	0.11	—

注：表中数据依据楚昌集团经审计的 2021~2023 年度及未经审计的 2024 年第一季度财务数据整理、计算。

指标计算公式

资产负债率(%)=期末负债合计/期末资产总计×100%
权益资本与刚性债务比率(%)=期末所有者权益合计/期末刚性债务余额×100%
流动比率(%)=期末流动资产合计/期末流动负债合计×100%
现金比率(%)=[期末货币资金余额+期末交易性金融资产余额+期末应收银行承兑汇票余额]/期末流动负债合计×100%
利息保障倍数(倍)=(报告期利润总额+报告期列入财务费用的利息支出)/(报告期列入财务费用的利息支出+报告期资本化利息支出)
担保比率(%)=期末未清担保余额/期末所有者权益合计×100%
营业周期(天)=365/[报告期营业收入/(期初应收账款余额+期末应收账款余额)/2]+365/[报告期营业成本/(期初存货余额+期末存货余额)/2]
毛利率(%)=1-报告期营业成本/报告期营业收入×100%
营业利润率(%)=报告期营业利润/报告期营业收入×100%
总资产报酬率(%)=(报告期利润总额+报告期列入财务费用的利息支出)/(期初资产总计+期末资产总计)/2×100%
净资产收益率(%)=报告期净利润/(期初所有者权益合计+期末所有者权益合计)/2×100%
净资产收益率*(%)=报告期归属于母公司所有者的净利润/(期初归属母公司所有者权益合计+期末归属母公司所有者权益合计)/2×100%
营业收入现金率(%)=报告期销售商品、提供劳务收到的现金/报告期营业收入×100%
经营性现金净流入量与流动负债比率(%)=报告期经营活动产生的现金流量净额/(期初流动负债合计+期末流动负债合计)/2×100%
非筹资性现金净流入量与负债总额比率(%)=(报告期经营活动产生的现金流量净额+报告期投资活动产生的现金流量净额)/(期初负债合计+期末负债合计)/2×100%
EBITDA/利息支出[倍]=报告期 EBITDA/(报告期列入财务费用的利息支出+报告期资本化利息)
EBITDA/刚性债务[倍]=EBITDA/(期初刚性债务余额+期末刚性债务余额)/2]

上述指标计算以公司合并财务报表数据为准。

刚性债务=短期借款+应付票据+一年内到期的长期借款+应付短期融资券+应付利息+长期借款+应付债券+其他具期债务

EBITDA=利润总额+列入财务费用的利息支出+固定资产折旧+无形资产及其他资产摊销

附录六：

担保人主要数据及指标

主要财务数据与指标[合并口径]	2021 年（末）	2022 年（末）	2023 年（末）
资产总额[亿元]	150.46	183.19	195.71
货币资金[亿元]	43.16	35.91	45.80
所有者权益[亿元]	119.83	133.64	155.46
实收资本[亿元]	75.00	75.00	75.00
刚性债务[亿元]	15.23	39.25	38.59
营业总收入[亿元]	11.29	12.50	14.87
担保业务收入[亿元]	8.62	9.10	10.31
净利润[亿元]	7.23	7.82	8.09
担保发生额[亿元]	256.89	303.80	343.47
担保责任余额[亿元]	397.43	542.51	694.89
融资性担保责任余额[亿元]	393.93	519.79	663.60
I 级资产[亿元]	64.47	73.91	90.56
当期担保代偿额[亿元]	1.92	0.96	1.31
风险准备金[亿元]	10.36	13.43	16.32
融资性担保责任放大倍数[倍]	4.17	4.64	4.91
净资产收益率[%]	6.22	6.17	5.60
风险准备金/应收代偿款[倍]	2.30	2.57	3.37
累计担保代偿率[%]	0.50	0.48	0.73
当期担保代偿率[%]	0.65	0.78	0.87
累计代偿回收率[%]	44.12	43.45	52.23
I 级资产比例[%]	59.01	60.57	62.16
III 级资产比例[%]	26.02	27.05	28.53

注 1：表中数据依据湖北省担保经审计的 2021-2023 年度财务数据整理、计算；

注 2：2023 年湖北省担保调整利润表披露格式，将债券投资收益及银行利息收入等计入营业总收入，表中 2023 年营业总收入与 2021 - 2022 年营业总收入计算口径存在差异；

