关于对上海南麟电子股份有限公司的 年报问询函

公司一部年报问询函【2024】第 249 号

上海南麟电子股份有限公司（南麟电子）董事会：

我部在挂牌公司 2023 年年报审查中关注到以下情况：

1、关于经销商销售及应收账款

你公司销售模式以经销商销售为主，直销为辅。报告期内，你公司实现营业收入 324,876,055.53 元，同比增长 5.67%，其中向前五大客户实现销售金额 100,586,484.26 元，年度销售占比 30.96%，均为经销商，且披露不存在关联关系。根据你公司申请向不特定合格投资者公开发行并在北交所上市相关文件，2022 年你公司存在向前员工经销商销售情形，涉及方銮电子（上海）有限公司（以下简称“方銮电子”）、东莞市谊瑞电子有限公司（以下简称“谊瑞电子”）等公司。

报告期末，你公司应收账款账面余额为 71,595,313.99 元，较期初增长 60.42%，均按信用风险特征组合计提坏账准备，计提坏账准备金额 4,730,861.90 元，较期初增加 700,129.53 元。你公司称报告期内为扩大高端产品推广和销售，对信誉度高的客户进行了适当的信用倾斜。按欠款方归集的期末余额前五名的应收账款单位中，应收方銮电子 4,635,301.35 元，应收谊瑞电子 3,800,887.32 元。

报告期内，你公司发生销售费用 4,436,803.21 元，较上年同期减少 28.85%。其中发生业务宣传费 135,724.51 元，较上年同期增长 36.65%。报告期末，你公司销售人员 14 人，较期初减少 6 人。

请你公司：

(1)说明报告期内是否仍存在向前员工经销商销售情形,如是,说明与前员工经销商合作模式是否发生变化,包括但不限于收入确认政策、终端销售管理、定价机制、执行的信用政策等;并列示相关交易时间、交易背景、交易金额、收入确认时间及期后回款情况;

(2)结合报告期内销售产品结构变化、客户遴选标准、执行的客户分类依据、不同等级客户执行的信用政策等,说明销售高端产品的具体情况,包括但不限于客户名称、客户来源、产品单位销售价格、销售金额、收入确认时点、应收账款账龄等;

(3)结合报告期内销售人员变动情况、销售费用变化情况等,说明报告期内销售费用与营业收入反向变动的原因及合理性,你公司业务宣传模式是否在报告期内发生重大变化。

2、关于存货

报告期末,你公司存货账面余额为 235,500,384.96 元,较期初减少 17.85%。其中库存商品账面余额为 85,138,168.30 元,较期初减少 11.13%,计提坏账准备 16,409,634.44 元,较期初增长 2,150,916.55 元。

报告期内,在产品存货跌价准备减少 2,106,075.42 元,你公司称系对应在产品已对外销售或领用生产。

请你公司：

(1)结合市场需求、在手订单涵盖产品类型、存货减值计提政策等情况,说明期末你公司库存商品具体情况,包括但不限于商品类

型、存放地点、库龄、期后结转情况等，说明库存商品是否与你公司销售规模相匹配；并说明在库存商品期末账面余额减少的情况下，计提跌价准备增加的原因及合理性，你公司是否存在产品积压、滞销风险；

(2) 说明针对前期已存货跌价准备但本期实现销售的在产品，计提跌价准备金额的依据与合理性，并列示报告期内实现对外销售及领用生产相关订单具体情况，包括但不限于交易背景、交易对手方、交易内容、交易金额、是否存在关联关系等。

3、关于研发费用

报告期内，你公司发生研发费用 37,457,297.90 元，较上年同期减少 36.44%。你公司称系（1）前期大量投入研发达成阶段性成果，本期适当减缓投入；（2）业绩考核指标未达标，报告期内冲销以前年度确认的股份支付所致。报告期内，你公司发生测试费 1,173,821.50 元，较上年同期增长 79.32%；发生委托合作研发费 519,749.61 元，较上年同期减少 72.96%，发生材料费-97,789.02 元。

请你公司：

(1) 说明报告期内研发项目的具体情况，包括但不限于项目名称、项目投入金额、目标市场及产品竞争格局、是否委外研发等；并与上期研发项目进行对比，委外研发费用大幅减少是否与研发项目实际执行情况相符；

(2) 说明测试费用涉及的具体项目名称、测试进度等，说明报

告期内测试费用大幅增长的原因及合理性；

(3) 结合本期研发项目情况，补充说明本期发生材料费为负的原因及合理性。

请就上述问题做出书面说明，并在 8 月 21 日前将有关说明材料报送我部（nianbao@neeq.com.cn），同时抄送监管员和主办券商；如披露内容存在错误，请及时更正。

特此函告。

挂牌公司管理一部

2024 年 8 月 7 日