

2024年度

“提质增效重回报”专项行动方案

半年度评估报告

武汉逸飞激光股份有限公司



武汉逸飞激光股份有限公司（以下简称“公司”）为积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议》，践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护公司全体股东利益，基于对公司未来发展前景的信心及价值的认可，公司于2024年4月30日发布了《逸飞激光2024年度“提质增效重回报”行动方案》，通过持续优化公司经营、规范治理，强化市场竞争力，积极回报广大投资者，树立良好的资本市场形象。2024年上半年，行动方案主要举措的进展及成效情况如下：

一、聚焦主业全面提升核心竞争力，多路径并举实现持续高质量发展

公司是行业领先的精密激光加工智能装备供应商，始终坚持创新驱动的发展战略，构建了“激光+智能装备+工艺应用”为一体的技术创新体系，持续推动技术创新和产品迭代升级，形成了以精密激光加工技术为核心、以智能制造装备为载体的技术和产品体系，以满足客户多样化的工艺应用需求，广泛应用于新能源电池的电芯、模组、PACK制造领域，同时也应用于家电厨卫、装配式建筑、新能源汽车零部件等领域。

2024年上半年，公司通过进一步聚焦智能装备主业，加大研发投入，持续推动技术的创新以及产品的迭代升级，并不断拓展新应用领域，全面提升核心竞争力，充分发挥了公司“激光+智能装备+工艺应用”的系统创新优势；同时，公司积极有序推进募投项目建设，加快海外布局与全球化发展，充分运用资本市场工具，推动业务与资本协同发展，多路径并举实现持续高质量发展。

1、聚焦主业持续拓展新技术、新产品、新应用，打造世界一流的激光智能装备供应商

2024年上半年，公司进一步强化市场导向的产品策略，聚焦激光智能装备领域，加大重点市场的开拓力度，持续拓展新技术、新产品、新应用，推出了高速磁悬浮全极耳大圆柱电池组装线，适用于32、40、46、60系列钢壳/铝壳全极耳大圆柱电池的量产；同时还推出了适用于不同规格、类型电池柔性化批量生产及重组梯次利用的模组PACK自动装配线，并结合新能源电池行业新技术、新材料、新工艺等发展情况，相继拓展了适用于新型电芯结构件、钠离子电池、固态/半固态电池等领域的多种智能装备。

同时，公司进一步强化客户服务体系建设，提升客户服务效率，有效提升了公司产品的市场口碑，提高了公司的整体竞争力，并取得了良好的经营效益，2024年上半年实现营业收入 34,860.93 万元，同比增长 11.25%；实现归属于母公司所有者的净利润 4,038.21 万元，同比增长 11.93%，整体经营业绩实现稳步增长。

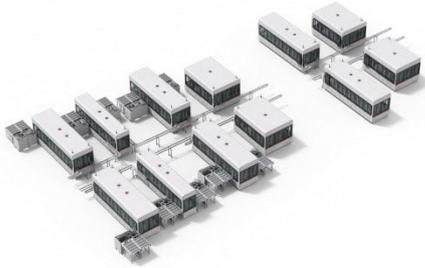


图 1：高速磁悬浮全极耳大圆柱电池组装线

图 2：电池盖板结构件装配线

2、创新和质量驱动发展，助力形成适应新时代、新经济、新产业的新质生产力

公司持续践行创新和质量驱动的发展战略，2024 年上半年，公司研发投入为 3,389.80 万元，占整体营业收入的比例为 9.72%，持续高水平的研发投入保证公司技术和产品的先进性，以及能够快速攻坚新技术、新产品。截至 2024 年 6 月 30 日，公司及子公司授权有效期内的知识产权为 577 项，其中发明专利 86 项、软件著作权 123 项。

	本期新增		累计数量	
	申请数（个）	获得数（个）	申请数（个）	获得数（个）
发明专利	51	32	343	86
实用新型专利	31	20	382	324
外观设计专利	0	1	18	18
软件著作权	33	25	142	123
其他	1	3	42	26
合计	116	81	927	577