注 3：表中融资性担保责任放大倍数及 I-III 级资产相关数据为母公司口径数据，融资性担保责任余额及融资性担保责任放大倍数系根据《融资担保责任余额计量办法》计算，I-III 级资产及比例根据《融资担保公司资产比例管理办法》统计取得，由湖北省担保提供。

指标计算公式

前十大客户集中度=期末前十大客户融资担保余额/期末融资担保余额×100%

单一客户集中度=期末第一大客户融资担保余额/期末融资担保余额×100%

当期担保代偿率=当期担保代偿金额/当期累计解除担保金额×100%

累计担保代偿率=近三年累计代偿金额/近三年累计解除担保金额×100%

应收代偿款净额/调整后净资产=期末应收代偿款净额/期末调整后净资产×100%

累计代偿回收率=近三年累计代偿回收金额/近三年累计代偿金额×100%

净资产收益率=净利润/(上期末净资产+本期末净资产)/2×100%

调整后净资产=所有者权益-应收代偿款-其他权益工具-持有其他未并表担保公司股权

担保放大倍数=期末担保余额/期末净资产

融资性担保放大倍数=期末融资性担保余额/期末净资产（未考虑风险系数）

上述指标计算以公司合并财务报表数据为准。

刚性债务=短期借款+应付票据+一年内到期的长期借款+应付短期融资券+应付利息+长期借款+应付债券+其他具期债务

EBITDA=利润总额+列入财务费用的利息支出+固定资产折旧+无形资产及其他资产摊销

附录七：

评级结果释义

本评级机构主体信用等级划分及释义如下：

等级		含义
投资级	AAA 级	发行人偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
	AA 级	发行人偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
	A 级	发行人偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
	BBB 级	发行人偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
投机级	BB 级	发行人偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
	B 级	发行人偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
	CCC 级	发行人偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
	CC 级	发行人在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
	C 级	发行人不能偿还债务

注：除 AAA 级、CCC 级及以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

本评级机构中长期债券信用等级划分及释义如下：

等级		含义
投资级	AAA 级	债券的偿付安全性极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低。
	AA 级	债券的偿付安全性很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低。
	A 级	债券的偿付安全性较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低。
	BBB 级	债券的偿付安全性一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般。
投机级	BB 级	债券的偿付安全性较弱，受不利经济环境影响很大，有较高违约风险。
	B 级	债券的偿付安全性较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高。
	CCC 级	债券的偿付安全性极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高。
	CC 级	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债券本息。
	C 级	不能偿还债券本息。

注：除 AAA 级、CCC 级及以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

附录八：

发行人历史评级

评级类型	评级情况分类	评级时间	评级结果	评级分析师	所使用评级方法和模型的名称及版本	报告（公告）链接
主体评级	历史首次评级	2019 年 10 月 22 日	AA+/稳定	李一、王婷亚	新世纪评级方法总论（2012） 工商企业评级方法概论（2014） 工商企业评级模型（通用）MX-GS001（2019.8）	报告链接
	前次评级	2023 年 10 月 24 日	AA+/稳定	黄梦蛟、李雨聪	新世纪评级方法总论（2022） 工商企业评级模型（通用）FM-GS001（2022.12）	＝
	本次评级	2024 年 6 月 28 日	AA+/稳定	黄梦蛟、熊桦	新世纪评级方法总论（2022） 工商企业评级模型（通用）FM-GS001（2022.12）	＝
债项评级	历史首次评级	2019 年 10 月 22 日	AAA	李一、王婷亚	新世纪评级方法总论（2012） 工商企业评级方法概论（2014） 工商企业评级模型（通用）MX-GS001（2019.8）	报告链接
	前次评级	2023 年 6 月 27 日	AAA	黄梦蛟、翁斯喆	新世纪评级方法总论（2022） 工商企业评级模型（通用）FM-GS001（2022.12）	报告链接
	本次评级	2024 年 6 月 28 日	AAA	黄梦蛟、熊桦	新世纪评级方法总论（2022） 工商企业评级模型（通用）FM-GS001（2022.12）	＝

注：上述评级方法及相关文件可于新世纪评级官方网站查阅，历史评级信息仅限于本评级机构对发行人进行的评级。