

证券代码：002126

证券简称：银轮股份

公告编号：2024-071

债券代码：127037

债券简称：银轮转债

浙江银轮机械股份有限公司

2024 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	银轮股份	股票代码	002126
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈敏	徐丽芬	
办公地址	浙江省天台县福溪街道始丰东路 8 号		浙江省天台县福溪街道始丰东路 8 号
电话	0576-83938250		0576-83938250
电子信箱	002126@yinlun.cn		002126@yinlun.cn

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期 增减
--	------	------	-----------------

营业收入（元）	6,151,505,945.47	5,262,133,701.36	16.90%
归属于上市公司股东的净利润（元）	402,878,197.11	285,474,833.32	41.13%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	364,029,008.32	258,577,837.07	40.78%
经营活动产生的现金流量净额（元）	353,812,155.92	165,187,430.05	114.19%
基本每股收益（元/股）	0.50	0.36	38.89%
稀释每股收益（元/股）	0.48	0.34	41.18%
加权平均净资产收益率	7.10%	5.88%	1.22%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	16,920,527,705.69	16,156,211,007.71	4.73%
归属于上市公司股东的净资产（元）	5,928,484,509.56	5,459,282,614.50	8.59%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	27,854	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
徐小敏	境内自然人	6.72%	55,615,820	41,711,865	不适用	0
基本养老保险基金一零零三组合	其他	4.22%	34,947,274	0	不适用	0
宁波正晟企业管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.87%	32,000,000	0	质押	11,730,000
全国社保基金一一六组合	其他	2.73%	22,605,126	0	不适用	0
全国社保基金四零六组合	其他	1.40%	11,613,662	0	不适用	0
全国社保基金一零一组合	其他	1.05%	8,710,954	0	不适用	0
泰康资产聚鑫股票专项型养老金产品—中国银行股份有限公司	其他	0.96%	7,904,415	0	不适用	0
中国石油天然气集团公司企业年金计划—中国工商银行股份有限公司	其他	0.95%	7,879,995	0	不适用	0
澳门金融管理局—自有资金	其他	0.91%	7,516,000	0	不适用	0
泰康人寿保险有限责任公司—投连—行业配置	其他	0.86%	7,104,500	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	其中，徐小敏为宁波正晟企业管理合伙企业（有限合伙）执行事务合伙人。未知其他股东之间是否存在关联关系。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

单位：股

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况								
股东名称 (全称)	期初普通账户、信用账户持股		期初转融通出借股份且尚未归还		期末普通账户、信用账户持股		期末转融通出借股份且尚未归还	
	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
基本养老保险基金一零零三组合	32,907,774	4.09%	2,827,500	0.35%	34,947,274	4.22%	0	0.00%

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

单位：股

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化情况					
股东名称(全称)	本报告期新增/退出	期末转融通出借股份且尚未归还数量		期末股东普通账户、信用账户持股及转融通出借股份且尚未归还的股份数量	
		数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
基本养老保险基金一零零三组合	新增	0	0.00%	34,947,274	4.22%
全国社保基金一零八组合	退出	0	0.00%	6,767,200	0.82%

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

(1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额 (万元)	利率
------	------	------	-----	-----	--------------	----

可转换公司债券	银轮转债	127037	2021年06月07日	2027年06月06日	50,715.93	第一年 0.30%、第二年 0.50%、第三年 1.00%、第四年 1.50%、第五年 1.8%、第六年 2.00%
---------	------	--------	-------------	-------------	-----------	--

(2) 截至报告期末的财务指标

单位：万元

项目	本报告期末	上年末
流动比率	1.16	1.14
资产负债率	61.09%	62.30%
速动比率	0.93	0.90
	本报告期	上年同期
扣除非经常性损益后净利润	36,402.90	25,857.78
EBITDA 全部债务比	5.33%	4.37%
利息保障倍数	9.41	7.06
现金利息保障倍数	10.09	6.12
EBITDA 利息保障倍数	14.82	11.25
贷款偿还率	100.00%	100.00%
利息偿付率	100.00%	100.00%