注：上述“其他”为商标。累计获得数中包含新增并购新聚力产生的知识产权，不包含已经失效的专利。

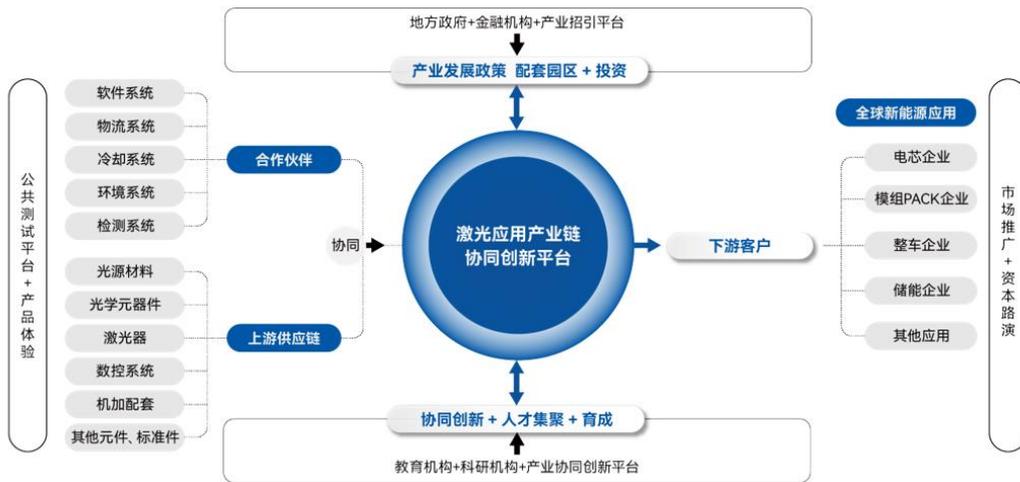
公司工程技术研究院全面投入使用，自建了 23 个专业级实验室和 119 项分析测试科目，并在筹备 CNAS 实验室认证，聚焦激光加工工艺研究、标准化产品开发、软件技术研发、新兴领域激光应用开发以及精密组件和光学器件的研究

验证等方向，与多家上下游企业建立了紧密合作关系，通过专业的团队、先进的智能装备、工艺技术、精密仪器、仿真平台以及分析测试，形成了自身特有的分析测试体系与大数据库，覆盖了从原材料到成品电池的全工程验证和圆柱、方形、软包全品类工艺，能够全面、准确地对新能源电池生产各环节进行验证评估，为客户提供高效可靠的测试及检测服务，确保新技术能高效、顺畅地从研发过渡到量产应用，加速了新技术的产业化进程。



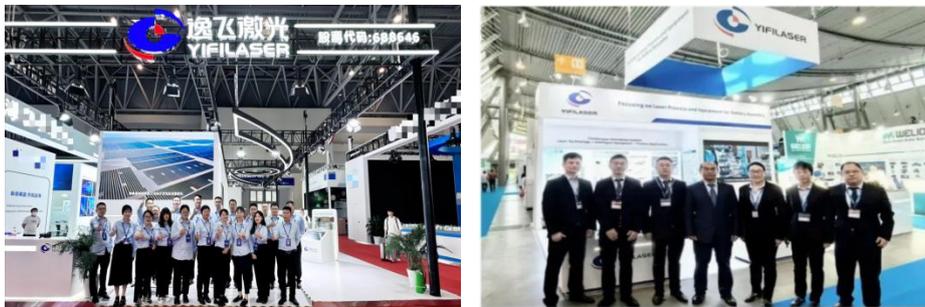
图 3：逸飞激光工程技术研究院

此外，公司依托研究院构建了新能源电池激光应用产业链共性创新平台，致力于将其打造成为结合“技术创新-工程转化-分析测试”的一体化平台，将聚焦于高端智能装备、新能源等领域，服务于新兴技术的研发、验证、检测及成果转化需求，以推动产业链的协同创新和智能制造升级，并通过对新技术、新路径的研究拓展公司产品线，以技术创新推动高质量发展，为公司可持续发展注入强大的“源动力”。同时，平台充分发挥“产业孵化”功能，强化产学研合作，推动创新链、产业链、资金链、人才链的深度融合，提升科技成果转化与产业化的水平，针对不同的产业创新领域以事业部方式赋能产业创新发展，让“产业孵化”走向“产业转化”。



