

浙江鼎力机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 公司现场接待 <input type="checkbox"/> 其他场所接待 <input type="checkbox"/> 定期报告说明会 <input type="checkbox"/> 其他（）	<input type="checkbox"/> 电话接待 <input type="checkbox"/> 公开说明会 <input type="checkbox"/> 重要公告说明会
参与单位名称	浙商证券、兴全基金、泉果基金、德邦基金、华能信托等	
时间	2024年7月25日	
地点	公司会议室	
接待人员姓名	董事会秘书：梁金 证券事务代表：汪婷	
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、参观四期、五期工厂</p> <p style="text-align: center;">二、提问</p> <p style="text-align: center;">问：目前全球高空作业平台市场需求情况如何？</p> <p>答：高空作业平台能够满足行业发展对于安全性、高效性的核心需求，是传统脚手架等登高设备的升级替代产品。成熟市场设备保有量大，产品结构完善，更新替换需求稳定；中国市场起步较晚，正处于成长期，人均保有量低但增速较快，主要为新增需求；新兴市场规模较小，但近年来增速较快，已成为全球高空作业平台的新增长区域。</p> <p style="text-align: center;">问：高空作业平台主要是可以应用在哪些领域？</p> <p>答：高空作业平台产品下游应用领域广泛且分散，主要应用于工业领域、商业领域和建筑领域，覆盖建筑工程、建筑物装饰与维护、仓储物流、石油化工、高铁机场等场景。</p> <p style="text-align: center;">问：公司产品竞争走差异化路线，业内首家采用模块化设计，这个设计优势主要体现在哪里？</p> <p>答：公司采用模块化设计，产品部件、结构件通用性强，不仅能有效缩短新品研发周期，也有利于降低公司产品生命周期中的采购、物流、制造和服务成本，还便于租赁公司降低维护维修成本和配件采购、仓储成本。租赁公司维修人员只需掌握一款产品的维修技能，便可轻松应对全系列产品的维修保养问题，提升维修效率；同样，只需配备一套易损件，即可轻松应对全系列不同高</p>	

度设备的突发故障问题。

问：公司臂式产品的毛利率还能有进一步的提升空间吗？

答：2023年，臂式产品综合毛利率达30.52%，同比增加9.88个百分点。产品毛利率与客户结构、市场结构、原材料成本、汇率等因素有关，公司将继续增加境外市场销售以及高米数、高附加值、电动化臂式产品销售，并通过精益化管理、智能制造等方式提高生产效率，努力发挥臂式规模化优势。

问：公司整体盈利水平较高，未来有怎么样的经营计划？

答：市场方面，境外利润率优于境内市场，公司将积极加大海外市场销售力度，拓宽海外销售渠道；产品方面，公司将继续推动产品结构优化，提升电动化、差异化、高附加值产品的研发和销售；内控管理方面，公司将在保证质量的前提下进一步管控成本，继续加强工艺流程、品控要求、智能制造等方面工作，提高运营质量和效益。

问：公司是否有海外建厂的计划？

答：公司目前暂无海外建厂计划。

问：公司现在的生产情况如何，产能利用率有多少？

答：目前公司生产情况正常，可实现7分钟下线一台剪叉高空作业平台，半小时下线一台臂式高空作业平台。五期新产线尚处于爬坡阶段，逐步释放产能。其余产线均为满产状态。

问：公司收购CMEC股权是基于什么样的考虑？

答：CMEC公司旗下MEC品牌在北美市场具有知名度且有历史积淀，销售团队经验丰富，与当地租赁公司保持良好的合作关系，能够快速感知当地市场环境及客户需求的变化，而鼎力拥有业内领先的研发创新优势及强大的智能制造优势。该项收购能更好的发挥互补优势，增强协同性，符合公司长期战略规划。