

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-016

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	东吴证券；财通基金；创富兆业；玄元投资；辰晓投资。
时间	2024年7月12日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲；证券事务代表：喻芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、公司上半年经营业绩情况？</p> <p>答：2024年上半年，公司预计实现归属于上市公司股东的净利润6,750.00万元至7,250.00万元，比上年同期增长45.03%至55.78%；实现扣除非经常性损益后的净利润6,370.00万元至6,870.00万元，比上年同期增长50.25%至62.05%。公司不断加强市场拓展，专用设备、民爆产品和化工材料均实现收入增加，带动业绩增长。同时，公司进一步优化经营管理，加强成本控制，协同效应得到进一步释放，毛利率得到提升，促进公司效益增长。</p>

2、公司拥有的民爆产能情况？电子雷管的产销情况？

答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。

截至 2023 年 12 月，泰山民爆生产点第一期和第二期生产线改造建设已通过验收正式投产，建立电子雷管产能规模优势，实现扩能扩产。公司电子雷管产销量在稳步提升中，同时公司在不断加强产品销售推广，扩大市场份额。

3、民爆行业对产线有什么标准要求？

答：为进一步提高民爆行业安全发展水平，《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》对行业发展提出了主要预期指标及任务，包括现有危险岗位操作人员机器人替代比例不小于 40%，包装型工业炸药生产线最小许可产能不小于 1.2 万吨，以及生产线定员标准单条工业炸药生产线现场操作人员总数不大于 3 人等，为公司民爆智能装备业务提供了广阔的发展空间，公司将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，不断加强市场开拓，助力民爆行业的高质量发展。2024 年 4 月工业和信息化部等七部门联合印发的《推动工业领域设备更新实施方案》也提出了关于提升民爆行业本质安全水平的要求。

4、民爆产线专用设备是否有使用年限要求？

答：为了加强民用爆破器材专用生产设备的安全管理，根据使用场所的危险程度，民爆专用设备分为 0 类、I 类、II 类和 III 类，使用年限分别为 5 年、10 年、12 年和 15 年。民爆专用设备达到安全使用年限的，需要及时淘汰更新。

5、公司智能装备在民爆以外其他领域业务的拓展情况？

答：公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系，在产品的先进性、安全性、稳定性、自动化智能化程度及售后服务等方面均具备明显优势。公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域并获得订单。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，

将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

6、公司军工业务的推进情况？

答：公司的军工业务相关订单正在有序推进中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。

7、公司海外业务的拓展情况？

答：公司海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。今年以来，公司与国外客户的接触交流有明显增加。

8、公司爆破业务的规划？

答：民爆行业的经营模式正在由单一提供产品向提供一体化服务转变。公司通过向下游产业链延伸并购已获得了炸药、雷管生产资质以及运输、爆破等服务资质，将充分利用不断扩大增强的民爆生产爆破一体化资源，结合自身先进的成套智能装备系统和技术优势，围绕采石、矿山开采和矿山修复方面进行深耕，以中小型规模矿山领域以及公路、水利工程等基础设施建设为基础，提供一体化工程爆破服务，不断加强为大型矿山、基础设施建设提供有效增值服务的能力，提升客户运行效能，降低客户运行总成本。

9、介绍下公司化工业务的情况？

答：公司综合引进消化吸收国际先进的乳化剂和复合油相生产工艺技术，为民爆器材生产企业提供生产工业炸药所需的多种规格和品种的一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，

	<p>公司上半年正在进行产能扩建，不断提升交付能力以满足客户多层次的需求，扩大市场份额。</p> <p>10、公司未来是否还有并购扩张计划？</p> <p>答：行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年7月15日