3、积极拓展海外市场，加速全球化发展步伐

2024 年上半年，公司进一步加大海外市场拓展力度，通过搭建海外宣传矩阵、参加 2024 韩国国际电池展、欧洲电池展等海外展会一系列措施，进一步提升公司品牌知名度和影响力。同时，公司与韩国、印度等国家的本土企业达成合作，建立销售及售后服务体系，更好地满足海外客户需求，提高服务质量与效率，践行从设备出海到全球化发展的新路径。



4、有序推进募投项目建设，进一步扩大公司产能

2024 年上半年，公司持续加强募投项目管理，在募投项目的实施过程中，严格遵守募集资金管理规定，审慎使用募集资金，切实保证募投项目按规划顺利推进。同时，为持续提升公司研发实力、加大科技创新力度，加快科技成果转化，落实高质量发展，公司以自有资金新增投入金额 2,503.90 万元用于“精密激光焊接与智能化装备工程研究中心建设项目”的建设，更好地推动武汉总部基地项目和 IPO 募投项目的建设落地促进公司主营业务发展。



图 4：武汉总部基地示意图

5、充分运用资本市场工具，推动业务与资本协同发展

公司于 2024 年 5 月 23 日与交易对方赵来根及无锡新聚力科技有限公司（以下简称“新聚力”）其他现有股东共同签署了《股权转让协议》，公司拟使用自有资金人民币 3,000.00 万元购买赵来根持有的目标公司 51%的股权（对应注册资本 3,122.73 万元，其中对应实缴注册资本 122.73 万元），并在受让股权后承担该标的股权中尚未实缴出资的缴纳义务。本次交易事项已完成，新聚力已成为公司的控股子公司。

收购完成后，双方相继召开了业务融合工作会、新聚力战略伙伴大会等，积极推动业务以及市场、客户、技术、供应链等资源的深度融合，实现“1+1>2”战略目标，充分发挥智慧物流与智能装备的协同效益，在智能制造领域实现智慧物流、智能装备与生产管理系统的高效协同，并积极拓展半导体、医疗健康、消费电子、食品等其他领域业务，推动实现多元化业务布局，加速全球化进程。



二、优化运营管理，助力提质增效

公司秉承“以客户为中心、以质量为保证、以创新为驱动、以服务为后盾”的经营理念，持续推进数字化升级和精益化管理，优化运营管理，助力公司提质增效。2024年上半年，公司进一步完善组织架构，推行事业部制，缩短管理半径，加快信息传递的速度和准确性，为业务多元化发展提供组织保障。同时，完善财务费控管理体系，提高财务预算管理水平和进一步细化公司发展战略和经营计划。

三、持续优化公司治理，推动公司高质量发展

公司始终坚持规范运作，严格遵守《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》等法律法规和有关规范性文件，以及《公司章程》的规定，持续优化公司治理结构，提高公司规范运作水平，推动公司高质量发展。公司形成了由股东大会、董事会、监事会和管理层组成的“三会一层”治理结构；其中，董事会下设战略与发展委员会、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会四个委员会，从机制上保障董事会的科学高效运行。

2024年上半年，公司严格按照相关规定程序执行股东大会、董事会、监事会及董事会专门委员会的运作与召开，共召开股东大会2次、董事会会议4次、监事会会议2次，审计委员会2次，薪酬与考核委员会1次，独董专门会议1次。公司董监高勤勉地履行职责，并积极参与上海证券交易所等监管机构举办的培训，不断提升合规、自律意识和专业水平，推动公司持续规范运作。

