

安科瑞电气股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	见附件
时间	2024年8月28日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	朱芳（董事、副总经理）、罗叶兰（董事、副总经理、董事会秘书、财务总监）、朴蕾（证代）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2024年半年度经营情况的概括。</p> <p>答：2024年半年度公司实现营业总收入5.3亿元，归属母公司股东净利润1亿元，毛利率47.07%，与去年同比基本持平，公司整体经营稳健，公司管理层以提质增效为主要目标，围绕降费、降本、控制应收账款、积极回款等方面展开工作，可以看到公司半年度经营性现金流净额6900万，应收账款、存货的规模都在合理区间，期间费用同比下降，健康的财务情况为公司保驾护航，短期的市场波动不会改变公司向好的决心。</p> <p>报告期内，公司在市场开拓方面的情况如下：</p> <p>1) 国内情况</p> <p>持续推进虚拟电厂方向，EMS 3.0是公司、国网和虚拟电厂之间的切入点，目前EMS 3.0已经验收了40多个项目，多为园区或集团项目，证明公司的平台能力上了一个台阶，提升了公司的聚焦能力，我们不再是面对纯粹的分散的微电网市场。</p> <p>聚焦新能源领域的公司，上半年这个行业仍然是增长的，我们可以通过三方面切入，包括为他们做储能和光伏并网的调度；随着光伏成本的降低，海外对光伏的需求在变大，我们可以为其他光伏公司提供新能源产品；与储能、光伏、充电桩公司在平台管理方面进行合作。</p> <p>围绕新型电力系统下的微电网能效平台，公司参编的国标图集《20KV及以下变电所设计与安装》正式出版，这份图集证明了公司的技术能力和行业影响力，为以后推广工作顺利开展提供了基础。</p> <p>公司在轨道交通、民航机场、石化、船厂等领域取得了突破，公司未来可培</p>

	<p>育的增长点在逐渐增加。</p> <p>近半年市场变化很大，去年收入占比较高的工业、市政类行业，今年收入占比下降，客户投资周期拉长、投资意愿减弱的影响开始显现。这需要公司快速的调整和适应，公司目前处在销售人员转型、公司产品升级转型以及下游行业转型的时期，传统业务在吃紧，新方向贡献尚小，这是必然经历的过程，公司在此阶段更关注合同质量，保证公司高质量发展。</p> <p>2) 海外情况</p> <p>近一年公司持续加大出海业务的投入，公司在海外的竞争优势比较明显，重点围绕建渠道和总结产品方案展开推广。公司在东南亚、欧洲、非洲、美洲等多个地区设立了渠道商，包括系统代理、产品代理和项目代理，目前有几家已经为公司贡献了收入，预计未来三年代理商的作用会凸显。海外目前做的较多的行业有铁塔基站、医疗行业、学校、公寓住宅、新能源等，在海外开拓的过程中国内的 EMS 2.0 和 3.0 的相关行业的标杆案例形成了很强的说服力。另外，由于不同地区的需求和政策不同，公司制定了 20 多个标准方案。因此，展望未来，公司有渠道、有产品、有销售团队，公司的海外拓展能够稳健快速的发展。</p> <p>综合以上，公司产品能力持续提升，找到了新方向，建立了新渠道，开拓了新模式，公司对未来发展充满信心。</p>
附件清单	1.参与公司名称
日期	2024 年 8 月 30 日

附表：

国盛证券	个人-方辰左	上海德汇	东方证券
光大证券	西部证券	巽升资产	泰康资产
华泰证券	财通资管	朱雀基金	广发证券
中信建投			