

合肥江航飞机装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	国投瑞银基金：李轩，首钢基金：董宇鑫、周爵祺，广发基金：顾益辉，中信建投：黎韬扬、王春阳，国元证券：马捷，北京文博启盛：白天、程严、刘艳丽、张广泰、许文琪，保利汇鑫：韩卓然、丁梓晨，鼎萨投资：张王品，红珊瑚资产：唐子逸，成都产投：李杰，诚通基金：徐可，大家资产：方城林，淡水泉投资：陈晓生、周坤凯，点石投资：杨紫琪，东北证券：黄泽、王一鸣、王风华，东吴证券：苏立赞、高正泰，东兴基金：周昊，方正证券：黄凯伦，泽源资产：吴金勇，光大保德信基金：王艺伟、林凤，光大证券：王凯、冷昊，国创基金：张嘉芮，国泰君安：宋博，中航证券：梁晨、宋浩田、耿乙、洪瑶、李博伦、刘军、倪雅彤，国元证券：石昆仑，合肥建投资本：葛浩然，厚雪基金：黄思琴，华安基金：花超，华泰证券：刘新宇，华西证券：向阳，华夏基金：胡斌，华源证券：王光源、杜见平、彭海兰、强玲、芮泽文，混沌投资：万大平，君和资本：季刘昱，凯丰投资：黄杨，卓戴资本：汤昆仑，信达证券：任旭欢，信银理财：周桂华，兴业证券：揭敏、李博彦、周登科，禹田资本：郭星岩，煜德投资：管俊玮，中信资管：杨晓宇，天风证券：王泽宇，山石基金：吕海龙，阿尔法基金：朱黎斌，万家基金：吴欣烨，诚旻投资：陈威，天治基金：顾申尧，鼎萨投资：岳永明，睿亿投资：于航，富安达基金：孙绍冰，汇泉基金：周晓东，循远资产：田超平，国投证券：宋子豪，南昌产投：伍行健，华能信托：辛亮，齐芯投资：徐腾，长江证券：杨继虎，南方天辰：杨楠森，民生理财：张月红
时间	2024年6月-7月5日
地点	公司6001会议室
上市公司参与人员	董事长、总经理：邓长权，副总经理、总会计师：孙军，董事会秘书：袁乃国
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、基本情况介绍</p> <p>合肥江航飞机装备股份有限公司（以下简称“合肥江航”或“公司”）成立于2007年12月，隶属于中国航空工业集团公司，为航空工业机载板块的国有大型高新技术企业，注册资本7.91亿元，主营业务包括航空供氧分系统、燃油惰性化防护分系统，飞机副油箱，氧气系统测试设备、敏感元件，军用雷达、方舱、坦克、导弹、船舶系列军用空调等军品业务，以及民营特种制冷产业和制氧机、空气净化器、水净化器等医疗健康产业类的民品</p>

业务。六十年的发展历程，公司已成为国内航空氧气系统及机载油箱惰性化防护系统专业化研发制造基地，国内最大的飞机副油箱及国内领先的军用特种制冷设备制造商。公司自 2016 年启动混合所有制改革试点，通过聚焦主业，退出非主业；引入外部投资者，实施核心员工持股计划；完善公司治理，强化激励，提高企业效益水平。2020 年 7 月 31 日，合肥江航成功登陆上海证券交易所科创板，成为科创板“国家混改试点企业第一股”与“军工央企第一股”。

二、互动问答

1、请介绍一下公司 2023 年公司生产经营情况。

2023 年是全面贯彻党的二十大精神的开局之年，也是“十四五”规划的承上启下之年。一年来，公司牢牢把握稳中求进工作总基调，紧密结合各利益相关方要求，坚持以党的政治建设为统领，认真履行强军首责，强化科技创新驱动，持续打造核心竞争能力，着力提升产业韧性，以能力拓市场，用改革增动力，向管理要效益，扎实推动各项工作取得显著成效，为努力推动高质量发展奠定了有利局面。2023 年，实现营业收入 12.14 亿元，同比增长 8.89%；实现归母净利润 1.93 亿元，同比下降 20.9%；经营活动产生的现金流量净额 0.61 亿元；研发投入占营业收入比例达 12.92%，同比增长 0.49 个百分点。

2、请展开介绍下 2023 年公司航空业务各板块收入情况。

2023 年公司航空业务继续保持稳定增长，实现收入 8.61 万元，占营业收入 70.92%，同比增长 17.91%。其中航空氧气系统实现收入 6.01 亿元，同比增长 15.81%，机载油箱惰性防护系统实现收入 1.58 亿元，同比增长 26.90%，飞机副油箱实现营业收入 1.03 亿元，同比增长 17.62%。

