

芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（线上会议）

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年7月17日至2024年7月18日

活动地点：公司会议室

参会单位及人员：中航证券、国元证券、华创证券、华金证券、东吴证券。

（以上排名不分先后）

上市公司接待人员：董事会秘书张娟娟

三、投资者关系活动主要内容

问题 1: 公司今年汽车电子的订单情况如何，主机厂车规验证周期如何（比亚迪、小鹏等）；当下萝卜无人车兴起，对订单情况是否有利好影响？

回复: 公司从 2017 年重点部署汽车电子业务板块，2019 年公司成为下游主要客户汽车电子领域合格供应商，2020 年进行产品的制样，2021 年正式获

得批量订单，截至目前汽车电子的需求态势较好。汽车电子具有前期样品验证周期较长，但形成批量订单后，产品生命周期相对较长、订单需求稳定的特点。汽车电子业务作为公司订单的主要组成部分，从客户目前提供的项目预测信息来看，订单需求良好。随着屏幕显示应用市场的渗透以及应用领域更趋多元化，未来市场需求前景广阔。

我司目前的终端客户主要有小鹏、BYD、福特、吉利、江铃、零跑、长安等。一般新能源汽车的验证周期为 1-2 年，非新能源汽车的验证周期为 2-3 年。

当下萝卜无人车的兴起，会加大新能源汽车的市场需求，里面涉及到的屏幕显示需求也势必会增加，预计可能会对公司形成有利的影响。

问题 2：当前产能利用率如何，未来是否有扩产计划？

回复：公司现阶段产能基本饱和。公司购置了一块 5 万多平方米的工业土地，目前施工建设中，建成投入使用后，将扩充公司产能。

问题 3：公司是否有布局新质生产力？比如低空经济？

回复：公司正拓展新的新兴产业业务领域，如低空飞行等，公司积极参与客户开发的新项目，在项目前期提供更优成本更优性能的器件选择以及在智能制造上提供可制造性分析。

问题 4：目前与客户施耐德的业务开展如何？

回复：公司已经是施耐德的 Tier2 供应商，双方已开展良好的合作，目前已在交货中，同时公司计划争取在本年度完成施耐德 Tier1 供应商的资质审核，全面服务以德力西为中高端和以施耐德为高端的电气市场。

芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司

董事会

2024 年 7 月 19 日