四、提高信息披露质量，加强投资者沟通交流，积极传递公司价值

1、提高信息披露质量，增加自愿性信息披露

2024年上半年，公司一如既往地严格按照《公司法》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等法律法规和《公司章程》、公司《信息披露管理制度》等相关规定，遵循真实、准确、完整、及时、公平的信息披露原则，切实履行信息披露义务，不断提高信息披露质量和透明度，并增加了自愿性信息披露。公司积极采用简明清晰、通俗易懂的表达方式以及图片、表格等多样化的信息展示手段，以提高定期报告和临时公告的可读性。

2、加强投资者沟通交流，积极传递公司价值

2024 年上半年，公司通过上证 E 互动、投资者热线、投资者邮箱、开设公司官网投资者关系专区、接待投资者调研、电话会议、业绩说明会、券商策略会等渠道与广大投资者沟通交流，积极传递公司价值，具体包括：

1、积极接听投资者热线、回复投资者邮箱问题，及时回复上证 E 互动平台的投资者提问，回复率 100%；

2、公司常态化组织业绩说明会，已召开 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会，并积极参加科创板集体业绩说明会、湖北辖区上市公司 2024 年投资者网上集体接待日活动，公司高管积极参与，与投资者就经营业务、财务数据、行业发展等问题进行深入沟通交流。同时，公司积极参加策略会、论坛、行业峰会等活动，积极传递公司市场价值；

3、公司积极接受媒体采访，并通过公司官方公众号、视频号等新媒体宣传平台，以及通过广播电视、网络媒体、纸媒等宣传渠道，多方位、多渠道宣传公司生产经营、研发创新、市场拓展等方面工作，积极传递公司价值，进一步提升公司品牌影响力。

五、高度重视股东回报，提振市场信心，与股东共享公司发展红利

1、积极实施股份回购，彰显持续稳健发展信心

基于对公司未来发展前景的信心、价值的认可和切实履行社会责任，维护广大投资者利益，增强投资者对公司的投资信心，同时为了进一步建立健全公司长效激励机制，促进公司健康可持续发展，公司实施了股份回购以及现金分红方案。

截至 2024 年 6 月 30 日，公司通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式已累计回购公司股份 1,080,005 股，占公司总股本 95,162,608 股的比例为 1.13%（比例数据系四舍五入），回购成交的最高价为 32.46 元/股，最低价为 23.38 元/股，支付的资金总额为人民币 29,975,907.61 元（不含交易佣金等交易费用）。

2、践行以“投资者为本”发展理念，积极回报投资者

公司高度重视股东回报，结合公司生产经营、未来发展规划、行业趋势等情况，在保证公司长远发展的前提下，实施了 2023 年利润分配方案，向全体股东每 10 股派发现金红利 3.3 元（含税），发放现金红利 31,047,258.99 元（含税），现金分红比例占 2023 年度合并报表归属于上市公司股东净利润的 30.70%。

同时，公司积极响应“国九条”，结合实际情况及未来发展的需要，制定了2024年半年度利润分配预案，拟向全体股东每10股派发现金红利1.3元(含税)，合计拟派发现金红利12,197,499.08元(含税)，占2024年半年度合并报表归属于上市公司股东净利润的30.21%。

六、持续评估完善行动方案

公司2024年度“提质增效重回报”行动方案的各项内容均在顺利实施中，以上内容是基于行动方案现阶段的实施情况而作出的判断及评估。

截至目前，公司尚未收到投资者关于改进行动方案的意见建议以及进一步改进措施等；后续实施过程中，公司将持续关注投资者反馈，结合公司实际情况及投资者关切问题，不断优化行动方案并持续推进方案的落地。未来，公司还将持续评估本次“提质增效重回报”行动方案的具体举措的执行情况，并积极履行信息披露义务。

武汉逸飞激光股份有限公司董事会

2024年8月17日