

| | |
|--------------------|--|
| <p>投资者关系活动内容记录</p> | <p>问题 1：公司给安费诺供应什么类型的线材？ 回答：公司已服务厦门安费诺电子装配有限公司（AST）已经二十多年，主要向其提供高频高速数据线材及消费电子及工业控制线材。</p> <p>问题 2：公司近年高频高速线材的营收？ 回答：近几年公司高频高速线材平均营收约为 7000 多万元。</p> <p>问题 3：公司是否有柜外 224G 的线材？ 回答：公司暂无生产 112、224G 的线材。</p> <p>问题 4：公司高频高速线的毛利率情况？ 回答：公司生产销售的高频高速线材包括 PCIe4.0/5.0/6.0 等多种品类规格，平均毛利率大约在 30%-40%左右。</p> <p>问题 5：公司高频高速线材扩产进度？ 回答：公司根据客户需求及时采购机器设备，对高频高速线材实施产能扩充，目前公司新增设备分批陆续到位，经调试成功后投入生产，后续高频高速线材产能将得到稳步释放。</p> <p>问题 6：2022 年重大资产兼并购收购的子公司中德电缆后续怎么管理？ 回答：广东中德电缆有限公司主营业务为通信电缆的研发、制造和销售，生产的产品主要包括 RRU 用 D 型阻燃电源线、5G 产品用光电混合缆（无线）、5G 产品用光电混合缆（ODN）、AP 用光电混合缆组件、各类定制电气装备用电缆及相关组件等，已经广泛</p> |
|--------------------|--|

| | |
|--------------|--|
| | <p>应用于通信基站、机房、数据中心、光伏等场景，主要客户为华为、中兴，2023 年实现净利润约 8200 万元。</p> <p>公司收购中德电缆后，完成其董事会改组及高管的聘任，保留了原高管团队，外派副董事长及财务总监，加强财政控制和规范运营，同时增加两个公司间交流，优化整合资源及确保发展方向与总部整体战略保持一致。收购完成后，公司以中德净利润为考核，授予广东中德电缆有限公司 40 位核心骨干激励对象共计 3,435,000 股限制性股票。2024 年 6 月 24 日，第一个限售期的业绩及员工绩效考核目标达成，其对应的股份解锁上市流通。</p> <p>问题 7：公司新推出的股权激励计划的目标是？</p> <p>回答：全球经济形势不明朗的大背景下，公司为激励核心人员推出 2024 年股权激励计划，以净利润及员工个人绩效为考核指标，以 2023 年净利润为基数，接下来 3 年实现净利润增长率不低于 30%、50%、75%。以上目标主要考虑了公司的历史业绩、经营环境、行业状况，以及公司未来的发展战略等因素的综合影响，具有一定的挑战性，有助于提升公司竞争能力以及调动员工的积极性，确保公司未来发展战略和经营目标的实现。</p> |
| 附件清单 (如有) | 无 |
| 日期 | 截至 2024 年 7 月 5 日 |