三、重要事项

2024 年上半年，面临外部贸易政策环境的影响，面对行业“内卷加剧、竞争升级”的严峻形势，公司紧紧围绕“夯实基础、降本增效、改善提质、卓越运营”十六字经营方针，聚焦公司全年经营目标，持续深化变革，导入 OPACC（扣除资本费用后的利润率）作为经营体的考核重要指标，进一步加快完善绩效考核评价体系，对效益提升加大奖励力度，激发员工积极性和创造性，加快效益提升提高经营效率。报告期内，公司克服了原材料上涨，海运费上升等不利因素，实现营业收入 615,150.59 万元，同比增长 16.90%；实现归属于上市公司股东净利润 40,287.82 万元，同比增长 41.13%。在海内外各个经营体全面推动卓越运营，现场精益改进，海外经营体盈利能力明显改善。报告期内北美经营体实现营业收入 70,586.42 万元，同比增长 50.67%；实现净利润 1,785.33 万元，同比扭亏为盈。欧洲经营体实现营业收入 8,557.97 万元，同比增长 90.70%；实现净利润-741.17 万元，与去年同期相比，我们实现了显著的减亏。

1、全面深化变革，提高经营效率，落实经营计划目标

全面深化变革，以 2345 方法论和 OPACC 统领各项改革事业，全面落实 2024 年经营计划目标纲要，成立了“夯实基础、降本增效、改善提质、卓越运营”四大领导小组，开展了一系列项目落地和试点工程，逐步取得成效。经营体做好各项关键数据的对标，分析差距和短板，不断的消除浪费，提升现场管理水平，提高员工工作效率，提高设备和产能利用率，加快周转速度。进一步加快完善绩效考核评

价体系，对效益提升加大奖励力度，激发员工积极性和创造性，加快效益提升提高经营效率。

2、提升研发技术能力，提高公司竞争力

为加速技术全球属地化战略的实施，研发部门正致力于深化海外技术与开发的支持体系。在前线办公室等先期探索的基础上，进一步提升公司在客户交流、产品开发、样件制造、试验检测等方面技术能力的属地化，为我们争取了更多国际客户的订单，抢抓更多市场机会。在第三曲线和第四曲线的业务发展中，充分利用海外的前瞻性研发平台，将研发资源更多地投入到这些领域，特别是在 AI 人工智能芯片的热管理以及数据中心的热管理技术方面，支持产品、项目和客户的突破。

3、以主动担当推动国际化板块加快发展，盈利能力明显改善

围绕公司海外发展五年规划纲要，夯实全球卓越运营根基，深化体制改革，在全公司加快全面导入精益管理基础体系，推进示范工厂、示范基地的建设，开设海外精益运营人才专班，开展海外精益示范项目，提高海外经营体盈利能力。得益于公司“属地化制造，全球化运营”的业务模式，报告期内获取国际客户订单呈现加速态势，在乘用车领域，陆续获得北美客户冷却模块及空调箱和 IGBT 冷板、欧洲著名汽车零部件制造商 chiller、全球知名汽车集团电池液冷板及冷凝器和前端模块、奔驰水空中冷器、国际知名豪华车厂商 PPE 芯片冷板项目等。在商用车领域，陆续获得了国际著名汽车制造商新能源卡车集成模块和芯片液冷板、沃尔沃卡车电池水冷板等项目。数字与能源领域也获得了国际客户的重要项目定点。

4、全力加速第三曲线业务发展，突破重点客户和重点项目

根据技术和产业发展形势和需求，梳理和明确了数字与能源热管理事业部需要重点发展的战略产品、战略项目和战略客户，制定事业部的经营目标，明确达到目标所需要关注的重点工作。建立大客户联系制度。所有的战略客户都必须要有合适的高层一一对接，以调动公司更多的资源支持战略客户的战略项目按照时间节点高质量完成，全力支持数字与能源热管理事业部的发展。报告期内，突破了 4 家战略客户、2 家大客户，在储能热管理领域，获得了阿里斯顿、比亚迪、中车、阳光电源等项目。在低空领域，获得某知名客户低空飞行器热管理项目。在数据中心领域，获得国际著名机械设备公司数据中心备用电源超大型冷却模块，获得数据中心整体解决方案服务商的订单，为客户提供 BTB 算力中心的液冷散热系统，与多家国内外知名科技公司逐步建立项目开发合作关系。

5、大力推进“二八战略”等全新营销策略落地，持续获得客户订单

公司结合时代大势，系统研判，作出以“二八战略”深入推动公司可持续健康发展的全新战略部署，进一步明确关键客户、关键项目对公司一系列规划目标实现的重要性，再次精准找寻提升综合竞争力的发力点和突破口，不断加强服务好关键客户能力以及销售模式变革，全面推动公司裂变跨越。报告期内，累计新获取超 130 个项目，根据客户需求与预测，生命周期内新获项目达产后将为公司新增年销售收入约 41.43 亿元，其中按区域划分，国际订单占比 46.02%，国内订单占 53.98%。按行业划分，商用车与非道路订单占比 22.74%，乘用车订单占 63.16%，数字能源订单占 14.10%。