

关于对厦门瞳景物联科技股份有限公司的 年报问询函

公司一部年报问询函【2024】第 395 号

厦门瞳景物联科技股份有限公司（瞳景物联）董事会：

我部在挂牌公司 2023 年年报审查中关注到以下情况：

1、 关于毛利率

报告期内你公司实现营业收入 175,496,246.85 元，同比增长 18.36%，毛利率 25.35%，同比下降 6.01 个百分点，你公司解释毛利率下降的原因为公司为拓展业务规模，加大项目基础设施投入，导致短期成本增长速度超过收入增长速度。按产品分类分析来看，智慧社区实现收入 99,992,131.11 元，毛利率 9.72%，同比提高 1.29 个百分点；技术服务实现收入 57,033,159.96 元，毛利率 32.78%，同比下降 22.25 个百分点。

请你公司：

（1）结合报告期内智慧社区和技术服务类产品的销售结构、上下游产品价格变化、成本构成及变化情况等，分别量化分析智慧社区和技术服务类产品毛利率变化的原因；

（2）结合行业发展趋势、同行业可比公司销售价格及毛利率变动情况等，说明你公司是否存在产品成本大幅增加的风险，毛利率是否存在持续下滑风险，你公司拟采取的应对措施及有效性。

2、关于主要客户

报告期内，你公司对客户济南浪潮数投信息科技有限公司（以下简称“浪潮数投”）及其关联方销售收入为 24,480,814.16 元，年度销售占比为 13.95%，对福建迈威信息工程有限公司（以下简称“迈威信息”）销售收入为 11,647,029.76 元，年度销售占比为 6.64%，该两名客户均为你公司报告期内新增主要客户。期末按欠款方归集的期末余额前五名的应收账款情况中，应收迈威信息款项 4,639,716.00 元，应收浪潮智慧科技（浙江）有限公司款项 4,441,680.00，账龄均在 1 年以内。

此外，经查询公开信息，浪潮数投、福建云睿信息科技有限公司（以下简称“云睿信息”）等你公司主要客户所处行业为软件和信息科学技术服务业，与你公司属相同行业。

请你公司：

（1）分析报告期内对客户浪潮数投及其关联方、迈威信息销售收入快速增长的原因，并结合上述客户各期销售回款比例及四季度销售收入实现情况等分析是否存在年底突击销售情形；

（2）说明向浪潮数投、云睿信息等同行业公司销售的具体情况，包括销售内容、价格、交易公允性等，并说明向同行业公司销售商品的合理性，你公司是否对产品具有完整定价权，是否依赖后者销售渠道。

3、关于预付款项

报告期末你公司预付款项金额为 40,521,285.95 元，较期初增长

100.68%，你公司解释预付账款增长的主要原因是公司新增项目及在建项目增长，对主要原材料和服务采购需求增加，供应商信用政策收紧。其中，账龄在1年以上的预付款项金额为7,510,957.08元，占预付款项总金额的19.54%。

请你公司：

(1) 列示期末账龄超过1年的主要预付款项金额、用途、预付对象、期末尚未结算的原因，并说明是否存在减值风险；

(2) 结合公司采购规模、付款方式、预付比例以及同行业公司情况说明你公司预付账款增加的原因及合理性，是否与同行业公司变动一致。

请就上述问题做出书面说明，并在2024年8月28日前将有关说明材料报送我部（nianbao@neeq.com.cn），同时抄送监管员和主办券商；如披露内容存在错误，请及时更正。

特此函告。

挂牌公司管理一部

2024年8月14日