

证券代码：002779

证券简称：中坚科技

浙江中坚科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	招商基金（深圳）管理有限公司 张松；汇泉基金 曾万平；上海人寿 方军平；才华资本 YiTang；华商基金 胡中原；峰岚资产 蔡荣转；明世伙伴基金 唐茂钦；国盛证券研究所 刘嘉林；保银基金 金伟伟；传奇投资 黄成略；长城财富资产 江维；国盛证券研究所 刘嘉林、张一鸣；东吴资管 程颢；汇泉基金 周晓东；青骊投资 赵栋；云门投资 聂昕；财通基金 王磊；兴业基金 廖欢欢。
时间	2024年8月21日 20:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理 首席战略官 鲍嘉龙 董事会秘书 戴勇斌 中坚科技智能创新研究院院长 黄一洺
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司副总经理、首席战略官鲍嘉龙介绍公司情况及智能机器人领域的发展规划和战略。</p> <p>2023年底，公司管理层对公司发展战略做出调整，积极拥抱人工智能赛道。2023年10月，公司进一步围绕主营业务往智能化方向发展，成立了上海高氮子公司，定位于滚轮式智能割草机，未来可能开展庭院式服务机器人的研发。2024年5月，成立江苏坚米子公司，主要应用于巡检、勘察和安防等场景，近期发布了首款四足机器人品牌灵睿型号 P1（暂定名，以实际发布的产品名称为准）已于2024年北京世界机器人大会</p>

会亮相。

2024年3月，公司投资了1X Holding AS公司，进行双足人型机器人的深度战略合作交流，双方不仅限于股权投资，在业务的上下游都将考虑深度合作。

二、问答情况

1、介绍公司情况。

答：中坚科技在2015年上市以来，在业务拓展层面，保持稳健的步伐。目前，园林机械行业全球市场规模大概处在300亿到400亿美金的市场规模，从去年的年报，业绩呈现大幅度的增长，今年上半年也保持增长态势。今年上半年公司实现营业收入4.77亿元，同比增长35.37%，中坚科技连续两年保持均保持30%以上的增速。2024年上半年实现净利润4,479万元。今年上半年的净利润增幅小于收入增长幅度的主要原因系公司新业务拓展的研发及前期投入。

2、公司新产品割草机器人情况。

答：在北京世界机器人大会，已向公众展示了公司最新产品——智能割草机器人，具有无边界布署、免干预、高智能化等特点，由上海高氟子公司研发推出。可以实现自主建图、规划切割、自主转场、AI智能避障、自主回归、精准对接充电等功能，割草效率高、无需用户干预，也可通过APP远程监控、遥控指挥割草机器人自主割草。从去年年底开始，成立子公司，组件研发团队，今年上半年完成了产品的研发落地。做好产品研发升级的同时，公司也在搭建新的营销团队，线上线下双轮驱动，争取在今年年底，新产品投入市场。

3、介绍四足机器人产品。

答：子公司江苏坚米首款四足机器人品牌灵睿型号P1（暂定名，以实际发布的产品名称为准），该四足机器人拥有智能化高，通过性强、重负载、长续航等优点，主要应用于巡检、勘察和安防等各类场景。灵睿P1也将搭载其自研的大语言模型，

基于大语言模型构建高阶具身智能四足机器人，同时构建行业主要应用于巡检、勘察和安防等定制化知识库以进一步提升机器人智能性，实现机器人多模态信息高效识别，并准确做出人类期待的行为反馈。灵睿四足机器人初代产品已经在前期的筹备工作中初步成型并将按计划推向市场。

4、介绍与 1X 的合作情况。

答：2024 年 3 月，公司投资了 1X Holding AS 公司。1X 机器人是全球知名的人型机器人科技公司。公司以对 1X 的投资为契机，与软银、OPEN AI 、三星、SQT 等国际大型机构共同参与了 1X 机器人的发展机会。

1X 机器人背靠其强大的股东支持，将新型大模型与自身的研发能力充分结合，开发出了第一代人型机器人产品 EVE，率先实现了人型机器人商业化销售的突破。目前 1X 正在紧锣密鼓地筹备新一代双足机器人 NEO 的发布以及新一轮融资计划的落地。公司与 1X 机器人进行了深入的沟通洽谈，坚定看好 1X 机器人在人工智能领域的未来发展，将进一步加强与 1X 机器人的交流，发挥彼此的优势，推动双方的合作。

中坚科技携手 1X 并不仅仅满足于股权上的合作，更着眼于后续商务和供应链上的合作。后续中坚将有效整合国内相关产业链资源，为 1X 实现新一代人型机器人快速降低成本、拓宽市场渠道提供有效助力。

5、介绍北美市场情况。

答：目前，美国子公司与美国主要商超如 Homedepot、lowes、Tsc 等建立了合作关系。同时，为了更有效地拓展市场，2024 年开始了在美国亚马逊的线上销售。为能够更好的整合和完善美国的销售渠道，提高售后服务能力，中坚科技拟对美国子公司 TOPSUN USA INC. 增资 200 万美金，将充分利用其优势地位进一步开拓美国市场。本次增资完成后，将进一步完善公司在北美等海外地区的销售渠道，大大提升公司的国际化管理和

	运营水平及在经济全球化大环境下的核心竞争力。
附件清单（如有）	无
日期	2024年8月21日