3、2023 年度公司营业收入和利润增速放缓的主要原因？

2023 年公司实现营业收入 12.14 亿元，归属于母公司所有者的净利润 1.93 亿元，较上年同期有所放缓或下降，主要原因是子公司特种制冷业务受行业政策变化和市场环境等因素影响、新项目暂未形成批量订货，收入规模未达预期。

4、公司 2023 年在民机方面取得了哪些进展？

2023 年公司积极贯彻国家战略部署，以重点民机型号为牵引，以干线飞机、支线飞机、通用飞机、民用直升机氧气、惰化系统配套为主线。在核心能力建设方面，突破了微型肺式供氧调节技术、自适应机载惰化防护等新技术，全系统产品均已突破适航验证技术，初步建立了民机研发体系、适航验证基础设施与验证能力。在产业链供应链建设方面，公司依托 AG600 及 MA700 项目，已打通氧气、惰化全系统产品的国内供应链，实现国产化装机件交付，自主可控能力不断提升。在人才队伍建设方面，公司加大民机人才引进力度和资源保障，从业人员已由 2019 年的不足 10 人增长至 60 余人，民机研发队伍不断壮大，为后续民机产业的高速发展奠定了坚实基础。

2023 年公司氧气系统配套装机 AG600 灭火型飞机，支持飞

机完成水陆海上首飞及 12 吨投汲水试飞试验；惰化系统配套装机 MA700 飞机，完成了 MA700 国产化飞机氧气系统、惰化系统设计评审；完成 ARJ21-某系列机型、AC 直升机配套产品的随机适航取证；参与中国商飞创新谷的建设，按计划推进 C929、C919 等机型氧气系统和惰性化防护系统的竞标工程化研制工作；空气分离装置已取得波音 737NG 系列飞机 PMA 证书，产品实现在部分航司装机零的突破。

未来，公司进一步落实民机主责战略定位部署，依托干、支线飞机、通用飞机、民用直升机四大平台，围绕核心技术、核心产品、核心业务、核心市场，形成四大平台配套产品谱系，建立可持续发展的平台化系列化产品线，形成基本完备的民机机载系统研制和售后服务能力，为客户提供全生命周期的系统解决方案。

5、简要介绍一下公司地面保障/训练设备和敏感元件涉及哪些业务？

公司地面保障/训练设备的开发和研制主要包括航空内外场检测设备、飞行员训练设备、环控供氧设备等，相关产品应用于机载氧气设备及部件性能测试、陆军装备的车载制氧装置和高原阵地环控系统。公司敏感元件产品主要包括密闭元件、敞口元件、金属软管和机电成品等对温度、压力敏感的器件产品，应用于航空机载装置及仪器仪表、系统连接管路，航空发动机滑油系统、连接管路，民机氧气系统以及核电电缆、光缆管路、天威望远镜光纤组件等，是国内重要的军用敏感元件制造基地，法国赛峰公司全球唯一波纹管供应商。

6、公司在新兴业务领域有哪些布局？

公司积极响应国家政策和集团发展战略，依托公司核心专业先进的技术水平和产品优势，以航空应急救援市场需求为牵引，重点提升航空应急救援任务供氧装备技术能力、应急救援产业综合实力和产品竞争力。同时聚焦产品满足高安全性、高舒适性、高防护性要求，开展基础原材料关键技术攻关和工艺技术研究。针对各军兵种高原装备需求，充分利用公司制氧与制冷主营业务和核心技术，拓展高原制氧车、高原增压车、急救车等新领域业务。

7、请简要介绍一下公司分红情况及未来计划？

公司自上市以来，始终秉承为股东创造更多价值，持续保持经营业绩的正向增长和分红政策的科学性、连续性、稳定性，为股东提供分享公司成长价值的机会，连续 4 年派发现金红利共计 33,785.34 万元（含税），2020 年度派发现金红利 6,056.17 万元（含税），2021 年度派发现金红利 7,267.40 万元（含税），2022 年度派发现金红利 10,174.36 万元（含税），2023 年度派发现金红利 10,287.41 万元（含税），分别占归属于上市公司股东净利润的 31.24%、31.44%、41.70%、53.31%。

未来，公司将在保证主营业务发展合理需求的前提下，统筹好经营发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，坚持稳健、可持

	续的分红策略，兼顾现金分红的连续性和稳定性，制定合理的利润分配方案，落实打造“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制。
附件清单（如有）	无
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2024年7月6日